

ЖУРНАЛ ДЕЛОВОГО СООБЩЕСТВА

ВЕСТНИК

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ РФ



СЕНТЯБРЬ-ОКТЯБРЬ 2009



ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ КУБАНИ

Страницы славной истории



Сибирь
страховая медицинская организация

Мою страну
Не обойти в года.
Есть много мест,
Прославленных другими,
Но никому я счастья не отда姆
Нести твоё немеркнущее имя.

Василий Фёдоров

ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ И ДОБРОВОЛЬНОЕ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ В НАШЕМ ГОРОДЕ



Телефон горячей линии: 8-800-1002-102 (звонок бесплатный).

СИБИРСКИЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ

Кемеровская область

Г. Кемерово, пр. Ленина, 137

Тел.: (3842) 71-99-99

Республика Хакасия

Г. Абакан, ул. Хакасская, 56А

Тел.: (3902) 34-45-09

Алтайский край

Г. Барнаул, пр. Красноармейский, 36-322

Тел.: (3852) 35-37-16

Горный Алтай

Г. Горно-Алтайск, ул. Чорос-Гуркина, 29

ЮЖНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ

Краснодарский край

Г. Краснодар, ул. Коммунаров, 268,

Литер «В», оф. 250

Тел.: (861) 210-44-29, 251-14-00

(861) 210-210-2 - круглосуточная горячая линия

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ОКРУГ

Брянская область

Г. Брянск, ул. Крахмалёва, 37,

Тел.: (4832) 62-60-35

**РЕДАКЦИОННЫЙ СОВЕТ
ЖУРНАЛА «ВЕСТНИК
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ
ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО
КРАЯ РФ»**

ГЛАВНЫЙ РЕДАКТОР

Ю. Н. Ткаченко,

председатель ТПП
Краснодарского края

**ПРЕДСЕДАТЕЛЬ
РЕДАКЦИОННОГО СОВЕТА**

И. А. Перонко,

заместитель главы
администрации (губернатора)
Краснодарского края,
руководитель Департамента по
финансам, бюджету и контролю
Краснодарского края

**ЧЛЕНЫ РЕДАКЦИОННОГО
СОВЕТА:**

А. Н. Домбровский,

первый заместитель главы
муниципального образования
города Краснодара, директор
Департамента финансов

И. А. Славинский,

руководитель Департамента по
финансовому и фондовому рынку

Краснодарского края

В. А. Красницкий,

заместитель руководителя
Управления ФНС России по
Краснодарскому краю

П. Т. Сопкин,

заместитель начальника
информационно-аналитического
отдела Департамента по
финансам, бюджету и контролю
Краснодарского края



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

В очередном номере журнала «Вестник Торгово-промышленной палаты Краснодарского края РФ» мы расскажем вам о знаковых событиях, произошедших в нашем регионе, поступательной борьбе с последствиями мирового финансового кризиса, реализации приоритетных национальных проектов, уборке богатого кубанского урожая, полученного, несмотря на устойчивую сухую погоду, а также о жизнедеятельности всей краевой системы торгово-промышленных палат.

Сегодня не только Краснодарский край, но и многие другие регионы Российской Федерации активно готовятся к участию в VIII Международном инвестиционном форуме «Сочи-2009», который пройдет с 17 по 20 сентября 2009 года в олимпийском городе Сочи. Несмотря на определенные финансовые неурядицы, постигшие предприятия в этом году, огромный интерес к предстоящему мероприятию сохраняется. Причем принимать в нем участие выражают желание не только крупные корпорации, но также средние и малые предприятия. Это объясняется, прежде всего, тем, что бизнес в VIII Международном инвестиционном форуме «Сочи-2009» видит хорошую возможность заявить о себе, найти партнеров по бизнесу, познакомиться с передовыми технологиями и перенять опыт других предприятий. Мы уверены, что VIII Международный инвестиционный форум «Сочи-2009» оправдает в очередной раз возложенные на него задачи, цели и принесет максимум пользы и выгоды компаниям-участникам.

Система торгово-промышленных палат Краснодарского края также будет принимать непосредственное участие в форуме. Палаты готовят сейчас свою выставочную экспозицию, на которой будут представлены основные направления деятельности и весь спектр услуг, оказываемых бизнесу.

Мы приглашаем все предприятия принять участие в VIII Международном инвестиционном форуме «Сочи-2009». Это ваш шанс наладить новые партнерские отношения, заключить взаимовыгодные контракты и вывести свой бизнес на новый качественный рубеж. До встречи на форуме!

Успехов в делах вам, коллеги!

Ю. Н. Ткаченко,
председатель Торгово-промышленной палаты
Краснодарского края



4

СОБЫТИЯ И КОММЕНТАРИИ

КУБАНЬ ПОДПИСАЛА СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С АБХАЗИЕЙ



СОБЫТИЯ И КОММЕНТАРИИ

8

ПЕРВЫЙ ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОР ДЖАМБУЛАТ ХАТУОВ: «Цель нашей совместной работы по финансовому оздоровлению – сохранить предприятия, а значит налоговую базу и рабочие места!»

12

МАЛЫЙ БИЗНЕС ОБРЕЛ ЕЩЕ ОДНУ ОПОРУ. Между прокуратурой Краснодарского края и Торгово-промышленной палатой Краснодарского края подписано соглашение о сотрудничестве .

10

ОТКРОВЕННЫЙ ДИАЛОГ С ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ

Какой помощи ждет сегодня малый и средний бизнес от краевой и местной власти, какие проблемы волнуют предпринимателей?

Об этом шел разговор на встрече вице-губернатора Алексея Агафонова с предпринимателями Белореченского района.

НАШ РЕГИОН

14

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ КУБАНИ. Страницы славной истории

20

ОЛИМПИЙСКОЕ ПАРТНЕРСТВО – GATEWAY TO THE FUTURE «Партнерство с оргкомитетом «Сочи 2014» – это инвестиции в будущее.

22

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА – СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА В Торгово-промышленной палате краснодарского края состоялось совещание с региональными организациями-экспортёрами

28

ОЖИВШАЯ ЛЕГЕНДА — АТАМАНЬ

История земли Таманской... Знаменитая Гермонаса-Тмутаракань. Здесь жили скифы и греки.



НАШ РЕГИОН

32

«ГОРНЫЕ КУРОРТЫ» -
«МАРШРУТ-2014»

Программа развития единого
туристического комплекса
горно-предгорных территорий
Краснодарского края

НОВОСТИ ТПП КК

38

НЕМЕЦКАЯ ДЕЛЕГАЦИЯ
СНОВА НА КУБАНИ!

1 сентября Краснодар в рамках
деловой миссии посетила
делегация Федеральной земли
Северный Рейн-Вестфалия.

42

КОЛЛЕКТИВ ПАЛАТЫ
КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ –
В ДЕСЯТКЕ СПОРТИВНЫХ
ЛИДЕРОВ

49

БУДУЩЕЕ ЗА ТЕМИ, КТО НЕ
БОИТСЯ ПЕРЕМЕН

50

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПА-
ЛАТА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ
Отдел переводов

ФИНАНСОВОЕ ОБОЗРЕНИЕ

52

УРОКИ КРИЗИСНОЙ ИСТОРИИ
Экономический кризис, по сце-
нарию которого мир живет
последние два года, — типич-
ный циклический кризис
перепроизводства,

54

СТАНЕТ ЛИ РУБЛЬ ДОЛЛАРОМ?



57

**ПРЯМАЯ СВЯЗЬ:
ГОЛОС РАЙОНА**

ОЛИМПИЙСКАЯ БИЗНЕС-НЕДЕЛЯ
Российская Олимпийская столица
город Сочи – стала настоящей Мек-
кой для представителей бизнеса .

ПРЯМАЯ СВЯЗЬ: ГОЛОС РАЙОНА

56

СОЧИ-ИТАЛИЯ: Перспективы олимпийского сотрудничества

59

ПСИХОЛОГИЯ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА — сегодня эта тема так же «на слуху»
как и мировой финансовый кризис

61

языком ЦИФР

62

ГЛАВНЫЙ ПРИНЦИП РАБОТЫ – СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ
Расширенное заседание Правления состоялось в Торгово-промышленной
палате города-курорта Геленджик.

В ПОМОШЬ РУКОВОДИТЕЛЮ

64

УЧРЕДИТЕЛЬНЫЕ ДОКУМЕНТЫ – В СОВОКУПНОСТИ С НОРМАМИ
ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

66

МАРКЕТИНГ: МОДА, НЕОБХОДИ-
МОСТЬ
ИЛИ СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ ?

НАШ РЕГИОН

68

ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ С ЯРМАРОК

С чего начиналась экономика на территории Кубанского казачьего войска

72

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ



КУБАНЬ ПОДПИСАЛА СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ С АБХАЗИЕЙ

**ГУБЕРНАТОР КРАЯ АЛЕКСАНДР
ТКАЧЕВ И ПРЕМЬЕР-МИНИСТР
РЕСПУБЛИКИ АЛЕКСАНДР АНКВАБ
ЗАКЛЮЧИЛИ ИСТОРИЧЕСКИЙ ДОГОВОР
О ВЗАИМОДЕЙСТВИИ В ТОРГОВО-
ЭКОНОМИЧЕСКОЙ, НАУЧНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ,
ГУМАНИТАРНОЙ И КУЛЬТУРНОЙ СФЕРАХ.**

Делегация Краснодарского края во главе с Александром Ткачевым посетила Сухум. Программа пребывания предусматривала возложение цветов в Парке боевой славы, рабочую встречу с президентом республики и самое главное — подписание соглашения о сотрудничестве. Встречал гостей лично Сергей Багапш.

Начался официальный визит рабочей встречи глав двух регионов. По-соседски они делились своими достижениями. Сергей Багапш рассказал о том, что в республику возвращается мирная жизнь.

— Признаюсь, туристов в этом году много, — рассказал Багапш. — В основном, все едут в частный сектор. Заполненность 96 процентов.

Затем, уже в расширенном составе, поговорили о сотрудничестве — торгово-экономическом, научно-техническом, гуманитарном и культурном. Подписали историческое соглашение губернатор края Александр Ткачев и премьер-министр республики Александр Анкваб.



И хотя дружбу скрепили подписями только сейчас, общий язык Кубань и Абхазия нашли уже давно - как и положено добрым соседям. Достаточно жителю Краснодарского края приехать в эту республику, чтобы понять, что здесь его любят и уважают. Языкового барьера нет, по местному телевидению транслируются чуть ли не все российские каналы. Вот недавно появилось в республике и Новое телевидение Кубани.

Растет товарооборот. Только за первые шесть месяцев нынешнего года он составил почти 16 миллионов долларов. Республика поставляет в Краснодарский край цитрусовые, чай, табак, орехи. Мы делимся с соседями зерном, сахаром, готовой пищевой продукцией. Активизировалась приграничная торговля. Развивается автобусное сообщение. Так что мы ближе, чем это может кому-то показаться.

Помощь республике — в приоритете

— Спасибо вам за день сегодняшний, — выразил Кубани свою признательность за помощь и поддержку Сергей Багапш. — И за все, что было вами сделано раньше и делается руководством Краснодарского края и его жителями сейчас. Мы все помним, ничего не забываем.

В ответ Александр Ткачев сказал, что еще больше нам предстоит сделать, что время созидания и свершений впереди.

— Мы заинтересованы в том, чтобы молодая республика поднималась, чтобы рос уровень жизни населения, — подчеркнул губернатор края. — Это главная цель и для России, и для нас, как ближайших соседей.

Удалили по рукам в этот день и торгово-промышленные палаты Абхазии и Краснодарского края. Председа-

тель Торгово-промышленной палаты Краснодарского края Юрий Ткаченко и президент Торгово-промышленной палаты Республики Абхазии Геннадий Гагулия подписали соглашение о сотрудничестве в целях содействия сохранению и дальнейшему развитию экономических, научно-технических и культурных связей между Республикой Абхазией и регионами Российской Федерации.

Руководители торгово-промышленных палат договорились о том, что будут принимать все возможные меры для развития двустороннего взаимовыгодного сотрудничества, привлекая к нему как можно больше участников, в том числе частных предпринимателей и юридических лиц. Вектор сотрудничества Палат Кубани и Абхазии будет направлен на обмен информацией в области законодательства по внешнеэкономической и хозяйственной деятельности, сведениями о торго-



вых обычаях и таможенных правилах, действующих на обслуживаемых территориях, о конъюнктуре внутренних рынков и другой коммерческой и некоммерческой информацией, обеспечивающей содействие в поиске партнеров, подготовке, заключению и выполнению договоров.

Обговорили точки соприкосновения и мэры близлежащих городов. К примеру, рулем Сочи Анатолий Пахомов рассказал о строящихся дорожных развязках, которые еще прочнее свяжут Абхазию и Кубань.

— Сейчас идет реконструкция улиц Авиационной и Урожайной, — поделился планами Пахомов, — они как раз ведут в Абхазию.

Но самый первый и самый важный для молодой республики шаг в рамках только что подписанного соглашения сделал Александр Ткачев. Он принял решение выделить средства из краевого бюджета на ремонт общеобразовательной школы в Гагре, где кубанская делегация побывала в этот

же день. Сам Александр Николаевич впервые посетил ее в сентябре прошлого года, познакомился с коллективом школы. С огромной радостью учителя восприняли известие о том, что первая очередь капитального ремонта завершится уже в декабре этого года.

— А к работам кубанская строительная организация приступит уже недели через две, — сообщил Виктор Абулгафаров, руководитель краевого департамента по строительству.

— Помощь Абхазии — у нас в приоритете, — еще раз отметил губернатор. — Будет здесь развиваться экономика, будет и мир. Наши регионы от этого только выиграют. Благодаря вашим уникальным историческим памятникам, природе мы сможем поднять уровень своих курортов, выиграете от притока отдыхающих в ваш регион и вы.

Обсудив ближайшие планы, кубанские гости отправились в Парк боевой славы. Александра Ткачева сопрово-

жал Сергей Багапш. Они возложили цветы к памятнику погибшим во время грузино-абхазской войны. Для абхазцев этот мемориал очень многое значит, и приглашают сюда только самых близких людей.

А в том, что подписанный договор свяжет нас еще крепче, никто не сомневался. Кубань всегда готова подставить плечо и поддержать Абхазию. Недаром на Кавказе говорят: «Хороший друг — как крепость». Да и дождь, который заморосил после подписания соглашения, тоже многие восприняли как добрый знак.

По сообщениям пресс-службы администрации Краснодарского края и Торгово-промышленной палаты Краснодарского края



Уважаемые участники внешнеэкономической деятельности!



Шорников Леонид Иванович
генеральный директор ЗАО РТЮС

ЗАО «РосТаможЮрСервис» состоит из числа высококвалифицированных специалистов, имеющих значительный опыт работы в таможенных органах, в том числе на руководящих должностях таможенной службы.

Организация имеет представительства во всех регионах Российской Федерации, что позволяет оперативно влиять на процессы оформления и качественно решать поставленные задачи.

В процессе работы ЗАО «РТЮС» руководствуется принципами добросовестного отношения к взятым на себя обязательствам по оказанию представительских, юридических, информационных услуг в области таможенного дела, а также соблюдения законности и достоверного декларирования товаров участниками ВЭД.

Комплекс услуг по организации внешнеэкономической деятельности, таможенному оформлению и декларированию товаров:

- Консультирование по таможенному, налоговому и валютному законодательствам.
- Участие в переговорном процессе при заключении внешнеторговых контрактов.
- Получение сертификатов и других разрешительных документов. Представление

**Закрытое акционерное общество «РосТаможЮрСервис» готово
оказать вам комплекс услуг
в области таможенного оформления и
таможенного сопровождения грузов,
а также формирования комплексных
решений, позволяющих оптимизировать
логистические процессы, сопровождающие
внешнеэкономическую деятельность.**

интересов клиента в таможенных и судебных органах.

- Подготовка и формирование документов для декларирования товаров.
- Классификация товаров в соответствии с ТН ВЭД РФ.
- Подготовка и формирование документов для получения в Федеральной таможенной службе РФ:
 - * предварительных решений по классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД РФ;
 - * классификационных решений по таможенному оформлению единым кодом ТН ВЭД РФ оборудования, поставляемого в виде отдельных компонентов.
- Подготовка и формирование документов для согласования предоставления льгот и преференций по уплате таможенных платежей.
- Оформление грузов в таможенных органах.

Комплекс транспортно-логистических услуг:

- Организация международных перевозок любым видом транспорта (автомобильным, железнодорожным, морским контейнерным) из любой точки Европы, Азии и Америки.
- Организация перевозок по России железнодорожным и автомобильным транспортом.

– Содействие по страхованию грузов.

