

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС Немецкая деревня

Кубань стала стартовой площадкой для воплощения уникального в России градостроительного проекта «Немецкая Деревня». Год назад на V Международном форуме в Сочи данный проект был одобрен Президентом России Путиным. Накануне VI Инвестиционного Международного форума губернатор Ткачѳв заложил первый камень Деревни. По словам генерального инвестора «Немецкой Деревни» председателя Совета директоров компании «ЕВРОПА-ИНВЕСТ», заказчика проекта Ризвана Исаева, после Краснодарского края живописное поселение «пропишется» ещё в одном из субъектов Южного Федерального Округа.



ОТДЕЛ ПРОДАЖ: «НЕМЕЦКАЯ ДЕРЕВНЯ» «ЕКАТЕРИНА ВЕЛИКАЯ»

350000 г. Краснодар, ул. Каляева, 263
тел: 8 (612) 221-21-75; 221-40-33
e-mail: europa_invest@mail.ru

Категория дома	Количество (шт)	S дома кв.м	S земельного участка кв.м		
			min	max	в среднем
Резиденция	30	1130-1400	3150	6523	4713
Особняк	26	893	2330	4875	3200
Вилла	60	530-535	975	2280	1484
Коттедж	107	302-370	978	2910	1232
Всего:	223	139111	467709		



КОМФОРТ, ВОЗВЕДЕННЫЙ В АБСОЛЮТ

В отеле Radisson SAS Lazurnaya есть все, чтобы удовлетворить самые взыскательные запросы: бизнес-центр с семью конференц-залами, среди которых — многофункциональный конгресс-холл на 480 мест, современные технологии для связи с миром, несколько ресторанов, центр здоровья с открытым и закрытым бассейнами, тренажерный зал, настоящая русская баня и тайский массаж.

Для путешественников бизнес-класса больше всего подойдет Королевский клуб — «отель в отеле», расположенный на семнадцатом и восемнадцатом этажах комплекса. Начиная с прибытия к личной стойке регистрации и со встречи с хозяйкой Королевского клуба, вы попадаете в мир роскоши и комфорта. Можно заказать завтрак в номер или насладиться им в гостиной с живописным видом на горы и море. В гостиной существуют Happy Hours — время встреч только для гостей клуба, «Счастливые часы», когда они могут насладиться

сначала великолепной выпечкой и фруктами, а позже — легким ланчем.

Для тех, кто путешествует не один, особенно — с детьми, идеально подойдут виллы Radisson SAS Lazurnaya, которые расположены в роскошном парке с пальмами и экзотическими растениями и имеют прекрасный вид на море. Всего в 10 метрах от коттеджей — открытый бассейн с подогреваемой водой, который доступен в любое время года и суток.

Для романтически настроенных гостей здесь также есть особенное предложение — номера «Казанова», оборудованные огромными джакузи.

И, наконец, каждый сможет оценить ресторан высокой кухни «Петр Великий». Шеф-повар создает блюда на основе подлинных рецептов времен русских императоров: телятину по-петровски, хрустящую кулебяку из лосося, царскую стерлядь с гречневой лапшой... После изысканного ужина, сопровождаемого

живой камерной музыкой, самое время окунуться в водоворот жизни в ночном клубе «Клеопатра». Здесь проходят самые яркие и неординарные шоу звезд российской и западной эстрады. Изысканный интерьер в духе Древнего Египта, профессиональный свет и звук позволяют гостям получить максимальное удовольствие.

Отель «Рэдиссон САС Лазурная»: 354024, г. Сочи, Курортный пр., 103, московская линия; (495) 411-77-77, телефон в Сочи (8622) 66-33-33; www.radissonsas.ru

Radisson SAS
LAZURNAYA HOTEL SOCHI



**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ ЖУРНАЛА
«ВЕСТНИК ТПП КК РФ»:**

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР — Ю. Н. Ткаченко,
председатель ТПП Краснодарского края

**ПРЕДСЕДАТЕЛЬ РЕДАКЦИОННОГО
СОВЕТА — И. А. Перонко,**
*руководитель Департамента по финансам,
бюджету и контролю Краснодарского края*

ЧЛЕНЫ РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА:

А. Н. Домбровский,
первый заместитель главы
муниципального образования город Краснодар,
директор Департамента финансов, кандидат
технических наук, заслуженный экономист
Кубани

И. А. Славинский,
руководитель Департамента по финансовому
и фондовому рынку Краснодарского края

А. М. Тертугов,
начальник Краснодарской таможни

В. А. Красницкий,
заместитель руководителя Управления
ФНС России по Краснодарскому краю

П. Т. Сопкин,
главный специалист Департамента
по финансам, бюджету и контролю
Краснодарского края, заслуженный
журналист Кубани

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЖУРНАЛА:

адресная доставка предприятиям-членам
Торгово-промышленной палаты:
3500 предприятий-членов ТПП
Краснодарского края;
торгово-промышленные палаты РФ;
администрация Краснодарского края;
Законодательное собрание
Краснодарского края;
администрация муниципального
образования г. Краснодар;
муниципальные образования
Краснодарского края;
Городская дума г. Краснодара;
Краснодарская таможня;
Управление ФНС РФ
по Краснодарскому краю.
Журнал распространяется среди делового
сообщества на российских и международных
форумах, выставках, презентациях.



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Приближается знаменательное событие для нашего региона, которого все с нетерпением ждали и к которому кропотливо готовится вся Кубань, – VI Международный инвестиционный форум «Сочи-2007».

Ни для кого не секрет, что Краснодарский край становится лидером по привлечению иностранных инвестиций в экономику региона не только среди регионов ЮФО. Предстоящий форум будет отличаться от предыдущих своим грандиозным масштабом, новыми контрактами и принципиально новым названием – инвестиционный.

Над кубанским небом снова прогнозируется инвестиционный дождь. Каковы будут результаты, увидим по его прошествии.

Бесспорно одно: форум открывает инвесторам дорогу на юг России с его огромным экономическим потенциалом, доступом к огромным природным ресурсам, ключевым транспортным магистралям, основным морским портам и курортам страны.

Кубанская экономика в русле российской набирает силу и развивается с олимпийским ускорением.

Поэтому данный номер журнала «Вестник ТПП КК РФ» посвящен истории образования, бытности, развивающейся активно инфраструктуре промышленного, рекреационного и аграрного комплекса нашего региона, который обладает недожиданным потенциалом, обозначить и раскрыть который – первостепенная задача администрации Краснодарского края и регионального бизнес-сообщества.

Успехов вам и процветания, коллеги!

Юрий Николаевич Ткаченко,
председатель Торгово-промышленной палаты
Краснодарского края



6

**КРАСУЙСЯ ЖЕ ВЕКА,
КУБАНСКАЯ ЗЕМЛЯ!**



10

**БЛАГОДАТНЫЙ КРАЙ.
УРОЖАЙНЫЙ ГОД!**



16

**Я ОТКРЫВАЮ
БИЗНЕС-2007**



28

**ТРАНСПОРТНАЯ ИНДУСТРИЯ
КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ**

СОДЕРЖАНИЕ

6 Красуйся же века, кубанская земля!	19 Деловая встреча предпринимателей Баварии с деловым сообществом Кубани	28 Транспортная индустрия Красно- дарского края
10 Благодатный край. Урожайный год!	22 Банковский сектор Краснодарско- го края (мониторинг I полугодия 2007 года)	32 13 лет с бизнесом и для бизнеса Новороссийска
12 Проблемы государственного регулирувания экономики в современных условиях	24 Преимущества очевидны	34 Надежность и компетентность — наше кредо!
16 Я открываю бизнес-2007	26 Экологическая безопасность — лучший путь развития любой компаниии	37 Правление Торгово-промышлен- ной палаты Краснодарского края



32

13 ЛЕТ С БИЗНЕСОМ И ДЛЯ БИЗНЕСА НОВОРОССИЙСКА



34

НАДЕЖНОСТЬ И КОМПЕТЕНТНОСТЬ — НАШЕ КРЕДО!



40

ВО ИМЯ ПРАЗДНИКА ДЕТСКИХ СЕРДЕЦ



62

САЙТ КАК СРЕДСТВО ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ

- 38** Торгово-промышленная палата Краснодарского края сертифицировала систему управления на соответствие МС ИСО 9001:2000
- 40** Во имя праздника детских сердец
- 42** Компания Michelin в гостях у ТПП КК
- 43** Деловая встреча членов ТПП КК с руководителями структурных подразделений

- 44** Особняк В. К. Рубежанского
- 46** Строим доступное жилье
- 48** Женский клуб
- 50** Роль ЕМТПП в разработке и реализации концепции стратегического развития Ейского региона
- 56** Осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации

- 58** Участие государства в управлении предприятием в условиях рыночной экономики
- 62** Сайт как средство продвижения услуг
- 66** Мотивация персонала
- 68** Выставки



КРАСУЙСЯ ЖЕ ВЕКА, КУБАНСКАЯ ЗЕМЛЯ!

Благодатная, плодоносная, обильная, богатая, урожайная кубанская земля! Красная земля!

Как о ней не говорить, не писать, как ее не восхвалять, как ее не любить, не лелеять, как не радоваться ее успехам и победам?! Как не одарить теплым, приветливым, ласковым словом, наблюдая за большими переменами в ее прекрасном историческом облике? Кубань всегда была чудесным, загадочным и манящим регионом, который поражал своей традиционностью, сказочной фольклорностью и исторической былью.

ПЕРВАЯ БОРОЗДА

30 июня 1792 г. Екатерина II подписала грамоту о пожаловании Черноморскому казачьему войску «в вечное владение состоящий, в Таврической области остров Фанагорию со всей землею, лежащею на правой стороне реки Кубани от устья ее к Усть-Лабинскому редуту, так чтобы с одной стороны река Кубань, с другой же – Азовское море до Ейского городка служили границею войсковой земли». В обязанность войску вменялось «бдение и стража пограничная».

Переселение черноморцев произошло в 1792 году, вскоре после того, как в 1775 году Екатерина Вторая уничтожила Запорожскую Сечь.

Одна группа казаков высадилась на берегу Тамани, вторая, двигаясь сухопутно, пришла на реку Кубань. На подводах казаки привезли

с собой оружие, походную церковь, казачьи регалии, куренные котлы и другие пожитки.

Заселявшийся край был разделен на сорок куреней. Где кому жить и вековать, решила беспристрастная жеребьевка. Екатеринодар разместился рядом со старой суворовской крепостью, которая имела естественную и надежную защиту – буйною реку Кубань, охватывавшую Карасунский Кут с трех сторон. Вокруг Екатеринодарской крепости казаки насыпали земляной вал, увенчали его сторожевыми вышками и орудиями. С вышек все Закубанье было как на ладони! Так рождалась столица Кубани.

Три времени года, особенно весной, в паводок, река неприступно защищала крепость гибким широким поясом. Но зима начинала наводить мосты, и положение крепости ухудшалось: можно



было всякий час дня и ночи ожидать нападения горцев... Вокруг бушевали травы, кишели тучи комаров, вечерами оглушали лягушачьи хоры. Именно отсюда, от Карасунского Кута (территория городского сада и краевой больницы), нашими прадедами плугом проведена первая борозда в степь. Так родилась ныне всем известная улица Красная.

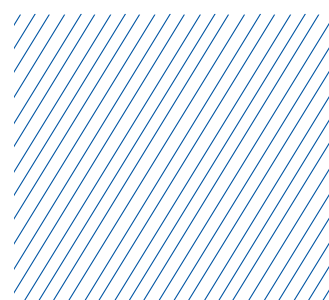
Тому, кто сегодня гуляет теплыми вечерами по широкой улице Красной, асфальтированной, искусно выложенной декоративной плиткой, щедро освещенной, с неоновыми фигурными вывесками и иллюминацией, развешанными повсюду причудливыми фонариками, трудно вообразить, что сто лет назад здесь «карасей ловили». Ныне городские улицы утопают в зелени кленов, лип, каштанов, ясеней. Кое-где деревья образуют тенистые аллеи, которые предприимчивые бизнесмены застроили магазинами и бутиками с разноцветными стеклянными витринами. Стоит пройти короткому, мимолетному ливню – и запахнет мокрой горькой листвой и прибитой пылью городских улиц. Красная всегда полна народа. Шум, гам, веселье

эхом катятся от начала и до конца улицы. С каждым годом Красная хорошеет: растут новые площади, жилые дома, театры, магазинчики. Идешь по ней и невольно думаешь о той самой борозде, которую провели когда-то наши предки...

КАК ПШЕНИЦА ПРИШЛА НА КУБАНЬ

Казачи не только заложили великий град Екатеринодар и создали все те блага, которыми мы сегодня пользуемся, но и заронили первое пшеничное зернышко, которое прославил Кубань как хлебный регион.

Сегодня выйдешь к густому пшеничному полю – душа не наладится. Ветерок волной накатывает упругие колосья, пахнет поспевающим хлебом, в синеве заливаются жаворонки... Урожайная пшеница, созданная знаменитым селекционером П. П. Лукьяненко, дает более 50 центнеров с гектара. Кубанская нива щедро сыплет золотое зерно в отеческие закрома. И невольно задаешь себе вопрос: когда же пшеница пришла на Кубань? Первые хлебные семена, или «посадочный материал», были





привезены поселенцами в 1793 году из Украины, и, когда весной следующего года им удалось осесть на правобережных землях, пшеницу посеяли на раскорчеванной новине. Почва оказалась плодородной – казаки взяли хороший урожай, вполне окупивший их труд. Это были робкие шаги первых кубанских земледельцев, положивших славную традицию хлеборобства на нашей земле.

ГОЛОСА ИЗ ПРОШЛОГО

Старый трудовой Екатеринодар просыпался рано, едва только первая темная заря пробивалась на восточной окраине неба и окрашивала в бурую, разгоравшуюся с каждым мгновением небесную высоту, спящие чуткие вершины деревьев, шпиль редких высоких зданий на улице Красной. Постепенно замолкал дружный лай собак, всю ночь напролет оглашавший погруженный в крепкий сон город. Прекращалась переключка ранних петухов. Громяхая по булыжникам мостовых, проезжали дрогали на своих длинных подводах к лесной бирже. Спешили на стоянки фазтоны, в последний раз били в деревянные колотушки ночные сторожа, фонарики гасили газовые и керосинокальные фонари. На смену этим звукам сегодня пришли другие: грохот колес трамвая, рев моторов машин, слабое поскрипывание медленно

тянущегося троллейбуса, голоса безумно торжествующих куда-то людей...

Шум современной жизни нарастает. Голоса множатся. Время неумолимо бежит...

Как изменился наш город! Как изменилась наша жизнь! Как изменился наш край!

СОВРЕМЕННЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ

Сегодня Краснодарский край – жемчужина России. Кубань – это бескрайние поля, поразительной красоты горы, плодородные долины, живописные морские бухты, бурные горные речки и величавая река Кубань – все это благодатный Краснодарский край, самый южный регион России.

На территории края в 76 тысяч квадратных километров могла бы разместиться вся Австрия и две Дании. Здесь проживает свыше пяти миллионов человек. Кубань – самый густонаселенный субъект Российской Федерации после Москвы и Санкт-Петербурга. Краснодарский край – это 4,4 млн гектаров черноземов и 1,7 млн гектаров леса. Недра Кубани содержат более 60 видов полезных ископаемых. На территории края расположен крупнейший в Европе Азово-Кубанский бассейн пресных подземных вод, разведано более 100 месторождений минеральных вод и 15 месторождений лечебных грязей.

Краснодарский край – это международный транспортный коридор, соединяющий Европу и Азию.

Переселение черноморцев произошло в 1792 году, вскоре после того, как в 1775 году Екатерина Вторая уничтожила Запорожскую Сечь.



На долю восьми морских портов края приходится 40% всего морского грузооборота России. Три международных аэропорта имеют ежегодную пропускную способность в пять миллионов пассажиров. Основу промышленного потенциала края составляет пищевая, топливная, лесная и деревообрабатывающая промышленность, энергетика, машиностроение, металлообработка, промышленность строительных материалов.

Кубань кормит всю Россию. Она занимает первое место в стране по сбору зерна, производству мяса и птицы, третье место по производству молока и яиц. В Краснодарском крае выращивается 100% российского чая, 80% – риса, половина российского винограда, 40% кукурузы, плодов и ягод, производится треть российского сахара.

Кубань была и остается не только всероссийской житницей, но и здравницей. На 1200 километрах Азово-Черноморского побережья края сосредоточены все основные курорты России. Ежегодно на курортах края, которые по лечебному эффекту не уступают Баден-Бадену и Карловым Варам, отдыхают более восьми миллионов туристов. При этом курортно-туристский комплекс Кубани обладает огромным инвестиционным потенциалом: побережье освоено всего на 17%.

Администрация края создала максимально благоприятные условия для развития бизнеса. Краснодарский край становится лидером по привлечению иностранных инвестиций в экономику России не только среди регионов ЮФО.

РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В Краснодарском крае зарегистрировано более 900 предприятий с иностранными инвестициями, из них около четырехсот – со стопроцентным иностранным капиталом. Край сотрудничает в сфере экономики с компаниями более ста стран мира. Наиболее активно вкладывают средства в экономику Кубани предприниматели Германии, США, Турции, Австрии, Испании, Голландии, Китая, Кипра, Болгарии.

Благодаря губернаторской программе А. Н. Ткачева по позиционированию экономики края, представлению кубанских предприятий на внутренних и внешних рынках, Краснодарский край стал узнаваем во всем мире. Из года в год Краснодарский край организует «инвестиционный караван» во главе с губернатором Кубани А. Н. Ткачевым, начинающий свой путь в Берлине и проходящий через Канны, Вену, Лондон, Мюнхен, Санкт-Петербург, Шанхай, Сочи, Пекин, Стамбул. Все мероприятия сопровождаются инвестиционными экспозициями общей площадью более 25 тысяч квадратных метров, на которых представлены более 1500 инвестиционных проектов.

«Мы предлагаем инвесторам условия, каких нет в других регионах и странах Европы. Наш инвестиционный гипермаркет включает полторы тысячи

проектов почти на пять миллиардов евро. Это упакованные бизнес-планами и земельно-правовыми документами проекты отелей, марины, жилых, спортивных и развлекательных комплексов, а также заводов и портов», – отметил губернатор Кубани А. Н. Ткачев.

Администрация Краснодарского края действует по принципу: «Вы еще не вкладывали средства в Краснодарский край? Тогда мы идем к вам!». Шесть лет упорной работы в этом направлении наглядно показали, что подобная тактика и методика привлечения инвестиций принесла огромные плоды, стратегически важные для экономического развития.

Но куда важнее экономические последствия презентационной деятельности: бюджет края увеличился за последние 5 лет в 5 раз. Если говорить об инвестициях, то в экономику Кубани привлечено 17 млрд евро. Результатом этого стало строительство предприятий таких компаний, как «НЕСТЛЕ» (крупнейшая фабрика по производству кофе), «БОНДЮЭЛЬ» (завод по переработке зеленого горошка и кукурузы), «КЛААС» (завод по производству зерноуборочных комбайнов) и др.

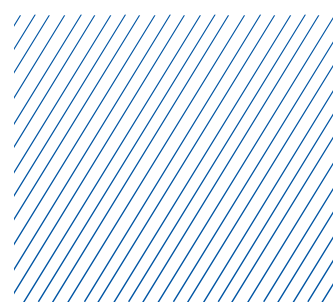
Краснодарский край – это не только деловой центр, но и крупнейший центр культуры, образования и науки юга России. На его территории проходят международные кинофестивали: «Кинотавр», «Киношок», «Южные ночи». Всемирную известность приобрели коллективы Кубанского казачьего хора и Творческого объединения «Премьера», которые завоевали любовь не только кубанского, но и зарубежного зрителя.

Сегодня Кубань сделала невероятный культурно-экономический прорыв: Сочи стал столицей зимних Олимпийских игр 2014 г. Это огромный стимул для мощнейшего развития всего юга России. Это победа кубанского народа в борьбе за опережающее экономическое развитие, за повышение уровня жизни, за развитие и процветание региона, за достойную жизнь на благословенной кубанской земле.

Добро пожаловать на нашу благодатную Кубань, гости, друзья и партнеры!

Подготовила Светлана Галаган

**Сегодня
Краснодарский
край – жемчужина
России.**





БЛАГОДАТНЫЙ КРАЙ, УРОЖАЙНЫЙ ГОД!

Краснодарский край одним из первых в стране организованно и в оптимально сжатые сроки завершил важный этап сельскохозяйственных работ – уборку зерновых культур.

Кубанский каравай весит 6,9 млн тонн. Он оказался больше прошлогоднего на 400 тысяч тонн. Это больше, чем у наших соседей – на Ставрополье и в Ростовской области.

Урожай достался нашим хлеборобам нелегко. Погода в очередной раз преподнесла земледельцам «сюрпризы»: вначале засуха в период осеннего сева, теплая зима, значительное распространение и высокая численность мышевидных грызунов. Затем низкие температуры в ранневесенний период, которые вызвали задержку роста и развития растений, а после этого – аномально жаркая и сухая погода в течение 2,5 месяца. К уборке хозяйства края приступили на 10 дней раньше прошлого года. Все это не могло не сказаться на урожайности озимых и яровых зерновых культур.

Особенно пострадали хозяйства северной зоны края, где в этот период наблюдалась как воздушная, так и почвенная засуха. Запасы влаги в метровом слое достигали критических показателей (18–30 мм). Как результат – недобор 5–6 ц/га озимой группы.

И только благодаря тому, что в текущем году хозяйствами выполнен весь комплекс технологических требований, в целом по краю валовой сбор зерновых колосовых и зернобобовых выше уровня прошлого года. В среднем с гектара убранной площади собрано по 46,1 центнера зерна. (Урожайность в Ставропольском крае составила 34,7 ц/га, в Ростовской области – 20,2 ц/га.)

Неоценимую помощь труженикам села оказывают ученые научно-исследовательских учреждений края и вузов, помогая решать вопросы увеличения эффективности и отдачи каждого гектара засеянной пашни.

Наивысшая урожайность зерна получена в Выселковском (59,3 ц/га), Новокубанском (59,2 ц/га),



Тбилисском (58,5 ц/га), Каневском (51,6 ц/га), Ленинградском (51,3 ц/га) районах.

Среди хозяйств края наилучших показателей добились: ЗАО «АФ «Кавказ»» (70 ц/га) Тбилисского района, ЗАО «КСП «Хуторок»» Новокубанского (67 ц/га), СПК колхоз «Новый путь» Брюховецкого (64,7 ц/га), ЗАО «Колос» Тихорецкого районов (64,4 ц/га), ЗАО «Фирма «Агрокомплекс»» Выселковского (64,3 ц/га) района.

Хороших результатов добились и крестьянско-фермерские хозяйства. Более 60 ц/га получили: КФХ «Пасынова» (65 ц/га) Новокубанского района, КФХ «Костенко» (63,4 ц/га) Курганинского района, КФХ «ОСКАР» (60,3 ц/га) Ленинградского района, и список можно продолжить.

Главной продовольственно й культуры – озимой пшеницы намолочено 5,2 млн тонн. Средняя урожайность по краю составила 47,5 центнера с гектара. И что самое отрадное, более 70% – это продовольственное зерно.

Кубань еще раз подтвердила свое славное имя – житницы, кормилицы всей России.

Именно поэтому традиционный и любимый всеми жителями праздник День урожая отмечали широко, по-кубански, с национальными песнями и плясками, несмотря на то, что хлеб в этом году достался тяжелым трудом хлеборобов. Но разве может Кубань не оправдать чаяний миллионов сограждан?! Конечно же, нет! Недаром А. Н. Ткачев, открывая главный праздник Кубани – День урожая, сказал: «Кубань в этом году дважды поразила мир. Выиграла Олимпиаду

и вырвала у природы рекордный урожай хлеба!» Губернатор Кубани поблагодарил главных виновников торжества – кубанских хлеборобов, благодаря усилию которых был взращен и собран достойный Кубани урожай. Разделить эту радость с жителями Кубани приехал и министр сельского хозяйства Алексей Гордеев, оказывающий всестороннюю поддержку и помощь Краснодарскому краю.

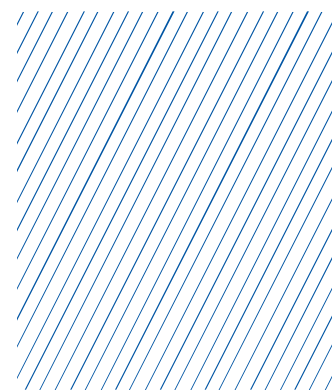
Поздравляя Кубань с большим хлебом, министр сельского хозяйства подчеркнул, что именно кубанский хлеб – самый лучший, самый вкусный, самый сытный в России. В последние годы Краснодарский край уверенно занимает первое место в стране по производству мяса, второе – по яйцу, второе и третье – по молоку, а в земледелии трудолюбивым кубанским аграриям просто нет равных.

Министр заверил, что в ближайшее время государственная поддержка села увеличится в три раза и составит 560 млрд рублей.

Село – это наш традиционный российский уклад жизни, которым славится Кубань. Разрушать его неразумно. Развивать – мудрая политика местных и федеральных властей.

Взятый администрацией Краснодарского края курс на укрепление государства и рост экономики позволяют надеяться на то, что наш регион станет одним из самых развитых, богатых и преуспевающих в стране.

Олимпийское ускорение – сильная нам задача!



Средняя урожайность по краю составила 47,5 центнера с гектара.



ПРОБЛЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Проблема государственного вмешательства в экономику актуальна для любого государства, вне зависимости от формы государственного устройства. Государственная политика должна учитывать изменения гибкой и динамично развивающейся рыночной системы, постоянно корректируя глубину и направление оказываемого воздействия. Иначе вместо стабилизации и регулирования она может препятствовать развитию экономики.

Сложно представить ситуацию, когда отсутствует государственное вмешательство в экономику. Оно необходимо для осуществления государственной политики в области ограничения монополий, воздействия на динамику инвестиционных процессов, установления определенного баланса объемов импорта и экспорта, стимулирования развития приоритетных отраслей экономики, реализации социальных принципов общественного устройства.



Роль государства в рыночной экономике проявляется через реализацию следующих важнейших функций:

- создание правовых основ для обеспечения эффективного функционирования рыночного механизма (разработка и принятие законов, регулирующих предпринимательскую деятельность, обеспечивающих антимонопольное регулирование, определяющих права и обязанности граждан и так далее);

- стабилизацию экономики (использование бюджетно-налоговой и кредитно-денежной политики для стимулирования развития отдельных отраслей экономики, сглаживание влияния инфляции, снижение уровня безработицы, поддержание стабильности цен и курса национальной валюты и так далее);

- социально-ориентированное распределение ресурсов (обеспечение общества товарами первой необходимости, защита прав потребителей и так далее);

- обеспечение социальной защиты и социальной гарантии (гарантия минимума заработной платы, пенсии, пособия по безработице, различные виды помощи малоимущим и так далее).

Однако, говоря о государственном вмешательстве в экономику, нельзя забывать о необходимости ее защиты от активного государственного участия, поскольку существует грань, за которой происходит деформация рыночных процессов, падает эффективность производства. Это подразумевает, что государство не должно вмешиваться в те сферы, где не требуется государственное регулирование, поскольку неоправданное вмешательство государства может нарушить объективные законы функционирования рыночной экономики. В частности, в современных условиях невозможно осуществлять тотальное директивное планирование, всеохватный административный контроль за уровнем цен – все, что способно разрушить рыночный механизм.

Рынок во многом является самонастраивающейся системой, воздействие на которую должно осуществляться преимущественно косвенными экономическими методами. В то же время использование экономических инструментов регулирования не должно заменять рыночные стимулы, поскольку любой из них, принося положительный эффект в одной сфере экономики, может дать негативные последствия в других. В каждой конкретной ситуации необходим тщательный анализ с целью определения наиболее целесообразных методов государственного регулирования (оказание чрезмерного предпочтения экономическим или административным методам регулирования способно привести к сбоям рыночного механизма), периода их применения, оценки эффективности их использования.