- Организация внутрипортового сопровождения и экспедирования грузов, поступающих в порты ЮФО (Сочи, Новороссийск, Ейск, Ростов, Туапсе, Темрюк, Порт Кавказ).
- Организация перемещения по территории России грузов к местам окончательного таможенного оформления по процедуре внутреннего таможенного транзита.

– Подготовка документов для открытия зон таможенного контроля, складов временного хранения, таможенного склада открытого/закрытого типа.

Кроме того, ЗАО «РТЮС» готово предложить комплекс услуг (логистика «под ключ») по оформлению внешнеэкономической сделки, транспортировке, страхованию, экспедированию, хранению, таможенному оформлению и т. п.

Специалисты ЗАО «РосТаможЮрСервис» готовы оказать вам квалифицированные консультации и реальную помощь по любому вопросу внешнеэкономической деятельности и таможенному законодательству.

Надеемся на долгосрочное и взаимовыгодное сотрудничество.

350000, г. Краснодар, ул. Красная, 154, тел.: +7 (861) 200-28-98

e-mail: zao_rtys@mail.ru

www.rtys.ru



ПЕРВЫЙ ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОР ДЖАМБУЛАТ ХАТУОВ: «Цель нашей совместной работы по финансовому оздоровлению – сохранить предприятия, а значит, налоговую базу и рабочие места!»

Не в последнюю очередь благодаря усилиям созданного в этом году краевого департамента по финансовому оздоровлению, предприятия-банкроты уже погасили львиную долю долгов по зарплате – более 170 миллионов рублей. Полный расчет с сотрудниками должен произойти в ближайшие месяцы – такое решение было принято на совещании, организованном администрацией Кубани совместно с краевой прокуратурой.

Обращаясь к приглашенным на совещание конкурсным управляющим, первый вице-губернатор Краснодарского края Джамбулат Хатуов подчеркнул:

– Цель нашей совместной работы по финансовому оздоровлению – сохранить предприятия, а значит, налоговую базу и рабочие места; вернуть людям долги по зарплате, а государству – долги по налогам.

Рассмотрев положение дел на десятках проблемных предприятиях, Джамбулат Хатуов дал поручение руководителю департамента финан-

СТАБИЛИЗИРОВАВ СИТУАЦИЮ С ВЫПЛАТОЙ ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ НА ДЕЙСТВУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЯХ КУБАНИ, ВЛАСТИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ ВПЛОТНУЮ ЗАНЯЛИСЬ РЕШЕНИЕМ ПРОБЛЕМЫ ДОЛГОВ ОРГАНИЗАЦИЙ, НАХОДЯЩИХСЯ В СОСТОЯНИИ БАНКРОТСТВА

сового оздоровления Олегу Шутову подготовить ряд обращений в правоохранительные органы с просьбой расследовать деятельность некоторых конкурсных управляющих: необходимо разобраться, почему их работа только ухудшила ситуацию на вверенных им предприятиях.

Заместитель прокурора Краснодарского края Игорь Бабаев не стал скрывать, что у надзорного органа также накопилось немало вопросов к работе конкурсных управляющих и саморегулирующих организаций, в которые они объединены.

— Для многих процедура банкротства стала кормушкой, — заявил заместитель прокурора.

Оздоровление предприятия, которое находится на грани разорения, — дело, конечно, непростое. Для спасения банкрота нужен эффективный инвестор. Первый вице-губернатор призвал муниципалитеты принимать самое активное участие в поиске таких инвесторов и, самое главное, не допускать новых случаев банкротства на своих территориях, оперативно подключаться к решению проблем, пока они не привели к тяжелым последствиям.

Особую роль в процессе сохранения экономической стабильности региона играет и налоговая служба. Руководство края надеется на более активное участие налоговиков в процессе оздоровления несостоятельных организаций.

— Наступательная позиция в решении проблем банкротных предприятий требует совместных, скоординированных действий всех служб и ведомств, — подчеркнул Джамбулат Хатуов.

По материалам пресс-службы администрации края



 Торгово-промышленная палата Краснодарского края оказывает услуги по регистрации иностранных компаний со 100% иностранным капиталом и аккредитации представительств иностранных компаний на территории Краснодарского края.

 Chamber of Commerce and Industry of Krasnodar Region renders services for registration of companies with 100% of foreign assets and for accreditation of foreign companies' representative offices on Krasnodar Region territory.

 Die Industrie- und Handelskammer der Region Krasnodar erbringt die Dienstleistungen für Anmeldung der ausländischen Gesellschaften mit 100% Auslandskapital und Akkreditierung der Vertretungen der ausländischen Gesellschaften auf dem Territorium der Region Krasnodar.

Контактный телефон/Contact telephone/Kontakttelefon: +7(861) 268-22-13

350063, г.Краснодар, ул.Коммунаров, 8 / Kommunarov 8, Krasnodar Russia 350063 / Russland 350063 Stadt Krasnodar, Kommunarov Str. 8
<http://www.tppkuban.ru>, <http://www.tppkuban.com>

ОТКРОВЕННЫЙ ДИАЛОГ С ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ



КАКОЙ ПОМОЩИ ЖДЕТ СЕГОДНЯ МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС ОТ КРАЕВОЙ И МЕСТНОЙ ВЛАСТЕЙ, КАКИЕ ПРОБЛЕМЫ ВОЛНУЮТ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ? ОБ ЭТОМ ШЕЛ РАЗГОВОР НА ВСТРЕЧЕ ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОРА АЛЕКСЕЯ АГАФОНОВА С ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМИ БЕЛОРЕЧЕНСКОГО РАЙОНА.

Но прежде чем обсудить «за круглым столом», чем живет и дышит малый и средний бизнес, заместитель губернатора познакомился с работой местных предприятий.

Надо сказать, что для Белореченского района развитие предпринимательства - тема более чем актуальная. Ведь сегодня здесь насчитывается пять с половиной тысяч субъектов малого и среднего бизнеса. Они обеспечивают

почти треть всех налоговых поступлений в муниципальный бюджет.

Как показывает практика, дела идут «в гору» именно там, где власти готовы к прямому диалогу с предпринимателями, оказывают реальную, а не «бумажную» поддержку. И главное, не мешают малому бизнесу излишним администрированием.

Местный предприниматель Виктор Чуносов полностью согласен с такой



— СЕГОДНЯ НУЖНЫ
ИМЕННО ТАКИЕ
РЕАЛЬНО РАБОТАЮЩИЕ
СОВЕТЫ — ПЛОЩАДКИ
ДЛЯ ДИАЛОГА
ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ,
ВЛАСТИ И
КОНТРОЛИРУЮЩИХ
СТРУКТУР, — ОТМЕТИЛ
ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОР

точкой зрения. Его «детище» — это предприятие по производству стройматериалов для быстровозводимого жилья, тары и упаковки, а также типография.

Бизнесмен охотно рассказывает, что часто ездит по стране и даже бывает за рубежом, чтобы познакомиться с новыми прогрессивными технологиями. Им движет отнюдь не любопытство. Все самое полезное предприниматель внедряет потом у себя в Белореченске. Итог — предприятие крепко стоит на ногах.

— Вот пример того, как при грамотном менеджменте даже в кризис можно зарабатывать деньги, — отмечает вице-губернатор Алексей Агафонов.

Реализует новые инвестиционные проекты и предприятие по производству железобетонных конструкций.

Глава Белореченского района Иван Имгрунт рассказывает, что местные власти вместе с предпринимателями всерьез намерены по максимуму развивать технологии выпуска материалов для строительства быстровозводимого жилья. Уже определены и площадки для строительства коттеджных поселков в станице Рязанской и Родниковском сельском поселении, а также много квартирных домов в микрорайоне «Северный» в Белореченске и в поселке Родники. В планах — обеспечить комфортным жильем, прежде всего, учителей и медиков.

Вице-губернатор заверил, что, несмотря на кризис, финансирование краевой программы «Жилище» сокращать-

ся не будет. Ведь быстровозводимое жилье — один из путей решения «квартирного вопроса» тысяч кубанцев.

Разговор с представителями малого и среднего бизнеса Алексей Агафонов продолжил в районной администрации. Проблемы, волнующие белореченских предпринимателей, типичны сегодня для всей страны.

Прежде всего, это трудности со сбытом продукции. Так, вполне успешное в докризисные времена предприятие «Рябина», выпускающее паркет и вагонку, теперь буквально за каждым крупным заказчиком охотится.

Вице-губернатор дает в этой связи поручение местной администрации и краевому департаменту промышленности максимально полно предоставлять предпринимателям информацию обо всех возможностях поучаствовать в конкурсах и тендерах.

Со своей стороны предприниматели тоже могут искать решение этой проблемы. Например, объединяясь в отраслевые ассоциации, с которыми гораздо удобнее иметь дело крупным заказчикам.

Еще один давно наболевший вопрос — трудности с получением банковских кредитов. Но и здесь краевые власти нашли решение. Уже создан региональный гарантийный фонд, который будет выступать гарантом для малого и среднего бизнеса перед банками. В самое ближайшее время предприниматели смогут на конкурсной основе воспользоваться и этой мерой поддержки.

Обсудил Алексей Агафонов с местными бизнесменами и работу Совета по предпринимательству.

В разговоре приняли участие представители бизнес-сообщества, руководства района и Торгово-промышленной палаты.

Необходимо отметить, что в Белореченском районе Совет по предпринимательству более чем на половину состоит из представителей малого и среднего бизнеса. В работе Совета регулярно принимают участие и представители местной власти и контролирующих органов. На заседаниях не скучают, перебирая бумажки, а обсуждают насущные вопросы развития предпринимательства в муниципалитете.

МАЛЫЙ БИЗНЕС ОБРЕЛ ЕЩЕ ОДНУ ОПОРУ



ЗНАКОВОЕ СОБЫТИЕ ПРОИЗОШЛО В ЖИЗНИ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА НАШЕГО КРАЯ. МЕЖДУ ПРОКУРАТУРОЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ И ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТОЙ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ ПОДПИСАНО СОГЛАШЕНИЕ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ. О ТОМ, ЧТО ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ ЭТЫЙ ДОКУМЕНТ, КАКОВА ЕГО ЗНАЧИМОСТЬ В РАЗВИТИИ СОВРЕМЕННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА, РАССКАЗЫВАЕТ ПРЕДСЕДАТЕЛЬ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ ЮРИЙ ТКАЧЕНКО.

Борис Золотов

— Юрий Николаевич, о том, что малый и средний бизнес требует постоянной помощи в укреплении законности и правопорядка в сфере предпринимательской деятельности, сказано уже немало и на разных уровнях. Подписанный вами и прокуратурой Краснодарского края документ еще один шаг в этом направлении?

— Безусловно. Вы прекрасно знаете, что президент и правительство Российской Федерации, законодательная и исполнительная власти Кубани предпринимают сегодня беспрецедентные меры по защите малого и среднего бизнеса от произвола контролирующих организаций. Мы хорошо понимаем, насколько высоко бизнес-сообщество Кубани оценивает такие шаги власти. Поэтому сегодня все наши усилия направлены на реализацию 294 федерального закона о защите прав предпринимателей.



Представляя интересы всех предпринимателей Кубани, хочу особенно подчеркнуть роль прокуратуры, Прокурора Краснодарского края Леонида Геннадьевича Коржинека, его команды, которые проявили особую инициативу в подготовке и подписании уже известного соглашения с «бизнесом», то есть с Торгово-промышленной палатой Краснодарского края.

Во время подписания соглашения Леонид Геннадьевич озвучил как одну из главных задач недавно созданного отдела по надзору за исполнением законодательства о государственном и муниципальном контроле -- проверить все отраслевые нормативные документы, те, так сказать, «новшества», которые появились за последние годы и которые просто душат малый и средний бизнес. Предприниматели говорят так: вроде бы и правда на нашей стороне, и законы хорошие, но начни заниматься делом -- тебе такого накрутят, что просто руки опускаются.

— Вот мы нередко подчеркиваем, что в развитых странах малый и средний бизнес формирует 50, а то и 70 процентов бюджета своей страны. У нас гораздо меньше. На Кубани где-то процентов 35. А в других регионах и того меньше. Возникает вопрос, почему у нас этот показатель выше? Ответ лежит на поверхности. У нас есть системная работа всех структур: губернатора, его команды, федеральных органов. И подписанное соглашение - еще один шаг в сторону обеспечения защиты прав и законных интересов предпринимате-

лей. Мы постарались разработать, а в дальнейшем будем реализовывать мероприятия по предупреждению, выявлению и пресечению коррупционных проявлений, недобросовестной конкуренции, нарушений законодательства при осуществлении Госконтроля, рейдерских захватов.

— Давайте вспомним недавнее краевое совещание по вопросам малого и среднего бизнеса, которое провел губернатор Краснодарского края Александр Ткачев. Вспомните многочисленные примеры, когда мздоимство, превышение должностных полномочий контролирующими органами мешали нормальной работе бизнеса. Нередко просто душили его экономически.

— Тогда Александр Николаевич Ткачев сказал, что мздоимцев мы будем карать не жестко, а жестоко. Поэтому наша задача, задача общественной организации — выявлять подобные факты. А прокуратуры — принимать соответствующие меры. Торгово-промышленные палаты городов и районов края приступили к постоянному мониторингу проводимых на Кубани проверок. Мы обеспечим для исполнительной власти и прокуратуры надежную «обратную связь» с предпринимателями, чтобы пресечь любую попытку отдельных сотрудников органов нарушить или обойти закон о защите прав предпринимателей.

— Надо полагать, что подписанное соглашение на региональном уровне поставит на новый уровень эту работу и на местах?

— Нужно отметить, что на федеральном уровне создан общественный совет при прокуратуре Российской Федерации.

Создан такой же совет из представителей бизнеса, куда вошел и ваш покорный слуга, и в крае. Первостепенная его задача — помогать прокуратуре услышать бизнес, его проблемы и чаяния, если так можно сказать, голос предпринимателя. Ведь мы напрямую получаем информацию с мест, которая теперь оперативно и качественно будет доходить до надзирающего органа. Между Генеральной прокуратурой и Торгово-промышленной палатой России уже ранее было подписано такое соглашение. Наш шаг в этом направлении был абсолютно логичен. Что касается вашего вопроса: в муниципальных образованиях при прокуратурах на местах мы также создаем рабочие группы.

— И работы, надо полагать, будет непочатый край?

— Защита прав малого и среднего бизнеса — это только одно из направлений. Сегодня у государства нет необходимости контролировать каждый шаг бизнеса. Предприниматели могут через свои саморегулируемые организации обеспечить и добросовестную конкуренцию, и уплату налогов, и выполнение всех установленных законом норм и правил. В ближайшее время мы проанализируем нормотворческую документацию во многих сферах, так или иначе касающихся бизнеса. Будем принимать меры для ликвидации громоздких схем, к примеру, госрегистрации в органах юстиции. Направлений очень много. Как вы, наверное, знаете, на Кубани при поддержке администрации и Законодательского собрания Краснодарского края начался эксперимент по передаче части государственных функций Торгово-промышленной палате края. Поэтому здесь также важно участие прокуратуры. Не только Торгово-промышленная палата Краснодарского края, но и весь малый и средний бизнес Кубани благодарны за такую действенную помощь, надежное плечо и крепкую опору, которая, вне всякого сомнения, позволит подняться в своем развитии кубанскому бизнесу на еще большую высоту.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОРУМ КУБАНИ СТРАНИЦЫ СЛАВНОЙ ИСТОРИИ

Материал подготовила
Светлана Галаган



2002

Семь лет назад, в 2002 году, власти Краснодарского края приняли стратегическое решение - широко представить экономический потенциал региона российским и иностранным инвесторам, готовым вкладывать деньги в масштабные проекты, реализуемые на богатой кубанской земле.

Основной целью I Международного экономического форума Кубани стала презентация края как перспективной инвестиционной площадки, стабильно развивающегося региона, открытого для сотрудничества с серьезными деловыми партнерами в разных областях народного хозяйства. На этом форуме Кубань заявила о себе как о молодом, но инициативном партнере.

Этот форум стал важным этапом в формировании и укреплении позитивного имиджа Краснодарского края в глазах российского и мирового сообществ, а также способствовал установлению новых взаимовыгодных деловых контактов с нашим регионом.

На первом Сочинском форуме Кубань предложила вниманию инвесторов 70 проектов в ведущих отраслях экономики – транспорте, переработке сельхозпродукции и курортах.

Власти края поставили задачу по формированию максимально благоприятного инвестиционного климата, созданию алгоритма работы с инвесторами.

Результатом форума стало подписание 8 инвестиционных соглашений на сумму более 30 млн. долларов. В тот памятный год бизнесу впервые были представлены «зеленые площадки» для жилой, курортной и производственной застройки.