Для обеспечения эффективной реализации мер государственного регулирования, как правило, необходимы довольно крупные расходы, складывающиеся как из прямых затрат, которые идут на подготовку законодательных актов и контроль за их исполнением, так и из косвенных – со стороны хозяйствующих субъектов на исполнение государственных инструкций и отчетности. Более того, необоснованные государственные регламентации могут снизить стимул к нововведениям, привести к ограничениям конкуренции.

Поэтому крайне важно проводить оценку целесообразности реализации мер государственного регулирования до их законодательного введения. Это диктуется тем, что в большинстве ситуаций рыночный механизм способен более эффективно решать поставленные экономические задачи.

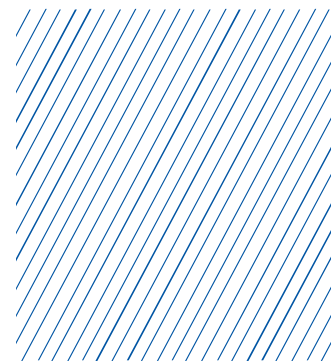
Считается, что в случае создания государством благоприятных условий для развития бизнеса общие намерения и цели должны совпасть. И тогда совместными действиями будут достигнуты результаты, полезные обществу в целом. Важной сферой государственного регулирования в рыночной экономике является стимулирование инвестиционного процесса.

Действующей редакцией Налогового кодекса РФ (статьи 66, 67) предусмотрено государственное стимулирование социально-экономического развития организаций путем предоставления инвестиционного налогового кредита. Также определен порядок, основания и условия его предоставления, органы, принимающие решение о предоставлении кредита и так далее. Таким образом законодательно закреплено государственное участие в стимулировании приоритетных направлений деятельности хозяйствующих субъектов.

В Краснодарском крае главой администрации принято постановление от 02.06.2006 года №404 «Об утверждении порядка согласования проектов решений налоговых органов о предоставлении отсрочек, рассрочек, инвестиционных налоговых кредитов по уплате налогов и сборов, подлежащих зачислению в краевой бюджет». Оно регламентирует порядок согласования решений о предоставлении отсрочек, рассрочек, инвестиционных налоговых кредитов в соответствии со статьями 64, 67 Налогового кодекса РФ.

На территории края действует закон от 02.07.2004 года №731-КЗ «О государственном стимулировании инвестиционной деятельности в Краснодарском крае». Он устанавливает формы государственной поддержки субъектов инвестиционной деятельности, порядок ее оказания органами государственной власти Краснодарского края и гарантии прав инвесторов.

Считается, что в случае создания государством благоприятных условий для развития бизнеса общие намерения и цели должны совпасть.





В качестве форм государственной поддержки законом предусмотрено предоставление инвесторам льгот по налогам, инвестиционного налогового кредита, установление льготных условий пользования землей и другими природными ресурсами, возмещение из краевого бюджета части затрат на уплату процентов по кредитам, полученным инвесторами в кредитных организациях для реализации инвестиционных проектов, одобренных высшим исполнительным органом государственной власти Краснодарского края и так далее. Таким образом в Краснодарском крае предусмотрен механизм государственного стимулирования развития инвестиционных процессов хозяйствующих субъектов.

В статье «Участие государства в управлении предприятием в условиях рыночной экономики» автором предлагается принять правовой акт о механизме участия государства в управлении экономикой предприятия без вмешательства в его производственно-хозяйственную деятельность для организации «государственного материального стимулирования (ГМС) хозяйствующих субъектов за обеспечение роста уровня организационно-экономического и социального развития». Автор указывает на необходимость обеспечения баланса интересов государства и бизнеса – за счет кредитования предприятий на цели инвестиционного развития посредством «механизма участия государства (администрации) в управлении экономикой предприятия». Однако не предусмотрено, каким образом будет достигнута сбалансированность интересов, не сформированы конкретные критерии (показатели) оценки целевого использования кредита, роста уровня организационно-экономического и социального развития предприятия.

Для реализации предложенного в статье «механизма участия государства в управлении экономикой предприятия без вмешательства в его производственно-хозяйственную деятельность» необходимы рекомендации по раздельному учету хозяйствующими субъектами выручки и затрат от реализации мероприятий, введенных за счет кредита целевого назначения, в общей сумме доходов и расходов предприятий. Однако эта мера значительно усложнит процесс ведения бухгалтерского учета хозяйствующих субъектов. Кроме того, потребуются внести изменения и дополнения в ряд актов налогового и бухгалтерского законодательства на федеральном уровне. Также понадобится разработать и утвердить перечень мероприятий целевого характера, на реализацию которых возможно получение указанного кредита.

Для обеспечения практической реализации предлагаемого правового акта необходимо разработать и законодательно утвердить методику оценки уровня эффективности социально-экономического развития хозяйствующих субъектов для целей получения кредита. Методика предполагала бы оценку величины полученной льготы по налогу на прибыль от степени эффективности деятельности предприятий; оценку целевого характера использования полученного кредита; определяла бы субъекты, ответственные за осуществление этой оценки.

Для осуществления предусмотренных указанным правовым актом положений необходимо разработать порядок предоставления банками кредитов на «ГМС». В нем бы конкретизировались основания предоставления кредита, форма кредитного договора, отражающего условия его предоставления (сроки, процентная ставка, суммы и так далее).

Таким образом, предложенный автором статьи подход «ГМС предприятия за обеспечение роста уровня его организационно-экономического и социального развития» в значительной степени усложняет ведение бухгалтерского учета хозяйствующих субъектов. Он не осуществим без дополнительной разработки и законодательного утверждения ряда инициатив и методик. На основе материала, изложенного в статье, невозможно сделать однозначный вывод об обеспечении прироста доходов бюджетов всех уровней в результате расширения налогооблагаемой базы. Более того, предполагается введение дополнительной расходной статьи бюджета для осуществления финансовой поддержки хозяйствующих субъектов, что не эффективно.

Т. А. Чебанова,
ведущий специалист Департамента
по финансам, бюджету и контролю
Краснодарского края,
кандидат экономических наук



КРЕДИТЫ

Сбербанка России
малому бизнесу

ДЕНЬГИ - В ДЕЛО!



Основан в 1841 году

СБЕРБАНК РОССИИ
ЮГО-ЗАПАДНЫЙ БАНК

Акционерный коммерческий Сберегательный банк Российской Федерации
(открытое акционерное общество)
Юго-Западный банк

г. Краснодар | ул. Садовая, 112 | Центр обслуживания малого бизнеса • тел. 215-24-39.
Генеральная лицензия Банка России на осуществление банковских операций №1481 от 3 октября 2002 г.

Полное наименование: «Юго-Западный банк Сбербанка России» ОГРН 1046100000000
Сайт: www.sbrf.ru



«ГОРЯЧАЯ ЛИНИЯ»
8 861 215 24 39

КОНТАКТНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ:

Краснодар

(861) 215-24-39
219-0-218
219-0-268



Я ОТКРЫВАЮ БИЗНЕС-2007

Уже второй год Центр содействия развитию малого предпринимательства Торгово-промышленной палаты Краснодарского края при поддержке краевой администрации проводит инновационную программу в области делового образования «Я открываю бизнес».

В 2006 году проект «Я открываю бизнес» стартовал в рамках губернаторского конкурса «Молодые кадры экономики Кубани». За 2 года существования программы образовательный курс по основам предпринимательства прослушали более 250 студентов из ведущих вузов Краснодарского края.

Заместитель главы администрации Евгений Иванович Муравьев, открывая конкурс, отметил необходимость формирования высоко-

профессионального кадрового потенциала для всех отраслей экономики Кубани.

В 2007 г. участники программы не только прослушали курс по предпринимательской грамотности, но и активно сотрудничали с бизнес-кураторами по разработке инновационных проектов. Будущие экономисты, менеджеры и маркетологи соревновались в подготовке проектов в течение всего учебного года, и только 5 команд



были допущены к презентации в финальном этапе программы.

Презентацию команд оценивал Экспертный совет. Для работы в Экспертном совете были приглашены представители администрации края, Торгово-промышленной палаты, руководители ведущих компаний, которые соответствуют мировым корпоративным стандартам, чья формула успеха зависит от растущего профессионализма, внедрения современных инновационных технологий, методов управления и реализации социальных программ молодыми специалистами.

Финальный этап программы состоялся 31 июля 2007 г. в отеле «Престиж».

Среди представленных проектов достойны внимания такие, как строительство нового жилого микрорайона в Горячем Ключе. Разработчики проекта предложили возводить дома малоэтажной застройки по новым технологиям в рекордно короткие сроки. Стоит отметить, что именно этот проект занял в конкурсе первое место. Такой результат в принципе не удивителен, так как именно сегодня проблема жилья является особенно актуальной не только для населения Краснодарского края, но и для России в целом.

Одной из концепций проекта было создание фирмы, которая производила бы жилищное

строительство из специальных теплоэффективных блоков. Любопытно то, что стоимость квадратного метра такой постройки по предварительным подсчетам составит около 9 тысяч рублей, что значительно отличается от сегодняшней рыночной цены квадратного метра. Не менее интересными являются и заявленные сроки возведения строительства: разработчики проекта полагают возможным возведение такой постройки за 24 часа. Для реализации намеченных планов необходимо инвестирование в размере 450 млн рублей с прибылью 700 млн руб.

Так же были представлены проекты, связанные с санаторно-курортной сферой. Так, одна из команд предложила создание курорта «Славянская слобода» на территории станции Шапшугской. Своеобразной инновацией курортного строительства на Кубани в этом проекте стало решение оформить постройки турбазы в стиле древнерусского зодчества. Отдых на таком курорте — это общение с природой, поэтому разработчики предложили включать в тур конные прогулки по прилегающей горной местности.

Предложенные конкурсантами проекты были оценены Экспертным советом как интересные и перспективные. Разумеется, не обошлось и без критических замечаний. Например,

Предложенные конкурсантами проекты экспертным советом были оценены как интересные и перспективные.



Марина Суворова, директор ЗАО «Кубаньметаллобаза», заметила, что участникам необходимо еще научиться быстро находить различные бизнес-решения согласно существующим тенденциям рынка.

Также члены жюри сделали акцент на том, что у ребят есть все шансы успешно начать и развить собственный бизнес.

Результаты инновационной образовательной программы «Я открываю бизнес-2007»:

– 1-е место – проект в сфере строительства «Эталонстрой», бизнес-куратор команды – заместитель Председателя Городской думы Сергей Константинович Пуликовский;

– 2-е место – проект «Экологическая деревня «Славянская Слобода», бизнес-куратор – директор МУП «Городской центр культуры и отдыха «Солнечный остров» – Андрей Владимирович Дупляк;

– 3-е место – проект бизнес-центра Premium Hall, бизнес-куратор – заместитель Председателя Городской думы Сергей Константинович Пуликовский;

– 4-е место – проект по производству пектина «Пектин – Продукт»;

– 5-е место – проект южной текстильной компании Concord Grand Styles, бизнес-куратор – директор студии текстильного дизайна «Интерьер» Нилла Васильевна Мартыненко.

В номинациях «Лучший проект» и «Лучшая презентация» победил бизнес-проект «Эталонстрой».

Эта конкурсная программа прежде всего помогает выявить «предпринимательский талант» у молодых людей, интересующихся инновационным видом бизнеса, и раскрыть их ярко выраженный потенциал.

Данил Русаков



**Audi A5. Безукоризненный.
В каждом движении.**



Ауди Центр Краснодар

Ваш официальный дилер
ул. Дзержинского, 231/2
Тел. (861) 999 0000
www.audi-krasnodar.ru

Товар сертифицирован.



ДЕЛОВАЯ ВСТРЕЧА ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ БАВАРИИ С ДЕЛОВЫМ СООБЩЕСТВОМ КУБАНИ

20 июля в Краснодар с рабочим визитом прибыла делегация предпринимателей машиностроительной отрасли Баварии, технологические лидеры промышленности. Организаторами визита с немецкой стороны выступили VDMA (Союз германских машиностроителей и производителей комплексного оборудования) и фирма Bayern International (Баварское Общество международных экономических связей). С кубанской стороны эту инициативу поддержали администрация Краснодарского края совместно с Торгово-промышленной палатой Краснодарского края.

В рамках визита баварские бизнесмены помимо Краснодара посетят еще гостеприимную Москву, величественный своими историческими памятниками Санкт-Петербург, Самару и столицу грядущих олимпийских игр – Сочи.

Главная цель поездки – знакомство ведущих представителей баварских машиностроителей и производителей комплексного оборудования с российским рынком, его обычаями, установление деловых контактов с российскими предпринимателями, обмен опытом и знаниями. Баварским предпринимателям необходимо

уяснить основное – какая форма работы в России целесообразна.

Баварским бизнесменам сегодня особенно интересно торгово-экономическое сотрудничество с российскими производителями, использующими передовой мировой опыт и новейшие технологии в сфере производства. Развитие Баварии сделало ее одним из самых современных и привлекательных форпостов экономики в Европе, а благодаря наступающей экономической политике, она с опережением движется вперед, беря за основу социальную рыночную экономику и

В течение последних лет Россия превратилась для нас в один из самых динамично развивающихся рынков сбыта.



устанавливая различные международные партнерские связи. В этом случае российский бизнес не стал исключением. Тем более что Россия, объем торгового оборота с которой составляет 8,4 млрд евро (2006 год), бесспорно является важнейшим торговым партнером Баварии в Восточной Европе. Объем баварского импорта из России увеличился в 2006 году на 65% – до 5,7 млрд евро, что соответствует почти 19% от общего объема импорта в Германию. Поставки баварской продукции в Россию выросли почти на 26% и составили 2,7 млрд евро.

«В течение последних лет Россия превратилась для нас в один из самых динамично развивающихся рынков сбыта. В то же время неуклонно растет также привлекательность России как поставщика

исходных продуктов и площадки для инвестиционных проектов», – отметил Роберт Шулан, председатель правления Баварского отделения Союза германских машиностроителей и производителей комплексного оборудования VDMA.

Поэтому в центре внимания баварской делегации прежде всего активный поиск контактов с представителями российской промышленности.

Учитывая это, Баварский Земельный Союз германских машиностроителей и производителей комплексного оборудования VDMA, «Байерн Интернациональ», тесно сотрудничая с краевой администрацией и Торгово-промышленной палатой Краснодарского края, подготовили интересную и многостороннюю программу.

В первой половине дня прошли деловые встречи баварской делегации машиностроителей с заместителем главы администрации Краснодарского края А. Ю. Ивановым, руководителями краевых департаментов внешнеэкономической деятельности, строительства, инвестиций и проектного сопровождения, архитектуры и градостроительства. Вторая половина дня была посвящена посещению двух промышленных предприятий края: ООО «Компрессорный завод» и завод «КЛААС». Результатом посещения предприятий помимо хороших впечатлений стало знакомство с ведущими кубанскими производителями, высококлассными специалистами и технологией производства.

Вечерний досуг баварских бизнесменов состоял из деловой встречи с представителями деловых кругов и предпринимателями края, работающими в сфере машиностроения (ООО «Группа компаний «Подшипник»», ЗАО «ПЗ «Кубаньподшипник»», администрация МО Мостовской район, ОАО «275-й Авиационный ремонтный завод», ОАО «ЮГ-СИСТЕМА плюс», ЗАО «Краснодарский завод резиновых технических изделий», ООО «Фирма «Солнечный ветер»», ООО «НИКЦИМ Точмашприбор», Управление промышленности и предпринимательства в сфере производства администрации города Армавира, ДА «Европаконтакт», ООО «Мегаполис», ОАО «Майкопский редуторный завод», ОАО «Армавирский завод тяжелого машиностроения» и мн. др.). За круглым столом завязался конструктивный диалог о механизмах производства, качестве производимой продукции, схемах ее сбыта, создании совместных предприятий, инвестиционной политике края.

Укрепление тесных торгово-экономических связей между баварскими и кубанскими предпринимателями благотворно сказывается на развитии экономики Кубани и России в целом. Ведь знание рынков предпринимателями – это ключ к торгово-экономическому успеху. Этот принцип распространяется также и на имеющий большое значение и динамично растущий рынок России, обладающий колоссальными перспективами в будущем.

ГЕОГРАФИЧЕСКАЯ СПРАВКА

Бавария расположена в центре Европы и является самой большой по площади федеральной землей Федеративной Республики Германия. На 70550 кв. м. живут и работают около 12,3 млн людей. Протяженность границ этой земли составляет 2705 км, что соответствует расстоянию между Мюнхеном и Москвой.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РЕСУРС

Бавария чрезвычайно хорошо оснащена для выполнения всех требований, связанных с расширением Европейского Союза на Восток, требований по глобализации экономики и повороту к наукоемким производствам и созданию общества с развитой сферой услуг. Общие выплаты земли и общин значительно превышают средний западногерманский уровень. Бавария относится к тем регионам мира, которые наиболее интенсивно развивают исследовательскую базу, с широкой палитрой университетских и внеуниверситетских исследовательских учреждений и высоко развитой инфраструктурой по передаче технологий.



■ ПРОВЕДЕНИЕ КОРПОРАТИВНЫХ МЕРОПРИЯТИЙ: ВЫСТАВОК, ПРЕЗЕНТАЦИЙ, КОНФЕРЕНЦИЙ И ТД. (НА ТЕРРИТОРИИ РОССИИ И ЗА РУБЕЖОМ)

■ ОРГАНИЗАЦИЯ ГРУППОВОГО И ИНДИВИДУАЛЬНОГО ОТДЫХА

■ АВИА, ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЕ И АВТОБУСНЫЕ ТУРЫ ПО ВСЕМУ МИРУ

■ ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА В ОБЛАСТИ ТУРИЗМА



Mobile-Expo

Россия, 350000, г. Краснодар, ул. Рашпилевская, 137, оф. 158

тел. факс: +7 861 274 78 89, e-mail: mobile-expo@mail.ru



БАНКОВСКИЙ СЕКТОР КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ. МОНИТОРИНГ I ПОЛУГОДИЯ 2007 ГОДА

Последние годы ситуация на финансовом рынке Краснодарского края характеризуется стабильной работой кредитных организаций, устойчивым ростом основных показателей их деятельности, расширением банковской сети.

На сегодняшний день в регионе функционирует рыночно ориентированный банковский сектор, представленный 125 кредитными организациями, которые имеют в городах и районах края 966 дополнительных офисов.

Активно идет процесс кредитования предприятий и организаций отраслей реального сектора экономики. В текущем году запланировано привлечь в экономику края кредитных ресурсов в объеме 600 млрд рублей.

По оперативным данным, объем кредитов, привлеченных в экономику Кубани в первом полугодии 2007 года, увеличился по

сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 16 процентных пунктов и составил более 229,4 млрд рублей.

Развитие банковского сектора Краснодарского края в первом полугодии текущего года характеризуется положительной динамикой:

- Продолжила расширяться филиальная сеть кредитных организаций на территории края, дополнительно к действующим открыто 5 филиалов инорегиональных банков (1 закрыт), 150 дополнительных офисов, удаленные рабочие места в сельских поселениях края.



- Рост потребительского кредитования в 1,6 раза превысил значение аналогичного периода прошлого года и составил более 35 млрд рублей.

- 13,3 тысячи кубанских семей улучшили свои жилищные условия с помощью кредитов на общую сумму 5,9 млрд рублей.

- Всего выдано более 2,5 тысячи ипотечных кредитов на сумму 3,4 млрд рублей, что в 3 раза превышает показатель прошлого года.

- Рост ипотечных кредитов напрямую связан с применением механизмов государственной поддержки граждан в виде субсидирования части стоимости жилья, приобретаемого (строящегося) с помощью ипотечного жилищного кредита. За период с 2005 по 2006 год улучшили жилищные условия с помощью поддержки из краевого бюджета почти одна тысяча кубанских семей, всего было освоено на эти цели из краевого бюджета 149,5 млн рублей.

- Объем выданных инвестиционных кредитов составил более 10 млрд рублей, превысив в 1,4 раза значение соответствующего периода прошлого года.

- Субъекты малого бизнеса смогли получить в банках более 53,8 млрд рублей, что на 23% превышает показатель первого полугодия 2006 года.

- Количество используемых банковских карт увеличилось в 1,3 раза, достигнув 1363 тыс. штук, при этом общая инфраструктура обслуживания банковских карт расширилась в 1,3 раза, в том числе количество банкоматов – в 1,4 раза – до 1410 единиц, терминалов – в 1,3 раза – до 5264 единиц, торгово-сервисных точек – на 26,6% – до 3589 единиц.

Наиболее активным на рынке банковских услуг остается Сбергосбанк. Активно кредитуют экономику Кубани: Россельхозбанк, «Уралсиб-Юг Банк», Филиал ОАО ВТБ в г. Краснодаре, Банк «Кубань Кредит», Филиал «Райффайзенбанк-Австрия» в г. Краснодаре, Филиал Международного Московского Банка в г. Краснодаре.

Самые яркие события года: в городе-курорте Сочи 20–23 сентября 2007 года состоится Международный инвестиционный форум «Сочи-2007»; город-курорт выиграл конкурс на право проведения зимних Олимпийских игр 2014 года.

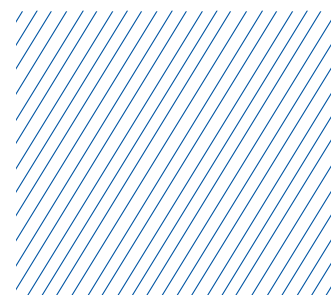
Предполагается большой приток частных инвестиций в развитие города-курорта Сочи. Значительная часть средств пойдет в строительную индустрию. Огромная роль в развитии Сочи и экономики Краснодарского края в целом отводится кредитным организациям.

Не так давно на финансовый рынок Краснодарского края пришли банки с иностранным капиталом, такие, как «Райффайзенбанк-Австрия», «Сосьете Женераль Восток». Надеемся, что с их приходом значительно возрастет

доля долгосрочных инвестиционных кредитов в общем кредитном портфеле края. Приход на финансовый рынок крупнейшей финансовой итальянской компании Intesa через участие в уставном капитале «КМБ-банк» позволит существенно увеличить объемы кредитования малого бизнеса в крае.

Предполагаем, что банковский сектор края выполнит поставленную губернатором А. Н. Ткачевым задачу по привлечению кредитных ресурсов в экономику Кубани в объеме 600 млрд рублей.

Департамент по финансовому
и фондовому рынку
Краснодарского края





ПРЕИМУЩЕСТВА ОЧЕВИДНЫ

Обслуживание внешней торговли — традиционное направление деятельности ВТБ. И хотя в этом секторе банковских услуг достаточно серьезная конкуренция, ВТБ продолжает укреплять лидерские позиции на рынке. В Краснодарском крае ВТБ представляет филиал в г. Краснодаре и его дополнительные офисы.

Первоначальное название банка — Банк внешней торговли — отражает тот факт, что создавался он специально для обслуживания внешнеторговых контрактов. Сегодня ОАО «Банк ВТБ» — универсальная кредитная организация, уверенно развивающая все направления банковского бизнеса. При этом международные расчеты внешнеторговых контрактов клиентов по-прежнему остаются одним из самых сильных направлений в работе ВТБ и его филиалов.

Банк ВТБ проводит расчеты, связанные с внешнеэкономической деятельностью, в форме документарного аккредитива, инкассо и банковского перевода. Учитывая, что за последние годы, особенно в связи с расширением числа российских участников внешнеэкономической деятельности, коренным образом изменилась структура проводимых ими расчетов по экспорту и импорту товаров, работ и услуг, особое внимание банк и его филиалы уделяют развитию документарного бизнеса.

Не подлежит сомнению, что решение вопроса об использовании той или иной формы расчетов принимается участниками внешнеэкономической деятельности самостоятельно, с учетом многочисленных факторов, влияющих на условия заключаемой сделки

в целом. На практике необоснованно широкое применение в расчетах банковских переводов не обеспечивает защиты интересов как российских экспортеров, так и импортеров.

Международные коммерческие операции, связанные с куплей-продажей товаров и услуг, отличаются от внутренней торговли дополнительными повышенными рисками, риском задержки переводов платежа, опасностью социальных, политических и военных конфликтов. К этому следует добавить страновые риски. В большинстве случаев возникает потребность в дополнительных гарантиях, позволяющих учесть интересы российской стороны.

При импорте покупатель прежде всего заинтересован в поставке товара (оказании услуг) в соответствии с контрактными договоренностями. Для продавца на первом месте стоит получение платежа в установленный срок в соответствии с пунктом 1 статьи 19 Федерального закона от 10.12.2003 №173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».

В целях обеспечения платежей и обязательств по исполнению договора в международной сфере банковская практика традиционно использует документарные аккредитивы, применение которых дает возможность

учитывать различия в интересах сторон по сделке.

Документарный аккредитив — единственная форма расчетов, позволяющая надежно и в установленные сроки производить расчетные операции, в основе осуществления которых лежит денежное обязательство банка.

Применение аккредитивов в расчетах по внешнеторговым контрактам регулируется специальным документом — «Унифицированными правилами и обычаями для документарных аккредитивов», разработанными и утвержденными Международной торговой палатой (УСР), Париж. Унифицированные правила определяют понятия и виды аккредитивов, обязательства и ответственность банков, требования к представляемым по аккредитивам документам и другие вопросы, возникающие в практике расчетов по аккредитивам.

В настоящее время Комиссией по банковской технике и практике при Международной торговой палате одобрена новая редакция Унифицированных правил и обычаев для документарных аккредитивов, которая вступила в силу с 1 июля 2007 года (Публикация УСР №600). Вступающие в действие новые правила отражают современные тенденции в сфере аккредитивного



бизнеса и направлены на популяризацию использования контрагентами по коммерческим сделкам защищенных форм расчетов и, соответственно, расширение практики применения аккредитивов как одной из форм таких защищенных расчетов.

Условия будущего аккредитива, в том числе вид аккредитива, перечень документов, представляемых экспортером для получения платежа по аккредитиву, их характер, требования к оформлению и другие вопросы, относящиеся к расчетам, согласовываются сторонами в ходе переговоров, и достигнутые договоренности закрепляются в разделе платежных условий контракта.

Аккредитивы могут открываться для оплаты поставок, оказанных услуг (включая услуги специалистов), проектных, монтажных и строительных работ.

Поскольку безотзывный документарный аккредитив представляет собой твердое платежное обязательство банка, его открывшего (банка-эмитента), такой аккредитив является для российского экспортера наиболее выгодной формой расчетов. Как правило, осуществление платежа по аккредитиву не связано с согласием покупателя на оплату товара.

В случае использования безотзывного аккредитива приказодатель (импортер) не может отменить или изменить его условия без разрешения бенефициара (экспортера), что позволяет производить или организовывать доставку товара без опасений, что заказ будет позднее отменен или изменен. Характерной особенностью аккредитивной формы расчетов является обязательное оформление и своевременное представление бенефициаром в банк предусмотренных аккредитивом документов, подтверждающих выполнение всех его условий.

В расчетах по экспорту с развивающимися странами в связи с валютно-финансовыми трудностями, которые испытывают эти страны, аккредитив является формой расчетов, наиболее полно гарантирующей получение свободной конвертируемой валюты, поскольку в этих странах открытие аккредитива, как правило, невозможно без получения импортером разрешения на перевод иностранной валюты за границу. Более того, как показывает практика, банки, расположенные в странах, испытывающих валютно-финансовые трудности,

в первую очередь погашают задолженность по открытым ими аккредитивам.

По сравнению с авансовым платежом, даже при наличии банковской гарантии возврата аванса, аккредитив имеет ряд преимуществ и для импортера.

Указывая в аккредитиве требования, предъявляемые к оформлению документов, импортер (покупатель) может быть уверен, что получение средств поставщиком-экспортером будет произведено только в случае, если будут представлены должным образом оформленные документы, подтверждающие выполнение условий открытого аккредитива и, соответственно, условий внешнеэкономического контракта.

В аккредитиве может быть предусмотрена последняя дата или определены конкретные даты отгрузок, что позволяет контролировать график поставок. Покупатель может включить в условия аккредитива требование о предоставлении документа, подтверждающего соответствие товара определенным качественным характеристикам и количественным критериям.