2003

Одной из главных задач II Международного экономического форума «Кубань-2003» стала презентация долгосрочной стратегии социально-экономического развития Краснодарского края и нового механизма взаимодействия региональной власти и инвесторов по принципу «одного окна».

Количество представленных краем проектов по сравнению с прошлым годом возросло в два раза. Инвесторам предложили более 150 проектов и порядка 300 инвестиционных площадок.

Число подписанных соглашений также возросло в разы — 36 соглашений на общую сумму 4 млрд. 600 млн. долларов.





2004

В работе III Международного экономического форума «Кубань-2004» приняли участие свыше 1600 человек, в том числе – 190 иностранных компаний.

В рамках форума прошло более 25 «круглых столов» и семинаров. Итогом работы стало подписание 42 инвестиционных соглашений на общую сумму свыше 680 млн. Евро.

Форум подтвердил свой высокий статус Всероссийского и Международного события. Мероприятие получило высокую оценку бизнес-кругов и представителей органов власти.

Министр экономического развития и торговли Герман Греф в своем докладе Президенту России подчеркнул: «По уровню подготовки кубанский форум номер один в России. Это очень хороший пример для других российских регионов».

2005

IV Международный экономический форум «Кубань-2005» по уровню подготовки и масштабности проведения справедливо назвали «Южным российским Давосом».

На выставочной площади 4300 квадратных метров было представлено 157 инвестиционных проектов и 92 инвестиционных предложения на общую сумму 6,2 млрд. Евро.

Форум «Кубань-2005» стал своего рода «инвестиционным супермаркетом», предлагающим бизнесу уже готовые, тщательно «упакованные» инвестиционные продукты.

Форум пополнил экономику Краснодарского края 80 инвестиционными соглашениями на сумму свыше 1 млрд. 600 млн. долларов.

Интерес к форуму проявили представители более 55 стран мира. Форум стал местом встречи бизнеса и власти, прямым и конструктивным диалогом, в результате которого находились верные решения и подписывались стратегически важные соглашения.



2006

V Международный экономический форум «Кубань-2006» проходил на качественно новом уровне. Впервые в его работе приняли участие Президент Российской Федерации Владимир Путин и ключевые министры. Краснодарский край представил на этом Форуме невероятное количество инвестиционных проектов на общую сумму - 1,6 триллиона рублей.

В форуме участвовали 4400 человек, представляющих 53 региона России и 14 стран мира. Площадь выставочной экспозиции превысила 15 тыс. кв. м.

Краснодарскому краю удалось привлечь не только государственные, но и масштабные частные инвестиции – 140 млрд. рублей в рамках 128 соглашений.

2007

VI Международный инвестиционный форум стал саммитом для предпринимателей всего мира. Свои инвестиционные предложения российскому и иностранному бизнесу представили более 55 регионов России. Количество участников возросло до 10 тысяч человек. В Сочи прибыли пять официальных делегаций, в том числе 18 послов, 38 глав субъектов РФ, порядка 50 руководителей крупнейших российских и иностранных компаний.

Состоялось два пленарных заседания, десять конференций, 19 презентаций и 25 круглых столов.

Общая выставочная площадь Форума составила 40000 квадратных метров. Экспозиция Кубани заняла более 3 с половиной тысяч квадратных метров, включила в себя 65 макетов самых масштабных проектов и была самой популярной среди региональных выставочных экспозиций «Сочи-2007».

Итогом работы делегации Краснодарского края стало подписание 132 соглашений. Наибольший интерес частные инвесторы проявили к Олимпийской стройке в Сочи и реконструкции столицы Кубани - Краснодара, а также к курортному, транспортному, промышленному и агропромышленному комплексам края.



БИЗНЕС – БЕЗ БУМАЖНОЙ ВОЛОКИТЫ!



Шапошникова

Анна Владимировна –
начальник отдела сопровождения
инвестиционных проектов.

ООО «РосБизнесПроект – Девелопмент» является частью группы компаний РОСБИЗНЕСПРОЕКТ и выполняет задачи по юридическому, техническому и консультационному сопровождению объектов инвестиционной деятельности.

Мы попросили рассказать о работе компании «РосБизнесПроект – Девелопмент» Шапошникову Анну Владимировну – начальника отдела сопровождения инвестиционных проектов

– Каковы сегодня приоритетные направления деятельности вашей компании?

– Наше главное направление – это сопровождение документов на любом этапе инвестиционной деятельности, формирование собственного инвестиционного портфеля проектов, готовых к реализации.

Основные виды деятельности «РосБизнесПроект – Девелопмент» это – сопровождение оформления земельных участков (для заключения договора аренды земельных участков); сопровождение и подготовка инвестиционных контрактов и соглашений.

Мы также готовы оказать нашим клиентам квалифицированные услуги по подготовке землеустроительной документации и юридическому сопровождению по изменению вида разрешенного использования земельных участков.

А также окажем помощь в проектировании, сопровождении в подготовке градостроительных планов земельных участков, включающие в себя оформление разрешения на строительство объектов и регистрацию документов в органах юстиции.

– Расскажите, какую реальную помощь компания оказывает клиентам в столь хлопотном деле, как оформление земельно-правовой документации?

– Должна отметить, что «РосБизнесПроект – Девелопмент» берет на себя практически полный пакет услуг в этом направлении, что включает в себя утверждение проектов границ земельных участков, предварительное согласование места размещения объекта, а также – подготовки документов для

дополнительного отвода земельных участков. Наши специалисты готовы оказать услуги по подготовке землеустроительной документации, проектов границ, и межевании земельных участков и постановке на кадастровый учет.

– Скажите, каким образом компания оказывает содействие в подготовке и оформлении градостроительной документации?

– В нашем «портфеле услуг» присутствует проектирование, сопровождение подготовки градостроительных планов земельных участков, предпроектная подготовка документов.

Высококвалифицированные специалисты готовы оказать услуги по юридическому сопровождению, подготовки документов для получения технических условий эксплуатирующих организаций, а также – сопровождение градостроительных планов земельных участков.

Должна особо отметить, что сегодня, в условиях стремительных изменений, компания «РосБизнесПроект – Девелопмент» сохраняет всё лучшее, что было сделано, и наряду с этим стараемся соответствовать всем требованиям, которые диктуют современные условия работы в инвестиционной отрасли.

354000 Краснодарский край,
г. Сочи, Курортный проспект, 18,
тел. (8622) 608-392

2008

Участниками Форума «Сочи-2008» стали 8,4 тысячи человек, в том числе более 1250 иностранных граждан из 40 стран мира. Самыми многочисленными по составу стали делегации Германии, Италии, Турции.

Всего на форуме было представлено 7 официальных бизнес-делегаций: немецкая, французская, финская, бельгийская, австрийская, турецкая, итальянская.

21 иностранные государства было представлено главами дипломатических миссий: Французская Республика, Южно-Африканская Республика, Латвия, Финляндская Республика, Канада, Республика Беларусь, Республика Болгария, Королевство Бельгия, Австрийская Республика, Хорватия, Турецкая Республика и другие.

Участниками форума стали 24 депутата Федерального Собрания, 11 членов Правительства России, 20 федеральных министров, 11 представителей администрации Президента России, 54 субъекта Федерации, в том числе 33 их руководителя.

В сочинском форуме приняли участие 1186 журналистов, из них свыше 100 представляли иностранные СМИ. Работу форума освещали 48 телекомпаний (все российские федеральные каналы, Russia Today, международные каналы Би-Би-Си, Эй-Би-Си Австралия, Блумберг) и 35 радиостанций. За три дня форума вышло более 2 тысяч публикаций и 130 телесюжетов.

В рамках деловой программы Форума прошли одно пленарное заседание и две конференции по Сочи-2014 и региональному развитию, а также два десятка круглых столов, которые посетили в общей сложности более 2,5 тысячи человек. Трансляция всей деловой программы осуществлялась на 10 внешних экранах и на 70 мониторах внутри павильонов и гостиниц.

Общая площадь Форума вместе с зоной делового общения составила 50 тысяч квадратных метров. Свои инвестиционные предложения российскому и иностранному бизнесу представили на Форуме 39 регионов России.

В «инвестиционную копилку» Кубани Форум «Сочи-2008» принес 296 соглашений на общую сумму 11,1 миллиарда Евро.



2009

По состоянию на 24 августа свое участие в Форуме подтвердили делегации более 50 российских регионов и 26 государств, включая руководителей министерств, дипломатических и деловых миссий стран Европы.

Организаторы форума уверены, что VIII Международный инвестиционный форум «Сочи-2009» станет достойным продолжением парада инвестиций прошлых лет в российскую и кубанскую экономики. Сочинский форум был и остается одной из самых крупных в России экспозиций инвестиционных проектов, площадкой для открытого диалога ведущих политиков и бизнесменов, инвесторов и представителей власти.

Одной из наиболее масштабных на Форуме обещает быть экспозиция Краснодарского края. Регион готов предоставить бизнесу широкие возможности практически во всех сферах экономики: от инвестиций в сельское хозяйство и курорты до Олимпийских проектов.



VIII Международный инвестиционный форум, который вновь состоится 17-20 сентября 2009 г. в Сочи - столице зимней Олимпиады, традиционно станет самой крупной площадкой презентации инвестиционных проектов России. Сопредседатели Форума – Заместитель Председателя Правительства РФ Д. Козак, Министр экономического развития и торговли РФ Э. Набиуллина, Губернатор Краснодарского края А. Ткачев. Представители мировой политиче-

ской и бизнес-элиты совместно с ведущими экономистами обсудят вопросы привлечения инвестиций в российскую экономику и меры государственной поддержки инвесторов в период мирового финансово-экономического кризиса. За прошедшие семь лет Форум стал одним из наиболее значимых событий экономической жизни России. Распоряжением Правительства Российской Федерации ему придан статус ежегодного мероприятия, имеющего боль-

шое значение для российского и мирового деловых сообществ. Форум «Сочи-2009» завоевал статус главной национальной инвестиционной площадки не только из-за победы города Сочи в борьбе за право проведения Олимпиады-2014 года на Кубани. Во многом это результат проводимой администрацией края политики, направленной на развитие экономики региона и повышение его инвестиционной привлекательности.

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС: ЭКСПЕРТИЗА СЕКТОРА ПРОИЗВОДСТВА СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Ни для кого не секрет, что мировой финансовый кризис в первую очередь обрушился на строительную отрасль.

Сократился объем ипотечного кредитования, что в свою очередь бумерангом отразилось на объемах жилищного строительства.

Снижение деловой активности значительно сократило объем коммерческой застройки.

Снижение заработной платы, сокращение частных кредитов, повальное сокращение работников на предприятиях отрицательно сказались на объемах частной застройки.

Все это способствовало регрессии в развитие предприятий строительной индустрии и требовало от руководителей пересмотра стратегии, и нового подхода к управлению.

Накануне инвестиционного форума, мы решили прояснить ситуацию в секторе производство строительных материалов путем интервью с генеральным директором ОАО «Губский кирпичный завод» Поповым Алексеем Борисовичем. Перед встречей мы собрали некоторую информацию о предприятии и были удивлены, что объем налоговых поступлений в сравнении с 2008 годом не сократился. Именно с этого вопроса мы и начали свое знакомство.

Вопрос: Уважаемый Алексей Борисович! Здравствуйте!

Учитывая непростую ситуацию в строительной отрасли России и края, хочется задать Вам вопрос.

Каким образом Вашему предприятию сегодня удается удерживать объем налоговых поступлений в бюджеты разных уровней, на уровне 2008 года – года роста и процветания? Вас что, кризис не коснулся?

Ответ: Сегодня нет в нашей стране человека или предприятия, кого бы не задели новые экономические условия.

Есть такая старинная русская поговорка: «Готовь сани летом, а телегу зимой». Именно так мы и подошли к экономическому кризису.

Вопрос: Что же это за уникальный секрет?

Ответ: Никакого секрета нет. Есть профессионализм работников предприятия и труд, вместе которые позволяют справиться с любыми трудностями. А если говорить конкретно, то с августа месяца 2008 года руководством предприятия была проведена огромная работа. Она включает в себя — формирование нового рыночного предложения для наших потребителей, востребованного в новых экономических условиях.

Результатом нового предложения являлось расширение номенклатуры выпускаемой продукции, а также определения новых цен реализации на весь номенклатурный ряд, в том числе и на цветной кирпич.

Что касается цветного кирпича, хотелось бы отметить отдельно, что наша цель – это максимальное приближение цены цветного кирпича к цене кирпича морковного цвета, несмотря на значительную разницу в себестоимости.

Расширение ассортимента выпускаемой продукции, выпуск керамического блока и кирпича с надрезом, прежде всего, направлен на строительство объектов экономического класса. Указанная продукция дает снижение себестоимости затрат как на материал, так и на кладку, что особенно важно в условиях сегодняшнего дня. Особое внимание в период кризиса уделяется вопросу доведения информации до конечного потребителя.

Вопрос: Послушав Вас, складывается впечатление, что кризис Вас не коснулся и проблем на Вашем предприятии нет?

Ответ: Проблемы конечно же есть, и одной из наиболее острых является усиление конкуренции. И ключевую роль сегодня играет не цена, а качество.

**Попов Алексей
Борисович,**
генеральный
директор
ОАО «Губский
кирпичный завод»



Поэтому, сегодня на предприятии проводится огромная работа по ужесточению контроля за качеством выпускаемой продукции. Должны мы думать и о снижении издержек. Разрабатываются варианты снижения стоимости тары и упаковки. Пересматриваются все плановые затраты на предмет их необходимости в условиях сегодняшней действительности.

Вопрос: Ожидается ли у Вас сокращение персонала и оплаты труда?

Ответ: Вопрос достаточно сложный для руководителя. Ведь персонал для меня как большая семья. И эмоционально достаточно непросто говорить об изменениях в данном аспекте. Могу сказать одно: сегодня к каждому работнику будут предъявляться достаточно жесткие требования. Каждая единица в структуре должна быть оправдана и эффективна. Поэтому, определенные изменения происходить конечно же будут, так как задача руководителя в данный непростой период сохранить основную структуру. После проведения кадрового аудита, можно отметить, что изменения будут незначительными.

Касательно снижения заработной платы хотелось бы сказать, что подход, реализуемый руководством компании — это не снижение заработной платы в рабочих профессиях.

Основное бремя здесь придется на инженерно-технических работников, однако, понимая сложность данных процессов, они будут решаться максимально индивидуально и будут растянуты во времени.

Сегодня в структуре управления царит хорошая рабочая атмосфера. Все понимают обоснованность проводимых изменений, что еще раз доказывает — наш коллектив — это сплоченная, боевая команда. Вместе с ними мне не страшен ни кризис, ни любые другие потрясения.

Вопрос: Ну а как насчет инвестиций, наверное взяли паузу как все и ждете конца кризиса.

Ответ: Кризис конечно же внес корректизы в наши планы но не в их суть. Изменения произошли в календарных сроках и не более. Сегодня ведутся переговоры с ведущим производителем оборудования в Европе компанией LingI по заключению двух контрактов. Первый контракт — модернизация действующего производства — замена разрезного устройства. Второй контракт строительства нового завода. Поэтому 2010 год обещает для нас быть урожайным на инвестиции. Но надо сказать, что и в этом году мы не выжидали — была проведена плановая реконструкция стоимостью более 1 млн. евро, что существенно повысила качественные характеристики выпускаемой продукции.

Возвращаясь обратно из станицы Губской, нам неоднократно встречались грузовые автомобили, идущие под загрузку или уже возвращавшиеся обратно с грузом. Все это говорит о том, что предприятие живет, борется и является стабильным в столь трудное время.



ОЛИМПИЙСКОЕ ПАРТНЕРСТВО – GATEWAY TO THE FUTURE

«ПАРТНЕРСТВО С ОРГКОМИТЕТОМ «СОЧИ 2014» – ЭТО ИНВЕСТИЦИИ В БУДУЩЕЕ. АССОЦИАЦИЯ С САМЫМ УСПЕШНЫМ БРЕНДОМ В МИРЕ – ОЛИМПИЙСКИМИ КОЛЬЦАМИ – ПОЗВОЛЯЕТ ПАРТНЕРАМ ЗИМНИХ ИГР В СОЧИ УКРЕПИТЬ СВОЕ ПОЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ, А ТАКЖЕ ПРИДАТЬ НОВЫЙ ИМПУЛЬС РАЗВИТИЮ СВОЕГО БИЗНЕСА».

Дмитрий Чернышенко,
Президент Оргкомитета
«Сочи 2014»

Олимпийские и Паралимпийские игры – крупнейшее спортивное событие в мире, сочетающее в себе спорт с колossalным маркетинговым потенциалом. Провести их по-настоящему успешно возможно только совместными усилиями Правительства России, Оргкомитета «Сочи 2014» и компаний, которые войдут в число его официальных партнеров.