При внесении в условия аккредитива положения о необходимости представления документа, свидетельствующего о способе отгрузки и виде упаковки, покупатель может быть уверен в выполнении продавцом соответствующих контрактных договоренностей, в том числе в осуществлении реальной отгрузки товара.

Документарный аккредитив – это уникальный инструмент, сочетающий в себе как расчетную, так и обеспечительную функции. По соглашению сторон может предусматриваться формирование покрытия для осуществления платежа в установленную дату либо за счет собственных средств импортера, либо за счет целевого кредита (кредитной линии), предоставляемого как самим обслуживающим банком, так и с использованием привлеченных кредитных ресурсов иностранных банков.

В определенном смысле аккредитив, открываемый без предоставления импортером на дату открытия аккредитива денежного покрытия (так называемый непокрытый аккредитив), предоставляет импортеру отсрочку платежа, что объясняет существенный рост в настоящее время доли таких аккредитивов. Широкое распространение получают аккредитивы с отсрочкой платежа,

предусматривающие дисконтирование документов иностранным банком. Предоставление банком гарантий оплаты в рамках аккредитива, открытого в счет установленного на клиента кредитно-документарного лимита, освобождает клиента от отвлечения из оборота собственных денежных средств, расширяя возможности их эффективного использования в иных целях.

Поскольку ВТБ является одним из немногих финансовых институтов страны, аккредитивы и гарантии которого без дополнительного обеспечения принимаются иностранными банками и организациями, услуги ВТБ в области обслуживания внешнеэкономической деятельности пользуются стабильным спросом у клиентов. Причем в банке действует единая методология и стандарты проведения документарных и гарантийных операций, включая головную организацию, филиалы и дополнительные офисы.

Для правильного выбора инструмента международных расчетов специалисты филиала готовы оказать клиенту любую консультационную помощь по вопросам, связанным с проведением международных расчетов по внешнеэкономическим контрактам на любом этапе совершения сделки. Часто бывает так, что до момента обращения в банк клиент не применял на практике ту аккредитивную форму расчетов, в то время как банк обладает достаточным опытом для того, чтобы рекомендовать в конкретной ситуации ее использование. Но принятие окончательного решения, безусловно, остается прерогативой клиента.

Учитывая, что постепенный переход на аккредитивную форму расчетов требует определенных навыков и опыта, высококвалифицированные специалисты филиала ОАО «Банк ВТБ» в г. Краснодаре всегда готовы оказать необходимые консультации и помощь в проработке платежных условий контрактов.

**Начальник ОМРиВК
Филиала ОАО «Банк ВТБ»
в г. Краснодаре —
Урманова Г. А.
г. Краснодар, ул. Красно-
армейская/Кузнечная, 116/2,
контактные тел.:
279-56-23, 279-58-04;
e-mail: val@kdr.vtb.ru**



ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ — ЛУЧШИЙ ПУТЬ РАЗВИТИЯ ЛЮБОЙ КОМПАНИИ



На одном из ведущих предприятий топливно-энергетического комплекса России — ОАО «Черномортранснефть», входящем в состав АК «Транснефть», лидера трубопроводного транспорта, завершается черноморский экспортный маршрут западносибирской и северокавказской нефти, который обеспечивает жизнеспособность тысячи пред-

приятий и составляет третью часть всего российского экспорта, надежного и безопасного.

ОАО «Черномортранснефть» — это более 3,3 тыс. км магистральных нефтепроводов, 32 насосные станции, резервуарные парки строительного объема 1,76 млн куб. — мощная модернизированная инфраструктура, обеспечивающая безаварийную транспортировку черного золота.

В состав ОАО «Черномортранснефть» входит два районных нефтепроводных управления — Тихорецкое и Краснодарское, три перевалочные базы — «Шехарис», «Грушовая» и «Заречье», база производственного обслуживания и служба безопасности. В настоящее время на предприятии трудятся более 7 тыс. высококвалифицированных инженеров и рабочих.

Основная деятельность ОАО «Черномортранснефть» — транспортировка нефти и нефтепродуктов на экспорт и нефтеперерабатывающие заводы Краснодарского края, налив и отправка

углеводородного сырья железнодорожным транспортом, слив нефти и нефтепродуктов из железнодорожных цистерн на специальных эстакадах.

ОАО «Черномортранснефть» является одним из основных бюджетобразующих предприятий Краснодарского края и стремится быть надежным социальным партнером для администраций тех субъектов Федерации и муниципальных образований, по территориям которых проходит нефтяная артерия.

ТРАНСПОРТИРОВКА

За последние 5 лет объем перевалки нефти на южном направлении увеличился более чем на 20% и составил в 2006 г. около 65 млн тонн, в том числе через порт Новороссийск – около 47,2 млн тонн, через порт Туапсе – около 5,1 млн тонн нефти.

Главное требование при транспортировке грузов – обеспечить своевременную доставку в полном объеме, без потерь. Чем выше уровень безопасности объектов, тем больше средств направляется не на ремонт и устранение чрезвычайных ситуаций, а на развитие компании, на улучшение условий труда и социальные программы.

Ежегодно на реконструкцию и техническое перевооружение компании тратится более 2 млрд рублей. Самые крупные вложения предприятия направлены на модернизацию нефтехранилищ.

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА

В 2004 г. президент АК «Транснефть» Семен Вайншток утвердил Экологическую политику компании, обозначив тем самым один из основных приоритетов деятельности компании.

«АК «Транснефть», являясь ключевым элементом энергетической отрасли России и обеспечивая конечные результаты ее деятельности, определяет своим высшим и неизменным приоритетом охрану окружающей среды, – говорится в документе. – Мы в полной мере осознаем потенциальную опасность возможного негативного воздействия нашей масштабной и технологически сложной деятельности на окружающую среду, будем развивать магистральный транспорт нефти и проводить смежные работы таким образом, чтобы не причинить вреда окружающей среде и обеспечить экологическую безопасность нашей деятельности».

ОАО «Черномортранснефть» своей работой в сфере экологической безопасности доказало, что при правильном подходе транспортировки нефтепродуктов можно минимизировать негативное воздействие на природу.

Немало материальных средств направляется на обеспечение экологической безопасности и снижение воздействия на окружающую среду. Предприятие оснащено надежными системами защиты и блокировки от аварий, самым современным природоохранным оборудованием: специальными судами, нефтесборными системами, установками



для сжигания промышленных отходов. В ОАО организовано круглосуточное компьютерное слежение за работой оборудования.

Эффективность природоохранной работы ОАО «Черномортранснефть» подтвердили аудиторы международной фирмы DQS, известной не только высокой квалификацией своих специалистов, но и высокими требованиями. Посетив объекты предприятия, они признали, что разработанная ОАО «Черномортранснефть» Система экологического менеджмента (СЭМ) соответствует высоким международным стандартам и предполагает выполнение большого комплекса природоохранных мероприятий на всех стадиях деятельности – от технологических процессов до исполнения дисциплины каждым работником. Поскольку для безопасного функционирования предприятия значима роль каждого сотрудника, огромное значение придается квалификации и высокой степени подготовленности всего работающего персонала.

Авторитетные международные эксперты подтвердили: ОАО «Черномортранснефть» обеспечивает высокую экологическую чистоту своей деятельности на всех стадиях производственного процесса. Высокая экспертная оценка значительно повысила инвестиционную привлекательность предприятия для ведущих российских и мировых компаний.

ОАО «Черномортранснефть»:
генеральный директор –
Алий Ибрагимович Гамобрамов.
г. Новороссийск, Шесхарис-11,
тел. (8617) 60-34-51,
факс (8617) 64-55-81



ТРАНСПОРТНАЯ ИНДУСТРИЯ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Кубань – инвестиционно-привлекательный регион, который славится своим богатым промышленным, транспортным, курортным потенциалом.

В виду этого важнейшим фактором привлечения инвестиций в регион для развития сельскохозяйственного, транспортного, санаторно-курортного комплексов является наличие соответствующей инфраструктуры, существенная составляющая которой – связь.

Среди регионов России Краснодарский край находится в числе самых насыщенных средствами электрической и почтовой связи.

Количество абонентов сети сотовой связи Кубани превышает 6 миллионов. Уровень проникновения услуг сотовой связи превысил 130 процентов. Число основных аппаратов телефонной сети общего пользования – около 1,5 миллионов.

Уже 10 лет на Кубани функционирует координационный Совет по связи при администрации края. На Совете принимаются важнейшие решения, касающиеся развития сети связи края, разработки долгосрочных краевых программ, вопросов взаимодействия операторов связи, тарифной политики.

Последние годы объем инвестиций в отрасль превышает 8 млрд рублей. Эти цифры свидетельствуют о том, что Кубань является одним из наиболее привлекательных регионов для развития телекоммуникационного бизнеса.

Сегодня одним из важнейших проектов, реализуемых администрацией Краснодарского края, является создание защищенной телекоммуникационной сети органов исполнительной власти



края. Это та инфраструктура, о необходимости которой говорится во всех федеральных нормативных актах и без которой невозможно достижение поставленных целей.

В рамках создания единой информационной системы мониторинга ключевых показателей социально-экономического развития Российской Федерации и контроля результативности деятельности органов государственной власти по их достижению, в том числе в области реализации приоритетных национальных проектов, в Краснодарском крае реализуется проект «Единая информационная система мониторинга и управления агропромышленным комплексом Краснодарского края».

В 2006 году администрацией края одобрена «Стратегия развития транспортного комплекса и связи Краснодарского края», предусматривающая активное развитие отраслей.

На период до 2010 года планируется увеличить годовой грузооборот всех видов транспорта на 32%, морских портов – на 43%, создать около 3 тысяч рабочих мест.

Реализация стратегии позволит в 2010 году увеличить налоговые поступления в 1,4 раза к факту 2006 года – на сумму около 3 млрд рублей.

На территории Краснодарского края 8 морских портов открыты для международного сообщения. Около 40% внешнеторговых и транзитных грузов, проходящих через порты РФ, перерабатываются стивидорными компаниями портов Краснодарского края.

Крупнейшие в России морские порты – Новороссийск и Туапсе обеспечивают перевалку более 100 млн тонн внешнеторговых и транзитных грузов России, обслуживая треть российского нефтеэкспорта.

В настоящее время реализуются инвестиционные проекты по комплексному развитию Новороссийского транспортного узла, наращиванию мощностей в портах: Туапсе, Кавказ, Темрюк, Ейск, строится новый морской порт Тамань в Темрюкском районе с проектным грузооборотом более 33 млн тонн в год.

На железнодорожном транспорте объем отправления грузов за I полугодие 2007 года увеличился по отношению к январю–июлю прошлого года на 19% и составил 20,3 млн тонн. Грузооборот вырос на 4,9% и составил 17,3 млрд тонно-км. С железнодорожных станций края отправлено 11,1 млн пассажиров – на 2% больше, чем за январь–июль прошлого года, пассажирооборот увеличился на 6,3% и составил 3617,3 млн пассажиро-километров.

На Краснодарском отделении железной дороги с вводом летнего графика движения пассажирских поездов объемы движения увеличились с 57 до 176 пассажирских поездов. Летним графиком 2007 года назначены новые маршруты

пассажирских поездов: Пенза – Адлер, Иваново – Анапа. Для удобства пассажиров дополнительно открыто 26 железнодорожных билетных касс, введен в эксплуатацию новый железнодорожный вокзал в Лоо.

Большое внимание уделяется перевозкам организованных детских групп на курорты Краснодарского края. В летнем графике предусмотрены новые маршруты пассажирских поездов для перевозки детей: Хабаровск – Анапа; Новый Уренгой – Адлер.

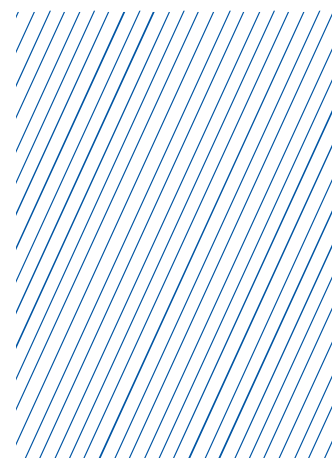
Департаментом по транспорту и связи Краснодарского края совместно с СКЖД отработывался вопрос организации беспересадочного пассажирского сообщения между Берлином и Адлером, результатом стало открытие беспересадочного маршрута Адлер – Берлин, с курсированием 1 раз в неделю (каждую среду). Это сообщение предоставляет дополнительную возможность посещения курортов Черноморского побережья иностранными гражданами.

Объем перевозок железнодорожным транспортом на подходах к транспортным узлам Краснодарского края предполагается довести к 2015 году до 94,8 млн тонн, к 2020 году – до 107,6 млн тонн, то есть предполагается увеличение более чем в 3 раза. В связи с этим в период до 2015 г. потребуются комплексная реконструкция участка Разъезд 9-й км – Юровский – Анапа – Темрюк – Кавказ и полная электрификация этого направления.

В области воздушного транспорта на территории Краснодарского края осуществляют деятельность 20 предприятий и ряд представительств российских и зарубежных авиационных компаний. Пассажирские и грузовые перевозки выполняются через аэропорты Анапы, Ейска, Краснодара, Сочи. Аэропорт Ейск – регионального значения, работает в летний период, в светлое время суток. Пропускные способности аэропортов на внутренних воздушных линиях составляют 400 – 500 пассажиров в час. Среднесуточная интенсивность полетов в летний период достигает 49 рейсов. Максимальное количество рейсов приходится на конец августа – до 67. На 50 направлениях Центрально-Европейского района России, Западно-Сибирского района, Восточного и Северного районов Сибири работает в основном 20 авиакомпаний. Общая численность авиакомпаний, выполняющих полеты в край, составляет 150. В международном сообщении перевозки пассажиров осуществляются через аэропорты Краснодара, Сочи: в Австрию, Армению, Германию, Грецию, Италию, Объединенные Арабские Эмираты, Кипр, Турцию, Узбекистан.

Общий объем пассажирских перевозок воздушным транспортом в крае за первое полугодие 2007 года составил 1,16 млн человек (+11,3%), собственным парком воздушных судов авиа-

Реализация стратегии позволит к 2010 году увеличить налоговые поступления в 1,4 раза к факту 2006 года – на сумму около 3 млрд рублей.





предприятий края было перевезено 259536 человек, (+11,1%).

В рамках реализации федеральной целевой программы «Модернизация транспортной системы России (2002–2010 годы)» на территории Краснодарского края на основе государственно-частного партнерства осуществляется:

- строительство взлетно-посадочной полосы и соответствующей инфраструктуры аэропорта Геленджик;
- реконструкция аэродрома и действующего аэровокзального комплекса аэропорта Сочи; завершение строительства нового аэровокзального комплекса.

В условиях отмены лицензирования перевозок пассажиров легковыми таксомоторами и ухудшения управляемости деятельности по перевозке пассажиров легковыми таксомоторами при активном участии Департамента по транспорту и связи Краснодарского края принят Закон Краснодарского края от 27 марта 2007 года №1217-КЗ «Об организации транспортного обслуживания населения таксомоторами индивидуального пользования в Краснодарском крае», в соответствии с которым в Краснодарском крае должны быть упорядочены отношения, связанные с организацией обслуживания населения таксомоторами индивидуального пользования.

Обновление подвижного состава автотранспортных предприятий, осуществляющих пассажирские перевозки, является одним из важных моментов, которому Департамент по транспорту и связи Краснодарского края уделяет особое внимание. Стоит задача максимально обновить автобусный парк края, обслуживающий как муниципальные, так и межмуниципальные маршруты.

Одним из вариантов решения этой задачи является частно-муниципальное партнерство, позволяющее обновить подвижной состав. При этом используется производственная база действующих муниципальных транспортных предпри-

ятий и возможности заводов-изготовителей подвижного состава и банковских структур.

Этот опыт рекомендован муниципальным образованиям, и сейчас в г. Новороссийске принято и реализуется решение о своем варианте частно-муниципального сотрудничества. Администрацией г. Новороссийска заключено инвестиционное соглашение с ООО «Роспассажиртранс», в соответствии с которым создано ООО «Новоросспассажиртранс», принявшее в аренду весь имущественный комплекс и трудовой коллектив МУП «Новороссгортранс». Указанной инвестиционной программой предусмотрено обновление в течение 3 лет парка троллейбусов на 40 единиц и автобусов на 30 единиц на общую сумму более 160 миллионов рублей. В настоящее время в г. Новороссийске уже работают 20 новых троллейбусов и 10 автобусов.

Администрация муниципального образования город Армавир также приняла инвестиционную программу обновления подвижного состава, с учетом которой принято решение о реорганизации деятельности МУП «Армавирское троллейбусное управление» с участием ООО «Роспассажиртранс». Программой предусмотрено приобретение 32 новых троллейбусов до конца текущего года на общую сумму более 120 миллионов рублей, 5 троллейбусов уже прибыли в г. Армавир.

Прорабатываются аналогичные варианты сотрудничества с холдингом ООО «Базовый элемент», имеющим в своем составе управляющие компании заводов-изготовителей отечественных автобусов и легковых автомобилей.

Одним из важных вопросов развития системы организации транспортного обслуживания населения в муниципальном и межмуниципальном сообщениях Краснодарского края является создание альтернативной сети автовокзалов (автостанций).

В настоящее время создана управляющая компания ОАО «Кубаньтрансавто», решаются вопросы выделения земельных участков в муниципальных образованиях Краснодарского края, производятся ремонтные, отделочные работы помещений автовокзалов и автостанций, а также благоустройство прилегающих территорий. Принято решение о включении указанных объектов в единый технологический процесс транспортного обслуживания населения в междугородном сообщении. При этом действующая междугородная маршрутная сеть будет изменена с учетом заезда автобусов и на альтернативные пункты прибытия и отправления автобусов.

Важно отметить, что в соответствии с поручениями главы администрации Краснодарского края А. Н. Ткачева концептуально проработан вопрос о вхождении в качестве инвестора ООО «Базовый элемент» в управляющую компанию ОАО «Кубаньтрансавто».



ЗАО «КУБАНЬГРУЗСЕРВИС»



ЗАО «Кубаньгрузсервис» – многопрофильная компания, охватывающая несколько сфер бизнеса: автомобильные, железнодорожные и морские перевозки всех видов коммерческих грузов, в том числе нестандартных и крупногабаритных; строительство; продажа, ремонт и сервисное обслуживание легковых и грузовых автомобилей; эксплуатация причального комплекса в порту Темрюк; санаторно-курортная деятельность и т. д.

Имея опыт работы на рынке транспортных услуг с 1946 года, предприятие является лидером в регионе по транспортному обслуживанию строительных предприятий и имеет прочные позиции на рынке услуг по перевозке других видов грузов. В распоряжении ЗАО «Кубаньгрузсервис» имеется более 100 грузовых автомобилей различного назначения, в том числе самосвалы и тягачи с полуприцепами – тентованными, рефрижераторами и контейнеровозами.

Являясь динамично развивающимся предприятием, ЗАО «Кубаньгрузсервис» постоянно ищет новые направления бизнеса. К числу основных проектов ЗАО «Кубаньгрузсервис» относится строительство

универсального перегрузочного комплекса в порту Темрюк по обслуживанию судов класса «река – море». Перевозка грузов морским транспортом является очень перспективным направлением деятельности с точки зрения динамично развивающегося рынка морских перевозок и дефицита портовых мощностей на юге России. Сооружение трех новых причалов и углубление морского дна позволит увеличить пропускную способность порта на 1 млн тонн грузов в год, что приведет к значительному росту грузооборота Темрюкского порта за счет обработки контейнеров, генеральных и сыпучих грузов, повышению привлекательности порта и развитию региона в целом.

Общая характеристика проекта.

Для строительства универсального перегрузочного комплекса выбран участок в Западном районе порта Темрюк, северная сторона затона Чирчик, площадь – 100000 кв. м.

Причальный фронт длиной 420 п. м условно разбит на три грузовых причала, глубина у причалов – 6,5 м.

Строительство и ввод мощностей по перегрузке намечается осуществлять по очередям.

Общий срок строительства – 30 месяцев. Стоимость проекта – 23870 тыс. \$.

1-я очередь – причал для сыпучих грузов. Длина причального фронта – 150 п. м с открытыми складами (1000 кв. м) и крытыми (3000 кв. м) складами для временного хранения зерновых либо генеральных грузов – от 15 до 50 тыс. тонн.

Срок строительства – 15 месяцев. Проектная мощность причала – 300 тыс. тонн в год.

2-я очередь – причал для генеральных грузов и контейнеров. Длина причального фронта – 135 п. м, с открытыми складами площадью 10000 кв. м, подъездными ж/д путями длиной 440 м.

Срок строительства – 8 месяцев. Проектная мощность причала – 240–250 тыс. тонн в год.

3-я очередь – причал для генеральных грузов. Длина причального фронта – 135 п. м с открытыми складами (1800 кв. м) и крытыми (600 кв. м) складами, подъездными ж/д путями длиной 1400 м.

Срок строительства – 6 месяцев. Проектная мощность причала – 450–500 тыс. тонн в год.



Схема расположения объектов универсального перегрузочного комплекса

- 1 – административно-бытовой комплекс
- 2 – таможенный склад
- 3 – пожарное депо
- 4 – насосная станция
- 5, 6 – крытые складские площадки
- 7, 8 – открытые складские площадки
- 9 – грузовой причал, 135 м (III очередь)
- 10 – грузовой причал, 135 м (II очередь)
- 11 – грузовой причал, 150 м (I очередь)
- 12, 13 – железнодорожные ветки
- 14 – обгонный железнодорожный путь
- 15 – ж/д тупик с подкрановыми путями
- 16 – автодорога

Автомобильные перевозки, таможенный перевозчик, таможенный брокер в порту Новороссийск, официальный дилер MAN, ISUZU: 350059, г. Краснодар, ул. Тихорешкая, 24, тел.: (861) 231 59 30, 234-05-87 – приемная; 231 45 26, 231 38 32 – автоперевозки; 231 66 84, 231 71 89 – коммерческая служба; 231 59 16 – ТКЦ «ОКА»; факс: (861) 231 92 12, 234 06 16; www.kgs.com.ru; e-mail: secret@kgs.com.ru



13 ЛЕТ С БИЗНЕСОМ И ДЛЯ БИЗНЕСА НОВОРОССИЙСКА

В тринадцатилетней истории Новороссийской ТПП отразились все этапы формирования в Новороссийске предпринимательского сообщества — новой для постсоветской истории социальной группы. Именно в то время вместе с рыночными реформами, далеко не во всем оказавшимися успешными, предпринимательская деятельность стала по-настоящему укореняться в российской экономике.

Существует множество мнений о том, насколько профессиональной и экономически выверенной была тогдашняя политика рыночного радикализма, но нельзя отрицать позитивную составляющую этих непростых процессов, проявившуюся, в частности, в формировании в стране многочисленного социального слоя предпринимателей — людей, чьи жизненные обстоятельства требовательно побуждали

к инициативе и инновациям — организационным, хозяйственным, технологическим. Но без консолидации усилий добиться успеха в бизнесе невозможно. Такой объединяющей силой, способной отстаивать и защищать интересы зарождающегося российского бизнеса, и стала Новороссийская торгово-промышленная палата, активно представляющая и защищающая интересы бизнес-сообщества Новороссийска.



За 13 лет своей деятельности в Новороссийской торгово-промышленной палате были созданы все необходимые условия для эффективной работы с предприятиями-членами палаты.

Структурные подразделения НТПП оказывают широкий спектр услуг, способствующих эффективному развитию и поддержанию бизнеса всех форм собственности. Годовой объем услуг, оказываемых предпринимателям и населению Новороссийска, превышает 25 млн руб. Постепенно растет членская база палаты, составляющая сейчас более 200 предприятий города.

Обозревая пройденный Новороссийской ТПП путь, невольно пытаешься выделить наиболее важные достижения. Их, конечно, было немало: благотворительные акции, фестивали, семинары, круглые столы по обсуждению федеральных и муниципальных проектов законов, влияющих на дальнейшую деятельность предпринимателей города. Но важнейшим приоритетом была и остается работа с предприятиями-членами палаты. За эти годы Новороссийской торгово-промышленной палатой накоплен огромный потенциал, который позволяет сегодня участвовать в решении задач, стратегически значимых как для Новороссийска, так и для всего региона в целом.

Так, например, только в последнее время специалисты НТПП инициировали и провели при поддержке городского регионально-го представительства партии «Единая Россия» и администрации города круглый стол по рассмотрению проектов федеральных законов о морских портах и о создании свободных экономических зон в портах России. Эти законы действительно очень важны и необходимы Новороссийску как одному из крупнейших портов юга России. Подготовка итогового заседания круглого стола состояла из нескольких основных этапов: на протяжении почти полугода новороссийской палатой проводились встречи со всеми действующими хозяйствующими субъектами и контролирующими органами, представляющими морской бизнес Новороссийска, рассматривались отдельные статьи проектов законов, вносились замечания и предложения.

Весь перечень желаемых поправок в эти ФЗ, выработанный при активном участии представителей морского бизнеса Новороссийска, был передан депутату Государственной Думы РФ, заместителю председателя Комитета Госдумы по энергетике, транспорту и связи С. Н. Шишкареву для рассмотрения на одном из сентябрьских заседаний Госдумы РФ. Копии документов и резолюции работы круглого стола были также переданы в ТПП РФ для предоставления их в законодательные органы власти.

Другим немаловажным событием в последнее время стало проведение в Новороссийске экстренного заседания автотранспортников, вызванное необходимостью принятия мер по урегулированию сложной ситуации, сложившейся в Новороссийском порту с отгрузкой контейнеров. Проблемы возникли в связи с вступлением в силу новых статей КоАП РФ, повышающих штрафы за провоз негабаритных контейнерных грузов. Из-за сложившейся на сегодняшний день ситуации (отсутствие единой системы весового контроля на дорогах, несоответствие технических параметров автопарков установленным габаритам, коррупционность дорожных контролирующих служб, сложности в оперативном получении разрешительной документации) автотранспортники временно прекратили вывоз



контейнеров с территории порта, произошла затарка терминалов. По итогам заседания была составлена резолюция и письма-обращения в исполнительные и законодательные органы РФ. В итоге был выработан комплекс компромиссных мер, способных хотя бы временно дать возможность автотранспортным предприятиям города заниматься своей основной деятельностью.

В том числе для решения хотя бы части проблем стивидоры, экспедиторы и автоперевозчики договорились о создании постов весового контроля на выезде из терминала, где эксперты Новороссийской ТПП будут выдавать официальные документы, фиксирующие параметры автопоезда, который будет следовать за пределы Новороссийска. Данный документ должен стать нужной правовой защитой от необоснованных поборов на дорогах.

Новороссийская торгово-промышленная палата планирует и в дальнейшем предпринимать все возможные меры для защиты интересов грузоперевозчиков на территории Краснодарского края и России в целом.



НАДЕЖНОСТЬ И КОМПЕТЕНТНОСТЬ – НАШЕ КРЕДО!

Мировой опыт свидетельствует, что вакуум, существующий между органами власти и предпринимательским сообществом, способна заполнить организация, которая смогла бы наладить эффективный диалог между двумя этими структурами. И именно такой связующей организацией является система торгово-промышленных палат Краснодарского края – достаточно новая для нашей страны форма объединения предпринимателей. Ее активная деятельность оказывает большое непосредственное влияние на экономическую, промышленную и инвестиционную политику края, развитие рыночных отношений, крупного, среднего и малого бизнеса. Палата не только представляет интересы бизнес-сообщества, но и отстаивает их, понимая, что от бурного развития предпринимательства в крае напрямую зависит развитие экономики

Кубани и страны в целом. Поэтому содействие развитию бизнеса было и остается важным направлением деятельности ТПП КК – некоммерческого объединения кубанских предпринимателей.

НЕСКОЛЬКО СЛОВ О НАШЕЙ ПАЛАТЕ

На сегодняшний день Торгово-промышленная палата Краснодарского края является крупнейшим центром объединения предпринимателей (более 3000), представляя собой систему из 32 городских, районных, межрайонных торгово-промышленных палат края стремительно развивается: за последние 5 лет создано 9 новых палат.