Маркетинговые рекорды

Партнерская программа Оргкомитета «Сочи 2014» ставит новые рекорды в истории Олимпийского движения. Ведущие российские и международные компании

готовы бороться за право участвовать в олимпийском проекте. Для одних – это возможность выйти на совершенно новый уровень развития своего бизнеса, для других – эффективная мера по противодействию мировому финансовому кризису.

С января 2009 года Оргкомитетом «Сочи 2014» заключены договоры на сумму более \$ 500 млн.

Статус генерального партнера дает компаниям права на использование символики XXII Олимпийских и XI Паралимпийских зимних игр, символики национальных олимпийского и паралимпийского комитетов на территории России, а также участие в раз-



личных олимпийских проектах и маркетинговых программах. Также у генеральных партнеров есть приоритетная возможность участвовать во всех мероприятиях, предшествующих Играм.

Как стать партнером Игр в Сочи?

Процедура выбора партнера Игр состоит из нескольких этапов. После завершения приема заявок на право стать партнером Игр Оргкомитет «Сочи 2014» направляет зарегистрировавшимся на сайте компаниям приглашение на участие в конкурсе. Зарегистрировавшиеся участники, в свою очередь, должны подтвердить участие и представить предложения по спонсорству оценочной комиссии, в состав которой помимо руководства Оргкомитета входят представители отраслевых регуляторов. Оценочная комиссия определяет победителя конкурса после презентаций участников и проведения финального аукциона (в случае, если подано больше одной заявки).

Партнеры «Сочи 2014»

Компания «РОСТЕЛЕКОМ» - Телекоммуникационный партнер XXII Олимпийских зимних игр;

Компания «МЕГАФОН» - Мобильный партнер XXII Олимпийских зимних игр 2014 года в г. Сочи;

Компания «РОСНЕФТЬ» - Генеральный партнер XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в г. Сочи в категории «Нефть»;

СБЕРБАНК РОССИИ – Генеральный партнер XXII Олимпийских зимних игр 2014 года в г. Сочи в категории «Банки».

Компания «АЭРОФЛОТ» - Генеральный партнер XXII Олимпийских зимних игр и XI Паралимпийских зимних игр 2014 года в г. Сочи в категории «Пассажирские авиаперевозки».

Всемирами партнерами МОК, подписавшими договоры на Олимпийские игры 2014 года в Сочи, являются компании COCA-COLA, PANASONIC, SAMSUNG, ATOS ORIGIN.

ПОДДЕРЖКА ЭКСПОРТА – СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА



В ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ СОСТОЯЛОСЬ СОВЕЩАНИЕ С РЕГИОНАЛЬНЫМИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ-ЭКСПОРТЕРАМИ ПО ВОПРОСАМ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ЧЕРЕЗ СВОБОДНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЗОНУ «ДЖЕБЕЛ АЛИ» (ОАЭ). ОРГАНИЗАТОРАМИ МЕРОПРИЯТИЯ ВЫСТУПИЛИ КРАЕВАЯ ПАЛАТА И НП «АССОЦИАЦИЯ ЭКСПОРТЕРОВ И ИМПОРТЕРОВ КУБАНИ».



Роман Онищенко,
исполнительный
директор НП «Ассоциация Экспортёров и Импортёров Кубани»

В совещании приняли участие предприятия экспортных отраслей Краснодарского края, которые представляют коммерческий интерес для потенциальных партнеров, работающих в СЭЗ «Джебел Али», а также представители департамента внешнеэкономической деятельности Краснодарского края и Торгово-промышленной палаты Краснодарского края.

На встрече обсуждались не только перспективы развития сотрудничества в восточном направлении, но и вопросы развития системы поддержки регионального экспорта. Участники совещания поделились взглядами на развитие торговых связей, а также представили свои коммерческие предложения по экспортному производству для их дальнейшего направления иностранным партнерам.

Поддержать краевых экспортёров!

Сегодня главной задачей на всех уровнях власти, в условиях экономического кризиса, является укрепление и развитие реального сектора экономики.

При этом особое внимание необходимо обратить на вопросы развития экспортных производств. Ведь именно этот сектор является наиболее конкуренто-

способным в мировом масштабе. Создание условий для развития экспорта необходимо для более интенсивного участия организаций Краснодарского края в системе мировой торговли, для расширения номенклатуры производимой на экспорт продукции, увеличения объемов производства и т. д. Решение этих и других задач по развитию регионального экспорта - важное условие повышения конкурентоспособности экономики края в целом.

Сегодня в Краснодарском крае реализуется целый ряд мероприятий по продвижению товаров регионального производства на международные рынки. Ведется работа по формированию положительного имиджа региональных организаций-экспортёров в качестве надежных партнеров.

Распространение информации об экспортном потенциале края и кубанских экспортёров осуществляется по официальным каналам посольств, торговых представительств России за рубежом, через информационные ресурсы федеральных, региональных и муниципальных органов власти, в рамках проводимых администрации Краснодарского края имиджевых мероприятий, а также через СМИ и Интернет.



Леруа Мерлен (ТЦ "СБС")
Краснодар,
ул. Новороссийская, 234
т. +7 (861) 210-93-50
ф. +7 (861) 210-93-53



Леруа Мерлен Мега-Ростов
Ростовская обл., Аксайский район,
г. Аксай, Новочеркасское ш., 33
рядом с ТЦ "МЕГА"
т. +7 (863) 204-03-60



Ростовская обл., Аксайский район,
п. Верхнетемерницкий,
ул. Обсерваторная д. 15
т. +7 (863) 204-06-46
ф. +7 (863) 204-06-4



Леруа Мерлен (ТЦ "Мега-Адыгея")
Краснодар,
Тургеневское шоссе, 27
т. +7 (861) 273-98-70
ф. +7 (861) 273-98-73

LEROY MERLIN
Дом для Дома!



В этом году был создан и запущен интернет портал, посвященный вопросам развития экспорта Краснодарского края www.kubanexport.ru.

Чтобы поддержать краевых экспортёров, с 2010 года будет функционировать разработанная департаментом внешнеэкономической деятельности Краснодарского края долгосрочная краевая целевая программа «Поддержка организаций экспортёров в Краснодарском крае на 2010-2012 годы».

В рамках программы будут применяться меры государственной финансовой и информационно-консультационной поддержки экспорта.

Финансовая помощь будет осуществляться посредством выделения субсидий краевым организациям-экспортёрам.

В рамках Программы предусмотрено пять типов субсидий:

- субсидии на возмещение части затрат по уплате процентов по кредитам, привлеченным организациями-экспортёрами готовой продукции;
- субсидии на возмещение части затрат на сертификацию экспортной продукции на соответствие требованиям международных стандартов;
- субсидии на возмещение части затрат, связанных с исполнением договоров аренды выставочных площадей в связи с участием в выставочных мероприятиях, форумах, презентационных, рекламных кампаниях за рубежом;

- субсидирование части затрат предприятий экспортёров по регистрации и правовой охране за рубежом результатов интеллектуальной деятельности и средств индивидуализации предприятий;

- субсидирование части затрат предприятий экспортёров по оплате услуг по разработке средств индивидуализации юридического лица.

В свою очередь, система информационно-консультационной поддержки предполагает реализацию мероприятий по двум направлениям:

распространение информации о региональных организациях-экспортёрах и производимой ими продукции в зарубежных странах,

информационно-консультационное содействие кубанским предприятиям-экспортёрам по вопросам ведения внешнеторговой деятельности.

Важным аспектом развития системы поддержки экспорта в крае является создание эффективной инфраструктуры, способной обеспечить реализацию основных направлений поддержки региональных предприятий, ориентированных на осуществление экспортной деятельности или относящихся к числу потенциальных экспортёров.

В качестве нового элемента такой системы на государственном уровне планируется создать специализированный Совет по поддержке экспорта при администрации Краснодарского края. При этом необходим и негосударственный институт, который бы представлял собой объединение краевых



В РЕЗУЛЬТАТЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ АССОЦИАЦИИ И ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ, РАБОТАЮЩИХ ЧЕРЕЗ СВОБОДНУЮ ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ЗОНУ «ДЖЕБЕЛ АЛИ», БЫЛИ ПОЛУЧЕНЫ ПРЕДЛОЖЕНИЯ О ЗАКУПКЕ КУБАНСКОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ, ТОВАРОВ ДЕРЕВООБРАБАТЫВАЮЩЕЙ И ХИМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ.

организаций-экспортеров. Таким институтом стала НП «Ассоциация Экспортеров и Импортеров Кубани» (далее – Ассоциация). Учредителями Ассоциации выступили Торгово-промышленная палата Краснодарского края и один из ведущих региональных экспортёров ЗАО «Александрия».

Главной целью Ассоциации является содействие устойчивому увеличению экспорта товаров и услуг предприятий Краснодарского края. Кроме того, комплекс задач, которые выполняет Ассоциация, направлен на содействие краевым предприятиям по участию в региональных и федеральных программах и проектах. В этой связи особое значение приобретает работа Ассоциации в условиях реализации в Краснодарском крае долгосрочной краевой целевой программы «Поддержка организаций экспортёров Краснодарского края на 2010 — 2012 годы».

Кроме того, Ассоциация выполняет ряд других задач, направленных на содействие краевым предприятиям в области развития внешнеторговой деятельности, связанных с установлением контактов и поиском иностранных партнеров, оказанием высококвалифицированного юридического сопровождения внешнеторговых сделок, в том числе по вопросам таможенного оформления.

НП «Ассоциации Экспортеров и Импортеров Кубани» совместно с департаментом внеш-

некономической деятельности Краснодарского края осуществляется подготовка «Каталога экспортёров Кубани», который будет представлен международным и российским деловым кругам в рамках VIII Международного инвестиционного форума «Сочи-2009». Впоследствии этот каталог будет распространяться также по официальным каналам за рубежом и в рамках имиджевых мероприятий, проводимых администрацией Краснодарского края. Каталог представляет собой систематизированное справочное издание, содержащее полную информацию о краевых предприятиях, производимых товарах и предоставляемых услугах, а также сведения о развитии приоритетных экспортных отраслей экономики Краснодарского края. По сути, данный каталог призван повысить эффективность в области установления деловых контактов между региональными производителями экспортных товаров и услуг и новыми торговыми партнёрами.

Вопросы всесторонней поддержки предприятий-экспортёров являются приоритетными на сегодняшний день не только в Краснодарском крае, но и в других регионах России. В этой связи Ассоциация выступила инициатором проведения в рамках дополнительной программы VIII Международного инвестиционного форума «Сочи-2009» круглого



Необходимо отметить, что Джебел Али – один из крупнейших в мире портов, расположенный на территории Эмирата Дубай (ОАЭ). Потребительский рынок, ориентированный на СЭЗ «Джебел Али», составляет более 1,5 млрд. населения мира. Все основные рынки Ближнего Востока находятся не более чем в 24 часах автомобильной езды от него, до всех основных портов региона не более чем 48 часов плавания. Джебел Али служит портом назначе-

ния для более чем 150 мировых судоходных линий, включая загрузочные суда в Иран, Африку и Индийский субконтинент. В настоящее время в Свободной Экономической Зоне «Джебел Али» насчитывается более 2000 компаний из 97 стран. Кроме того, СЭЗ «Джебел Али» обладает рядом административно-правовых и инфраструктурных преимуществ, благоприятствующих развитию эффективного внешнеторгового сотрудничества.

стола, посвященного проблемам развития экспорт в России в условиях мирового экономического кризиса - «Перспективы развития внешней торговли России: кризисная конъюнктура и посткризисные модели». Предполагается, что это мероприятие станет, в рамках Форума, центральным местом обсуждения вопросов приоритетных направлений внешнеторгового сотрудничества, конкурентоспособности регионов России, создания потенциала опережающего развития российского экспорта в условиях сложной мировой экономической ситуации.

Содействие краевым предприятиям в поиске новых рынков сбыта является одной из основных задач Ассоциации. В данном направлении, кроме издания каталога, Ассоциация ведет работу по анализу потенциальных рынков сбыта региональных товаров и услуг и установлению контактов с иностранными партнерами.

Сегодня одним из наиболее перспективных направлений является восточное. Это вызвано ростом интереса как со стороны зарубежных партнеров к производимой в Краснодарском крае продукции, так и со стороны краевых экспортных предприятий в области расширения географии внешнеторгового сотрудничества.

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СО СТРАНАМИ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА, АФРИКИ, ЦЕНТРАЛЬНОЙ И ЮГО-ВОСТОЧНОЙ АЗИИ УПРОЩАЕТСЯ В СВЯЗИ С ОБРАЗОВАНИЕМ НА ТЕРРИТОРИИ ОБЪЕДИНЕННЫХ АРАБСКИХ ЭМИРАТОВ СВОБОДНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ «ДЖЕБЕЛ АЛИ» (ДУБАЙ).

Свободная Экономическая Зона — идеальная дистрибуторская гавань с потребительским рынком более 1,5 млрд. населения мира.

В Джебел Али имеется возможность создания компаний со 100% иностранным капиталом, работают самые современные средства коммуникации, осуществляется бесперебойная и дешевая подача энергии, отсутствуют валютные ограничения, пошлины на импорт и экспорт товаров и оборудования.

В Дубаи разработано стабильное законодательство. Таким образом, комфортная деловая среда Дубаи способствовала тому, что сегодня в Свободной Зоне «Джебель Али» насчитывается более 2000 компаний из более чем 97 стран мира.



ТУРИСТИЧЕСКАЯ КОМПАНИЯ

СЧАСТЛИВЫЙ БИЛЕТ

г. Краснодар, ул. Северная, 327.

Международный коммерческий центр «Кристалл»

Тел./факс: +7 (861) 219-54-28.

E-mail: mobile-expo@mail.ru

www.mobile-expo.net

ВЫЕЗД СПЕЦИАЛИСТА
ДЛЯ ПОДБОРА ТУРА

ДОСТАВКА
АВИАБИЛЕТОВ В ОФИС



Ожившая легенда — **Атамань**

Пресс-служба администрации Краснодарского края

**ИСТОРИЯ ЗЕМЛИ ТАМАНСКОЙ... ЗНАМЕНИТАЯ ГЕРМОНАССА-
ТМУТАРАКАНЬ. ЗДЕСЬ ЖИЛИ СКИФЫ И ГРЕКИ.**

**АНДРЕЙ ПЕРВОЗВАННЫЙ НЕС НАРОДАМ ЗНАНИЕ О ХРИСТЕ.
ЗДЕСЬ ВОДИЛ СВОИ ПОЛКИ ЛЕГЕНДАРНЫЙ КНЯЗЬ СВЯТОСЛАВ,
А В ТИШИ МОНАСТЫРСКИХ СТЕН ПИСАЛ СВОИ ТРУДЫ
ЛЕТОПИСЕЦ НИКОН.**



ЗДЕСЬ ЗНАМЕНИТЫЙ ПОЛКОВОДЕЦ АЛЕКСАНДР СУВОРОВ И ВЕЛИКИЙ ФЛОТОВОДЕЦ ФЕДОР УШАКОВ КРЕПИЛИ РУБЕЖИ ГОСУДАРСТВА РОССИЙСКОГО...

5 сентября вся Кубань и многочисленные гости с размахом праздновали открытие уникального этнокультурного комплекса «Атамань», который вырос на берегу Азовского моря в Темрюкском районе.

Надо отметить, что «Атамань» стоит на знакомом месте — знаменитой Лысой горе. Именно здесь, как утверждают историки, высадились первые черноморские казаки на Кубани.

Молитвами казаков и всех, кто любит Кубань, музей под открытым небом строили очень добrotно, с душой. Возводилась «Атамань» как и в прежние времена — «всем миром», а вернее, всем краем. Буквально за полтора месяца появились хаты, заборы, колодцы, печи, сцена в амфитеатре, целые улицы и центральная площадь.

Участниками этого грандиозного всекубанского праздника стали более 40 тысяч человек.

На открытие «Атамани» прибыли высокие гости — первые лица края, депутаты ЗСК, священнослужители. Особенно тепло кубанцы встретили владыку Исидора.

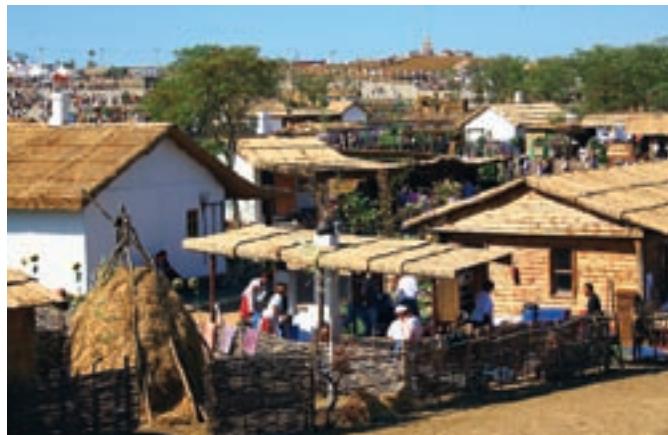
А губернатора края встречала Волшебница Тамань. Через «живой коридор» с виноградными арками она провела его на майдан, где маленькие казачата проводили Александра Ткачева вправление. Оттуда он и наблюдал за двойным праздни-

ком — открытием Атамани и фестивалем «Легенды Тамани», который вот уже второй раз проводится на Кубани.