Таким образом, в прямом смысле этого слова, мы идем навстречу бизнесу, создавая комфортные условия для предпринимательской деятельности.



За прошедшие 5 лет объем услуг, оказываемых торгово-промышленными палатами края, вырос в 4 раза. Показатель достиг 260 млн рублей. Это отчасти связано с расширением номенклатуры услуг: помимо традиционных (экспертизы товаров, сертификации, переводы) освоены новые, соответствующие требованиям времени, – содействие внешнеэкономической деятельности и привлечение инвестиций, выставочно-ярмарочная деятельность, штриховое кодирование товаров, защита интеллектуальной собственности, третейский суд.

По темпам наращивания членской базы система торгово-промышленных палат края занимает второе место в России. Сравните: на начало 2002 года наша база составляла 2471 предприятие (44% – малые), а к концу 2006 года – более 3300 предприятий (72% – малые). Собираемость членских взносов равна 70%. Это значительные достижения!

На базе торгово-промышленных палат края создано 24 Центра содействия развитию малого предпринимательства. Всего в крае создано 39 центров. Только в прошлом году в них обратились свыше 2,5 тысячи предпринимателей за правовой, консультационной, информационной поддержкой и защитой от несанкционированных проверок чиновников.

Центры содействия развитию малого предпринимательства помогут преодолеть многие административные барьеры на пути малого бизнеса, в сфере которого трудятся свыше 600 тысяч человек. А выпуск товаров и услуг предпринимателями производится на 70 млрд рублей, что составляет треть валового регионального продукта. Поэтому одним из приоритетных направлений торгово-промышленных палат края является всесильная поддержка предпринимательства как стратегия развития экономики.

ИНВЕСТИЦИОННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ

Чрезвычайно важное направление работы торгово-промышленных палат края – привлечение инвестиций в экономику Кубани. Торгово-промышленная палата Краснодарского края активно участвует в губернаторской программе по позиционированию экономики края, кубанских предприятий на внутренних и внешних рынках.

Торгово-промышленная палата Краснодарского края осуществляет конгрессно-выставочную, информационную, маркетинговую деятельность, тем самым привлекая инвестиции в экономику Кубани. Из года в год Краснодарский край организует форумы и выставки экономики края в Берлине, Ганновере, Каннах, Сочи, Санкт-Петербурге, Пекине...

Во многом благодаря этой деятельности, Краснодарский край узнаваем в мире, а бюджет края увеличился за последние 5 лет в 4 раза. В экономику

Кубани вложено 14 млрд евро инвестиций. Результатом этого стало строительство на Кубани предприятий таких компаний, как «НЕСТЛЕ» (крупнейшая фабрика по производству кофе), «БОНДЮЭЛЬ» (завод по переработке зеленого горошка и кукурузы), «КЛААС» (завод по производству зерноуборочных комбайнов).

Также в целях развития внешнеэкономической деятельности палата осуществляет проверку надежности зарубежных партнеров, содействует заключению внешнеторговых контрактов, организует деловые встречи, экономические миссии, проводит семинары и осуществляет консультации по вопросам внешнеэкономической деятельности.

Подобные мероприятия способствуют не только продвижению продукции производителей Краснодарского края на рынки зарубежных стран, но и привлечению инвестиций в кубанский регион.

Система торгово-промышленных палат края стремительно развивается.



В рамках программы инвестиционной привлекательности края активно позиционируется Ежегодный международный инвестиционный форум «Кубань», значимость и авторитет которого возрастает из года в год. Главой администрации края и его заместителями на форуме было подписано 70 соглашений на 97 млрд рублей, привлечено частных инвестиций на 140 млрд рублей. Данные цифры свидетельствуют о том, что форум «Кубань» уже стал самой крупной в России экспозицией инвестиционных проектов.

Эти мероприятия, безусловно, придадут новый импульс развитию отраслей экономики края, позволят повысить уровень жизни людей и поднять его на качественно новую ступень.

Работа на международном инвестиционном рынке стала системой, нормой жизнедеятельности Торгово-промышленной палаты Краснодарского края, которая внесла весомый вклад в достижение вышеобозначенных результатов.



РЕАЛИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

В связи с повышением роли на современном этапе развития Палаты края в решении экономических проблем региона, в разработке и реализации конкретных программ и проектов, направленных на развитие предпринимательства, расширяется представительская функция.

Краевыми властями одобрено и подписано Распоряжение о передаче торгово-промышленным палатам края ряда полномочий в рамках существующего федерального законодательства. Распоряжение предусматривает расширение полномочий палат в интересах развития и обслуживания бизнеса.

Проведение такого эксперимента выявило бы необходимость изменений в законодательстве, направленных на развитие предпринимательства, и коренным образом повлияло бы на массовое членство в палатах края.

В рамках эксперимента будет установлен порядок, при котором станет обязательным участие Торгово-промышленной палаты края в независимой экспертизе, разработке проектов краевых законов и других нормативно-правовых актов, регулирующих развитие внешнеэкономической деятельности и развитие предпринимательства в Краснодарском крае.

Кроме того, администрация края поддержала инициативу торгово-промышленной палаты по созданию краевого негосударственного реестра наименований юридических лиц. Это нам необходимо для того, чтобы предоставить бизнесу доступ к информации о коллегах-предпринимателях, которой не располагают налоговые органы. Доступ к этому реестру будет открыт для всех предпринимателей и руководителей

предприятий, стремящихся получить информацию о потенциальных инвесторах и партнерах.

В рамках эксперимента палаты станут основным каналом реализации краевой целевой программы «Качество». Тем самым торгово-промышленные палаты вместе с органами власти обеспечат развитие добросовестной конкуренции на Кубани.

Палаты края будут осуществлять экспертизу качества и количества товаров, закупаемых Управлением по закупкам Краснодарского края. Подобная экспертиза сможет защитить интересы государства и обеспечить равный доступ предприятий и предпринимателей к государственному заказу.

Важнейшее из прав, которое должны получить ТПП, – право на независимую экспертизу проектов нормативных правовых актов в сфере предпринимательства. Аналогичным правом применительно к развитию гражданского общества наделена Общественная палата РФ, и эту тенденцию следует продолжить в целях развития экономики через совершенствование законодательства о бизнесе.

На современном этапе Торгово-промышленная палата Краснодарского края активно развивается, наращивает объемы, расширяет спектр своих услуг и сферу деятельности, создавая максимально благоприятные условия для развития предпринимательской деятельности.

Мы выполняем главную, на наш взгляд, задачу: надежно и компетентно обслуживаем бизнес, проводим его интересы через законотворческую функцию государства, тем самым способствуя развитию предпринимательства и экономики Краснодарского края и России.

Пресс-центр
ТПП КК



ПРАВЛЕНИЕ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

25 июля состоялось правление Торгово-промышленной палаты Краснодарского края. Ему предшествовало совещание руководителей системы ТПП КК.

Основные вопросы, которые поднимались на этих мероприятиях, касались реализации соглашения о сотрудничестве ТПП РФ и АС «Русский Регистр» на территории края, постановления главы администрации Краснодарского края от 22 июля 2007 года № 580 «Об условиях и порядке предоставления средств краевого бюджета, предусмотренных на государственную поддержку малого предпринимательства в Краснодарском крае», увеличения роста членской базы палаты.

Вел правление председатель ТПП КК Юрий Николаевич Ткаченко, который говорил о недостатках в проведении организационной работы, связанной с увеличением членской базы палаты, растущей незадачными плановыми темпами.

– Для чего нужна система ТПП КК? Какова ее цель? Каково направление ее деятельности? Ответ прост: задача краевой системы – обеспечить мощный прорыв в экономике края путем интенсивного развития предпринимательства на Кубани. Это наша первичная цель, к воплощению которой мы должны всячески стремиться. Мы обязаны быть мощным звеном, надежным посредником, представляющим интересы бизнес-класса. Именно этого от нас ждут бизнесмены и органы исполнительной и законодательной власти, – отметил председатель ТПП КК.

Для реализации этих задач необходимо регулярно проводить круглые столы с предпринимателями, интересоваться, что им нужно для ведения успешного бизнеса. Это наша целевая аудитория хозяйствующей деятельности, и нам нужно понять, в чем заключается их интерес, что побудило их вступить в палату, обратиться за помощью и поддержкой к нам. Бизнес разнороден, а потому и сфера интересов разная. Так, малый бизнес желает знать, как ТПП КК может повлиять на его прибыльность, стабильность, какие скидки будут ему предоставлены. Средний бизнес привлекает перспектива расширения своего бизнеса (маркетинг, информационные услуги). Что же касается крупных предприятий-монополистов, то здесь играет важную роль имиджевая составляющая, ведь членство в палате дает статус надежного, проверенного партнера, с которым можно иметь дело.

Акцент Ю. Н. Ткаченко сделал на том, что особенно ждут предприниматели от палаты защиты и представления их интересов в органах государственной власти. Поэтому председатель ТПП КК поручил руководителям городских и районных палат края активизировать работу с членами палаты и до конца года организовать мероприятия, направленные на обеспечение качественного развития членской базы.

Плодотворное взаимодействие с предпринимателями – это залог успешного развития их бизнеса и экономики Кубани в целом.

С. Галаган



ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ СЕРТИФИЦИРОВАЛА СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ НА СООТВЕТСТВИЕ МС ИСО 9001:2000



Государственными органами нашей страны было принято решение о вступлении России в ВТО. Практическая реализация этого приведет к ускорению процессов глобализации во многих отраслях российской экономики с соответствующими последствиями для предприятий и организаций, работающих в данных сферах. Поэтому отечественным предприятиям и организациям необходимо готовить себя к работе в условиях глобального рынка, а в контексте качества это означает, что конкурентоспособным должно быть у нас все – продукция, технологии, услуги.

Повышение конкурентоспособности продукции и предприятия – стратегический вопрос и национальная задача. Мировой опыт показал, что внедрение СМК по стандартам ИСО – эффективный путь повышения конкурентоспособности.

Наличие в организации сертифицированной СМК является наглядным доказательством способности организации стабильно оказывать услуги с надлежащим качеством. Внедрение системы менеджмента качества позволяет определить

основные процессы, следовательно, и четкое руководство ими, плюс строгая регламентация и распределение ответственности, повышение мотивации сотрудников.

Торгово-промышленная палата Краснодарского края представляет интересы широких кругов предпринимателей, оказывает содействие развитию бизнеса, в том числе малого и среднего, способствует повышению конкурентоспособности продукции предприятий Краснодарского края и ее продвижению на внутренний и международный рынок.

15–17 мая 2007 г. Торгово-промышленная палата Краснодарского края успешно прошла сертификационную проверку системы менеджмента качества на соответствие требованиям международного стандарта ИСО 9001:2000. Комиссия Ассоциации по сертификации «Русский Регистр» оценила деятельность высшего руководства палаты и ее структурных подразделений в вопросах управления качеством оказываемых услуг. Результатом проверки стало признание соответствия системы менеджмента качества палаты международным требованиям и решение о выдаче сертификата Ассоциации по сертификации «Русский Регистр» и сертификата международной сертификационной сети IQNet.

Сертифицированная система менеджмента качества Торгово-промышленной палаты Краснодарского края распространяется на следующие услуги:

- экспертизы всех видов товаров, сырья, оборудования и автотранспортных средств;
- сертификации происхождения товаров;
- сертификации соответствия продукции и услуг;



- лабораторных испытаний;
- оценочной деятельности; экономико-оценочных экспертиз;
- услуг по разработке бизнес-планов инвестиционных проектов;
- услуг по переводам;
- организации выставочно-ярмарочной деятельности;
- организации и проведения деловых миссий, презентаций, переговоров;
- юридических услуг; организации работы третейского суда;
- информационно-консультационных услуг;
- организации обучения;
- услуг, связанных с правовой охраной объектов интеллектуальной собственности;
- услуг в области штрихового кодирования.

Сертификаты соответствия Ассоциации по сертификации «Русский Регистр» и международной сертификационной сети IQNet пользуются высоким уровнем доверия. Следует отметить, что партнерами международной сертификационной сети IQNet являются 37 ведущих органов по сертификации из 33 стран со всех континентов.

Сертификация СМК предшествовала последовательная кропотливая работа руководства и сотрудников палаты по созданию системы.

Первым, самым важным шагом было принятие председателем палаты Ю. Н. Ткаченко стратегического решения о внедрении и сертификации системы менеджмента качества в Торгово-промышленной палате Краснодарского края. Принятие такого решения диктовалось создающимися внешними условиями и видением руководством в этом перспектив развития. Реализация поставленной задачи проводилась поэтапно в течение года.

В Торгово-промышленной палате Краснодарского края была выбрана модель создания СМК, соответствующая стандартам ИСО серии 9000.

Основными принципами работы руководство Палаты определило ориентацию на потребителя, постоянное расширение и повышение качества оказываемых услуг.

Каждый предприниматель в любом уголке края должен получать качественные услуги, необходимые для деятельности в современных рыночных условиях.

Подготовка документов СМК проводилась сотрудниками ТПП Краснодарского края, прошедшими обучение на семинарах по подготовке специалистов по качеству на базе стандартов ИСО серии 9000 версии 2000 года.

Отдельно хотелось бы отметить профессиональную работу консультантов ООО «Амстрал», которые участвовали в разработке документов СМК, проведении семинаров для руководства палаты и работников подразделений по вопросам применения стандартов ИСО серии 9000.

Созданная на период внедрения СМК рабочая группа подготовила обязательный пакет документов, описывающих принципы функционирования системы менеджмента качества в Торгово-промышленной палате Краснодарского края, в которую вошли политика и цели в области качества, руководство по качеству и процедуры по бизнес-процессам. Сам факт разработки документов СМК с привлечением к этому процессу широкого круга специалистов в качестве ответственных за документ и в качестве членов рабочей группы, как и формулирование миссии организации, политики в области качества, обучение работников требованиям международных стандартов, формирует единомышленников, команду, коллектив, ориентированный не просто на выживание, а на успех, развитие, процветание, повышение конкурентоспособности предприятия.

Мировой опыт успешного бизнеса показывает, что никакие разрозненные действия по совершенствованию работы организации не могут сравниться по эффективности с комплексом мер, осуществляемых при внедрении современных систем управления.

Разработанная в палате дифференцированная система сбора, изучения и оценки информации об удовлетворенности наших заказчиков качеством оказываемых услуг позволит руководству принимать наиболее рациональные решения. Требования Заказчика к качеству услуги, установленные в договоре или заявке являются обязательными и приоритетными для исполнения.

За период внедрения СМК достигнуты следующие результаты:

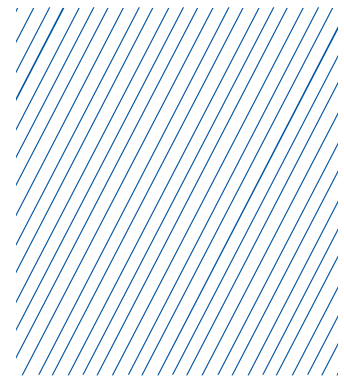
- упорядочение документооборота,
- повышение понимания и мотивации сотрудников в отношении целей и задач организации,
- повышение уровня квалификации персонала,
- рост объемов работ,
- улучшение инфраструктуры,
- повышение имиджа палаты.

Хочется отметить, что получение сертификата на систему менеджмента качества мы рассматриваем как начальный этап последовательной и целенаправленной работы.

Сертификаты дают признание действующей СМК организации, но это не означает, что с получением сертификата организация становится сразу лидером и показатели ее деятельности резко пойдут вверх. Сертификацию системы менеджмента качества руководство палаты рассматривает как важный элемент деятельности организации, как инструмент для поиска внутренних резервов, расширения секторов оказания услуг на основе систематического и непрерывного изучения потребностей заказчиков и перспективных направлений развития экономики и общества.

Недаром мы работаем под девизом: «Надежность, компетентность и качество!»

Недаром мы работаем под девизом: «Надежность, компетентность и качество!»





ВО ИМЯ ПРАЗДНИКА ДЕТСКИХ СЕРДЕЦ

В конце июля в школе-интерната г. Крымска состоялось сразу два знаменательных события. Одно носило праздничный характер и доставило массу положительных эмоций ребятам. Другое было призвано привлечь внимание общественных кругов, руководителей организаций и предприятий к существующей проблеме «обделенного детства» — детям-сиротам, у которых тяжелая одинокая жизнь, наполненная острыми нерешенными проблемами.



В этот же день на базе школы-интерната прошел семинар, который преследовал сразу две цели.

С инициативой «подарить ребятам праздник» выступила Торгово-промышленная палата Краснодарского края, которая приобрела для ребят современную детскую площадку, укомплектованную всем необходимым для веселого и интересного времяпрепровождения ребят.

Юрий Николаевич Ткаченко, председатель ТПП Краснодарского края, открыл детскую площадку, пожелав детям удачи, счастья и исполнения всех их сокровенных надежд и чаяний. Со своей стороны Юрий Николаевич пообещал регулярно поддерживать ребят и помогать им всем необходимым. Так коллектив ТПП КК отправил однодневный заработок каждого сотрудника на нужды школы-интерната. Крымскую школу-интернат ТПП КК взяла под свое шефство, поэтому она намерена как материально, так и морально поддерживать ребят.

В этот же день на базе школы-интерната прошел семинар, который преследовал сразу две цели. Первая – наглядно показать проблемы и жизнь ребят-сирот, которые нуждаются в помощи и опоре взрослых. Вторая – обсудить вопросы экологической безопасности Крымского района. В работе семинара приняли участие: заместитель главы администрации Крымского района Л. А. Петлякова, заместитель главы администрации Крымского городского поселения А. А. Бобряков, представитель Департамента инвестиций и сопровождения администрации Краснодарского края Р. М. Гаджиев, главный государственный эксперт по экологии края М. С. Буллах, руководитель «Лаборатории химического анализа» М. М. Нешко, 70 крупных организаций района.

На совещании была заслушана информация о насущных экологических проблемах города

и района. Особенно активно обсуждалась проблема воспитания подрастающего поколения в сфере бережного отношения к окружающей среде.

Но, безусловно, главной волнующей темой оставалось обездоленное сиротское детство ребят из школы-интерната. Один из участников круглого стола озвучил замечательную идею о том, что неплохо было бы, если бы каждое крупное предприятие взяло шефство над детскими домами в Краснодарском крае и оказывало им посильную помощь, став надежным товарищем с крепким дружеским плечом.

Подарить счастливое детство невозможно. Но сделать жизнь наших обездоленных маленьких сограждан немного ярче, теплее и интереснее – долг каждого из нас.

Обездоленные дети – наша боль, наша ответственность!

С. Галаган





КОМПАНИЯ MICHELIN В ГОСТЯХ У ТПП КК

25 июля в Торгово-промышленной палате Краснодарского края состоялась деловая встреча с представителями компании MICHELIN (Франция) и ООО «МИШЛЕН Русская Компания по производству шин» (московское подразделение компании MICHELIN).

Компанию MICHELIN представляли: Marc de Bellescize, коммерческий директор департамента сельскохозяйственных шин MICHELIN Европа, Patrick Cavaşin, менеджер по экспорту сельскохозяйственных шин, Дмитрий Молоканов, региональный директор по продажам.

Кубанский регион представлял А. Ф. Абалмазов, главный специалист Управления механизации Департамента промышленности Краснодарского края, и представители краснодарского бизнеса: С. В. Мельников, заместитель генерального

директора по снабжению ЗАО «Агрокомплекс», В. И. Плаксий, менеджер по снабжению ООО «Бондюэль-Кубань», Р. Бендишь, генеральный директор ООО «КЛААС».

Мероприятие было призвано познакомить зарубежных гостей с интересующей их сферой деятельности и потенциальными партнерами, успешно работающими в данной области. Наладить контакты и поделиться опытом — была главная задача организованного мероприятия.

Гости остались довольны состоявшейся встречей и знакомством с кубанскими бизнесменами, с которыми скорее всего завяжется тесное плодотворное бизнес-сотрудничество.

Светлана Галаган



ДЕЛОВАЯ ВСТРЕЧА ЧЛЕНОВ ТПП КК С РУКОВОДИТЕЛЯМИ СТРУКТУРНЫХ ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ

Инициатива организации подобных мероприятий направлена прежде всего на создание благоприятных условий для бизнеса, укрепление системы торгово-промышленных палат Краснодарского края, повышение уровня качества оказываемых услуг предпринимателям. Сегодня необходимо совместными усилиями бизнеса, исполнительной и законодательной власти при посредничестве ТПП добиться устранения административных барьеров, препятствующих деятельности предприятий, на что справедливо могут рассчитывать члены краевой палаты. Занимая активную позицию, руководители предприятий (члены ТПП КК) имеют прекрасную возможность влиять на процесс законотворчества и принимать участие в разрешении хозяйственных и иных проблем. Особенно ценны предложения руководителей предприятий по усовершенствованию работы ТПП КК со своей стабильно растущей членской базой.

Открыла встречу заместитель начальника организационного отдела Л. М. Малашонок, поблагодарив всех собравшихся за активную и плодотворную работу в обозначенных направлениях. Палата нуждается в обратной связи с предпринимателями, которые предлагают, показывают, обозначают важнейшие направления и наиболее продуктивные методы работы с членами палаты.

Каждый руководитель структурного подразделения Торгово-промышленной палаты Краснодарского края выступил с небольшой презентацией своего подразделения, в которой кратко и лаконично рассказал об услугах, оказываемых ими предпринимателям.

Основные вопросы, которые интересовали деловое сообщество Кубани, были посвящены обслуживанию контрольно-кассовой техники, бизнес-планированию, защите интеллектуальной собственности (как зарегистрированной, так и незарегистрированной), оценке разных видов собственности, сертификации продукции, порядку получения юридическими и физическими

лицами в электронном виде сведений, содержащихся в Едином реестре юридических лиц и Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей, налогообложению нотариусов, занимающихся частной практикой и адвокатов, учредивших адвокатский кабинет, порядку погашения задолженности по заработной плате на предприятиях-банкротах и многое другое.

Специалисты ТПП КК квалифицированно ответили на все волнующие вопросы руководителей и дали советы, как лучше выйти из трудных ситуаций.

В завершении встречи поступило предложение от одного из членов ТПП КК проводить подобные встречи немного в другом формате. А именно, бизнесмены хотят получить ответы на наиболее волнующие вопросы, как говорится, из первых уст. Предприниматели выразили пожелание, чтобы палата выступила в качестве организатора встречи с представителями органов государственной власти, которые уполномоченно смогли бы дать четкие и ясные ответы на ряд накопившихся вопросов у предпринимателей. Но, предупреждая это событие, было принято решение провести анонимное тестирование членов палаты, чтобы выявить острые проблемы, которые требуют их безотлагательного разрешения, и вынести их на обсуждение с представителями законодательной и исполнительной власти края.

Озвученные в рамках встречи пожелания и предложения делового сообщества будут учтены и рассмотрены Торгово-промышленной палатой Краснодарского края. Все меры, необходимые для эффективной поддержки членов палаты в их предпринимательской деятельности, будут безотлагательно приняты. Наша главная задача – всевозможно содействовать развитию малого, среднего и крупного предпринимательства, тем самым способствуя развитию экономики Кубани в целом.

С. Галаган



ОСОБНЯК В. К. РУБЕЖАНСКОГО

Когда проходишь по улице Коммунаров, взгляд невольно останавливается на красивом особняке под №6 и шаг непроизвольно замедляется, чтобы подольше полюбоваться этим произведением архитектуры начала XX века. Хотя в этом здании смешались элементы классицизма и русского модерна начала прошлого века, такая эклектика его нисколько не портит: от нарядного фасада веет легкостью, почти «воздушностью» линий, лепнина и открытый балкон с портиком не только придают зданию нарядность, но и создают ощущение уюта и комфорта. От этого особняка веет старым Екатеринодаром. Сейчас в этом здании располагается Торгово-промышленная палата Краснодарского края РФ, но вензель над входом еще хранит монограмму его бывшего владельца – Василия Кондратьевича Рубежанского.

Символично сегодня назначение этого здания, которым некогда владел именитый аристократ, удачный бизнесмен В. К. Рубежанский, заложивший непобедимый дух предпринимательства, который витает и по сей день в старинном особняке. Ныне это оплот кубанского предпринимательства, тесный союз всего краевого

бизнес-сообщества, объединившегося для решения насущных проблем, достижения успехов в своей деятельности и содействия развитию экономики Кубани в целом.

Недаром в этом доме обитает дух предпринимательства. Предпосылки к тому заложены самой историей.

НЕМНОГО ИСТОРИИ

Василий Кондратьевич был коренным екатеринодарцем. Его отец, после 20-летней службы на Кавказе простым солдатом, осел в нашем городе, женился, и здесь же в 1870 году родился младший из его троих сыновей – Василий. Он с отрочества отличался трудолюбием, склонностью к ремеслам, а самое главное – предприимчивостью. Неизвестно откуда, но у сына отставного солдата оказалась очень сильная «коммерческая жилка»: сначала он стал известным в городе мастером-мебельщиком, а к 35 годам – одним из самых состоятельных горожан.

Свой первый дом В. К. Рубежанский построил еще в конце XIX века на отповском подворье, на углу улиц Пашковской и Раппилевской. Этот



дом стоит и поныне. В нем у В. К. Рубежанского располагалась мебельно-столярная мастерская и магазин.

В 1905 году Василий Кондратьевич покупает дом по ул. Красной, 34, у уехавшего в Париж известного художника Е. И. Посполитакки (теперь в этом здании находится детская библиотека им. Братьев Игнатовых). Первоначально тут также располагался мебельный магазин, но 13 октября 1907 года В. К. Рубежанский открыл здесь один из первых в городе кинематографов «Бомонд-Иллюзия». Он рьяно берется за новое дело, очень удачно борется с конкурентами: путем рекламы, устраивает самые поздние показы, использует специального «зазывалу» на киносеансы и др. Через год, в 1908-м, дела от проката идут уже так хорошо, что он ликвидирует мебельную мастерскую и магазин. Впоследствии здание на ул. Красной, 34, также успешно сдается в аренду театру «Звезда» братьев Анохиных.

В это же время в жизни Василия Кондратьевича происходят приятные изменения в личной жизни. Его первый брак был неудачен, жена скончалась 27-ми лет от роду, и через год он женится на дочери парицынского купца – красавице Таисии Григорьевне Ефимовой, которая в 1909 году подарила ему старшего сына Сергея, а в 1917-м – младшего Бориса.

В 1908 году В. К. Рубежанский приобретает участок под строительство в престижном 14-м квартале города по адресу: ул. Борзиковская, 6, и начинает строительство особняка, в котором предполагает долго и счастливо жить с красавицей-женой и детьми. Вполне вероятно, что особняк строил известный екатеринодарский архитектор Г. В. Никитин, сосед В. К. Рубежанского, находившийся с ним в приятельских отношениях. Ранее бывший особняк Г. В. Никитина также имел высокую узорную башенку, а располагавшийся с другой стороны от особняка Рубежанского двухэтажный особняк П. А. Рудакова (погиб во время немецкой оккупации) тоже был украшен балконами и витиеватыми башенками со шпилями. Все три дома составляли как бы одну архитектурную композицию.

Строительство особняка на Борзиковской, 6, было закончено к 1910 году, и семья Рубежанских благополучно въехала в свое новое семейное гнездо. По списку 1912 года лиц, имеющих право избирать и быть избранными в Городскую думу г. Екатеринодара, за Василием Кондратьевичем числилось недвижимости (к этому времени он еще прикупил дом по ул. Длинной, 30) на общую сумму 125 тысяч рублей золотом. Для провинциального города сумма по тем временам колоссальная. Впоследствии, к 1915 году, В. К. Рубежанский купил еще два соседних дома по ул. Почтовой. Ему также принадлежала мельница в станице Афипской.

Казалось бы ничего, даже начавшаяся в 1914 году Первая мировая война, не предвещала конца счастливой жизни семьи Рубежанских, но человек может только предполагать. Октябрьский переворот 1917 года и Гражданская война внесли в русскую жизнь свои суровые коррективы. Первое несчастье постигло Василия Кондратьевича, когда от тифа скончалась его любимая сестра, примадонна московской оперетты Феоктиста Вышинская, бежавшая от большевиков в Екатеринодар в 1918 году. 17 марта 1920 года в Екатеринодар вошли части 9-й Красной армии Иеронима Уборевича, в городе окончательно установилась Советская власть. Большая часть имущества Рубежанских была национализирована.