После этого флагоносцы внесли флаги России, Краснодарского края, Знамя Победы, Андреевский флаг, Знамя кубанского казачьего войска и флаг станицы Тамань. А затем, под звуки марша, казаки внесли свои регалии — жалованную грамоту императрицы Екатерининой II, ларец с освященной Кубанской землей, войсковое Евангелие. Кстати, жалованная грамота дана Черноморскому казачьему войску на вечное владение Кубанской землей императрицей Екатерининой II еще 30 июля 1792 года. А на Кубань она была возвращена в апреле 2007-го.

— Сегодня Тамань — это наша курортная жемчужина, настоящий магнит для туристов и археологов, — подчеркнул на открытии губернатор Кубани Александр Ткачев. — Это земля двух морей, портов, виноградников, яркого кубанского колорита. Поэтому этнический комплекс, который мы сегодня открываем, создан именно на таманской земле.

Конечно, мы хотим, чтобы Атамань стала туристической Меккой, чтобы к нам приезжали туристы, а Азовское побережье получило свое развитие. Но основная задача этой станицы —



**В АТАМАНИ ВСЕ СМЕШАЛОСЬ — СКАЗКА И
РЕАЛЬНОСТЬ. РАЗОБРАТЬСЯ, ГДЕ ПРАВДА,
А ГДЕ ВЫМЫСЕЛ, ТРУДНО.**

патриотическое воспитание подрастающего поколения. Нам важно, чтобы здесь побывал каждый кубанский школьник, каждый студент. Чтобы ребята впитали в себя казачий дух. Я уверен, что не может человек любить свою страну, свое Отечество, если он не знает, не любит свою малую родину!

Гости Атамани стали свидетелями того, как казаки сажают дерево жизни. Теперь оно находится в центре станицы, и каждый, кто прикоснется к дубу, получит его живительную силу. Посмотрели на тот казачий сход, во время которого казаки два столетия назад выбирали «кошевого и всю старшину». После театрализованного представления все отправились поближе знакомиться с казачьей станицей.

Побывав здесь, можно узнать, как жили казаки более 200 лет назад. По дорогам ездят брички, в трактирах подают блюда, приготовленные по старинным обычаям, а на улицах дают мастер-классы гончары и кузнецы.

И это — не музей, где ничего нельзя трогать руками, а настоящая казачья станица, побывав в которой, можно полностью окунуться в быт первых



казаков-переселенцев на Тамани, а также узнать об истории родной земли.

Целого дня мало, чтобы обстоятельно осмотреть всю станицу. Слишком много здесь удивительного. Так, по плетеному мостику любознательные туристы из казачьей станицы в буквальном смысле попадают в сказку. Именно Таманскую землю Пушкин окрестил Лукоморьем, а значит, именно на этой сказочной, легендарной земле и должна была жить Баба-Яга. Говорят, она была той самой Яхой — предводительницей амазонок.

— Здесь просто потрясающе! — говорят в один голос все, кто уже побывал в Атамани.

Историческая реконструкция под открытым небом прямо на берегу моря поражает воображение. Здесь почти все так, как было в старину — 217 лет назад, когда на этот берег, жалованный Екатериной II, высадились казаки-переселенцы.

В Атамани все смешалось — сказка и реальность. Разобраться, где правда, а где вымысел, трудно.

Да и нужно ли? История, развлечения, деревенский отдых, кубанский колорит — все это Атамань. Ожившая легенда для взрослых и детей.

В этом году Атамань будет принимать гостей до октябрьских холодов, а в следующем - этот уникальный туристический объект начнет работать круглый год.



«ГОРНЫЕ КУРОРТЫ» - «МАРШРУТ-2014»

ПРОГРАММА РАЗВИТИЯ ЕДИНОГО ТУРИСТИЧЕСКОГО
КОМПЛЕКСА ГОРНО-ПРЕДГОРНЫХ ТЕРРИТОРИЙ
КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

Говоря о новых инструментах, которые сегодня государство только начинает использовать, - особые экономические зоны и частно-государственное партнерство - нужно отметить, что они не дадут качественный сдвиг за один-два года, потому как призваны заложить основы новой экономики России.

Сегодня уже существует ресурс, который способен дать мощный импульс для реализации уникального природно-климатического потенциала огромной территории Краснодарского края. Это пешеходный туризм. Линейный «Маршрут-2014» — от Крымского района через всю предгорную и горную территории до Красной поляны и радиальные от него - станет своеобразной «линией роста» с масштабной для ее развития территорией продвижения как основы для развития и других видов туризма — конного, авто, вело- и пр.

программами развития территорий регионов РФ и развития частно-государственного партнёрства; содействие международным инвесторам в реализации инвестиционных проектов на территории Российской Федерации, в том числе регионального проекта «Горные Курорты Кубани»; помочь частным компаниям - участникам проекта - в привлечении прямых иностранных и отечественных инвестиций и использовании современных технологий и передового опыта корпоративного управления.

Проблемы, которые призван решить «Маршрут-2014»

Еще достаточно низки показатели количества отдыхающих в межсезонье в санаторно-курортном комплексе Кубани и уровень развития туристического комплекса в предгорных лесных зонах, имеющих достаточный туристский потенциал:



Вокруг линейного и радиальных маршрутов будет создано огромное инвестиционное поле для обустройства стоянок, строительства туристических баз, кафе, мини-гостиниц и пр., то есть будет получена основательно изученная реальная база для создания и новых туристско-рекреационных зон, и частно-государственных партнерских отношений.

Основная цель программы — создание новой курортной агломерации горно-предгорных территорий Краснодарского края. Первоочередные задачи: объединение органов власти и общественных организаций для формирования современной корпоративной системы управления

природно-климатические условия и богатейший историко-культурный ресурс для создания комплекса-системы разноплановых туристических программ недостаточный. Отсутствует сформированная концепция статистики туризма,

Что такое «Маршрут-2014»?

Практически на всем протяжении узкой прибрежной полосы Черного моря находятся курорты, санатории, пансионаты, гостиницы, отели, дома отдыха, кемпинги и лагеря отдыха. Морская линия Кубани привлекает туристов со всего мира. Но не менее интересная в плане создания системы отдыха и оздоровления линия - горно-предгорная террито-



рия края, до сих пор остается в тени, не получив должного развития.

Хотя это богатейший рекреационный ресурс одного из крупнейших регионов Российской Федерации. Красота и удивительное очарование природы снискали этому краю заслуженную славу одного из живописнейших мест в России.

Благодаря близости моря, живописным предгорьям и высоким горам с огромными лесными массивами, ледниками, причудливыми реками, текущими по горным ущельям и пещерам, водопадами, уникальными минеральными и грязевыми источниками, он стал широко известен как туристический и оздоровительный регион.

Несомненно, сегодня очевидны попытки краевой власти начать работу по освоению этого ресурса в плане развития туризма. Департаментом комплексного развития курортов и туризма осуществляется инвентаризация пешеходных маршрутов. Дело нужное и как начало пути – значимое, так как маршруты могут эксплуатироваться только при наличии технической документации на них. Но в этой работе, к сожалению, не просматриваются системность и комплекс по-следующих мероприятий, нет четкой программы действий на перспективу.

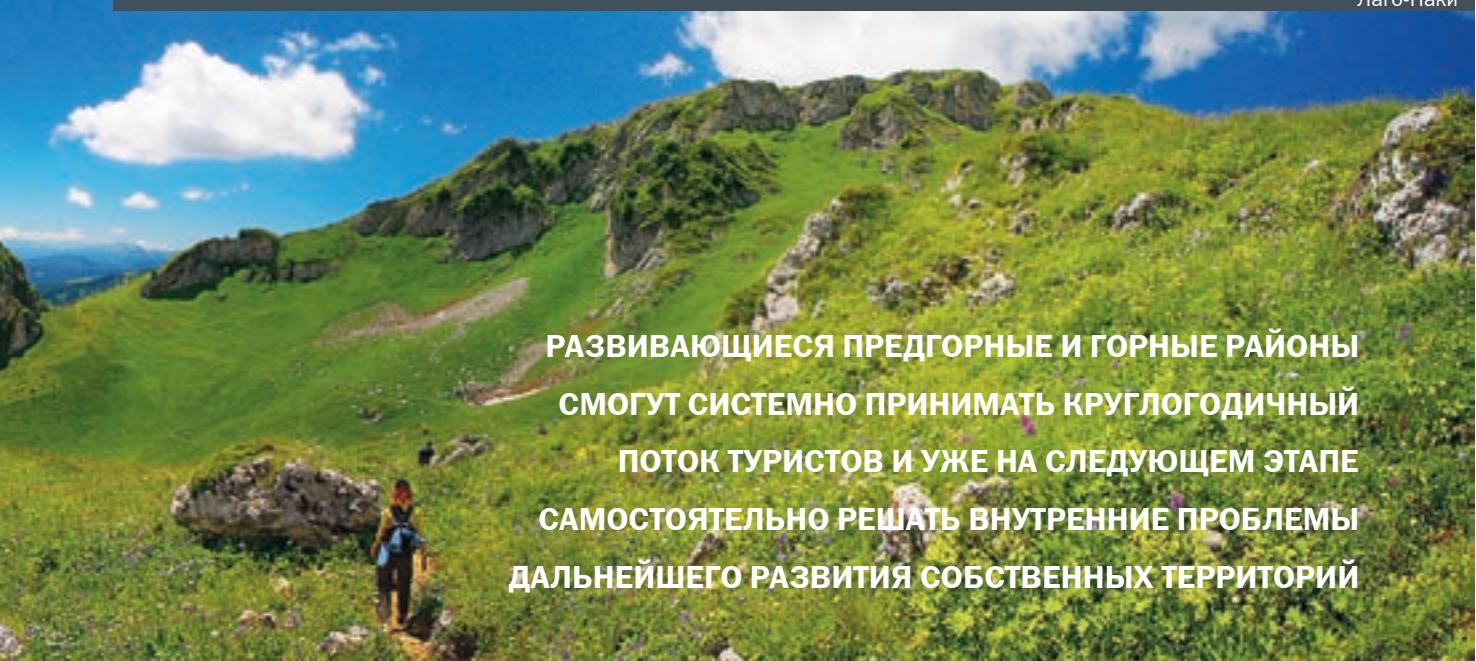
Необходимо разработать весь комплекс мероприятий для грамотного, то есть природосообразного использования этого богатейшего ресурса с пользой для человека и не в ущерб природе. Нужно освоить для отдыхающих леса, которые находятся на прибрежных Азовских и Черноморских территориях. Ресурс рекреационного использования более эффективен, нежели использование леса только для получения древесины.

Важной особенностью Краснодарского края как туристско-рекреационной зоны является высокая насыщенность территории культурными, историческими и археологическими памятниками. В настоящее время они, скорее, «висят» на бюджете края, требуя охраны, ремонта и препятствуя хозяйственной деятельности. Положение может изменить грамотная коммерческая эксплуатация этих памятников.

Именно поэтому программа направлена на создание линейного маршрута по предгорным и горным территориям с комплексом радиальных маршрутов от него, протяженностью линии (условно до 300 км.) — от Крымского района до Красной Поляны с масштабной территорией охвата. Сама линия «Маршрута-2014» — это разноплановая транспортная сеть, как центр планируемой инфраструктуры «Горных курортов Кубани». На территории одного района она может быть автодорожной, на территории другого района — монорельсовой дорогой с экскурсионными вагончиками, другие территории, труднодоступные для традиционного способа передвижения, будут оснащены вертолетными площадками и многим другим.

Зависеть это будет от природного ресурса и условий каждой конкретной территории. В местах стыковки (в общую линию маршрута) будут отстроены базовые объекты спортивно-туристической инфраструктуры.

Радиальные маршруты, идущие от основного (Линейного) и имеющие собственный значительный и, что очень важно, уникальный характерный ресурс, в комплексе представляют богатейший материал для разработки сотен авторских экскурсионно - туристических программ. Главное в этом вопросе — грамотно систематизировать потенциал, то есть “сложить” в единую, гармоничную систему действий.



**РАЗВИВАЮЩИЕСЯ ПРЕДГОРНЫЕ И ГОРНЫЕ РАЙОНЫ
СМОГУТ СИСТЕМНО ПРИНИМАТЬ КРУГЛОГОДИЧНЫЙ
ПОТОК ТУРИСТОВ И УЖЕ НА СЛЕДУЮЩЕМ ЭТАПЕ
САМОСТОЯТЕЛЬНО РЕШАТЬ ВНУТРЕННИЕ ПРОБЛЕМЫ
ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ СОБСТВЕННЫХ ТЕРРИТОРИЙ**

Своевременность программы

Главное преимущество туристических баз на побережье - сформированная история деятельности предприятия и сложившегося круга потребителей, а также непосредственное «морское» месторасположение.

Однако, по оценкам экспертов, большинство учреждений санаторно-курортного комплекса не только наращивают объемы имеющихся услуг, но и расширяют их спектр за счет увеличения экскурсионно-туристических маршрутов-программ в предгорных зонах лесных районов «второй курортной линии».

Своевременность программы обуславливается возрастающим спросом на отдых в лесной рекреационной зоне, и не только у российского, но и иностранного туриста. И вскоре «лесные базы отдыха» предгорных зон будут составлять достойную долю в санаторно-курортном комплексе как климатолечебницы-релаксаторы.

Методы и этапы реализации программы

Для развития единого туристического комплекса горно-предгорных территорий Краснодарского края необходимо полноценное объединение ресурса предгорных и горных территорий Краснодарского края в единую систему развития, обеспечение рационального и устойчивого использования рекреационных ресурсов предгорных и горных территорий Краснодарского края, их природных, историко-культурных и социальных объектов, создание условий для взаимодействия территорий горно-предгорной зоны и развитой санаторно-курортной сферы Азово-Черноморского побережья.

На первом этапе нужно собрать и систематизировать информацию о действующих объектах для посещения, проживания, экскурсионно-туристических объектах, провести экспедиционное обследование территорий, выбрать наиболее привлекательные территории для прокладки трасс для различных видов туризма.

Второй этап (2010 г.) подразумевает формирование инвестиционного поля (для государственных и частных инвестиций) вдоль выбранных трасс маршрутов для обустройства экскурсионных объектов с туристической инфраструктурой: обустроенным территориями для стационарного размещения палаточных городков, турбаз, спортивно-туристических кемпингов, спортивных площадок на маршрутах и пр.

На третьем этапе (2010-2012 годы) необходимо заняться обустройством, проектированием, строительством и вводом в эксплуатацию объектов инфраструктуры, а также организацией системной деятельности на маршрутах с учетом интересов и запросов санаторно-курортного комплекса Черноморского побережья.

Эту работу необходимо организовать с учетом и использованием опыта научных сотрудников институтов сервиса и туризма, а также опытных экскурсоводов, инструкторов-пешеходников, организаторов спортивно-туристической деятельности, имеющих богатый опыт работы в сфере организации туризма, специалистов в области геологии.



Какая роль отведена государству в реализации программы?

Первоначально планируется формирование и реализация краевой целевой программы (или раздела существующей) развития горных территорий края и ее межотраслевая координация Рабочей группой. Далее — разработка нормативных правовых актов и финансово-экономических параметров, обеспечивающих реализацию Программы, а также организация взаимодействия и делового партнерства администраций муниципальных образований, системы торгово-промышленных палат Краснодарского края и бизнеса.

Государственный импульс (бюджетное финансирование на первом этапе — экспедиционное обследование, инвентаризация, паспортизация маршрутов, формирование инвестиционных площадок) даст мощный толчок в развитии предгорных территорий, создаст условия для развития предпринимательства в туристическом бизнесе и позволит санаторно-курортной отрасли побережья многогранно расширить свои программы отдыха и оздоровления за счет разнообразного экологического туризма.

Какие плоды это принесет?

ВО-ПЕРВЫХ, развивающиеся предгорные и горные районы смогут системно принимать круглогодичный поток туристов и, уже на следующем этапе, самостоятельно решать внутренние проблемы дальнейшего развития собственных территорий.

ВО-ВТОРЫХ, санаторно-курортный комплекс получит возможность осуществлять комплекс программ межсезонья, тем самым значительно расширив перечень своих услуг за счет включения в собственные программы одно-двухдневных разноплановых подпрограмм.

В-ТРЕТЬИХ, для повышения эффективности своей деятельности департаменты Краснодарского края получат информационные реестры: например, «Инвестиционные площадки для развития санаторно-курортного и туристского комплексов, включая агротуризм»; «Терренкуры горных курортов Кубани»; «Кубановедение», «Голубая линия» — краеведческие маршруты»; «Зеленые» спортивные площадки» — инвестиционные площадки для строительства спортивных комплексов в экологической зоне и другие.

С 1999 года разработкой концепции Программы и составляющих ее проектов и подпрограмм, таких как: «Пещеры и терренкуры Холодного ущелья» — pilotный проект Программы «Горные курорты» — «Маршрут-2014»; «Голубая линия» - масштабная программа гражданского и военно-патриотического воспитания детей и молодежи на основе краеведческого туризма; «Истоки» - программа развития Этнического туризма», занимается Краснодарская краевая общественная организация «Содействие».

Непосредственное участие в реализации программы примут торгово-промышленные палаты Краснодарского края, Государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования «Кубанский государственный университет», негосударственное частное образовательное учреждение высшего профессионального образования Кубанский социально-экономический институт, Инновационный центр при Кубанском государственном технологическом университете, а также Краснодарская краевая общественная организация «Федерация тенниса», Государственное образовательное учреждение ДОД специализированная детско-юношеская школа олимпийского резерва по зимним видам спорта Краснодарского края, ООО Агентство «Спорт-Сочи».

РАДУГА представляет



Целью проекта является реконструкция здания прачечной в центр бытового обслуживания населения с торговым центром по ул. Гастелло в Адлерском районе г. Сочи.

Строительство центра бытовых услуг с торговым центром в жилом микрорайоне позволит сформировать положительный имидж курорта за счет роста эстетической привлекательности микрорайона, а также решить задачу обеспечения населения района предложением широкого спектра бытовых услуг.

В настоящее время на территории Адлерского района г. Сочи уже имеется ряд введенных в эксплуатацию и возводимых объектов торговли. Однако в настоящее время ни один из них не имеет в своем составе предприятий по оказанию бытовых услуг. Предусмотренные проектом объекты бытовых услуг, наличие офисных помещений, стояночных мест обеспечивают дополнительную привлекательность данного проекта.

Примеров существующих торговых центров с объектами бытового обслуживания и аналогичным размещением в жилых микрорайонах Адлерского района в настоящий момент нет.

В настоящее время на участке площадью в 2500 кв.м расположено 2-х этажное здание прачечной, подлежащее реконструкции.

Предпроектное предложение по реконструкции здания прачечной в центр бытовых услуг с торговым центром выполнено на основании программного задания ОАО "Радуга".

ТЕХНИКО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

1. Площадь участка проектирования - 5244 м²

2. Общая площадь здания - 4484 м²

в том числе:

- площадь торговых площадей - 2026 м²
- площадь помещений быт. обслуживания - 460 м²

3. Площадь застройки - 1495 м²

4. Строительный объем - 10400 м³

в том числе:

ниже отм. 0.000 - 2700 м³

выше отм. 0.000 - 13680 м³

Проектом предлагается провести реконструкцию существующего 2-х этажного здания прачечной в центр бытового обслуживания населения с торговым центром путем размещения подвального этажа под зданием и надстройкой 3-го этажа над одной из частей здания. Подъезд и загрузка подсобных помещений объекта предусматриваются через ул. Гастелло по внутривартальному проезду. Реконструируемое здание - от 2-х до 3-х этажей.

В подвальном этаже здания планируется размещение складских помещений.

На первом этаже размещаются - входная группа, химчистка-прачечная, супермаркет, магазины по продаже сотовых телефонов, магазин хозтоваров, парфюмерии и кожаных аксессуаров, помещения для персонала, директора, администратора, санузлы.

На втором этаже расположены помещения для персонала, мебельный магазин, салон-магазин по продаже тканей для дома, ателье по пошиву одежды, дизайн-студия, санузлы.

На третьем этаже размещаются - помещения по ремонту бытовой техники, компьютерной техники, помещения по продаже компьютерной техники, помещения для персонала, санузлы.

Территория вокруг объекта благоустраивается и озеленяется. Кровля над зданием плоская.

В наружной отделке здания использованы: нержавеющие материалы, декоративные формы, системы сплошного остекления.

Вертикальная связь в здании осуществляется через лифты и лестницы.

Сейсмичность участка строительства - 8 баллов. Фундамент запроектирован из ж/б свай, несущие элементы здания - монолитный ж/б. каркас с колоннами и балками, перекрытия монолитные ж/б.

Проектируемое здание в процессе эксплуатации не будет являться источником загрязнения окружающей среды. Здание подключено к городским инженерным сетям - водопроводу, канализации и электроснабжению в соответствии с ТУ контролирующих организаций. Озеленение прилегающей территории будет выполняться в соответствии с дендрологическим обследованием.

При строительстве здания предполагается максимальное благоустройство прилегающей территории с восстановлением твердых покрытий.



НЕМЕЦКАЯ ДЕЛЕГАЦИЯ СНОВА НА КУБАНИ!

1 СЕНТЯБРЯ КРАСНОДАР В РАМКАХ ДЕЛОВОЙ
МИССИИ ПОСЕТИЛА ДЕЛЕГАЦИЯ ФЕДЕРАЛЬНОЙ
ЗЕМЛИ СЕВЕРНЫЙ РЕЙН-ВЕСТФАЛИЯ.

В ходе визита прошли двусторонние встречи между кубанскими предпринимателями и иностранными коллегами, заинтересованными в совместной работе в области строительства, финансов, логистики, консалтинга, грузоперевозок, машиностроения и других. Представители более 50 кубанских компаний пришли пообщаться с немецкими коллегами.

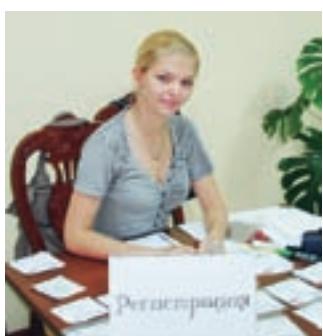
Организаторами деловой миссии выступили Торгово-промышленная палата Федеральной земли Северный Рейн-Вестфалия, Commit Project Partners GmbH, Администрация Краснодарского края и Торгово-промышленная палата Краснодарского края.

Главная цель мероприятия - развитие имеющихся и установление новых деловых контактов между немецкими фирмами и предприятиями кубанского региона. Немецкие компании предложили российскому рынку свои разработки в сфере использования альтернативных источников энергии и биомассы, в отрасли логистики и развития транспортной инфраструктуры.



Несмотря на то, что российская строительная отрасль сбавила темпы развития в конце 2008 года ввиду разразившегося финансового кризиса, она по-прежнему остается интересной для многих иностранных компаний. При этом наиболее привлекательными для немецких предприятий представляются именно государственные программы, нацеленные на оживление и поддержание строительной отрасли. Особый интерес вызвали проекты по развитию инфраструктуры города и края, а также олимпийские объекты.

Светлана Галаган





ЗАГОРОДНЫЙ КЛУБ
СОЛНЦЕ-ПАРК

Загородный клуб «Солнце-парк» – образ жизни нового поколения россиян

Признайтесь, вас все чаще тянет из города на природу. Многие уже всерьез подумывают о том, чтобы перебраться на постоянное место жительство в зеленый пригород. Что ж, сегодня так живет почти весь цивилизованный мир. Люди работают в Сити, а жить предпочитают на природе. Причем абсолютно без ущерба для своего комфорта.



Сегодня у каждого из нас есть возможность приобрести комфортабельный коттедж в экологически чистом уголке Кубани. Всего в 27 километрах от Краснодара, в станице Калужской Северского района, уютно расположился загородный клуб «Солнце-парк».

По внутренней атмосфере это - семейный клуб для избранных. Для тех, кто не гонится за огнями большого города, а ценит уют и спокойствие. Лес, близость к естественным водоемам, горный воздух и комфортные условия проживания... Это ли не сказка, ставшая былью!

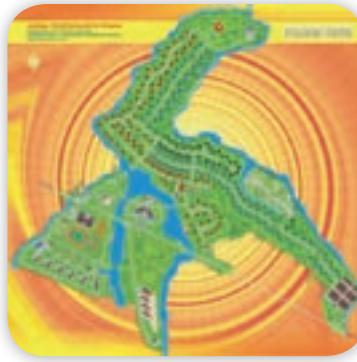
Благодаря такому уникальному сочетанию, проект «Солнце-Парка» стоит на уровне лучших международных образцов. Он объединяет в себе комфортное проживание в парковой зоне и оживленный торгово-деловой центр, типичный для европейских городов. Проект включает в себя индивидуальное жи-

лье с развитой инфраструктурой: магазины, рестораны, множество других форм досуга.

Загородный клуб выполнен в едином архитектурном стиле. Но клиент может по своему желанию выбрать внутренний дизайн своего коттеджа. Над каждым проектом работает группа архитекторов. Высокопрофессиональный уровень строительства сочетается с использованием экологически чистых материалов и новейших технологий.

Жителям «Солнце-Парка» гарантирован абсолютный бытовой комфорт. Управляющая компания предоставляет клиентам загородного клуба «Солнце-Парк» полный комплекс инженерных коммуникаций: вода из артезианских скважин глубиной 450 м., по качествам не уступающая Горячеключевской, электроснабжение не менее 15 кВт на каждый коттедж с дополнительным расширением газификация собственная канализация с очистными сооружениями оптическая кабельная сеть по принципу «пять в одном»: один или несколько телефонных номеров; выделенный Интернет; цифровое телевидение со всеми кабельными каналами; единная диспетчерская служба; охранная и пожарная сигнализации.





Немаловажно и то, что компактное расположение загородного клуба позволило создать оптимальную инфраструктуру, включающую административный комплекс, детские и спортивные площадки, уличное освещение всей территории.

«Солнце-Парк» - это не только уютные котеджи, комфорт и чистый воздух. Это еще и бывающая ключом светская жизнь. В поселке заложен большой торговый комплекс, где кроме всего прочего можно получить все бытовые услуги, а также детский сад с изучением иностранных языков и спортивная школа.

Для любителей активного отдыха в «Солнце-парке» есть конюшня, квадроциклы, стадионы, плавательный бассейн, теннисные корты.

Позаботились в «Солнце-Парке» и о наших домашних любимцах. В перспективе - строительство ветеринарной клиники с гостиницей, просторного конференц-зала для проведения деловых встреч и переговоров.

Настоящая изюминка «Солнце-парка» - гостиничный комплекс «Калужский», в котором можно принимать гостей круглосуточно 365 дней в году, обеспечивая первоклассное обслуживание.

Если вы являетесь поклонником деревянного домостроения – то именно для вас эксклюзивное предложение! Настоящая жемчужина проекта «Солнце-Парк» - экодеревня Берендеевка. Шестнадцать деревянных срубов, которые по желанию заказчика можно выполнить из ангарской сосны или лиственницы и произвести отделку кедром. Дерево - это не просто экологически чистый материал. Такой дом обеспечит вам естественное кондиционирование, оптимальную влажность воздуха в помещении, гарантированное отсутствие аллергии и таких напастей как ОРЗ и грипп.

«Солнце-Парк» - это еще и возможность организовать на территории загородного клуба свой бизнес.

Вниманию дальновидных бизнесменов предлагаются перспективные инвестиционные проекты:

- комфортабельная гостиница на 350 мест;
- гостиница-приют для домашних животных с ветеринарными услугами;
- спортивный комплекс, включающий бассейн, площадки для мини-футбола и теннисные корты;
- бизнес-центр с рестораном и комфортабельным конференц-залом, окруженный парковой зоной.

Дорогие друзья!

«Солнце-Парк» – это стиль и комфорт. Это образ жизни, достойный XXI века.

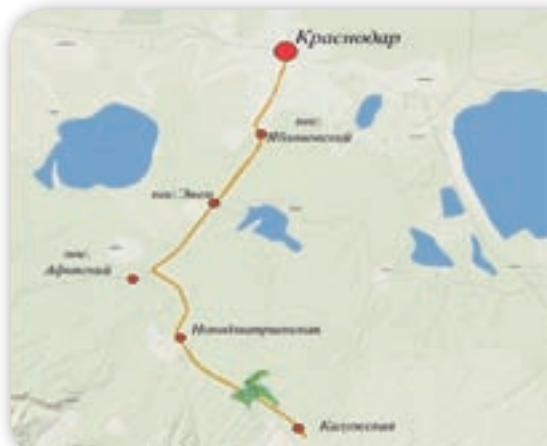
Строительство загородного клуба «Солнце-Парк» проходит в три этапа и планируется к завершению в 2012 году.

Уже в конце 2009 года будут сданы в эксплуатацию 18 коттеджей, 60 блоков таунхаусов и 16 экодомов составляющие первую очередь строительства.

В 2010 году будет завершена вторая очередь строительства - 60 коттеджей, торгово-развлекательный комплекс, детский сад, школа. На 2011 год планируется третья очередь строительства, включающая в себя строительство гостиничного комплекса, спорткомплекс с конной школой и диспетчерской ветеринарной службой, строительство верхнего крыла 87 домов (коттеджей). И в 2012 году строительство поселка с функционированием всех жилых и не жилых объектов будет завершено.

Инвестиционно-строительная группа Кубаньстройпроект – один из лидеров стройиндустрии Кубани. Более 12 лет компания успешно работает на строительном рынке региона.

Кубаньстройпроект – это динамично развивающееся предприятие, в состав которого входят строительные компании Москвы и Краснодарского края, такие как ООО «КСТТ», «Центрспецстрой», а также ООО «Стройкомплект ВНК», ООО «Стройкомплект ВНК» и «Алеконстрой», ООО «Строители Юга Эко» и т.д. На передовые позиции компания вышла благодаря эффективной управленческой структуре, стабильному финансовому состоянию и высокопрофессиональному коллективу, насчитывающему свыше 1260 специалистов. В распоряжении ИСГ «Кубаньстройпроект» – более 60 единиц строительной техники, что позволяет выполнять работы своими силами. В активе компании – успешная реализация крупных проектов строительства жилой, курортной и коммерческой недвижимости в столице края – Краснодаре и Олимпийской столице – городе Сочи, в курортных городах Черноморского побережья Кубани и в Республике Адыгея. Сегодня «Кубаньстройпроект» работает над реализацией одного из интереснейших своих проектов. Это – строительство комфортабельного загородного клуба «Солнце-парк» в станице Калужской Северского района Краснодарского края.





КОЛЛЕКТИВ ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ – В ДЕСЯТКЕ СПОРТИВНЫХ ЛИДЕРОВ

Материал подготовила Светлана Галаган

СОТРУДНИКИ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ
ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ
ПРИНЯЛИ УЧАСТИЕ В IV ПРОФСОЮЗНОЙ
СПАРТАКИАДЕ, ПОСВЯЩЕННОЙ 25-ЛЕТИЮ
ГОРОДСКОГО КОМИТЕТА ПРОФСОЮЗА
ГОСУЧРЕЖДЕНИЙ И ОБЩЕСТВЕННОГО
ОБСЛУЖИВАНИЯ.

В рамках празднования этой юбилейной даты были организованы соревнования по плаванию, шахматам и пулевой стрельбе.

Специалисты ТПП края показали лучшие результаты практически во всех видах спортивных состязаний.

Так, команда Палаты в соревнованиях по пулевой стрельбе вошла в десятку лидеров. В личном первенстве среди женщин седьмой стала Екатерина Казанджи, а среди мужчин восьмой результат показал Дмитрий Плотников.

Как показали итоги спортивных баталий, сотрудники Палаты не только трудятся на совесть, но и готовы отстаивать честь своей организации в престижных спортивных соревнованиях. Как справедливо утверждают специалисты по тим-билдингу, именно это – показатель работоспособности и сплоченности трудового коллектива.

Орган по сертификации продукции и услуг оказывает услуги по проведению процедур подтверждения соответствия продукции и продовольственного сырья общественного питания и розничной торговли. Орган по сертификации продукции и услуг Торгово-промышленной палаты Краснодарского края аккредитован в Системах:

Система сертификации ГОСТ Р (аттестат аккредитации № РОСС RU.0001.10AE72 от 24.12.2008 г.) и на соответствие требованиям технических регламентов:

Федеральный закон от 12.06.2008 г. №88-ФЗ «Технический регламент на молоко и молочную продукцию»;

Федеральный закон от 24.06.2008 г. №90-ФЗ «Технический регламент на масложировую продукцию»;

Федеральный закон от 27.10.2008 г. №178-ФЗ «Технический регламент на соковую продукцию из фруктов и овощей»

Система добровольной сертификации услуг «Кубанское качество» (аттестат аккредитации СДСУ КР.0001.11.У011 от 17.01.2007 г.). Проведение работ по всем направлениям деятельности осуществляется высококвалифицированными специалистами систем сертификации ГОСТ Р и СДСУ «Кубанское качество», обладающими большим практическим опытом работы в области сертификации продукции и услуг. Эксперты оказывают профессиональную помощь в вопросах, возникающих в процессе проведения работ по сертификации.