Когда в начале августа на Кубань высадили врангелевский десант под командованием генерала С. Улагая, чекисты взяли в заложники многих бывших именитых екатеринодарских горожан: дворян, купцов, офицеров. В ночь с 5-го на 6-е августа 1920 года большая часть заложников без суда и следствия была расстреляна. В их числе был и Василий Кондратьевич Рубежанский.

Вдова В. К. Рубежанского, то ли по любви, а скорее всего, чтобы сохранить жизнь себе и детям, вскоре вышла замуж за красного комиссара по фамилии Беляев, который усыновил детей, дав им свою фамилию, что спасло их жизнь и впоследствии уберегло от репрессий. Особняк на бывшей улице Борзиковской, 6 (с 5 ноября 1920 года улица Коммунаров), был национализирован на основании распоряжения Наркомата внутренних дел от 15 марта 1922 года за №1790/3.

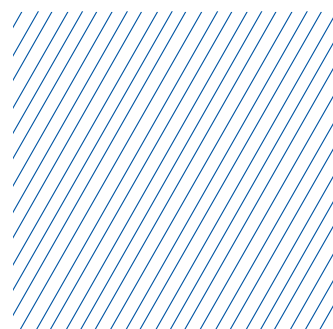
Младший сын В. К. Рубежанского – Борис окончил Ленинградский кораблестроительный институт, жил и работал в городе на Неве. Старший же сын – Сергей всю жизнь прожил в родном городе и в конце 1950-х – начале 1960-х годов, во время хрущевской «оттепели», вернул себе фамилию и отчество своего отца. Умер Сергей Васильевич Рубежанский в 1972 году, похоронен на Славянском кладбище г. Краснодара. Поскольку был он бездетен, прямых потомков купца В. К. Рубежанского в городе не осталось. Родственники же его по боковой линии (потомки старшего брата Кузьмы Кондратьевича) жили в Краснодаре еще совсем недавно, в конце 1990-х годов.

Глубоко символично, что организация, по своим задачам способствующая развитию торговли и предпринимательства на Кубани, расположена в доме одного из самых известных и удачливых екатеринодарских предпринимателей – Василия Кондратьевича Рубежанского.

История порою пишет причудливые повести и перекрещивает разные судьбы и лица...

Алексей Андреев,
главный специалист
ГУ «Крайгосархив»

Сергей, старший сын Василия Кондратьевича, всю жизнь прожил в родном городе и в конце 1950-х – начале 1960-х годов, во время хрущевской «оттепели», вернул себе фамилию и отчество своего отца.





СТРОИМ ДОСТУПНОЕ ЖИЛЬЕ

Крымская торгово-промышленная палата принимает активное участие в национальном проекте «Доступное жилье». Она разработала и сопровождает программу по ипотечному кредитованию населения. Для этих целей при палате создан комитет по строительству и стройиндустрии, который объединяет большинство строительных предприятий и организаций Крымского района.

Было проведено совещание с потенциальными инвесторами города и района по привлечению инвестиций в целях реализации данной программы, а именно строительства нового микрорайона

Северный. На сегодняшний день проведено много предварительных консультаций с заинтересованными государственными и краевыми структурами, а также со службами района и города по этому животрепещущему вопросу.

Крымская ТПП выражает готовность подать заявку на строительство нового микрорайона Северный, списки предполагаемых инвесторов уточняются. Заявление о застройке микрорайона предполагается озвучить на семинаре-совещании «Ипотека как средство решения проблем доступного жилья», который состоится в первых числах августа.



Интерьер

Студия текстильного дизайна

Адрес: 350000, Краснодар, ул. Северная, 496

Телефоны: (861) 274-51-58, 274-51-59

E-mail: interior@inbox.ru

Генеральный директор – Мартыненко Нилла Васильевна

Interior

Design studio

Address: 496 Severnaya St., Krasnodar, Russia, 350000

Telephones: +7 (861) 274-51-58, 274-51-59

E-mail: interior@inbox.ru

Director General – Nilla V. Martynenko

О компании. Созданная в 1999 году студия текстильного дизайна «Интерьер» специализируется на оформлении офисов, гостиничных номеров, коттеджей, ресторанов, квартир, банкетных залов и др.

Виды деятельности. Дизайн интерьера, текстильный дизайн, ландшафтный дизайн. Разработка оригинального решения, планировка, оформление. Высококвалифицированная помощь дизайнеров в подборе тканей по каталогам европейских производителей тканей.

Услуги по оформлению дома и офиса, от создания дизайнера-проекта до его воплощения в жизнь. Вызов дизайнера на дом, в том числе по Краснодарскому краю.

Постоянно обновляющиеся коллекции портьерных тканей, органзы, фурнитуры. Последние новинки европейских текстильных выставок, более 600 каталогов тканей ведущих мировых производителей, эксклюзивные коллекции портьерных тканей-компаньонов.

Новейшее программное обеспечение: проектирование шторного дизайна производится при помощи программы Ermitage, созданной специально для работы в элитных салонах по пошиву штор. Программа позволяет создать любые модели штор необходимых размеров из выбранных клиентом тканей.

Достижения. Студия текстильного дизайна «Интерьер» является постоянным участником и почетным гостем краевых и региональных выставок. Специалисты по текстилю высоко оценивают достижения дизайн-студии «Интерьер». По их мнению, в студии собрана одна из самых лучших коллекций тканей производителей стран Европы, США, Кореи, Турции, а широкая цветовая гамма позволяет найти самые редкие оттенки и сочетания. Об уровне дизайна и сервиса говорит тот факт, что услуги студии пользуются большим успехом у заказчиков из Греции.

Партнеры. Студия текстильного дизайна «Интерьер» сотрудничает с мировыми лидерами текстильного производства: фабриками «Элегант», «Виктория», «Дилхам», York, Rosse Collection, «Венеция», «Престиж» и др.

About the company. Founded on 1999, design studio Interior is specialized in design and decoration, window dressing, interior and landscape solutions for hotels, offices, restaurants, luxury housing, etc.

Key activities. A full array of home and office design solutions, home decoration, landscaping from ideas to professional decorating. Corporate identity solutions. Fabric selection by European catalogs. In-site designer's work, in Krasnodar and the Krasnodar Krai. A choice fabric selection: drape, curtain, silk, linen, velvet, organza, etc. Renewable collections; over 600 catalogues from the world's leading manufacturers, exclusive collections of fabric-companions and accessories. Brand-new fabrics right from European trade shows and salons. Harmony of colors, fancy weaving, innovative materials, all in harmony with the latest world's fashion.

State-of-the-art software developed specially for elite window-dressing ateliers: Ermitage CAD, computerized color selection and compatibility.

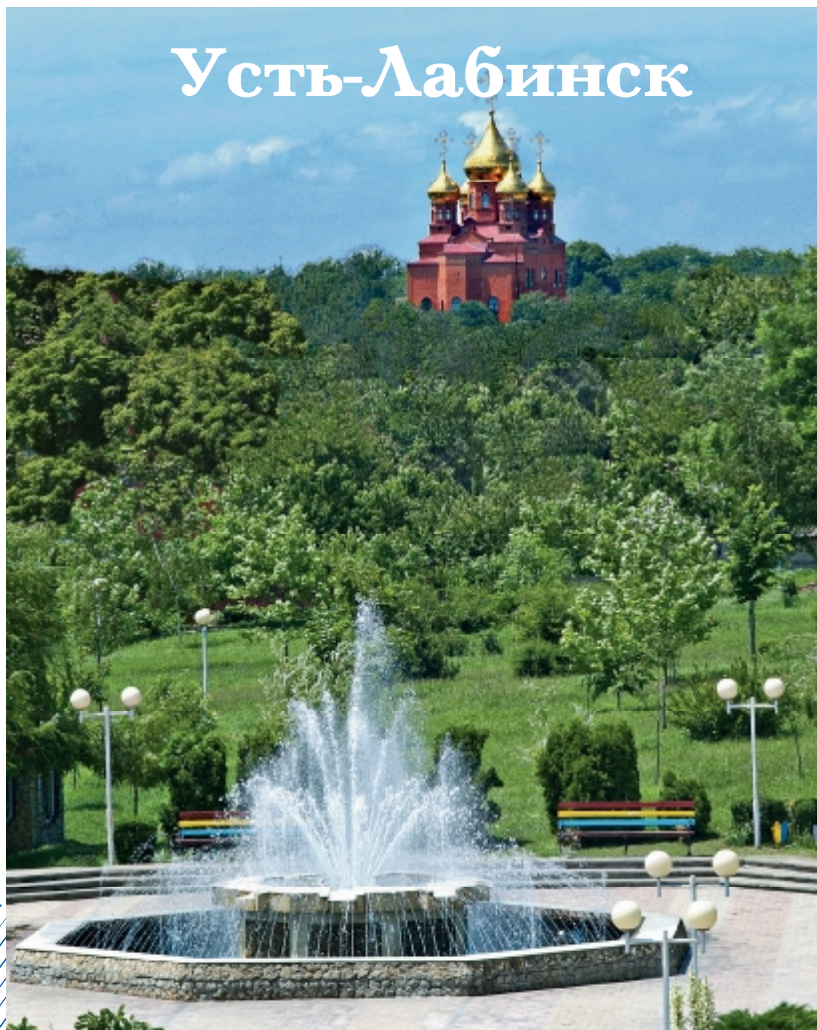
Achievements. Design studio Interior regularly presents itself at the regional and national trade fairs and exhibitions, where experts highly estimate the studio's brand. In their opinion, Interior owns one of the best collections of fabrics made by the leading manufacturers of Russia, Europe, the USA, South Korea, and Turkey, making the studio the ideal place to find home and office design and decorating ideas. Suffice it to say that the studio has a notable client base in Greece where consumers highly appreciate Interior's services and product mix.

Partners. Interior works with the leading textile manufactures in Russia and overseas, such as Elegant, Victoria, Dilham, York, Rosse Collection, Venezia, Prestige, etc.





ЖЕНСКИЙ КЛУБ



Уже никого не удивляет, что многие крупные предприятия и организации возглавляют представительницы прекрасной половины человечества.

И дело здесь не только в веяниях европейского феминизма – просто женщины очень гармонично сочетают в себе образованность, деловитость, решительность с гибкостью, мягкостью и обаянием. К тому же на их хрупких плечах лежат и заботы о семье, ведение домашнего хозяйства, воспитание детей. Как все это успеть и при этом остаться женщиной – нежной, тонкой, красивой?

Об этом не раз задумывались сотрудницы Усть-Лабинской торгово-промышленной палаты и наконец пришли к необходимости создать клуб деловых женщин, где они бы с удовольствием общались, делились друг с другом опытом, секретами успеха и профессионального роста.

В начале июля по инициативе председателя ТПП Зинаиды Долговой и председателя общественной организации «Союз женщин Усть-Лабинского района» Светланы Мутасовой прошел

первый практический семинар на тему «Имидж деловой женщины», который вела Ольга Зырянова, психолог, доцент факультета управления КГПУ. Участницы учились управлять своей карьерой, создавать свой неповторимый имидж, столь важный для женщины-лидера, чувствовать себя уверенной в любых сложных обстоятельствах. Дружно и уверенно они занимались построением желаемого образа собственного «Я», составляли новый деловой гардероб из коллекции магазина модной одежды шведской фирмы Almla.

Участниц клуба ждет множество увлекательных занятий по самым разнообразным темам: управление персоналом, психология успеха, проблема совместного отдыха с детьми для вечно загруженных бизнес-леди и многое другое.

Двери нашего клуба всегда распахнуты для новых участниц. Мы ждем вас по адресу: ул. Ленина, 83, Усть-Лабинская ТПП.

З. Долгова,
председатель ТПП

Руководитель
ГУП «Управление
гаражного
строительства»
Департамента
градостроительной
политики, развития
и реконструкции
г. Москвы
Владимир Петрович
Шапошников



Являясь руководителем ГУП «Управление гаражного строительства» Департамента градостроительной политики, развития и реконструкции Москвы, я провел системное исследование проблем гаражно-парковочного строительства столицы. Результаты мониторинга позволяют оценить общую ситуацию в этой чрезвычайно актуальной для мегаполиса проблеме.

Постоянно растущая потребность в машино-местах существенно влияет на характер задач, стоящих перед нашим управлением. Поиск эффективного решения при строительстве гаражей и парковок в каждом отдельном случае должен вести к их гармоничному внедрению в сложившуюся инфраструктуру.

Проведенное исследование дало не только положительные результаты, но благодаря ему подтвердилась необходимость создания перехватывающих парковок на основных столичных магистралях. Главное – разместить их в нужном месте, чтоб они оказались востребованными и реально решали проблему дорожных перегрузок.

Отдельным направлением деятельности нашего предприятия стало строительство быстровозводимых гаражей, временных двух-ярусных гаражных модулей. Наши разработки и методики по созданию гаражей и парковок на нестандартных пятнах застройки будут переданы для дальнейшей проработки в специально создаваемый профильный проектный институт.

Но я хочу обратить внимание на то, что решение проблемы гаражей и парковок в Москве превышает возможности унитарного предприятия при департаменте.

Для реального и эффективного разрешения этой сложнейшей ситуации городу необходим самостоятельный и независимый департамент. Рост автопарка столицы многократно опережает количество машино-мест в стоящих гаражах и парковках. И город может «встать» гораздо раньше прогнозируемых сроков. Например, до конца текущего года планируется ввести в эксплуатацию более 130 000 машино-мест при увеличении автопарка на 350 000 машин! Следует учесть и рост количества автомобилей в городах-спутниках, жители которых трудятся в Москве, увеличение темпа жилищного строительства, снос пятиэтажек и ветхого жилья с последующей застройкой высотками и много иных факторов. Поэтому убежден: только специально созданной структуре, соответствующей по статусу департаменту, будет по силам формирование оригинальных, нетрадиционных путей решения проблем хранения автотранспорта и разгрузки столичных дорог.

К тому же эффективное гаражное строительство требует кардинального изменения существующей законодательной базы и новых юридических схем – как при сносе существующих самовольно построенных гаражей, так и при возведении многоярусных гаражей-парковок на территориях устойчивых жилых инфраструктур.



Руководитель
научно-
исследовательского
центра группы
компаний «Рустэк»
Сергей Иванович
Черныш

Возглавляя научно исследовательский центр группы компаний «Рустэк», в качестве профильной темы мы ведем планирование гаражно-парковочного строительства в условиях сложившейся застройки. Разработки нашего центра являются информативным базисом, позволяющим сформулировать постулаты общегородской программы гаражно-парковочного строительства.

Механические парковки во всем их многообразии, подземные и наземные решения гаражного строительства, уникальные и серийные проекты гаражей и паркингов – это лишь инструмент решения задачи. Прежде всего нужно понять глубину проблемы. Возникновение пробок на дорогах и отсутствие парковочных мест – последствия попытки административного решения данной ситуации. В первую очередь необходим научный подход, ведь скопление автомобилей в каждом конкретном месте чем-то обусловлено. Необходимо исследовать каждое направление въезда-выезда в город – по дням недели, часам, временам года. Далее – тщательно проанализировать каждый участок, где возникает наибольшая проблема – и мы получим объективную обстановку в данном районе. И только имея тщательно подобранный материал исследований, мы можем прогнозировать дальнейшее развитие ситуации и разработать возможные средства для устранения данной проблемы. Иначе, борясь со следствиями, мы обречены на строительство незаполненных машинами стоянок, бессистемное размещение парковочных мест и, как следствие, появление стихийных парковок и новых заторов, спровоцированных нашими действиями.

Существенное уплотнение размещения автотранспорта на местах парковок путем возведения многоярусных механизированных и немеханизированных паркингов нельзя рассматривать без учета пропускной способности и загруженности подводящих дорог и прилегающих магистралей и множества иных – прямых и косвенных причин.

Работая над созданием программы в регионах, мы столкнулись с тем, что зачастую проблему гаражно-парковочного строительства администрации хотят решить факультативно. Это выражается в написании совместной программы для строительства дорожной сети и гаражного строительства либо в наличии структуры при департаменте строительства, не имеющей самостоятельной целевой программы и средств к ее выполнению. Не выделяется целевой бюджет, не отработан механизм финансирования и пр. И главное – отсутствует целевой подход к программе в рамках города. Подход, гармонично обобщающий программу дорожного строительства, программу развития городского общественного транспорта, перспектив развития пригородных электропоездов, перспектив развития жилищного и промышленного строительства, а также других факторов с программой гаражно-парковочного строительства.

Разработкой и анализом этого направления с целью создания гармоничного научно обоснованного плана общегородской программы гаражного строительства наш центр и занимается.



РОЛЬ ЕМТПП В РАЗРАБОТКЕ И РЕАЛИЗАЦИИ КОНЦЕПЦИИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЕЙСКОГО РЕГИОНА

25 августа 2006 года состоялось очередное заседание Регионального координационно-аналитического центра содействия инвестициям при ЕМТПП, посвященное вопросу разработки Концепции стратегического развития города Ейска. Итогом работы РКАЦ явилось принятие постановления главы муниципального образования г. Ейска №490 от 22 сентября 2006 года «О разработке Концепции «Программы перспективного развития муниципального образования г. Ейска на период до 2017 года». 29 октября 2006 года на сессии Совета МО г. Ейска была утверждена «Муниципальная программа «Разработка Концепции «Программы перспективного развития муниципального образования город Ейск на период до 2017 года», определяющая цель данной муниципальной программы, задачи, сроки реализации, объемы и источники финансирования. Разработчиком программы (концепции страте-

гического развития) назначен РКАЦ при Ейской межрайонной торгово-промышленной палате.

В составе разработчиков концепции ученые, специалисты, опытные руководители различных направлений городского хозяйства, предприниматели, бизнесмены. Мы сотрудничаем с соответствующими институтами, учебными заведениями. В разработке, обсуждении и осуществлении концепции примут участие все жители города Ейска. Конечно, не без непосредственной поддержки краевой власти.

В результате работы над концепцией было рассмотрено перспективное развитие каждой отрасли, каждого направления деятельности городского хозяйства, а также бюджетная эффективность, производительность труда населения; предложения по инвестиционным проектам и целевым программам, выработаны механизмы реализации программ; определены миссия и бренд региона, расставлены приоритеты.



Произошло знаменательное событие – объединение г. Ейска с Ейским районом. В связи с этим разрабатывается Концепция общей территории, общего хозяйства, общих проблем граждан. В дальнейшем будет озвучиваться территория г. Ейска и Ейского района как Ейский регион.

При разработке концепции учтен опыт создания стратегических планов и концепций развития Краснодарского края, российских городов: Омска, Новосибирска, Геленджика, Сочи, Анапы, а также материалы научно-практических конференций г. Ейска по вопросам устойчивого развития основных направлений деятельности г. Ейска и Ейского района (Ейского региона).

Перспективы стратегического развития Ейского региона ориентированы на выделение «точек роста», их ранжирование, разработку механизмов привлечения и распределения ресурсов между ними, остальными составляющими Ейского регионального хозяйства, а также узких мест экономики, требующих безотлагательного решения.

Основной функцией Ейского региона становится не столько производство материальных или духовных благ, сколько создание благоприятной среды обитания, повышения качества жизни и безопасности, уровня доходов и потребления ейчан.

В плане стратегических преобразований г. Ейск и Ейский район в XXI веке представляются как «Ейский регион – ведущий многоотраслевой, деловой и культурный центр северной зоны Краснодарского края».

Цель концепции – определение общей идеологии регионального развития через разработку комплексной стратегии развития Ейского региона и выделение наиболее перспективных направлений деятельности, разработка рекомендаций по реализации положений концепции; создание основы через программно-целевое планирование, перспективное планирование.

Суть дальнейшего развития региона – создание условий для повышения благосостояния и качества жизни проживающих на ее территории граждан. Это прежде всего хорошая работа и достойная зарплата, нормальные условия для рождения и воспитания детей, наличие удобного жилья, возможностей пользоваться гарантированными услугами здравоохранения и социального обеспечения, политическая стабильность в регионе, экономическая и общественная безопасность, образовательные, культурные и досуговые возможности. Соответственно, основными приоритетами социально-экономической политики муниципальных органов власти должны быть задачи обеспечения существенного роста числа рабочих мест, повышения покупательной способности и улучшения здоровья людей, широкого распространения здорового образа жизни, поддержки высокого уровня культуры, региона в целом.

Миссия Ейского региона может быть сформулирована следующим образом: «Ейский регион – ведущий многоотраслевой, деловой, культурный, исторический и духовный центр северной зоны Краснодарского края».

Основой реализации миссии является формирование корпоративного интереса жителей региона, обеспечивающего достижение основных целей и задач Ейского района и г. Ейска на базе консолидации всех общественных сил, социально-экономического активного населения региона.

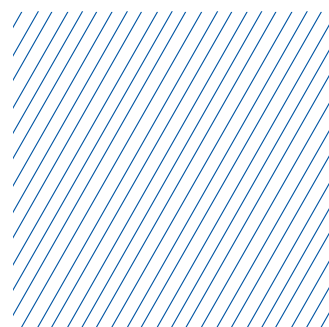
Стратегический анализ развития Ейского региона определяет основную отрицательную особенность – географический тупик. Все проблемы, беды, все социально-экономическое развитие региона нужно решать самим никакими транзитными возможностями. В связи с этим и ограниченным во все времена финансированием сама финансовая составляющая жизненно важных проблем, накопившихся с годами, может стать неподъемной, если только не принять своевременные меры.

Анализ состояния жизнедеятельности Ейского региона показывает наличие неблагоприятных тенденций:

- Развитие города Ейска вошло в противоречие с развитием морского порта, уже сегодня влияют на передвижение населения в ряде районов города, на экологическое, санитарно-эпидемиологическое состояние, на состояние целостности жилья, коммунального хозяйства, прилегающих к транспортной железнодорожной инфраструктуре, территории.
- Продолжает ухудшаться состояние Ейского лимана из-за длительного сброса сточных вод очистных сооружений и сбросов со стороны Щербиновского района.
- Увеличивающиеся ежегодно потери земель из-за отвалов, в связи с размывом береговой части Ейского региона (75 км) из-за продолжающихся подтоплений сельскохозяйственных земель.
- Вся торговля продолжает развиваться в центре города Ейска, а это постоянно увеличивает транспортную нагрузку, загазованность, скученность; повышает риск санитарно-эпидемиологического и пожарного происшествий.

По результатам диагностики развития Ейского региона определены основные группы ключевых проблем социально-экономического развития региона, на решении которых необходимо сконцентрировать усилия в рамках реализации стратегии:

- система управления Ейским регионом;
- недостаточная конкурентоспособность продукции, товаров и услуг товаропроизводителей;
- ключевые социальные проблемы;
- проблемы демографии и рынка труда.





Результаты анализа развития Ейского региона выявляют явный парадокс: низкий уровень жизни населения при существующих уникальных экономических возможностях – порт, курорт, сельское хозяйство, перерабатывающая промышленность.

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЦЕЛЬ РАЗВИТИЯ ЕЙСКОГО РЕГИОНА НА ПЕРИОД ДО 2020 ГОДА

Кардинальное повышение качества жизни населения на основе создания устойчивого социально-экономического развития Ейского региона.

Для реализации стратегической цели Ейского региона определены два стратегических направления:

- Кардинальное повышение качества и продолжительности жизни, развитие человеческого потенциала региона на основе повышения эффективности здравоохранения, образования, культуры, спорта, жилищного строительства и коммунального хозяйства.
- Создание условий и обеспечение высоких темпов устойчивого экономического роста региона на основе повышения его конкурентоспособности.

Формулируемая система стратегического управления Ейского региона будет состоять из ряда взаимодействующих подсистем:

1. диагностика и мониторинг социально-экономического состояния региона;
2. стратегическое планирование социально-экономического развития региона;
3. привлечение инвестиций для реализации проектов, программ;
4. информационно-аналитическое и консалтинговое обеспечение мероприятий поддержки проектов и программ и их реализация.

Для реализации стратегии развития Ейского региона необходимо формирование системы стратегического планирования и управления, включающей планирование, организацию, мотивацию и контроль. Углубление идей концепции должно осуществляться постоянно и включать:

- мониторинг ключевых проблем развития региона;
- выявление стратегических партнеров;
- проработку совместных с партнерами инновационных идей привлечения и создания ресурсов развития;
- формирование на базе указанных идей конкретных приоритетов развития;
- экспертизу и согласование стратегических проектов между субъектами на территории региона;
- разработку ресурсных схем и реализация проектов.

В этой связи предлагается использовать и в дальнейшем Региональный координационно-

аналитический центр содействия инвестициям при Ейской межрайонной торгово-промышленной палате, как основного разработчика данной концепции и участника в реализации стратегических задач.

Для решения стратегических целей и задач необходима эффективная система управления муниципальной власти Ейского региона. В Концепции предлагается вариант структуры администрации муниципального образования Ейский район. В основе этого варианта – эффективная практика работы краевой исполнительной власти.

ОСНОВНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ, РЕАЛИЗАЦИЯ КОТОРЫХ ПОЗВОЛИТ РЕШИТЬ СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ЗАДАЧИ КОНЦЕПЦИИ:

1. Развитие Азовского побережья в Ейском регионе как комплексного курортно-климатического федерального детско-юношеского курортно-оздоровительного комплекса круглогодичного действия на 2008-2020 годы («Детская республика» – «Ейский Артек»).

Главной идеей программы является создание на Азовском побережье Краснодарского края федерального детско-юношеского курортно-оздоровительного комплекса круглогодичного функционирования. Главной целью программы является массовое оздоровление, лечение и интеллектуальное развитие подрастающего поколения, реальное улучшение демографической ситуации в российской Федерации для реализации все возрастных требований к цивилизованному развитию общества и необходимостью освоения инновационных технологий и современной техники; восполнения полноценного трудового потенциала России; завоевания положительного имиджа России на мировых спортивных аренах; подготовки надежного резерва высокотехнологичного оборонного комплекса России и укрепления системы национальной безопасности.

Для реализации этого проекта в Ейском регионе уже многое есть. Для военно-патриотического воспитания: школа с первоначальной летной подготовкой; высшее военное авиационное училище; Российский центр подготовки военных кадров. Для подбора кадров воспитателей: Ейский педагогический колледж; Ейский медицинский колледж. Для организации рационального питания: агропромышленный комплекс, готовый выпускать экологический, натуральный, диетический продукт питания. Для полноценного отдыха и оздоровления: оптимальные для детского возраста климатические условия, мелкое, хорошо прогреваемое море, лечебные грязи. Решением администрации Краснодарского края город Ейск, станицы Камышевская, Должанская, поселок Ясенская Переправа объявлены курортными территориями.



2. Развитие Ейского полуострова как особой экономической зоны — строительство морского портового комплекса «Воронцовка» со всеми необходимыми береговыми сооружениями и грузовыми терминалами.

Главной идеей Программы является использование удобных географических возможностей местности, расположенной для этого хозяйства территории Азово-Черноморского бассейна и имеющейся инфраструктуры: действующий, но ограниченный в своем развитии международный Ейский морской порт; железнодорожный транспорт; воздушный транспорт. Данная Программа решает целый ряд проблем юга страны: создание промышленной зоны современного высокотехнологичного производства и оказания услуг; создание высококвалифицированных высокооплачиваемых рабочих мест; создание условий, при которых возможна дифференциация грузов между портами Краснодарского края; создание условий хранения, переработки и транспортировки огромного количества зерновых культур, производящихся на юге России.

3. Реализация Региональной целевой программы «Обеспечение устойчивого водоснабжения шести муниципальных образований северо-западного региона Краснодарского края (г. Ейск, Ейский, Кущевский, Ленинградский, Староминский, Щербиновский районы) на 2005-2010 годы».