**Директор фирмы «Краснодарэкспертиза» Матюкова И.С.
г. Краснодар, ул. Мира, 25, офис 31; тел.: +7 (861) 262-59-23, +7 (861) 262-50-51**

Бюро менеджмента качества оказывает консалтинговые услуги по подготовке предприятий к сертификации систем менеджмента качества на соответствие требованиям стандарта МС ИСО серии 9000.

- проведение мотивационного семинара для высшего руководства предприятия по разъяснению требований стандартов ИСО серии 9000;
- анализ действующей системы управления с предоставлением отчета и предварительного плана мероприятий по разработке системы;
- консультационно-методическое обеспечение при разработке обязательных документов системы менеджмента качества;
- консультационно-методическое обеспечение при разработке бизнес-процессов предприятия;
- методическая помощь при проведении внутренних аудитов;
- методическая помощь при проведении анализа со стороны руководства;
- проведение оценки и отбора поставщиков;
- проведение внешнего (независимого) аудита;
- сопровождение при процедуре сертификации.

Услуги, оказываемые фирмой, сертифицированы на соответствие Международному стандарту ИСО 9001:2000 (сертификат № 07.330.026 от 22.05.07 г.).

**Директор фирмы «Краснодарэкспертиза» Матюкова И.С.
г. Краснодар, ул. Мира, 25, офис 31; тел.: +7 (861) 262-59-23, +7 (861) 262-50-51**

**Бюро по работе с членами Торгово-промышленной палаты Краснодарского края
и организационной работе**

**По вопросам вступления в Торгово-промышленную палату Краснодарского края вы можете обратиться в бюро по работе с членами Торгово-промышленной палаты Краснодарского края
и организационной работе по следующему адресу:**

**350063, г. Краснодар, ул. Коммунаров, д. 8, каб. 4. тел. (861) 262-08-27, 262-91-19.
e-mail: birukovatpp@tppkuban.ru, vita@tppkuban.ru, siva@tppkuban.ru**

УСЛУГИ ТПП КК

ФИРМА «КРАСНОДАРЭКСПЕРТИЗА» ЯВЛЯЕТСЯ НЕЗАВИСИМОЙ ЭКСПЕРТНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩЕЙ СВОЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ НА ОСНОВЕ ЗАКОНА «О ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫХ ПАЛАТАХ В РФ» И АККРЕДИТОВАННОЙ В СИСТЕМЕ «ЭКСПЕРТ».

ФИРМА «КРАСНОДАРЭКСПЕРТИЗА» В СВОЕМ СОСТАВЕ ИМЕЕТ ПОДРАЗДЕЛЕНИЯ:

- Отдел товарной экспертизы - Орган по сертификации продукции и услуг - Бюро менеджмента качества



КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ - экспертиза, констатирующая причины образования дефектов товара

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЕ - экспертиза качества товара;
Новое оборудование, техника;
Оборудование, техника, бывшие в эксплуатации (техсостояние, выход из строя);
Холодильное оборудование;
Телерадиоаппаратура (выход из строя);
Бытовая техника (холодильники, стиральные машины, чайники, миксеры) - выход из строя;
Мобильные телефоны;
Экспертиза количества и качества лесоматериалов;
Мебель (корпусная и мягкая) - определение качества;
Обувь, одежда;
Продовольственные товары - экспертизы аварийных партий (подмоченные, бомбажные, с просроченным сроком);
Ювелирные изделия;
Отбор проб для проведения физико-химических исследований (пищевая продукция, диз. топливо, бензин);
Определение качества товаров длительного пользования с целью списания.

ТАМОЖЕННЫЕ ЭКСПЕРТИЗЫ (для таможенных целей):

Фиксирование характеристики и состояния товара;
Идентификация товара для переработки в продуктах их переработки;
Отбор образцов товара для лабораторных исследований;
Расчеты нормы выхода продуктов переработки;
Определение технического состояния автотранспортных средств, объема двигателей, даты выпуска по VIN коду и стоимости;
Определение состояния пломб и запорно-пломбировочных устройств;
Определение содержания этилового спирта;
Подтверждение наличия или отсутствия озоноразрушающих веществ;
Экспертиза товаров, бывших в эксплуатации;
Удостоверение факта уничтожения товаров, находящихся в таможенном режиме.

КОНТРАКТНЫЕ (с целью проверки соответствия поступившей партии условиям контракта/договора):

Проверка уровня качества образцов товаров;
Предотгрузочный контроль грузов;
Состояние упаковочных средств;
Осмотр состояния контейнеров, вагонов и автотранспортных средств;
Экспертиза по определению качества товара;
Определение причин недостачи, порчи и повреждения груза;
Определение технического состояния оборудования, находящегося в эксплуатации в период гарантийного срока;

ЭКСПЕРТИЗЫ - по заявкам судебно-следственных органов. Акты экспертизы служат основными документами, дающими право заявить претензии недобросовестным партнерам, и надежно защищают интересы заказчиков при урегулировании споров в различных судебных инстанциях.

Услуги, оказываемые фирмой, сертифицированы на соответствие Международному стандарту ИСО 9001:2000 (сертификат № 07.330.026 от 22.05.07г.).

Директор фирмы «Краснодарэкспертиза» И.С. Матюкова, тел.: +7 (861) 262-50-51
г. Краснодар, ул. Мира, 25, офис 31, тел.: +7 (861) 262-59-23

ЦЕМЕНТНЫЕ ЗАТИРКИ ATLAS – КОСМЕТИКА ДЛЯ ВАННЫ



ATLAS

ATLAS

ATLAS

ПОПУЛЯРНАЯ

**С УВЕЛИЧЕННОЙ
ПРОЧНОСТЬЮ ЦВЕТА**

БЛЕСТЯЩАЯ

ТД ЭДЕЛЬВЕЙС предлагает большой ассортимент сухих смесей и отделочных материалов для строительства и ремонта зданий и сооружений. Строительным организациям делаем спец.предложения.

ЭКСКЛЮЗИВНЫЙ ПРЕДСТАВИТЕЛЬ НА ЮГЕ РОССИИ ТД ЭДЕЛЬВЕЙС
г. Краснодар, ул. Калинина, 1, тел.: 8\861\27-90-100



ОАО «МОСТООТРЯД №19»

ОДНО ИЗ КРУПНЕЙШИХ ПРЕДПРИЯТИЙ В ОБЛАСТИ ТРАНСПОРТНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА РОССИИ.

Предприятие осуществляет строительство автодорожных, железнодорожных и пешеходных мостов, путепроводов, эстакад, галерей, причалов, набережных и других транспортных сооружений любых типов и систем. Мостостроительным отрядом №19 построено более двух тысяч объектов транспортной инфраструктуры в Москве, Санкт-Петербурге, Архангельской, Тюменской, Тверской, Ярославской, Московской, Ленинградской областях, Республике Коми, в Западной Сибири, на Крайнем Севере и в Заполярье.

Предприятие было создано 1 ноября 1941 года в Карелии на станции Кемь как военно-восстановительный мостопоезд, главной задачей которого было оперативное восстановление мостов и транспортных сооружений. Сегодня Мостостроительный отряд №19 - мощная многопрофильная организация, способная оперативно возводить объекты различной сложности в любых климатических условиях.

ОАО «Мостостроительный отряд №19» оснащено современной строительной техникой, оборудованием, владеет самыми передовыми и высокоэффективными технологиями и материалами, что позволяет строить быстро, эффективно и качественно. Коллектив предприятия, который насчитывает около 3-х тысяч

человек, укомплектован высококвалифицированными специалистами, имеющими богатый опыт строительства. Широкое распространение в компании получило применение передовых информационных технологий. В организации разработана система управления проектами, которая применяется всеми структурными подразделениями в работе с поставщиками, подрядчиками и заказчиками. С 2002 г. в Мостостроительном отряде №19 функционирует система менеджмента качества по модели ISO 9001:2001 применительно к проектированию и строительству транспортных сооружений, а также система экологического менеджмента.

Компания является членом НП «Межрегиональное Объединение Строителей» (МОС), Ассоциации предприятий дорожно-мостового комплекса Санкт-Петербурга «Дормост», Союза строителей Санкт-Петербурга, Фонда «АМОСТ».

С 1995 года Мостостроительный отряд №19 принимает участие в реконструкции Московской кольцевой автодороги и строительстве объектов на московском третьем транспортном кольце. За прошедший период построено порядка тридцати транспортных сооружений: транспортные развязки на 1 км Горьковского шоссе и 5 км МКАД в районе Новокосино, путепроводы через МКАД

на Рублево-Успенском шоссе, мосты через канал им. Москвы у г. Химки, мост через р. Москву в районе ММДЦ «Сити», участок З-го транспортного кольца от Звенигородского шоссе до Беговой улицы, развязка на пересечении Волоколамского шоссе и ул. Свободы с тоннелем под каналом имени Москвы и другие.

В Санкт-Петербурге с 2000 года введен в эксплуатацию ряд социально значимых для города объектов: Ушаковская, Автовская и Индустриальная транспортные развязки, эстакада в районе Шушар, путепровод над железнодорожными путями перегона Лигово-Стрельна, две очереди вантового Большого Обуховского моста через реку Неву – единственного неразводного моста в северной столице.

В 2007 году Мостостроительный отряд №19 завершил реконструкцию моста Лейтенанта Шмидта (ныне Благовещенского). Первому постоянному мосту северной столицы были возвращены исторический облик и первоначальное название.

2008 год ознаменовался введением в эксплуатацию транспортной развязки на участке КАД от станции «Ржевка» до Шафировского проспекта, включающей Рябовский путепровод и два арочных моста через р. Большую Охту. Завершено строительство 600-метровой эстакады на станции Мга и первого в России вантового путепровода через железнодорожные пути в створе пр. Александровской Фермы.

ОАО «Мостоотряд №19» вошел в состав международного консорциума ООО «ЗСД «Невский меридиан», который получил право на проектирование, строительство, финансирование и эксплуатацию в Санкт-Петербурге автомобильной магистрали «Западный скоростной диаметр» (ЗСД). Однако из-за финансового кризиса реализация данного проекта на основе государственно-частного партнерства отложена.

В октябре 2008 года была введена в эксплуатацию первая очередь Южного участка Западного скоростного диаметра с подключением к нему 3 и 4 районов Морского порта. Генеральным подрядчиком строительства было выбрано ОАО «Мостоотряд №19». В перспективе законченная магистраль ЗСД позволит подключить Санкт-Петербургский транспортный узел к сети федеральных автомобильных дорог страны и повысит эффективность внутригородских перевозок. Общая протяженность магистрали по основному ходу составит 46,6 км, в том числе: по насыпи – 21,29 км, в выемке – 2,36 км, на искусственных сооружениях – 22,34 км. В составе ЗСД предусматривается сооружение уникальных мостов. Магистраль предназначена для пропуска на различных участках трассы от 8-ми до 4-х полос (в зависимости от расчетной интенсивно-

сти движения) транспорта со скоростью 110 км/ч.

В мае текущего года компания стала победителем конкурса на строительство второй очереди ЗСД.

В Санкт-Петербурге Мостоотряд №19 также участвует в строительстве футбольного стадиона в западной части Крестовского острова.

В Москве продолжаются работы на участке магистрали 4-го транспортного кольца от шоссе Энтузиастов до Измайловского, на ряде объектов транспортной автомобильной магистрали между Звенигородским шоссе и ММДЦ «Москва СИТИ» и на строительстве транспортной развязки Ленинградского и Волоколамского шоссе в районе станции метро «Сокол».

ОАО «Мостостроительный отряд №19» является обладателем многочисленных наград и дипломов. В числе последних достижений - Дипломы победителя Международного Конкурса на лучшую строительную и проектную организацию, предприятие строительных материалов и стройиндустрии за достижение высокой эффективности и конкурентоспособности в строительстве и промышленности строительных материалов, победы в Конкурсе «Дороги России-2008» в номинации «На лучшую подрядную организацию по



Генеральный директор
Иголинский Ефим Михайлович

строительству, реконструкции, ремонту и содержанию автомобильных дорог и искусственных сооружений» с объемом работ свыше 5 млрд. рублей, в ежегодном профессиональном конкурсе «Строитель года 2008» в номинации «Лучшая компания в сфере дорожно-транспортного строительства».

Мостоотряд №19 ежегодно входит в первую десятку рейтинга лучших строительных организаций России с объемом подрядных работ более пяти миллиардов рублей.

Возглавляет ОАО «Мостоотряд №19» Ефим Михайлович Иголинский, заслуженный строитель Российской Федерации, имеющий 33-летний опыт работы в транспортном строительстве. Ефиму Михайловичу присвоено звание «Заслуженный строитель Российской Федерации», он имеет благодарности Президента Российской Федерации, награжден нагрудными знаками «Почетный работник транспорта России», «Почетный строитель России», «Почетный транспортный строитель», «За заслуги в транспортном строительстве» I-й ст., «Строитель Санкт-Петербурга» II-й ст., грамотами Губернатора Санкт-Петербурга, мэра Москвы и другими наградами. Имеет Высший орден общественного признания «Почетный Гражданин России».



ОАО «Мостоотряд №19», Россия, 198320, Санкт-Петербург, пр. Ленина, д. 77-а
Тел. (812) 741-19-27, факс (812) 741-70-03
E-mail: info@mostotryad19.ru
www.mo19.ru

«Ауди Центр Краснодар»: от нашего предложения трудно отказаться!

Официальный дилер признанного во всем мире автомобильного бренда Ауди – компания Ауди Центр Краснодар - предлагает специальную программу для корпоративных клиентов, физических и юридических лиц, позволяющую оперативно решать все вопросы, связанные с выбором автомобиля, его покупкой и дальнейшим сервисным обслуживанием.

В России, как и во всем мире, Ауди активно работает с корпоративными клиентами. Сегодня в их числе - множество российских и международных компаний, государственных структур, дипломатических миссий и международных организаций.

Специальная программа для корпоративных клиентов помогает приобрести автомобиль Ауди на особых условиях и предоставляет возможность для каждого клиента сформировать наиболее выгодное предложение.

Менеджер по корпоративным продажам связывается с вами в кратчайшие сроки и в удобное для вас время. Предоставит полную и исчерпывающую информацию по автомобилям согласно вашим требованиям и статусу. Он будет сопровождать сделку на всех этапах, включая этап послепродажного обслуживания.

При формировании (обновлении) вашего автомобильного парка автомобилями Ауди мы готовы вам предложить особые условия покупки.

Система Трейд-ин позволяет принять автомобили вашего парка любых марок в засчет нового Audi, в соответствии с оговоренными условиями.

Продажа автомобилей сотрудникам вашей компании с учётом имеющихся корпоративных скидок.

Для знакомства с выбранным автомобилем и проведением ознакомительной поездки Вам не обязательно покидать свой офис. Мы доставим Вам тестовый автомобиль, сэкономив Ваше время.

Ауди Центр Краснодар не забывает своих корпоративных покупателей и после приобретения ими автомобилей Audi, предлагая специальные условия сервисного обслуживания, а также программу мобильной помощи на дорогах.

На все автомобили предоставляется 2-х-летняя гарантия без ограничения пробега. Плановые техосмотры ваших автомобилей и выполненные необходимые сервисные работы проходят обязательный индивидуальный контроль качества. Автомобили передаются вам в руки с личной гарантией персонального мастера-консультанта.

В случае необходимости гарантийного ремонта Ауди Центр Краснодар предоставляет «подменный автомобиль».

Также для вас работает служба мобильной технической помощи, готовая прийти в нужное место по первому вашему звонку.

В рамках корпоративной программы предусмотрен курс безопасного вождения в школе водительского мастерства «Ауди КВАТРО».

Наибольшим спросом в корпоративных продажах пользуются автомобили Audi A6 и Audi A8.

Специальная программа корпоративного обслуживания в Ауди Центр Краснодар была внедрена в сентябре 2007 г. По результатам работы 2008 года доля корпоративных продаж от общего объема составила 17,8%.

По результатам работы центра в первом полугодии 2009 года доля корпоративных продаж от общего объема составила 14,2%.

Ауди Центр Краснодар заинтересован в развитии работы с корпоративными клиентами и всегда готов обеспечить высокий уровень сервиса и технического обслуживания, соответствующий всем общепринятым мировым стандартам.