Основная цель Программы — обеспечение населения региона, организаций социальной сферы и курортно-оздоровительного комплекса шести муниципальных образований Краснодарского края питьевой водой нормативного качества и развитие на этой основе устойчивого функционирования курортного комплекса региона. Решение проблем местного водоснабжения на основе внедрения новых технологий по очистке воды из местных источников, альтернативных централизованному водоснабжению, для бытовых и технических нужд.

4. Разработка и осуществление комплексной Программы «Энергоресурсосбережение на объектах муниципального образования Ейского региона до 2020г. г.).

Основой Программы является осуществление скоординированной, выверенной технической политики, не позволяющей принятия устаревших технических решений и обеспечивающей использование энергосберегающих технологий в тепло-водо-газо-электрообеспечении Ейского региона, направленных на улучшение экологической обстановки, снижение коммунальных тарифов, значительную экономию бюджетных средств и, самое главное, на полное и качественное предоставление услуг. Объектами Программы должны стать детские дошкольные учреждения, школы,

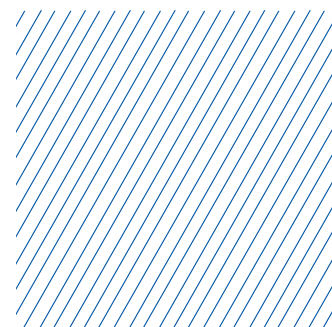
учебные заведения, учреждения здравоохранения. Практика решения этой большой проблемы в Ейском регионе имеется: линей № 4; гостиница «Ейск»; комплекс муниципальных зданий в пос. Мичуринский; база отдыха «Казачий берег» в ст. Должанская.

Обсуждение и окончательное принятие Концепции стратегического развития Ейского региона до 2020 года состоится на Экономическом форуме «Ейск. Стратегия прорыва», который состоится в городе Ейске в октябре 2007 года.

РОЛЬ ЕЙСКОЙ МЕЖРАЙОННОЙ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ В РАЗРАБОТКЕ И РЕАЛИЗАЦИИ КОНЦЕПЦИИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ ЕЙСКОГО РЕГИОНА ЗАКЛЮЧАЕТСЯ В:

1. Организации подготовительной работы:
 - исследовательская,
 - научная,
 - аналитическая;
2. Организации разработки Концепции:
 - поиск и применение нормативно-правовой документации, методической литературы;
 - изучение мнения руководителей отраслевых структур, руководителей предприятий и организаций, специалистов;
3. Обсуждении в широких кругах населения, узких аудиториях специалистов;
4. Согласовании на всех уровнях структур власти;
5. Привлечении к участию в разработке и реализации Концепции регионов страны, фирм, различных финансово-кредитных, внедренческих структур;
6. Рекламе, широком информировании о задачах, методах и действиях по реализации Концепции:
 - участие в экономических форумах;
 - организация и проведение Ейского экономического форума по постановке инвестиционных задач, привлечению инвесторов;
 - организация деловых миссий, поиск надежных партнеров;
7. Постоянном контроле за действиями всех заинтересованных субъектов стратегического развития в работе на конечный результат — реализация проектов, программ, положений Концепции стратегического развития;
8. Осуществлении (содействии) кадровой политики по реализации Концепции стратегического развития.

ЕМТПШ доверили, бесспорно, ответственное и важное для всех жителей Ейского района дело — преобразить свой район, повлиять на улучшение качества жизни своих земляков, содействовать преобразению маленького провинциального портового городка в курорт мирового масштаба. И эта задача им по силам!



Для решения стратегических целей и задач необходима эффективная система управления муниципальной власти Ейского региона.

ЭНЕРГИЯ "ПОД КЛЮЧ"!



г. Армавир, ЗАО "Кубаньэнергоформаш". Проект реализован 22.09.2006 г.

"Макс Энерго" - подразделение компании "Макс Моторс" (Группа компаний Max Group), основанной 26 апреля 2001 года. Основное и единственное направление деятельности "Макс Энерго" - реализация высокотехнологичных комплексных энергетических проектов в Южном регионе России. "Макс Энерго" располагает четырьмя офисами и салонами в городах: Сочи, Краснодаре, Ставрополе, Пятигорске; современным техническим центром и сервисными центрами в г.Сочи, а также складами новой продукции, расходных материалов и запасных частей.

В 2004 году было создано мобильное инженерно-сервисное подразделение, специалисты которого способны решать различные технические задачи непосредственно на объектах. Гарантийное и сервисное обслуживание энергетических систем, проведение регламентных и ремонтных работ, являются неотъемлемой частью полного комплекса услуг. На 1 января 2007 года в подразделениях компании работает 56 специалистов различного профиля. Отличительной особенностью компании "Макс Энерго" является то, что её высококвалифицированные сотрудники решают любые, поставленные клиентом, технические задачи комплексно, «под ключ». Наша цель не просто продавать продукцию, а разработать оптимальные варианты проектирования, монтажа, подключения, взаимодействия различного оборудования, а также последующей эксплуатации техники. Мы работаем так, чтобы оптимизировать весь процесс от первого обращения клиента, запуска оборудования до консультационного и сервисного сопровождения объектов. Одно из направлений нашей деятельности - создание разнообразных программ для корпоративных клиентов: продажа техники в кредит, различные лизинговые схемы поставки оборудования, а также привлечение инвестиционных компаний для реализации крупных энергетических проектов.

Принимая во внимание постоянный рост потребляющих мощностей, а значит и возникающий дефицит электроэнергии, плачевное состояние устаревших сетей, постоянный рост цен на электроэнергию и тепло, мы делаем упор на производство электро- и тепловой энергии непосредственно в данном регионе, используя самые современные технологии. Сегодня даже самый перспективный бизнес-проект может разбиться о подводные камни: отсутствие технической возможности либо высокая стоимость подключения к локальным сетям. Но решение существует - это строительство собственных генерирующих мощностей.



1. Аудит
2. Инжиниринг
3. Предпроектные работы
4. ТЭО
5. Проектирование и получение разрешительной документации
6. Монтажные работы
7. Пуско-наладочные работы шеф-монтаж
8. Гарантийное обслуживание
9. Сервисное обслуживание

Центральный офис "Макс Энерго": **354000, Сочи, ул. Кооперативная, 4/19.** Телефон: **(8622) 62-77-99**
 Сеть филиалов: г. Краснодар, тел. (861) 267-22-58, г. Пятигорск, тел. (8793) 337-999, г. Ставрополь, тел. (8652) 560-160

Техника, которую мы предпочитаем в своих проектах



GE Jenbacher



50
years of power
Jenbacher gas engines

Около 50 лет австрийская компания GE Jenbacher является мировым лидером в области разработки и производства газопоршневых двигателей для эффективной выработки электрической и тепловой энергии. Двигатели Jenbacher в диапазоне от 0.25 до 3 МВт предназначены для длительной работы в стационарных условиях и отличаются исключительно высоким коэффициентом полезного действия, малой степенью токсичности отработанных газов, большим сроком службы и высокой надежностью.

Экономичность

Большой срок службы до капитального ремонта, удобная в обслуживании конструкция двигателя и низкое потребление топлива обеспечивают максимальную экономичность.

Долговечность

Наша преданность делу и выполнение обязательств по постоянному развитию выпускаемой продукции увеличивают ресурс всех компонентов двигателя, даже при работе на загрязненных газах, например, на газах из органических отходов.

Надежность

Усовершенствованные и оптимально сконструированные системы контроля и мониторинга обеспечивают идеальное плановое обслуживание, максимально безопасную работу и высочайшую надежность в эксплуатации.

Служба GE Jenbacher разрабатывает сервисные соглашения под индивидуальные потребности заказчиков. Наши сервисные центры, стратегически расположенные более чем в 30 странах мира, включая Россию, предлагают прекрасную сервисную поддержку продукции, включая всестороннее обучение персонала заказчиков, осуществляемое нашим штатом специалистов.



Кроме природного газа, наши газовые двигатели работают также на большом количестве различных видов газа, вредных для окружающей среды (например, на пропанобутановой смеси, на газах мусорных свалок, сточных вод; попутном нефтяном газе, коксовом газе, шахтном газе, биогазе, на технологических газах химической промышленности и прочих газах, содержащих метан CH_4).

Использование энергии этих газов для одновременной выработки электрической и тепловой энергии гарантирует экономическую оправданность систем питания Jenbacher. Сжигание альтернативных газов уменьшает выбросы и стимулирует эффективное использование природных ресурсов. Постоянное совершенствование наших газовых двигателей и специализация на использовании особых газов обеспечивает возможность применения газов с разной теплотворной способностью и составом горючих компонентов.

Производимая электроэнергия покрывает потребление отдельных объектов (например, больниц) и/или передается в общую энергосистему. Тепловая энергия может быть использована как для подогрева воды систем центрального или местного отопления, так и для производства пара, а также для технологических процессов. Наши когенерационные системы на основе газовых двигателей Jenbacher применяются для повышения урожайности в теплицах, используя CO_2 в качестве удобрения; а также в тригенерационных системах (для совместной выработки электроэнергии, тепла и холода).

Большое количество коммерческих, промышленных и коммунальных заказчиков используют продукцию Jenbacher для производства электроэнергии, тепла и холода на собственные нужды. Запатентованные системы сгорания, управления двигателем и мониторинга позволяют установкам по производству электроэнергии соответствовать самым строгим международным стандартам по вредным выбросам, а также обеспечивают высокий уровень эффективности, долговечности и надежности.



Центральный офис "Макс Энерго": **354000, Сочи, ул. Кооперативная, 4/19.** Телефон: **(8622) 62-77-99**

Сеть филиалов: г. Краснодар, тел. (861) 267-22-58, г. Пятигорск, тел. (8793) 337-999, г. Ставрополь, тел. (8652) 560-160



ОСУЩЕСТВЛЕНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ БЕЗ ГОСУДАРСТВЕННОЙ РЕГИСТРАЦИИ

В экономике современной России важное место отводится малому предпринимательству, поддержка и развитие которого рассматриваются в качестве одной из приоритетных задач экономического развития государства.

Тем не менее малое предпринимательство в России уже состоялось как один из важнейших сегментов экономики.

Определенным образом могли бы дополнить эту картину данные о налоговых поступлениях от индивидуальных предпринимателей. В частности, регулирование налогообложения этой категории налогоплательщиков в части установления единого налога на вмененный доход для определенных видов деятельности оказало позитивное влияние на поступление налоговых платежей. По этому виду налогов в 2006 году поступило 16,1 млн рублей, что на 2,4 млн рублей больше, чем за 2005 год. Введение этого налога в 1999 г. оказалось эффективным с точки зрения регулирования налоговых правоотношений и проявило потенциальные налоговые возможности малого бизнеса.

Насколько же открыт малый бизнес перед государством, обеспечившим условия для его развития? Насколько предприниматели проникнуты ответственностью перед своими согражданами, чтобы вести свое дело в рамках правового поля, не только заботясь о собственных правах и законных интересах, но и не забывая об интересах общества?

Ответить на эти вопросы помогают осуществляемые налоговыми органами контрольные мероприятия в сфере малого бизнеса. Приоритетным направлением контрольной работы, обеспечивающим равные условия осуществления предпринимательской деятельности для всех хозяйствующих субъектов, являются проверки по вопросу осуществления предпринимательской деятельности без государственной регистрации.

Вступившим в законную силу 1 июля 2002 г. Кодексом об административных правонарушениях РФ (далее – КоАП РФ) предусматривается ответственность за осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации и лицензии.

Напомним, что за осуществление предпринимательской деятельности без государственной регистрации физическое лицо может быть привлечено к административной или уголовной ответственности:

– по ст. 14.1 Кодекса об административных правонарушениях РФ – в виде наложения административного штрафа в размере от 5 до 20 минимальных размеров оплаты труда;

– по ст. 171 Уголовного кодекса РФ – в виде штрафа в размере до 300 тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до двух лет, либо обязательными работами на срок от ста восьмидесяти до двухсот сорока часов, либо арестом на срок от четырех до шести месяцев.

Так, в 2006 году за нарушения законодательства о государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей в отношении должностных лиц 23 организаций возбуждены дела об административных правонарушениях, из которых 11 – привлечены к административному штрафу на сумму 55 тыс. рублей. Составлено 134 протокола о привлечении индивидуальных предпринимателей к административной ответственности, из них 121 вынесены предупреждения.

Вторым направлением данной работы, но не по значению, является выявление граждан, осуществляющих предпринимательскую деятельность без каких-либо разрешительных на то документов. Целью указанных контрольных мероприятий является государственная

поддержка и обеспечение равных условий осуществления предпринимательской деятельности для предпринимателей, ведущих свою деятельность в соответствии с действующим законодательством, и лиц, не желающих осуществлять свой бизнес в рамках цивилизованного рынка. Так, из проведенных на 4 рынках, которые расположены на территории Гулькевичского района, 53 рейдовых мероприятий по вопросам постановки на налоговый учет было установлено 20 фактов осуществления предпринимательской деятельности без государственной регистрации. В результате проведенных мероприятий на учет в качестве индивидуальных предпринимателей было поставлено 6 физических лиц, которые стали уплачивать установленные законом налоги. Остальные выявленные нарушители заключили трудовые контракты с действующими предпринимателями, которые в соответствии с законодательством удерживают и перечисляют в бюджет налог на доходы физических лиц. Как видно из результатов контрольной деятельности по данному вопросу, основная цель указанных мероприятий – постановка на налоговый учет выявленных нарушителей и последующая уплата ими законно установленных налогов.

Представляется, что использование налоговыми органами эффективных приемов и методов налогового контроля в отношении малых предприятий, а также правильная постановка целей осуществления мероприятий налогового контроля будет способствовать значительному росту налоговых поступлений в бюджет от данной сферы предпринимательской деятельности.

О. А. Ромас,
начальник ИФНС России
по Гулькевичскому району



www.kubankredit.ru

БАНК «КУБАНЬ КРЕДИТ» — 14 ЛЕТ УСПЕШНОЙ РАБОТЫ НА КУБАНИ

Коммерческий банк «Кубань Кредит» ООО, основанный в 1993 году, успешно работает на финансовом рынке региона на протяжении 14 лет. В 2006 году банк признан «Лучшим банком Южного федерального округа». Председатель Наблюдательного совета банка Виктор Константинович Бударин на XXII Общем собрании Ассоциации региональных банков (2007 г.) был удостоен диплома победителя ежегодного общественного конкурса на звание «Лучший банкир России» 2006 года. 29 июня 2007 года «Кубань Кредит» стал лауреатом общественной премии «Бизнес Элита Кубани» и получил диплом «За высокую деловую активность и блестящие перспективы». По данным агентства «РосБизнесКонсалтинг», в рейтинге «ТОП-500 крупнейших банков России за 1 квартал 2007 г.» «Кубань Кредит» занимает 172-е место. 34-е место банк занимает в рейтинговой таблице «Самые прибыльные и эффективные банки ТОП-500 в 1 квартале 2007 г.». В рейтингах «Эффективность использования капитала ТОП-200 за 1 квартал 2007 г.» и «Эффективность использования активов ТОП-200 за 1 квартал 2007 г.» «Кубань Кредит» находится на 2-м месте среди российских банков.

Активы банка на 1 июля 2007 года достигли 8,4 млрд руб. и увеличились, в сравнении с предыдущим годом, в 1,8 раза, капитал превысил 1 млрд руб., показав рост в 2 раза, кредитный портфель на 1 июля этого года составил 5 млрд руб. и увеличился в 1,8 раза. Вклады населения возросли в 1,8 раза и достигли 4880 млн руб. Остатки на расчетных счетах — 1341 млн руб., что в 1,7 раза больше по сравнению с прошлым годом. Сумма выданных кредитов увеличилась в 2,3 раза и составила 3824,3 млн руб.

В настоящее время «Кубань Кредит» укрепил свое присутствие в 21 районе Краснодарского края. В структуре банка функционирует 31 дополнительный офис, 66 приходных касс по приему платежей от населения, 36 валютных операционных касс, 44 пункта выдачи наличных по банковским картам и 34 круглосуточных банкомата. «Кубань Кредит» планирует дальнейшее развитие сети: количество

дополнительных офисов достигнет 50. Задача, поставленная Наблюдательным советом банка, — войти с современными банковскими услугами в каждый район Краснодарского края. И она выполнима в самое ближайшее время: руководители муниципальных образований Кубани регулярно обращаются в банк с просьбой об открытии дополнительных подразделений КБ «Кубань Кредит». В своей деятельности банк ориентируется на обслуживание предприятий малого и среднего бизнеса, а также населения. На сегодняшний день количество счетов физических лиц превысило 88 тысяч, количество клиентов — юридических лиц превысило 9 тысяч.

Стратегическим направлением в деятельности Банка «Кубань Кредит» с 2005 года является внедрение ипотечного кредитования. Для успешного развития есть все необходимое: накопленный опыт работы, различные схемы кредитования, крупная сеть дополнительных офисов, надежные партнеры в строительной отрасли. Выдача ипотечных кредитов в Банке «Кубань Кредит» в 1-ом квартале 2007 года увеличилась в 4 раза по сравнению с 1-м кварталом 2006 года. На 1 июня 2007 года «Кубань Кредит» выдал ипотечных кредитов на сумму более 66 млн рублей, в том числе 47 млн рублей — на приобретение квартир на стадии строительства жилья.

Банк работает как по собственной схеме, так и в рамках государственной программы, совместно с ОАО «Кубанское ипотечное агентство» — региональным представителем ОАО «Агентство по ипотечному жилищному кредитованию» (АИЖК). В рамках государственной программы кредиты предоставляются на срок до 30 лет под процентную ставку от 10,75% годовых. При этом первоначальный взнос — от 10% от стоимости квартиры.

По собственной программе Банк «Кубань Кредит» предоставляет ипотечные кредиты на приобретение жилья на стадии строительства, что гораздо дешевле покупки готовой квартиры. На период строительства кредит выдается под 14% годовых в рублях, а после

сдачи дома в эксплуатацию ставка снижается до размера от 10,75% годовых, в соответствии с условиями кредитования АИЖК. При этом единовременный платеж за выдачу кредита составляет 3% от суммы кредита.

Сегодня у банка налажены партнерские отношения с несколькими строительными и инвестиционными компаниями Краснодарского края. Благодаря этому, банк владеет информацией о финансовой ситуации в этих организациях, ведет постоянный мониторинг строительства, следит за его качеством. Это означает, что дольщики и заемщики Банка «Кубань Кредит» могут быть абсолютно спокойны за качество своих будущих квартир и сроки сдачи домов.

Актуальной задачей для Банка «Кубань Кредит» является и развитие «пластикового» проекта. Банк работает с банковскими картами не первый год. Клиенты КБ «Кубань Кредит» могут открыть карту международных платежных систем VISA и MasterCard на любые цели: зарплатную, корпоративную, социальную, личную. Кроме того, пластиковые карты Банка «Кубань Кредит» — это не только удобный и безопасный способ проведения расчетов, но и выгодная форма сбережений. Ежедневно на остаток средств на карт-счете начисляются проценты в размере 4% годовых. В Краснодаре работают круглосуточные банкоматы «Кубань Кредит» практически во всех микрорайонах города. Кроме этого с помощью банковских карт КБ «Кубань Кредит» можно рассчитываться в торгово-сервисных точках, оплачивать без комиссии услуги сотовой связи компаний «МТС», «Мегафон», «Билайн», спутникового телевидения «НТВ-Плюс», контролировать счет карты через сотовый телефон посредством SMS-сообщений.

Сочетание удачно продуманной стратегии развития с высоким профессионализмом сотрудников позволяет Банку «Кубань Кредит» укреплять свой авторитет и сохранять статус одной из наиболее сильных и стабильных кредитных организаций региона.



УЧАСТИЕ ГОСУДАРСТВА В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЕМ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКИ

В настоящее время актуальным является вопрос государственного регулирования производственно-хозяйственной деятельности предприятий. Цель – рациональное использование ресурсного потенциала, стимулирование организационно-экономического и социального развития хозяйствующих субъектов для обеспечения прироста доходов бюджетов всех уровней на основе расширения налогооблагаемой базы.

В Краснодарском крае уже несколько лет реализуются меры, способствующие стабилизации и развитию деятельности отраслей экономики края, особенно аграрного сектора. Однако возможности государственного стимулирования

повышения эффективности социально-экономической деятельности хозяйствующих субъектов используются не полностью. Поэтому необходимо дальнейшее совершенствование механизма государственного регулирования деятельности предприятий на основе согласованности и сбалансированности интересов государства и субъектов рыночной экономики для обеспечения максимально полного удовлетворения интересов общества и бизнеса.

Рост эффективности использования ресурсного потенциала хозяйствующих субъектов способствует увеличению поступлений доходов бюджета. Поэтому актуальным является формирование



определенных условий развития социально-экономической деятельности предприятий на основе привлечения инвестиций.

В качестве источника инвестиционных ресурсов для субъектов рыночной экономики может выступать бюджетный кредит (субсидия) как денежная форма государственной поддержки. Поскольку государство прямо заинтересовано в повышении эффективности хозяйственной деятельности субъектов экономики, то оно должно принимать самое активное участие в обеспечении их развития инвестиционными ресурсами. Таким образом, достижение баланса интересов государства (в форме увеличения поступлений в бюджеты всех уровней) и хозяйствующих субъектов (в форме увеличения объема получаемой прибыли) возможно в результате совместной работы по формированию благоприятных условий для ведения финансово-хозяйственной деятельности субъектов рыночной экономики.

С этой целью необходимо разработать механизм, обеспечивающий наиболее полное удовлетворение и сбалансированность интересов государства и предприятия. Для этого предлагается принять правовой акт о механизме участия государства в управлении экономикой предприятия без вмешательства в его производственно-хозяйственную деятельность, предполагающий введение системы государственного материального стимулирования (ГМС) предприятия за обеспечение роста уровня его организационно-экономического и социального развития.

Указанным актом, по нашему мнению, должно быть предусмотрено, что источником государственного материального стимулирования предприятия за обеспечение роста уровня его организационно-экономического и социального развития служит часть налога на прибыль, полученная в результате внедрения мероприятий, реализованных посредством получения целевого кредита (на формирование ГМС). То есть часть налога на прибыль, полученную в результате инвестирования предприятия, направляется на осуществление «ГМС предприятия за рост уровня организационно-экономического и социального развития». Большая часть предоставленного предприятию кредита целевого назначения погашается за счет выделенных для государственного материального стимулирования средств. Уплата процентов за кредит целевого назначения осуществляется за счет дополнительной прибыли, полученной хозяйствующим субъектом от реализации мероприятий, которые внедрены за счет указанного кредита. Кредит целевого назначения (на формирование ГМС) используется хозяйствующими субъектами для обеспечения роста уровня их организационно-экономического и социального развития.

В соответствии с нашим предложением для выполнения финансовых операций, связанных с государственным материальным стимулированием предприятия, необходимо формирование фонда ресурсов на материальное стимулирование предприятий за обеспечение роста уровня организационно-экономического и социального развития.

На первый взгляд может показаться, что рекомендуемая система государственного стимулирования приведет к дополнительным расходам бюджета. Однако в форме государственного материального стимулирования предприятие получит из бюджета те денежные средства, которые поступят, благодаря повышению эффективности деятельности хозяйствующего субъекта в результате создания условий кредитования, удовлетворяющих как интересы государства, так и бизнеса.

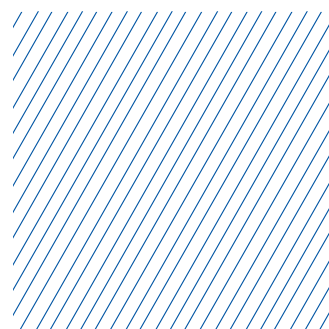
Таким образом бюджет получит дополнительные доходы за счет увеличения налогооблагаемой базы на основе кредитования хозяйствующих субъектов. То есть посредством введения системы государственного материального стимулирования предприятий за обеспечение роста уровня их организационно-экономического и социального развития.

Рекомендуемый «механизм участия государства в управлении экономикой предприятия без вмешательства в его производственно-хозяйственную деятельность» предусматривает использование количественных критериев оценки эффективности производственно-хозяйственной деятельности. Это позволит оценить степень использования ресурсного потенциала предприятия, динамику его развития, а также разработать мероприятия финансового оздоровления хозяйствующих субъектов.

Предлагаемый подход к инвестированию предприятий состоит в том, что предприятие самостоятельно оформляет получение в банке кредита целевого назначения (на формирование ГМС), а возмещение суммы полученного кредита и уплаты процентов предусмотрены регламентом. Предполагается, что хозяйствующий субъект самостоятельно погашает проценты по полученному кредиту и часть суммы кредита за счет прибыли, полученной им от реализации мероприятий, на которые был выделен кредит. Оставшаяся часть полученного кредита погашается за счет средств ГМС.

Таким образом предложен подход к организации участия государства в управлении экономикой предприятия без вмешательства в его производственно-хозяйственную деятельность, обеспечивающий привлечение инвестиций в экономику края.

В. А. Просвирин,
доцент кафедры экономики
и менеджмента КГУКИ,
кандидат экономических наук





ГРУППА КОМПАНИЙ «ЕВРОМОСТ»

В группу компаний «Евромост» входят: ООО «Частное охранное агентство “Евромост”», ООО «Евромост-Защита», ООО «Миг-Краснодар», ООО «Консультант-охрана», НПС «Клуб настольного тенниса “Евромост”».

Фирма является членом Торгово-промышленной палаты Краснодарского края, Союза строителей (работодателей) Кубани, входит в Ассоциацию негосударственных структур безопасности края, в Ассоциацию организаций, ведущих охранную деятельность в ЮФО, в Координационный центр руководителей охранно-сыскных структур РФ. Имеет сертификат соответствия системы менеджмента качества ИСО 9001:2000 07.462.026 от 30 июля 2007 г.

ЧОА «Евромост» начало свою деятельность в июле 1999 года.

Фирма осуществляет:

- централизованную охрану стационарных объектов всех форм собственности в Краснодаре по GSM- и радиоканальной связи.
- спутниковую охрану автомобилей, транспортных средств и грузов в Краснодаре, Краснодарском крае, мониторинг движения транспортных средств по РФ.

Для оперативного реагирования на тревожные сообщения с охраняемых объектов привлекаются как собственные группы задержания «Евромоста», так и группы задержания территориальных отделов охраны г. Краснодара, с которыми заключены соответствующие договоры.

Охранное агентство «Евромост» организовало новый вид защиты населения – программу «Экстренная помощь», которая реализуется ООО «МИГ-Краснодар», это повседневная защита, подсказка и помощь в сложных ситуациях. В соответствии с заключенным договором для оказания помощи абоненту осуществляется выезд группы быстрого реагирования в указанное место в случае угрозы жизни и здоровью, имуществу, на место ДТП, выезд службы спасения, вызов помощи, адвоката и многое другое. Абонент программы снабжается идентификационной именной картой, на которой указан номер телефона офицера безопасности. Межрегиональная программа «Экстренная помощь» компании «МИГ-Краснодар» на сегодняшний день работает в 25 регионах России и ближнего зарубежья.

В состав Общества входят структурные подразделения, расположенные в городах: Новороссийске, Геленджике, Славянске-на-Кубани, Тимашевске, Ейске, Анапе, Новокубанске, в пос. Мостовском и в ст. Полтавской.

В целях комплексного предоставления услуг корпоративным заказчикам дополнительно создано общество с ограниченной ответственностью «Евромост-Защита», основными направлениями деятельности которого являются:

- проектирование, монтаж, эксплуатационное обслуживание систем безопасности, пожарно-охранной тревожной сигнализации, а также систем видеонаблюдения и контроля доступа;
- продажа и установка всех видов защитного остекления, тонированных и защитных пленок;
- контроль защищенности информации ограниченного доступа, аттестация средств и систем на соответствие требованиям безопасности информации;
- выявление каналов утечки информации, ее защита при ведении переговоров и при использовании технических средств обработки и передачи;
- поставка средств защиты информации и оборудования для выявления каналов утечки информации;
- внедрение голографических защитных знаков для удостоверения подлинности документов и продукции;
- психофизиологическое тестирование персонала с помощью полиграфа (детектора лжи).

Группа компаний «Евромост» имеет соответствующие лицензии на все виды выполняемых работ.

Нашими клиентами являются более 100 организаций и предприятий различных форм собственности.

Адрес компании:
350051, г. Краснодар,
ул. Рашилевская, 325/1,
телефон/факс:
(861) 225-16-81, 225-16-83, 215-62-08;
www.evromost.ru;
e-mail: office@evromost.ru,
LVP@evromost.ru



ЕДИНСТВО

24 декабря 2006 г. Некоммерческое Партнерство «Краснодарская межрегиональная саморегулируемая организация арбитражных управляющих «Единство»» получило статус саморегулируемой организации и зарегистрировано в Едином государственном реестре саморегулируемых организаций арбитражных управляющих за номером 0022.

Президент НП «КМ СРО АУ «Единство»» – Шутов Олег Леонтьевич.

Целями деятельности Некоммерческого Партнерства «Краснодарская межрегиональная саморегулируемая организация арбитражных управляющих «Единство»» являются: объединение специалистов по антикризисному управлению, организация и регулирование деятельности арбитражных управляющих в соответствии с законодательством РФ, а также оказание высококачественных услуг в сфере кризис-менеджмента.

В настоящее время НП «КМ СРО АУ «Единство»» является крупнейшей саморегулируемой организацией в Краснодарском крае. На сегодняшний день в члены партнерства приняты 183 арбитражных управляющих. Члены партнерства преимущественно проживают на территории Краснодарского края.

Партнерство не является замкнутой в себе региональной структурой. С момента его образования созданы филиалы и представительства в Карачаево-Черкесской, Кабардино-Балкарской Республиках, Ростовской, Волгоградской, Воронежской, Саратовской, Нижегородской, Пензенской областях, Ставропольском крае и Республике Башкортостан.

Одним из приоритетных направлений развития НП «КМ СРО АУ «Единство»» являются самые гибкие условия членства в нашей организации, защита интересов членов партнерства, тесное сотрудничество с органами местного самоуправления, правоохранительными органами.

Между администрацией края, администрациями районов Краснодарского края и партнерством подписаны договоры о сотрудничестве, что позволяет арбитражному управляющему быть уверенным в защите своих интересов, эффективном сотрудничестве с кредиторами, должником, инвесторами и муниципальными образованияами, заинтересованными в сохранении производства, налогооблагаемой базы и рабочих мест.

Ежегодно НП «КМ СРО АУ «Единство»» принимает участие в работе Международного экономического форума.

Одним из главных стандартов деятельности арбитражных управляющих – членов партнерства является принцип работы исключительно с аккредитованными организациями при саморегулируемой организации «Единство».

Партнерство проводит аккредитацию организаций, сопровождающих процедуры банкротства, в целях обеспечения гарантии качества, деятельности арбитражных управляющих – членов НП «КМ СРО АУ «Единство»». Аккредитация является инструментом предоставления соответствующих профессиональных услуг арбитражным управляющим и обеспечения прав и законных интересов лиц, участвующих в деле о банкротстве.

Приглашаем к взаимовыгодному сотрудничеству физических и юридических лиц в части оказания услуг в сфере кризис-менеджмента и финансового оздоровления предприятий Российской Федерации, а также оказания помощи по взысканию просроченной задолженности на всей территории Российской Федерации.

Мы всегда готовы прислушаться к вашим индивидуальным пожеланиям и с вниманием рассмотреть ваши предложения.

За более подробной информацией вы можете обращаться по адресу: 350063, г. Краснодар, ул. Пушкина, 47/1.

Тел. /факс: 267-08-68, 267-08-69;
www.sro-edinstvo.ru,
e-mail: sro_edinstvo@mail.ru





САЙТ КАК СРЕДСТВО ПРОДВИЖЕНИЯ УСЛУГ

Перед тем как приступить к созданию своего сайта, многие компании задаются вопросом: зачем необходим сайт, и нужен ли он вообще? Может, стоит обойтись объявлением в газете? Может, и стоит, но тогда фирма лишается многочисленных преимуществ, которые дает сайт.

Сайт – это набор из нескольких десятков, сотен и даже тысяч веб-страниц, связанных между собой единой темой, общим оформлением и ссылками. Это информационная единица, представляющая компанию или отдельно взятого человека, доступная из любого уголка мира. Это также одно из современных средств передачи информации, коммуникативное средство и, наконец, рекламный продукт, дающий большие возможности в области поиска и привлечения клиентов.

Главное предназначение сайта – это предоставление информации. Казалось бы, в мире существует масса других способов передачи информации – почему следует применить именно этот? Просто он наиболее эффективен. В чем же его эффективность? Во-первых, в связи с сумасшедшей скоростью развития сети Интернет происходит втягивание все большего количества людей в среду использования интернет-технологий и ресурсов.



генеральный технический спонсор VI международного инвестиционного форума Сочи-2007

- ✓ Телефонная связь, видеоконференцсвязь, радиосвязь, производственно-технологическая связь
- ✓ Спутниковая сеть связи
- ✓ Комплексные системы автоматизации и управления предприятием, ERP - системы
- ✓ Интеллектуальные здания, дома, офисы и квартиры
- ✓ Интернет, хостинг, электронная почта, передача данных
- ✓ Услуги телематики
- ✓ Информационная безопасность
- ✓ Программное обеспечение
- ✓ Проектирование и строительство корпоративных информационных систем
- ✓ Консалтинг, лицензирование, частотное обеспечение, получение нумерации
- ✓ Поставка телекоммуникационного и компьютерного оборудования

ООО «Ройлком»
Софийская наб. 26/1
г. Москва, 115998, Россия
Тел.: (495) 777-47-17
Факс: (495) 231-41-41
info@roilcom.ru
<http://www.roilcom.ru>

Филиал ООО «Ройлком»
ул. Рашпилевская, д. 21
г. Краснодар, 350063, Россия
(861) 211-58-00
(861) 211-58-03
krasnodar@roilcom.ru

Для продвижения сайта может использоваться множество способов:

- различные виды традиционной рекламы;
- электронные рассылки;
- показы баннеров;
- размещение информации на других сайтах;
- обмен ссылками, кнопками, баннерами
- и многое другое.

Еще одним весомым доводом в пользу создания сайта является то, что сайт – это современное и потому актуальное средство предоставления информации и заявления о себе. Наличие собственного сайта в наше время является правилом хорошего тона.

«По вопросу количества собственных веб-сайтов компаний Краснодара точной статистики нет, но по опыту работы нашей компании и развития интернет-бизнеса в целом могу сказать, что в 2001 году доля веб-сайтов компаний приблизительно равнялась 10–15%, как правило, сайты создавались для имиджа, а не для эффективной работы посредством сети Интернет и обмена данными, и Клиент уж совсем не был готов заниматься продвижением собственного проекта», – рассказывает руководитель веб-студии Voodoo Елена Грищенко.

На сегодняшний день ситуация сильно изменилась: клиенты уже знают, что им нужно от проекта, по каким ключевым словам они хотят продвигаться в сети. Доля собственных сайтов компаний Краснодара очень возросла и на 2007 г. составляет 50–60%.

Активное создание собственных интернет-представительств в Краснодаре началось около 3 лет назад (2004 г.), это можно отнести к общему подъему экономики в стране и развитию новых средств связи и сети Интернет.

Стоимость создания сайта в Краснодаре зависит от задач, которые вы ставите перед проектом: если это сайт-визитка, то стоимость варьируется от 10000 до 15000 тыс. рублей. Цель таких проектов – заявить о себе в сети Интернет, дать оптимальное количество информации об услугах и деятельности, контактные сведения. К корпоративным проектам более серьезный подход: размещение каталогов товаров, система заказов продукции, более раскрытая информация по всем видам услуг, а также интерактивные сервисы, онлайн-консультации, форумы, опросы посетителей сайта, анимация – иными словами, сайт для активной работы компании в сети Интернет. Стоимость таких проектов – от 40000 тыс. рублей и выше, в зависимости от сложности реализации проекта.

На сегодняшний день в Краснодаре наблюдается такая ситуация: фирм, которые оказывают интернет-услуги, с каждым днем становится все больше, но безусловными лидерами остаются

компания, которые создавались еще в 2001 и 2002 годах и давно работают в этой сфере услуг. Среди них можно выделить 3 крупных компании города: Voodoo.ru, Kubic.ru, Spider.ru.

Сложно ответить на вопрос, насколько собственный сайт увеличивает прибыль компании. Размер прибыли от сайта зависит от нескольких факторов. Во-первых, от специфики деятельности компании, а следовательно, от размера ее целевой аудитории в сети. Например, в то время как «квартиры» в Интернете ищут более 1 млн людей в месяц, «сельскохозяйственную технику» – около 2 тыс. человек. Во-вторых, прибыльность сайта зависит от него самого: его дизайна, удобства в использовании, актуальности и полезности информации, представленной на нем, а также способности удержать интерес аудитории (обновление новостей, статей, пресс-релизов и т. п.). В-третьих, не нужно забывать о продвижении/рекламе и самого сайта, как в офф-лайне – печать адреса сайта на визитках, рекламных листовках, растяжках и щитах, вместе с рекламой самой компании, так и в сети.

«Реклама в Интернете играет все большую роль в посещаемости сайта целевой аудиторией, а следовательно, – в увеличении прибыльности самой компании. Не нужно рассматривать сайт как что-то статичное, созданное один раз и не требующее дальнейшего развития», – говорит Анастасия Ли, специалист по продвижению веб-сайтов веб-студии Voodoo.

Человек в большинстве случаев ищет в Интернете не красивую картинку и дизайн, а информацию. Поэтому, чем больше будет на сайте нужной, свежей, интересной и актуальной информации, тем более вероятно, что сайт найдут. Она должна своевременно обновляться и пополняться. Если человек зайдет на сайт и увидит там новости 2-летней давности, то он сразу оттуда уйдет и больше не вернется. Также очень важно, чтобы человек мог найти нужную информацию на сайте легко и быстро, не путаясь в непонятной навигации и нагромождении разделов, подразделов, страниц и т. д.

Структура сайта должна быть грамотно продумана и удобна. Сайт должен предоставлять людям удобные сервисы и возможности (заказ через Интернет, поиск информации, быстрый доступ к нужным разделам и т. п.) Сайт должен быть привлекателен и удобен, а текст – хорошо читаться (бывает, что на некоторых страницах пишут красным по зеленому, да еще размер шрифта такой, что только через лупу читать.) Сайт должен быть не перегружен графикой, должен быстро загружаться, а информация – представляться удобно. (Удобство и грамотность представления информации – задача разработчика сайта.)

Главная страница – это та страница, на которую попадает пользователь, набрав адрес вашего

Человек в большинстве случаев ищет в Интернете не красивую картинку и дизайн, а информацию.



сайта. Некоторые владельцы сайтов, видимо, отождествляя сайт с рекламным плакатом, вешают на эту страницу большую картинку с названием сайта, изображением каких-либо товаров, надписью «Добро пожаловать на сайт!». Наверняка владелец такого сайта думает, что люди бродят по Интернету, как по улице, рассматривают вывески и заходят, если вывеска или рекламный плакат их заинтересовал. Нажав на картинку, человек переходит ко второй странице сайта, на которой опять какой-нибудь текст в стиле «Добро пожаловать» и навигация, с помощью которой можно уже попасть в интересующий раздел. Такая главная страница бесполезна по следующим причинам:

- она не несет никакой информации и никому не нужна, кроме владельца сайта;
- она долго грузится, каждый раз раздражая этим посетителей;
- неинформативна для поисковых систем. Робот поисковой системы заходит на эту страницу, не находит, кроме одной ссылки, никакой информации и уходит, достаточно надолго, посчитав, что на сайте нет ничего важного.

Поэтому главная страница сайта должна содержать оптимальное количество информации (чтобы

не запутать посетителя), а именно: краткое описание сайта, включающее как можно больше ключевых слов, краткое содержание и ссылки на вновь добавленную информацию (новости, статьи, новинки и/или наиболее популярные товары в каталоге продукции и т. п.), ссылки на все основные разделы сайта, форму для поиска информации на сайте, возможно, ссылки на основные разделы каталога продукции, если такой имеется, ссылку на карту сайта. Такая страница информативна как для посетителя, так и для робота поисковой системы.

Интернет-сайт – это достаточно сложная компьютерная программа, написанную с применением нескольких технологий, которые решают разные задачи. Странички сайта – результат работы этой программы, так называемого «ядра», или «движка», сайта. Внешний вид и содержание страниц формируются программой на основании заложенных алгоритмов, описанных элементов дизайна, действий и предпочтений пользователя. Владелец сайта с помощью специального интерфейса той же программы может легко добавлять или корректировать информацию на сайте, не зная программирования или языка HTML – языка построения страниц.

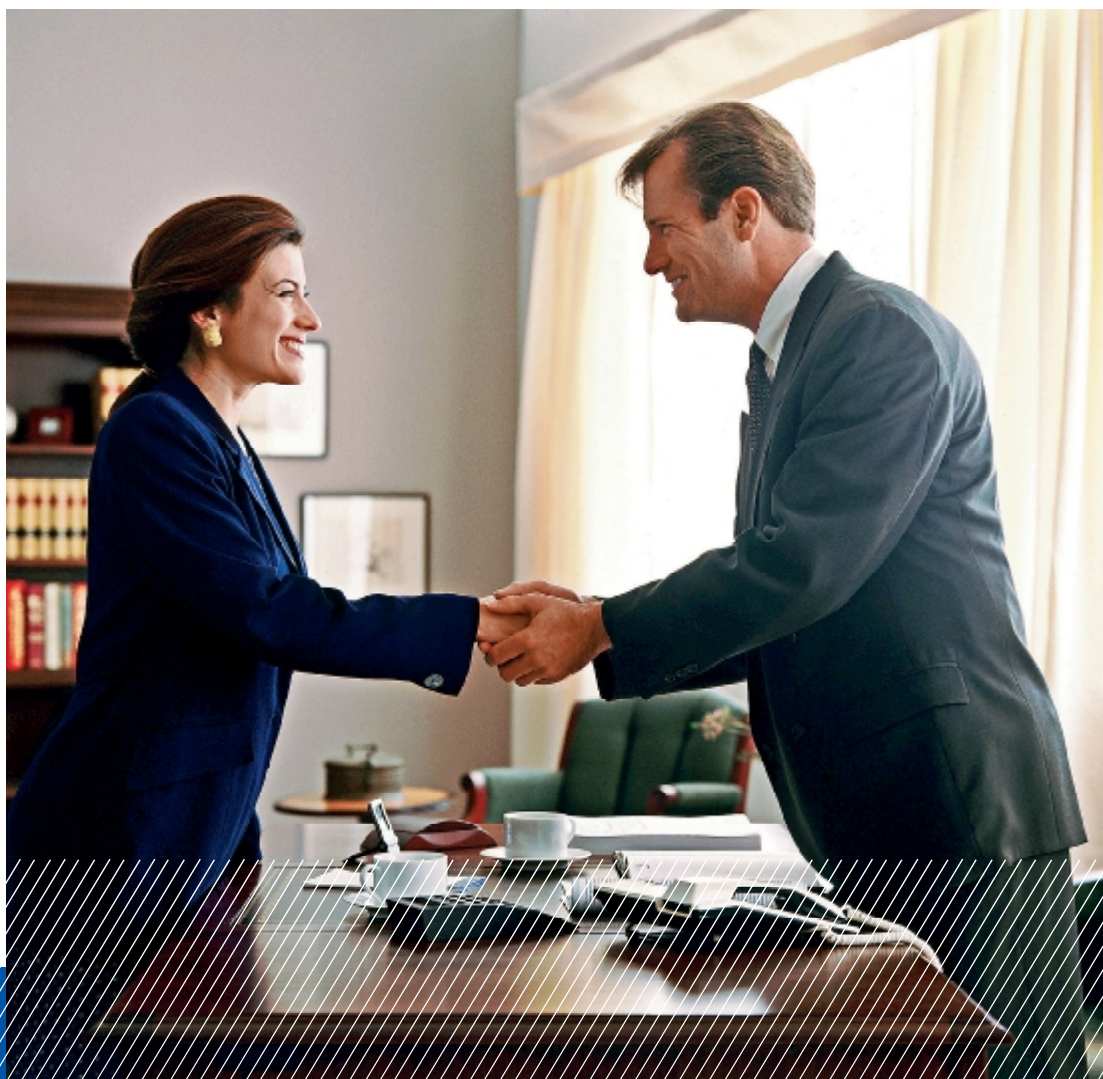
Антон Троц

www.voodoo.ru

ВСЕ ДЕЛО В РОСТЕ

**СОЗДАНИЕ
СОПРОВОЖДЕНИЕ
ПРОДВИЖЕНИЕ
WEB-САЙТОВ**

КРАСНОДАР
УЛ. СТРОИТЕЛЕЙ 5 ОФ. 12
ТЕЛ./ФАКС: 215-34-52
agency@voodoo.ru



МОТИВАЦИЯ ПЕРСОНАЛА

Грамотно построенная система мотивации сотрудников — это один из важнейших инструментов достижения стратегических целей компании. Мотивация делает людей приверженными организации и готовыми много работать на достижение ее целей. Ни одна компания не может быть успешной без должной поддержки со стороны ее собственного персонала. Но эта поддержка возможна лишь тогда, когда работа в компании отвечает потребностям людей.

Человек не может работать долго на одном месте и заниматься одним делом. Это вопрос в большей степени психологический. Рано или поздно сотрудник устает, или работа перестает ему нравиться. Для того чтобы сохранить сотрудника,

компания вынуждена применять мотивацию его труда. Для мотивации сотрудника на труд важно держать руку на пульсе ситуации и понимать настроение рабочего коллектива в целом и, желательнее, каждого сотрудника в частности. В ситуации, когда большинство компаний предлагают приблизительно одинаковые условия оплаты для сходных позиций, роль мотивации как никогда велика.

Мотивация бывает материальной и нематериальной. Под материальной понимается заработная плата, премии и дополнительные льготы. Под нематериальной — совокупность действий компании, направленных на создание у сотрудников образа положительного работодателя.



В случае нематериальной мотивации ее виды могут быть самыми разными. Стандартно компании устраивают очередные вечеринки, посвященные тем или иным датам календаря для сплочения сотрудников, посылают их на тренинги. Но это стандартно. Данное поле деятельности оставляет простор для руководителей компании. Главное – создать условия, при которых сотрудник будет в меньшей степени ориентироваться на более выгодное по деньгам предложение от других работодателей за счет того, что есть дополнительная нематериальная ценность, удерживающая его на текущем месте работы.

Нельзя выработать единой методики мотивации всех работников. Люди не поддаются оценке и классификации. Но едино одно: они всегда хотят достойной оплаты, с перспективой ее увеличения, а также места работы, на которое утром хочется идти.

«Как создать условия, комфортные для работников, как создать благоприятный микроклимат в коллективе, как сплотить людей для достижения единой цели и создать у них гордость за общее дело – это главная задача для специалистов по мотивации персонала. Эта позиция, которой ранее не было в штате большинства компаний, сейчас является одной из самых востребованных на рынке», – рассказывает Анна Шепетина, директор краснодарского филиала компании Adecco.

Существует огромное количество теорий, методов и подходов к мотивации. Но основная суть мотивации персонала заключается в том, чтобы дать сотрудникам возможность делать то, в чем они заинтересованы. Мотивационные программы помогают работникам четче осознать, что является для них самым главным в работе и то, как они могут повлиять на этот процесс.

Рассматривая виды мотивации сотрудников, можно выделить две группы: материальную и нематериальную (косвенную) мотивацию. Может показаться, что самая важная часть мотивационных программ – это материальная стимуляция, но это не совсем так. Смысл таких программ заключается в том, что они побуждают сотрудников выполнить свою работу задолго до получения ими какого-либо вознаграждения. Чаще всего наиболее эффективным способом оказывается косвенная стимуляция, не связанная

с премиями, бонусами или штрафными вычетами из заработной платы. Безусловно, степень сложности и уточненности системы мотивации будет зависеть от структуры компании, характера ее деятельности и общего уровня квалификации ее сотрудников.

Материальная мотивация включает в себя способы материального поощрения и наказания сотрудников. Поскольку важнейшей причиной, по которой люди работают, является обеспечение собственной жизни человека, материальный аспект является одним из важнейших компонентов мотивации.

Материальное наказание побуждает сотрудников поступать так, как требует руководство, избегать неприятных ситуаций, которые могут привести к возложению штрафных санкций (не нарушил правила – положительный результат). Материальное поощрение в свою очередь побуждает сотрудников улучшать собственную работу. Особенно эффективна такая система в том случае, если сотрудник награждается за работу сразу (например, после сдачи отчета). Такое событие получает в сознании положительную маркировку, и возникает новый импульс – повторить достигнутый результат еще раз!

Как правило, материальная мотивация эффективна на стадии привлечения персонала в компанию. На дальнейших этапах она требует привязки к качеству работы, статусу сотрудника, количеству выполняемых обязанностей и др.

В большинстве случаев для маленьких предприятий способы материального поощрения являются не вполне рентабельными. При хорошо продуманной кадровой политике способы косвенной мотивации могут быть намного результативней. Потребности человека не сводятся исключительно к получению прибыли, существует еще много других моментов. Например, нам необходимо общение, мы хотим быть частью группы и иметь друзей. В группе нам нужен статус и роль, соответствующие нашей индивидуальности и самобытности, нам необходимо признание и одобрение. Мы стремимся использовать по максимуму все свои таланты и способности. Поэтому методы косвенной мотивации являются индивидуализированными и приспособлены к конкретным потребностям отдельных сотрудников.

При выборе того или иного способа мотивации сотрудника необходимо учитывать следующие моменты: как позиционирует себя сотрудник по отношению к компании, насколько его личные интересы совпадают с интересами компании. Здесь можно выделить две позиции:

1. Сотрудник выбирает позицию присоединения к компании, он работает на компанию, получает материальное вознаграждение, его личные интересы не совпадают с интересами компании. Эту модель можно назвать индивидуалистической.

2. Сотрудник выбирает позицию нахождения внутри компании, он член команды, и его интересы тесно переплетаются с интересами компании. Такая модель может быть обозначена как коллективистская.

Для представителя первой позиции значимой будет материальная мотивация, для второй – в большей степени нематериальная. Постоянное стимулирование бонусами, премиями и т. п. может вызвать у сотрудника привыкание и перенасыщение. Запросы относительно заработной платы будут неуклонно возрастать. Премии будут восприниматься не как поощрение, а как сама собой разумеющаяся часть заработной платы. Это в свою очередь может сказаться на качестве работы, а отмена материальных поощрений – вызвать негативную реакцию. Поэтому первоочередной задачей любой компании должно являться следующее: необходимо сдвинуть человека с первой, индивидуалистической, позиции на вторую – коллективистскую.

Для решения вышеобозначенной задачи психологами разрабатываются многочисленные программы нематериальной (косвенной) мотивации. Это могут быть, например, следующие методы: расширение сферы ответственности для сотрудников, их продвижение по карьерной лестнице, солидное название должности, вовлечение их в совместное обсуждение проблем компании и коллективный поиск решений и многое другое.

В любом случае подобные программы должны разрабатываться с учетом индивидуальных потребностей и желаний работников. Только тогда, когда личные интересы сотрудника будут тесно связаны с интересами компании, его работа будет максимально эффективна и он принесет наибольшую пользу своей организации.

Антон Троц



ВЫСТАВКИ

ОКТАБРЬ-2007	
2 октября — 5 октября	МОСШУЗ-2007 Международная специализированная выставка
3 октября — 5 октября	SSE-ТЕРМИНАЛЫ. ВЕНДИНГ. КИОСКИ / SELF SERVICE EXHIBITION II Международная специализированная выставка индустрии самообслуживания
3 октября — 5 октября	ПРОФЕССИЯ — ДОСУГ Международная специализированная выставка
3 октября — 6 октября	ПИР — ИНДУСТРИЯ ГОСТЕПРИИМСТВА X Международная выставка
3 октября — 6 октября	POINT OF SALES'07 / ТОЧКА ПРОДАЖ'07 IV Международная специализированная выставка
10 октября — 13 октября	МЕЖДУНАРОДНЫЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ САЛОН Специализированная выставка
10 октября — 13 октября	I SALONI WORLDWIDE MOSCOW 2007 Международная специализированная выставка
13 октября — 14 октября	СУПЕРШОУ КОШЕК-2007 IX Международная выставка
14 октября — 16 октября	АГРОТЕХНОЛОГИИ Международная специализированная выставка
16 октября — 20 октября	ПОЛИГРАФИНТЕР-2007 Международная выставка полиграфического оборудования, технологий, материалов и услуг
16 октября — 20 октября	УПАККАРТОН-2007 IV Международная специализированная выставка сырья, машин и оборудования для производства упаковочной бумаги, картона, гофрокартона, упаковочных изделий, конвертинга
16 октября — 20 октября	РАРЕХРО'2007 IV Международная специализированная выставка целлюлозно-бумажной продукции, новых технологий, оборудования и материалов
19 октября — 22 октября	10-Я ОЛДТАЙМЕР-ГАЛЕРЕЯ ИЛЬИ СОРОКИНА Выставка технического антиквариата
23 октября — 26 октября	ЭЛЕКТРОТЕХНОЭКСПО-2007 VI Международная специализированная выставка
24 октября — 27 октября	ИНФОКОМ-2007 VII Международная выставка-форум
25 октября — 28 октября	ЗОЛОТОЙ ГЛОБУС II Международная выставка ювелирного и декоративно-прикладного искусства
25 октября — 26 октября	COSMETIC AND HOUSEHOLD INGREDIENTS-2007 Международная специализированная выставка
25 октября — 28 октября	INTERCHARM-2007 XV Международная выставка парфюмерии и косметики



НОЯБРЬ-2007	
6 ноября — 10 ноября	МЕБЕЛЬНЫЙ КЛУБ III Международная специализированная выставка
6 ноября — 9 ноября	WORLD OF GIFTS IX Международная специализированная выставка подарков, новогодних украшений, бижутерии, модных аксессуаров, посуды и предметов сервировки стола
6 ноября — 9 ноября	AMBIENTE/LIGHT RUSSIA-2007 X Международная выставка-тренд товаров для дома и интерьера, предметов сервировки стола, праздничных украшений и подарков
6 ноября — 9 ноября	БИОЭНЕРГЕТИКА-2007 II Международная выставка и конгресс
8 ноября — 11 ноября	ДЕРЕВЯННОЕ ДОМОСТРОЕНИЕ/HOLZHAUS-2007 Международная специализированная выставка
19 ноября — 22 ноября	НАТЕХРО Международная выставка профессионального оборудования и технологий для теле-, радио- и интернет-вещания
20 ноября — 23 ноября	ФАРМТЕХ-2007 IX Московская международная специализированная выставка
20 ноября — 22 ноября	ИНДУСТРИЯ ОБРАЗОВАНИЯ Международная специализированная выставка
20 ноября — 22 ноября	SIMEXPO – НАУЧНОЕ ПРИБОРОСТРОЕНИЕ Международная специализированная выставка приборов и оборудования для научных исследований
21 ноября — 23 ноября	МОСКОВСКИЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ГОСТИНИЧНЫЙ ФОРУМ И ВЫСТАВКА Международная специализированная выставка гостиничного дела
21 ноября — 23 ноября	ИНДУСТРИЯ НАПИТКОВ VII Международный форум и выставка
22 ноября — 25 ноября	MILLIONAIRE FAIR Международная специализированная выставка
27 ноября — 29 ноября	ИНДУСТРИЯ ЖКХ Международная специализированная выставка
29 ноября — 1 декабря	НЕДВИЖИМОСТЬ. ИПОТЕКА. СТРАХОВАНИЕ-2007 Выставка
ДЕКАБРЬ-2007	
4 декабря — 7 декабря	ПИЩЕВЫЕ ИНГРЕДИЕНТЫ, ДОБАВКИ И ПРЯНОСТИ X Московская международная выставка
4 декабря — 7 декабря	TECHNOFOOD-2007 II Московская международная выставка оборудования, упаковки и технологий для пищевой промышленности
4 декабря — 7 декабря	WOODEX/ЛЕСТЕХПРОДУКЦИЯ-2007 IX Международная специализированная выставка-ярмарка лесопроductии, машин, оборудования и материалов для лесной, целлюлозно-бумажной и деревообрабатывающей промышленности

За дополнительной информацией обращайтесь в Центр содействия развитию предпринимательства ТПП КК по тел. (861) 267-23-06



УНА
ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПРОИЗВОДСТВА АРМАТУРНОЙ СВАРНОЙ СЕТКИ

СТАНКИ

	Гибочный станок SK-22, полуавтомат		Станок для производства сварной сетки VM-2000
	Гибочный станок SK-22		Станок для калибровки арматуры KP-50
	Правильно-отрезной станок ARR-12, автомат		Станок для стыковой сварки TV-12

350051, г. Краснодар, проезд Репина, 2
Тел./факс: (861) 262 33 78, моб.: +7 918 437 90 59
E-mail: pulc2006@yandex.ru
Директор: Жарко Летич

ПЛЦ Поволжский Лизинговый Центр

финансовая аренда (лизинг) оборудования, автотранспорта и коммерческой недвижимости

Инвестиции в будущее

г. Краснодар, ул. Тургенева, 135/1, оф. 406, тел.: (861) 220-71-31
www.plcenter.ru; e-mail: knd@plcenter.ru

Мы даем возможность клиентам, используя информационные технологии, делать свой бизнес быстрее и эффективнее

Южная Софтверная Компания

6 фактов о Южной Софтверной Компании:

- Компания создана в 2000 году.
- Представительства в 8 городах России: Ростове-на-Дону, Краснодаре, Новороссийске, Ставрополе, Волгограде, Саратове, Воронеже, Самаре
- Более 130 специалистов в области продаж, техподдержки и внедрения.
- Высшие партнерские статусы ведущих отечественных и зарубежных производителей ПО.
- Ежегодно рост бизнеса 100%.
- Среди клиентов более 4 500 предприятий крупного и среднего бизнеса, негосударственных и государственных организаций, более 500 образовательных учреждений в ЮФО.

Основные направления и решения

Южная Софтверная Компания располагает всеми необходимыми ресурсами для осуществления полного цикла действий, связанных с программным обеспечением: от предпродажного консультирования до внедрения и обучения персонала по следующим направлениям:

Бизнес-решения	• CRM • Управление проектами • Управление корпоративной информацией (порталы) • Документооборот • Управление кадровыми ресурсами • Бизнес-обучение
ИТ-решения	• Управление программным обеспечением • Мониторинг серверов и рабочих станций • Аудит информационной безопасности • Сертификация ИТ-специалистов
Автоматизация учета	• Решения на базе 1С: Предприятия 8 и 7.7 • Бухгалтерия • Кадры • Логистика • Управление производством • Управление торговлей • Решения для бюджетных организаций
САПР	• Инженерный документооборот • Технологическая подготовка • Конструкторская подготовка • Обучение и сертификация для специалистов

Краснодар, ул. Дзержинского, 3/2, оф. 51, телефон (861) 225-21-06, 225-21-07, факс (861)225-21-04 krasnodar@usk.ru www.usk.ru



ООО «БИОПОТЕНЦИАЛ»

Предлагает следующие виды работ:

- проектирование и строительство новых и реконструкцию старых очистных сооружений для производственных и хозяйственных сточных вод, пусконаладочные работы
- компактные установки для очистки хозяйственных сточных вод, производительностью от 5 до 50 м3;
- установки по очистке вредных выбросов в атмосферу;
- обезвреживание отходов – нефтесодержащих отходов, древесных отходов и др
- экологический мониторинг – проведение измерений и анализов в области экоаналитического контроля экосферы
- препарат «Биорем» для обеззараживания и рекультивации земель.

Наш адрес:

350007, г. Краснодар, ул. Захарова, 1, а/я 5997
 тел./ факс (861) 219-84-36
 e-mail: bio_p@front.ru

ЮРИДИЧЕСКАЯ ФИРМА «МЕГАПОЛИС ЛИГАЛ»

- Юридические и консультационные услуги,
- Налоговые консультации и налоговый арбитраж,
- Защита интересов бизнеса в Арбитражных судах,
- Юридическое сопровождение сделок с недвижимостью и земельными участками,
- Правовое сопровождение инвестиций,
- Правовое сопровождение проектов в индустриях: электроэнергетика, агробизнес, фармацевтика, перерабатывающая промышленность, ритейл, транспорт, банки? антирейдерство и противодействие банкротству,
- Консультирование компаний по корпоративному (акционерному), коммерческому (хозяйственному) и договорному праву.

350015, г. Краснодар, ул. Красноармейская, д. 116/2
 тел./факс: +7 (861) 251-23-24
 e-mail: krasnodar@megapolis-legal.ru
 www.megapolis-legal.ru

ООО «ТД ЭДЕЛЬВЕЙС»

Торговый Дом «Эдельвейс» – лидер на рынках продаж лакокрасочных материалов Краснодарского края и Северного Кавказа. Наша Компания со дня основания (март 1996 г.) успешно осуществляет реализацию всей гаммы лакокрасочной продукции. За эти 11 лет мы зарекомендовали себя как надежный и стабильный партнер. Нам доверяют ведущие российские и западные производители. В настоящее время Торговый Дом «Эдельвейс» – это крупное предприятие. Компания имеет 2 действующих филиала, – один в городе Сочи, второй в Ростове-на-Дону.

Наш адрес:

г.Краснодар, ул. Костылева, 13,
 тел/факс (861) 27-90-100,
 тел. 262-72-41, 259-99-87,
 e-mail: edelweisskuban@mail.ru

ООО «ТРАНСАВИАТУР»

Компания «Трансавиатур» работает на рынке транспортных услуг с 1994 года, и занимается почтово-багажными, авиационными, контейнерными и автомобильными перевозками грузов по России, Белоруссии, Украине и СНГ. Компания имеет развитую сеть филиалов по РФ и СНГ со своими складами, подвижным транспортом – в Москве, Санкт-Петербурге, Калининграде, Минске, Киеве, Ростове-на-Дону. Кроме своей основной деятельности компания «Трансавиатур» осуществляет грузовые перевозки по Краснодару и краю, включающие в себя полный спектр транспортных услуг: офисные, квартирные и дачные переезды, услуги опытных и квалифицированных грузчиков, экспедиторов, спецтехники, страхование и сопровождение грузов.

г. Краснодар, ул. Одесская, 41
 тел. 215-96-89, 251-04-12

ЕВРОПА-СТАФФ КАДРОВОЕ АГЕНТСТВО

Предлагаем следующие виды услуг: подбор персонала, развитие отдела продаж, исследование конкурентной среды, семинары и круглые столы для менеджеров по персоналу и руководителей компаний, тренинги, консалтинговые услуги, организационно-кадровое консультирование, совершенствование организационной структуры, определение профессионального уровня компетенции персонала.

г. Краснодар, ул. Строителей 23
 тел. (861) 225-39-25, 225-39-24

ООО «ПРОДЮСЕРСКИЙ ЦЕНТР «ЕВРОПА»

- Разработка и проведение рекламных PR компаний;
 - Продюсирование;
 - Изготовление ТВ программ (информационные, рекламные, экономические, политические) с размещением на каналах;
 - Видеофильмы;
- Наши клиенты: «Альфа-Банк», «Юг-Авто», ЗАО «Кубаньтурист», ООО «Аэропорты Юга» и многие другие предприятия Краснодарского края и других регионов.

г. Краснодар, ул. Путевая,9 тел: 279-20-66
 e-mail: mmironenko.56@mail.ru
 Генеральный директор-Мироненко Маргарита Константиновна

КОМПАНИЯ «ДЖЕЙСОФТ»

Компания «Джейсофт» - это:

- внимание к каждому клиенту
 - профессионализм
 - опыт работы более 5 лет
- Приглашаем к сотрудничеству по направлениям:
- Комплексная автоматизация предприятий
 - Биометрические решения для систем безопасности (удобные в эксплуатации и доступные системы на базе сканеров отпечатка пальца – пропускные системы, системы учета рабочего времени, защита компьютеров и сетей)
 - Спутниковый мониторинг транспорта
 - Автоматизация организаций розничной торговли (оборудование, программное обеспечение для компьютерно-кассовых систем)
 - Программное обеспечение IC, Microsoft (MS Windows, MS Office)

350051, г. Краснодар, ул. Раппинлевская, 315
 тел\факс: (861) 225-40-00; gaisoft@gaisoft.ru

ООО «СТРОЙАЛЬЯНС»

ООО «СтройАльянс» осуществляет свою деятельность с марта 2006 года. Основным видом деятельности компании является внешнеэкономическая деятельность. Компания является официальным дилером европейских производителей «Bostik» (Франция), «Атлас» (Польша). ООО «СтройАльянс» также предлагает и оказывает услуги своим клиентам как «Транспортная компания»:

- обеспечиваем перевозку и доставку груза в России по «северному» направлению: города Москва и Санкт-Петербург; по «западному» направлению: Украина, Белоруссия, а также страны Польша, Болгария, Франция, Германия.

ООО «СтройАльянс»
 г.Краснодар, ул.Костылева, д.13.
 тел/факс 27-90-100, тел. 262-72-41, 259-99-87,
 e-mail: edelweisskuban@mail.ru



ООО «Кредитное агентство «Регион»

Кредитное Агентство «Регион» входит в состав Ассоциации Региональных Кредитных Агентств (ЗАО «АРКА»), которая в свою очередь является основоположником современного массового потребительского кредитования в регионах России. В настоящее время основным направлением деятельности является оформление:

- товаров и услуг в кредит;
- денежных кредитов;
- ипотечного кредитования;
- автокредита;
- кредитования малого бизнеса;
- корпоративного кредитования.

Работаем по Краснодарскому краю!
г. Краснодар, ул. Старокубанская, 118 «А»
тел./факс: (861) 279-24-90, тел: (861) 279-24-77
e-mail: office@karegion.arka.su

Husqvarna



Официальный Сервисный Центр «МИРЕЛЬ»
ПРОДАЖА • РЕМОНТ
Рашпилевская 181 т. 255-44-06, 259-49-76

ООО «АРЕАЛ»

Входит в группу компаний, осуществляющих прямые поставки строительных и отделочных материалов, производимых на передовых заводах Российской Федерации и Китайской Народной Республики.

- металл (труба круглая и профильная, рулонная сталь);
- полипропиленовые и металлопластиковые трубы, фурнитура к ним; сухие строительные смеси, гипс, цемент;
- профиль металлический оцинкованный;
- двери входные и межкомнатные (металлические, деревянные, ПВХ)
 - тепло- и звукоизоляционные материалы;
 - лес-кругляк, лесоматериалы, вагонку;
 - щиты клееные из массива древесины;
 - евроокна и евродвери из клееного бруса;

домокомплекты для быстровозводимого малоэтажного строительства

350080, г. Краснодар, ул. Новороссийская, 55, к. 33
Тел./факс: (861)2100665; e-mail: area!2007@raH.ru

ООО «ПРЕДПРИЯТИЕ ХУДОЖЕСТВЕННЫХ ИЗДЕЛИЙ»

ООО «Предприятие художественных изделий» приемник артели инвалидов, созданной 15 июня 1937 году.

В 1960 году на базе артели инвалидов была создана Краснодарская фабрика художественных изделий.

Основной ассортимент: ковры ручной работы, строчевышитые изделия, роспись на ткани, сувениры из рога и многие другие традиционные виды изделий народных художественных промыслов, бытовавшие на Кубани.

За годы работы предприятия сложились определенные традиции изготовления изделий в разных техниках: вышивка, роспись по ткани (багик), сувениры из кости (рог), постельное белье строчевышитое, шелковое, х/б, лен; изделия для венчания и крещения, детское постельное белье, флаги, знамена и др.

350015, г. Краснодар,
ул. Коммунарков, 192, т. 255-95-52

Страховая компания СК «Паритет-СК»

Страховая компания СК «Паритет-СК» организована в 1998г. Уставный капитал – 112 млн. руб., собственные средства – 300 млн. руб., страховой резерв – 12 млн. руб.

СК «ПАРИТЕТ –СК» - по результатам 2005 г. входит в ТОП-100 крупнейших страховщиков России и имеет 10 филиалов.

СК «ПАРИТЕТ-СК» работает с производственными, транспортными, финансовыми, банковскими структурами, обеспечивает страхование профессиональной ответственности специалистов, предлагает корпоративные программы добровольного медицинского страхования и страхования сотрудников от несчастного случая. Мы готовы предоставить всестороннюю страховую защиту любому нашему клиенту. Также СК «Паритет-СК» является перестраховщиком других страховых компаний.

350049 г. Краснодар ул.Брюсова 100 Тел. 220 16 10

«СЕЛЬСКИЕ ЗОРИ – ЮЖНОРОССИЙСКИЙ КРАЙ»

НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ЦЕНТР

- Уменьшение расхода энергии на перекачку любой жидкости в два раза, обеззараживание коммунальных стоков до 95%.
- Обеззараживание любых видов продукции, помещений от негативной микрофлоры, хранение продукции на неопределенно долгий срок.
- Увеличение урожайности всех видов сельскохозяйственных культур на 10 – 15%.
- Серия генераторов энергии от солнца с преобразованием ее в механическую (например, подкачка воды из скважин и т.п.).
- Сушка любой продукции на основе использования солнечной энергии.
 - Холодильники без холода (без использования фреона).
 - Амперметры без катушек и осей (штамп).

350901 г. Краснодар, ул. 40 лет Победы, 39, оф. 302, 314.

Тел./факс: (861) 252-81-25, 8-903-453-20-17,

<http://www.Yugrossii-selzori.ru>

E-mail редакции: zori3@mail.ru E-mail НПЦ: npczyara@mail.ru

ООО «НЦПР РИСК-Н»

Услуги в области промышленной и экологической безопасности для опасных производственных объектов (заводов, нефтебаз, складов ГСМ, объектов АПК, АЭС и др.).

- (ДПБ) декларация промышленной безопасности + экспертиза;
- разработка планов ликвидации аварийных ситуаций (ПЛАС);
- разработка планов по предупреждению и ликвидации аварийных разливов нефти и нефтепродуктов (ПЛАРН);
- разработка паспортов безопасности опасных объектов (ПБ);
 - разработка раздела ИТМ ГО и ЧС;
- разработка Положения о производственном контроле за соблюдением требований промышленной безопасности при эксплуатации ОПО;
 - разработка экологической документации любой сложности;
 - консультирование по вопросам промышленной безопасности.

350058, г. Краснодар, ул. Старокубанская, 118, оф. 517, 516, 515).
тел: 279-4-152, 279-4-153 и e-mail: risk-marketing@mail.ru

ООО «РУСБИЗНЕСАКТИВ-КУБАНЬ»

Комплекс услуг по сбору задолженностей (коллекторские услуги) Взыскание долгов, реструктуризация задолженности, доверительное управление дебиторской задолженностью.

Клиент не несет финансовых рисков при работе с нашей компанией, так как комиссия за услуги взимается только по реально возвращенным долгам.

Важная особенность деятельности нашей компании это внимание не-обеспеченных проблемных долгов.

Основной акцент в своей деятельности мы делаем на внесудебном разрешении долговых споров, что снижает сроки возврата задолженностей.

350051, г. Краснодар, ул. Дзержинского, 40

Тел. 210-06-99, 210-12-46

e-mail: rusbusinessaktiv@mail.ru



В ТУРИЗМЕ С 1996 ГОДА!

- Экскурсионные программы Чехия, Венгрия Австрия Германия Италия Франция Испания Греция и др.
- пляжный отдых Египет, ОАЭ, Кипр, Турция, Таиланд, Израиль, Острова
- Автобусные туры по Европе более 70 программ
- Круизы Морские и речные
- Лечение и SPA за рубежом
- Визы и приглашения для иностранных граждан
- Авиа и ж/д билеты на любое направление
- Бронирование гостиниц в России и за рубежом
- Отдых и лечение Сочи, Геленджик, Туапсе, Анапа, Горячий Ключ, КавМинВоды Крым, Абхазия
- Экскурсионные туры Краснодарский край, Россия СНГ
- Прием в Краснодаре туристических групп и индивидуальных туристов
- Школьные и студенческие туры
- Аренда автотранспорта

350040, г. Краснодар, ул. Таманская, 180, офис 329
 Тел/факс: (861) 233-75-98, 233-74-00, 235-85-65
 E-mail: info@selena-travel.ru, www.selena-travel.ru

СПСР. ВСЕРОССИЙСКИЙ ЭКСПРЕСС-ОПЕРАТОР

- СПСР-Экспресс осуществляет срочную доставку важных грузов и документов.
- транспортировку грузов и документации «от двери до двери»
 - бесплатный выезд курьера по указанному адресу в удобное для клиента время
 - обеспечивает перевозки по самым проблемным маршрутам
 - перевозит самые сложные и хрупкие грузы
 - предоставляет упаковку с системой защиты
 - осуществляет контроль сохранности груза на всех этапах транспортировки и хранения
 - реализует индивидуальный подход к каждому клиенту
 - мониторинг отправлений в режиме on line
- 350007 г.Краснодар, ул. Химзаводская, 6
 тел.: (861) 267-77-22, 267-78-44
 e-mail: client@krasnodar.cpcr.ru
 www.cpcr.ru; www.krasnodar.cpcr.ru

ООО «СТРОЙ ТОН»

г. Геленджик, ул. Ленина, 20, тел/факс 8(6141)3-41-35, 3-22-20
 ул. Островского, 37, тел/факс 8(6141)3-55-06
 www.realestate-ton.ru, E-mail: info@realestate-ton.ru

- Все виды услуг с недвижимым имуществом
- Судебно-техническая экспертиза
- Оценка всех видов имущества
- Геодезические работы

Приглашаем организации Краснодарского края, заинтересованные в предложении своих услуг в Геленджикском районе, разместить информацию в виде статьи, либо любого другого рекламного блока в журнале «ТОН Геленджика». Журнал выходит ежемесячно тиражом 3000 экземпляров, формат А4.

Адрес редакции: г. Геленджик, ул. Островского, 37.
 По вопросам размещения рекламы:
 8-928-420-87-24, 8-928-431-24-12,
 представитель в г. Краснодаре - 8-928-427-58-98.

ООО «ТАВИНИ-ЛЕС»

- офисная мебель,
 - школьная мебель,
 - гостиничная мебель,
 - кемпинговая мебель,
 - мебель для дошкольных учреждений,
 - сейфы, металлические шкафы, стеллажи,
 - мебель для актовых и конференц-залов.
- ООО «Тавини-Лес» является официальным дилером следующих производителей: ООО «ОПС» г. Москва, ООО «Фора» г. Москва, ООО «Алкар» г. Абинск, ООО «Интервопласт» г. Новороссийск, ЗАО «Стэлс» г. Санкт-Петербург.
- Все товары сертифицированы и поставляются заказчиком с учетом сборки, установки и доставки.
- 350020, г. Краснодар, ул. Одесская, 41,
 тел. +7 (861) 215-31-56



КОМПЛЕКСНОЕ ОСНАЩЕНИЕ
 ОБЪЕКТОВ ТОРГОВЛИ
 И ОБЩЕСТВЕННОГО ПИТАНИЯ

350059
 г. Краснодар, ул. 2-я линия, 120
 тел.: (861) 221-42-21
 www.trade-design.ru

Компания «Торговый Дизайн» специализируется на продаже, наладке и обслуживании широчайшего спектра оборудования для любых магазинов и супермаркетов, павильонов и аптек, хлебопекарен и профессиональных кухонь, ресторанов, баров и кафе.

Компания «Торговый Дизайн» предлагает высококачественное сертифицированное оборудование ведущих мировых производителей от самого простого и недорогого до элитного и эксклюзивного, а также технологическое оборудование от лучших отечественных производителей.

В демонстрационном зале филиала компании в г. Краснодаре представлено профессиональное оборудование всех направлений – торговое, холодильное, барное, хлебопекарное, технологическое, гастрономическое и весовое.

ТРАНСПИЦЦА

Доставка пиццы в г. Краснодар

Компания Транспизца работает на московском рынке с 1999 года, а с 2006 года компания Транспизца открыла свой первый филиал в городе Краснодаре.

Наша компания использует для приготовления высококачественные продукты импортного и отечественного производства, в частности настоящий сыр моцарелла, а при замешивании теста – экологически чистую воду. Тесто готовится по особой рецептуре из муки высшего сорта с добавлением специй. Мы специализируемся на приготовлении пиццы и салатов, так же Вашему вниманию мы предлагаем большой ассортимент десертов и напитков

Разместить свой заказ и более подробно ознакомиться с ассортиментом

Вы можете по телефону 210-17-17, а так же на нашем сайте www.krasnodar.transpizza.ru

ТУРИСТИЧЕСКОЕ АГЕНТСТВО «КАРНАВАЛ»

- Каникулы для школьников и студентов
 - Курсы для взрослых круглый год
 - Частные школы-пансионаты
 - Подготовка к IELTS, TOEFL, GMAT
 - Магистратура (MA, MBA)
 - Университеты
 - Колледжи
- Краснодар, ул. Пушкина, 26, оф. 28
 тел. (861) 268-69-50, 272-10-20, 262-75-69,
 e-mail: carnival@mail.ru



WWW.GPSKUBAN.RU

GPS-НАВИГАТОРЫ

для

ТУРИСТОВ

РЫБАКОВ

ОХОТНИКОВ

АВТОЛЮБИТЕЛЕЙ

«Хай-Тек» филиал ООО «Геопроектстрой»
Г. Краснодар, ул. Песчаная, 9
Тел. (861) 262-92-82, 262-92-84
e-mail: gps@mail.kuban.ru

КРАСНОДАРСКИЙ ЦЕНТР НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ ФИЛИАЛ ФГУ «ОБЪЕДИНЕНИЕ «РОСИНФОРМРЕСУРС» МИНПРОМЭНЕРГО РОССИИ

- широкий спектр информационных услуг (тематические патентно-информационные поиски; поиск зарегистрированных товарных знаков; предоставление копий нормативно-технических документов и ведомственных нормативных документов (актуализированный фонд ГОСТов, в т.ч. 2006/07 гг., СНИП, СанПиН, РД, ГЭСН, ВСН и др.);
- комплекс услуг по охране труда: обучение по 40-часовой программе оформления заявочной документации на объекты интеллектуальной собственности, регистрация товарных знаков, оформление лицензионных договоров, консультации по патентно-правовым и патентно-лицензионным вопросам;

350058, г. Краснодар, ул. Старокубанская, 116-а
Тел./факс: (861) 231-07-56, 234-06-88
e-mail: registry@kubcnti.ru, reception@kubcnti.ru
<http://www.kubcnti.ru>

ООО КЛИНИНГОВАЯ КОМПАНИЯ «ЧИСТОДЕЛ»

Клининговая компания «Чисто/Дел» предлагает широкий спектр услуг по профессиональной уборке недвижимости.

- Генеральная уборка квартир и частных домовладений.
- Уборка после строительства и ремонта, уборка объектов «под ключ» перед сдачей в эксплуатацию.
- Предоставление услуг домработниц.
- Ежедневное комплексное обслуживание
- Мойка фасадов, окон (высотные работы)
- Химчистка ковров, ковровых покрытий, жалюзи, мягкой мебели.
- Чистка твердых полов (к. плитки, гранита, ленолеума и т.д.)

г.Краснодар ул. Уральская 96 оф.9
Тел/факс 231-67-29, Моб.8-961-50-77-829
www.kkchistodel.ru; e-mail: chistodel@bk.ru

ООО «ЮГСТАЛЬМОНТАЖ»

- Производство и возведение зданий и сооружений из металлических конструкций по типовым проектам и индивидуальным заказам.
- Строительство жилых и производственных объектов из монолитного железобетона, применяя опалубку заводского производства. Наше предприятие сотрудничает с лучшими проектными организациями города и оказывает содействие в разработке проектной документации для всех клиентов. Деятельность ООО «Югстальмонтаж» лицензирована Государственным комитетом Российской Федерации по строительству и жилищному комплексу.

Россия, 350058, г. Краснодар,
ул. Старокубанская, 118, оф. 412
т/ф (861) 279-24-70, 279-24-73, 270-60-79
www.usm.com.ru
e-mail: ysm2004@yandex.ru

Людия Александровна
УПРАВЛЕНИЕ ДИЗАЙНОМ
СВАДЕБНЫМ

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ
ТРЕУБНИКОВ ПЛ. 21-01-01
МОН. 17000 53-78-231

79-07-21

«Энергия Развития»

ДИЗАЙН
печать
постпресс

ЭРА типография «Энергия Развития»
г. Краснодар, ул. Гоголя, 46. тел. /факс: 259-22-07

НАД ВЫПУСКОМ РАБОТАЛИ:

РУКОВОДИТЕЛЬ

Н. В. Ткаченко

РЕДАКТОР

С. Гадаган

НАД НОМЕРОМ РАБОТАЛИ:

А. Цирюльников, О. Гааз, Т. Полякова

АРТ-ДИРЕКТОР

Е. Суховеева

ДИЗАЙН

М. Суховеева

ФОТО:

И. Шумаков, А. Олейник, Е. Дикий

КОРРЕКТУРА:

В. Ткачев

Тираж 10000 экземпляров.
Отпечатано в типографии «Плехановец».
Свидетельство о регистрации СМИ ПИ ФС 14-0709 от 05 июля 2007 года в Федеральной службе по надзору за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Редакция не несет ответственности за содержание и достоверность информации, содержащейся в рекламных материалах. Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов. При перепечатке материалов ссылка на журнал «Вестник Торгово-промышленной палаты Краснодарского края РФ» обязательна.

Адрес редакции:
350063, Краснодар, ул. Коммунаров, 8.
Тел./факс (8612) 68-22-13;
e-mail: tppkk@tppkk.ru
<http://www.tppkuban.ru>
8, Kommunarov St., Krasnodar, 350063, Russia.

За дополнительной информацией и по вопросам размещения рекламы обращаться по адресу: г. Краснодар, ул. Советская, 30, каб. 6,
Центр содействия развитию малого предпринимательства, Цирюльникова Анна,
тел. (861) 267-23-06; e-mail: tppkuban@mail.ru



*мы работаем,
чтобы радовать*

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБЪЕДИНЕНИЕ
ПЛЕХАНОВЕЦ

г. Краснодар, ул. Челюскина, 12
a676753@yandex.ru | Тел. 2-67-67-53

СИСТЕМА ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫХ ПАЛАТ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ



Абинская ТПП (250)4-36-48, 8-918-45-09-146	Выселковская ТПП (257)7-35-81, 2-33-66	ТПП Краснодарского края (861)268-22-13	Лабинская МТПП (269)3-47-23, 3-20-31	ТПП г. Сочи (8622)62-31-95, 92-20
Анальская ТПП (233)4-68-65	Геленаджикская ТПП (241)2-43-73	Кропоткинская МТПП (238)7-71-40, 7-21-31	Новороссийская ТПП (27)61-00-59, 61-00-98	Темрюкская ТПП (248)5-27-58, 5-24-53
Апшеронская ТПП (252)2-38-25, 2-56-75	ТПП г. Горячий Ключ (259)5-79-11, 5-56-74	Крыловская ТПП (261)3-14-60	Павловская ТПП (291)3-20-22	Тимашевская ТПП (230)4-03-33, 4-12-02
Армавирская МТПП (237)4-09-66, 4-31-22	Гулькевичская ТПП (260)2-39-56	Крымская ТПП (231)2-39-12	Приморско-Ахтарская ТПП (243)2-04-69	Тихорецкая ТПП (296)3-38-97, 4-00-02
Белореченская ТПП (255)2-65-39	Ейская МТПП (232)2-66-00, 2-66-43	Курганинская ТПП (267)2-40-62	Северская РТПП (266)2-70-04	Туапсинская МТПП (267)2-45-54
Брюховецкая ТПП (256)2-02-65	Каневская МТПП (264)7-30-7	Кушевская ТПП (268)5-42-41	Славянская МТПП (246)2-16-05	Усть-Лабинская ТПП (235)2-35-28