В этом легко убедиться, став клиентом нашей компании!



Ауди – торговая марка автоконцерна с многолетней историей, которая давно завоевала лидирующие позиции в сегменте автомобилей премиум-класса.

Динамичному развитию Ауди как престижного автомобиля, находящегося вне конкуренции в своем сегменте рынка, в немалой степени способствуют:

– общепризнанная и неоспоримая премиальность автомобильной марки;

– стиль XXI века – деловой, спортивный и мощный;

– высокие технологии производства, вобравшие в себя все последние достижения мирового автомобилестроения.

Каждая машина из широкого модельного ряда Ауди гарантирует водителю и пассажирам комфортность существования в автомобиле высочайшего класса и максимальную безопасность. Внешний вид автомобилей и дизайн салона не оставят равнодушными самых искушенных ценителей.

Особое место среди достоинств автомобилей Ауди занимают их идеальные ходовые качества, надежность и приспособленность к российским дорогам.

БУДУЩЕЕ ЗА ТЕМИ, КТО НЕ БОИТСЯ ПЕРЕМЕН

Материал подготовила Светлана Галаган

**НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ РАЗВИТИЯ
ОДИН ИЗ ПРИОРИТЕТОВ СОВМЕСТНОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВСЕХ УРОВНЕЙ
ВЛАСТИ, БИЗНЕСА И ОБЩЕСТВЕННЫХ
ОРГАНИЗАЦИЙ – ЭТО ПОДГОТОВКА
МЕНЕДЖЕРОВ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ
СТРУКТУРЫ НОВОЙ РОССИЙСКОЙ
ЭКОНОМИКИ.**

Более 10 лет реализуется Президентская программа подготовки управленческих кадров. Стратегическая цель Программы – содействие развитию управления предприятиями для повышения их конкурентоспособности и эффективности.

Торгово-промышленная палата Краснодарского края активно участвует в процессе развития управленческих кадров предприятий и организаций.

Так, в конце июля краевая Палата совместно с компанией Мэйнстрим организовала и провела краткосрочное обучение для членов ТПП КК и других представителей бизнеса.

Главная тема мини-тренинга - «Лидерство в изменениях». Более 15 компаний малого и среднего бизнеса приняли участие в семинаре, который провел опытный бизнес-тренер Александр Чопик.

Несмотря на мини-формат тренинга, его участники получили практические навыки решения сложных бизнес-задач, а также эффективного планирования и внедрения изменений в компаниях и на предприятиях.



**ООО «ТФПП» приглашает
к сотрудничеству инвесторов.**

**ООО «Туапсинский фонд развития
товаропроизводства и поддержки малого
предпринимательства» (застройщик)
начинает строительство 5-ти этажного
общественно-торгового комплекса со
встроенной подземной автостоянкой.
Комплекс будет возводиться в самом
центре г. Туапсе.**

**В комплексе планируется размещение
объектов торговли, развлечений, питания.**

**Общая площадь внутренних площадей –
13500 м². Подземная автостоянка
на 85 машиномест. Эскалаторы (6 шт. –
до 3 этажа включительно), лифты (4 шт.).**

Срок строительства – 1 год 3 месяца.

**Сметная стоимость проекта составляет
320 млн. руб.**

**В собственность инвесторов передается
5000 м² (3, 4 этажи по 2500 м² каждый).**

**Продажная цена коммерческой
недвижимости –
100 – 150 тыс. руб. за 1 м²;
арендная плата –
800 – 1200 руб. за 1 м².**

**г. Туапсе, ул. М. Жукова, 13
тел.: +7 (918) 430 97 58**

ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ ОТДЕЛ ПЕРЕВОДОВ

**ВЫ ИЩЕТЕ СЛУЖБУ ПЕРЕВОДОВ? ТОГДА ВЫ ПОПАЛИ ПО АДРЕСУ!
ОТДЕЛ ПЕРЕВОДОВ ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ В ОБЛАСТИ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО
ПЕРЕВОДА ТЕКСТОВ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ, А ТАКЖЕ УСЛУГИ УСТНЫХ
ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНЫХ И СИНХРОННЫХ ПЕРЕВОДОВ.**

В отделе переводов, который является структурной единицей торгово-промышленной палаты Краснодарского края, как и в ТПП КК в целом, внедрена и успешно функционирует Система менеджмента качества на основе требований Международного стандарта ИСО 9001:2000. Высокий профессионализм переводчиков нашего отдела, широчайший спектр услуг, оперативность выполнения заказа, удобство сервиса – это и многое другое выгодно выделяет нас на рынке услуг перевода текста.

Судите сами.

Качество перевода текста

Неизменно высокое качество – основной принцип нашей работы, который мы строго соблюдаем и которым гордимся. Наши переводчики специализируются в различных областях: информационные технологии, медицина, финансы, техника, юриспруденция и др. Мы готовы учесть любые пожелания заказчика относительно стиля и терминологии перевода текста.

С нами вам не о чем беспокоиться!

Оперативность

Мы всегда готовы принять и выполнить самый срочный заказ на перевод текста любого объема. Наш отдел имеет достаточно ресурсов для выполнения срочных переводов текста большого объема.

Конфиденциальность

Мы гарантируем своим клиентам полную конфиденциальность и сохранность документов.

Спектр услуг

Мы предлагаем нашим клиентам самый широкий спектр услуг: письменный или устный перевод, перевод сайтов, перевод документов под нотариальное заверение, технический перевод текста, перевод аудио- и видеоматериалов, редактирование текстов. Печатью отдела переводов заверяются переводы для представления в различные ведомства и организации, а также для представления за границей.

Верстка перевода

По желанию заказчика мы можем выполнить перевод документов с оформлением «один в один», то есть технический перевод текста с полным соблюдением исходного форматирования, с сохранением таблиц, рисунков и т.п.

Последовательные переводы:

- обслуживание пресс-конференций, симпозиумов, семинаров и выставок;
- предоставление переводчика на монтажных и строительных площадках;
- переговоры за круглым столом;
- телефонные переговоры;
- бизнес-сопровождение.

Синхронные переводы:

- предоставление переводчиков для синхронного перевода на конференциях, симпозиумах, международных форумах любого формата.

Устные переводы - наиболее сложное направление переводческой деятельности.

Мы просим наших заказчиков заранее размещать заказы на устные и особенно устные синхронные переводы. Переводчики-синхронисты осуществляют один из наиболее сложных и квалифицированных видов переводческих услуг. Их работа начинается еще задолго до начала мероприятия. Качественная подготовка синхронистов к переговорам и переводу, «вхождение» в тематику - основа успешного перевода и во многом всего мероприятия. При заказе синхронного перевода рекомендуется предоставление заказчиком текстовых материалов. Для успешного качественного перевода синхронисту необходимо как можно более глубоко изучить предметную область.

Ценовая политика отдела переводов

Наши расценки более чем конкурентоспособны, и это еще один довод в нашу пользу. Мы можем смело заявить, что цены нашего отдела переводов ниже средних цен, сложившихся на рынке переводческих услуг и значительно ниже московских цен! Кроме того, в нашем бюро действует система скидок на перевод текста при больших объемах и для членов Торгово-промышленной палаты Краснодарского края.

Удобный сервис

Мы ориентированы на оказание услуг перевода текста с помощью сети Интернет. Вы можете воспользоваться нашими услугами, НАХОДЯСЬ В ЛЮБОЙ ТОЧКЕ МИРА!

Нашим клиентам предоставлена уникальная возможность оформить заказ и получить готовую работу, не выходя из своего офиса. Для этого нужно отправить нам сообщение и текст для перевода по адресу:

perevod@tppkuban.ru, perevod1@tppkuban.ru

Мы обязательно ответим вам.

Оплата

Произвести оплату за перевод можно банковским переводом или за наличный расчет. С юридическими лицами мы заключаем долгосрочные договоры, что является обязательным условием для оформления оплаты.

Мы располагаем сильной командой опытных переводчиков для работы с большинством европейских и азиатских языков.

Ждем вас по адресу:

г. Краснодар, ул. Мира, 25, 3 этаж, 35 кабинет

Тел. 861-268-62-78

perevod@tppkuban.ru, perevod1@tppkuban.ru



Накануне международного форума Сочи-2009 мы берем интервью у одного из ведущих экспертов по инновациям М. А. Богопольского

KR – Максим Алексеевич, скажите, вот инновации – такое затертое уже слово – чем они могут помочь бизнесу?

М. Б. – Инновации нужны всегда, и сегодня это актуально как никогда ранее. Я лично помог внедрению стратегических инноваций на десятках предприятий.

KR – Да, хотя такие услуги стоят недешево.

М. Б. – Если 1000 или 5000 \$ организации за рабочий день принесут миллионы... – то это самая удачная инвестиция. Поймите, просто потому, что дела не идут в компании, они не станут идти лучше, если делать все то же самое. Нужен новый подход.

KR – Мы все слышим о проблемах российского автопрома. Что Вы можете сказать по этому поводу?

М. Б. – Я вижу проблему в другом: стратегия и политика продаж. Наши производители не могут прочувствовать потребителя и понять, что ему нужно. Привлечь Богопольского за 10000 долларов в день – разве в этом вопрос для АвтоГаза?

Полная версия на сайте newspress.ru

Since opening of trade in US securities on NYSE and Nasdaq, Russian traders and investors start pouring in doing their job; some of them well. Few even sophisticated investors from Wall Street have done it better than Maxim A. Bogopolski from Tyumen. With portfolio advancing 156 % annual return. He is in chat with our correspondent

KR – How do you feel being a word-class investor? You certainly have done a good job researching the best value there is. What's your hat choice? How do you describe your strategy? What do you see in the future?

MB – Just for comparison: S&P was also up that time by about 50%. And speaking of choice – I saw an opportunity in turnaround financials, Alcoa was on my list and Yahoo to a lesser extent. Call this strategy aggressive – but fairly aggressive. Fannie and Freddie – the turnaround for next few months you want to look at.

KR – Fairly aggressive – that sounds like the name of some fund.

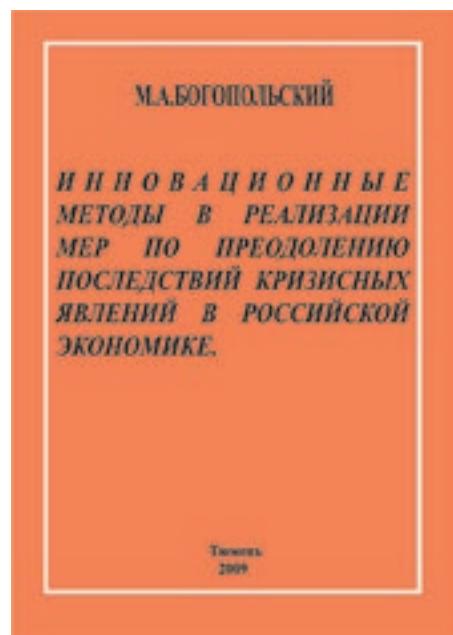
MB – Well, I currently manage equity for few private investors and they are happy with the results. Will there be a chance to expand and extend the business to such level – we'll see You'll be the first to hear about it.

KR – Great – how will you name your fund then – may be MB Fairly Aggressive?

MB – May be. If so, I'll give you a tip for the name!

KR – Ha-ha.. Thanks for joining us for this conference and the forum “Sochi-2009”. Best regards.

MB – Best of all to you and your magazine “Vestnik TPP Krasnodar Region”.



УРОКИ КРИЗИСНОЙ ИСТОРИИ

Антон Павлов

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС, ПО СЦЕНАРИЮ КОТОРОГО МИР ЖИВЕТ ПОСЛЕДНИЕ ДВА ГОДА, — ТИПИЧНЫЙ ЦИКЛИЧЕСКИЙ КРИЗИС ПЕРЕПРОИЗВОДСТВА, ВПОЛНЕ ХАРАКТЕРНЫЙ ДЛЯ ПРОШЛОГО ВЕКА, РАЗВЕ ЧТО ТОЛЬКО ПОМНОЖЕННЫЙ НА ВОЗРОДШУЮ ГЛОБАЛЬНОСТЬ.

Экономике, чтобы избавиться от подобных явлений, нужно научить человечество рациональней относиться к собственной алчности и стремлению к обогащению. Но поскольку это априори невозможно, приходится воспринимать кризис как закономерное явление, оздоравливающее мировую экономику и избавляющее ее от неуверенных игроков или заведомо проигрышных тенденций. А следовательно — на примерах прошлого учиться переживать и преодолевать этот самый кризис.

Пузыри торгового дисбаланса

Кризисы перепроизводства — характерное явление для развитых экономик. Как частные явления они происходили и в Средневековой Европе, и даже в Античном мире. В центре таких кризисов всегда оказывался какой-то один товар, спрос на который резко вырастал, как следствие, вырастала его цена. Поскольку чаще всего за спросом стояло желание разбогатеть, а не реальный потребительский интерес, возникал финансовый пузырь. Экономическая история хорошо знакома с такими явлениями по, например, «Тюльпановой лихорадке», разразившейся в Голландии в 17 веке. Тогда в мировую моду вошли тюльпаны, спрос на рынке на них вырос в разы — это подстегнуло жителей Голландии брать кредиты на

приобретение цветов и даже фьючерсов с целью дальнейшей перепродажи. Чаще всего в случае такого локального кризиса вмешивалось государство — оно ограничивало рост цен, а то и вовсе запрещало торговые операции в отношении данного товара. В результате, производилась искусственная санация, и финансовый пузырь лопался с меньшими жертвами.

С ростом влияния банковской системы и фондовых рынков характер кризисов перепроизводства сильно изменился. Их единой формулой стало несоответствие промышленных объемов производства и покупательской способности населения, при этом роль государства как регулятора экономической стабильности уменьшилась. Начиная с 19 века более или менее крупный международный кризис перепроизводства происходил с периодичностью в 15-20 лет. Кризисы 19 века в основном были связаны с истощением золотых резервов, так как денежная система зиждалась на золотом стандарте. Кризис развивался по однотипной системе: золотой запас Центробанка обеспечивал покрытие банковских денег золотом, в один момент запас истощался, Центробанк, чтобы повысить его, поднимал учетную ставку, выплаты по кредитам вырастали, геометрически увеличивалось количество неплательщиков, банки рушились, наступала рецессия.

Формулы кризиса

Впервые о глобальном системном кризисе заговорили в 1825 году, когда после спекуляций на волне экономического роста, связанного с индустриальной революцией и огромными вливаниями в экономику латиноамериканских государств, обрушилась Лондонская фондовая биржа. Кризис быстро переметнулся в Европу, а затем и в Южную Америку. Главной причиной кризиса в самой Великобритании стал и торговый дисбаланс и истощение золотых резервов, но то, что кризис практически разрушил экономику молодых латиноамериканских государств, оказалось следствием бездумного кредитования иностранных заемщиков (за два года было инвестировано порядка 37 млн. фунтов стерлингов в развитие золотых и серебряных рудников Аргентины, Перу и других государств). Как только кредитование в связи с обвалом биржи прекратилось, наступило время дефолтов. Но если в Британии кризис быстро сошел на нет, то его последствия для Латинской Америки оказались куда плачевней — реструктурировать свои долги ей оказалось под силу только через 25 лет. Разразившийся сегодня кризис в какой-то степени повторил сценарий 180-летней давности. Безрассудная инвестиционная политика, которую при помощи западных кредиторов стали проводить



правительства некоторых стран Восточной Европы 10 лет назад, сегодня угрожает глобальным дефолтом государства в целом. Латвия, например, еще весной за малым не была объявлена страной-банкротом.

Следующий крупный системный кризис и первый кризис, источник которого оказался в США, пришелся на 1857 год. В этот раз перепроизводство поразило железнодорожные компании и связанную с ним чугунолитейную промышленность. Все началось с того, что в Калифорнии неожиданно прекратилась Золотая лихорадка, тут же остановился железнодорожный бум. Промышленники оказались не в состоянии погашать свои долги банкам, а банки увязли в безнадежных ссудах — типичный ход кризиса, который описал еще К. Маркс в «Капитале».

Последующие кризисы — первый кризис недвижимости 1873-1878 гг.; «серебряный» кризис 1893 года, кризис ликвидности 1907 года, кризис иностранных активов 1914 года и фондовый кризис 1929-1933 гг. — обнаружили необходимость усиления государственного вмешательства в экономику. До Великой депрессии кризисы не носили столь глобального характера: центробанки проводили интервенции, экономика потихоньку самовосстанавливалась, а общество, хоть и переживало безработицу и социальные потрясения, больше боя-

лось кризисов недопроизводства. В 19 веке экономики развитых стран выходили из рецессии в среднем за 1-2 года. Фондовый же кризис 1929-1933 гг., вызвавший Великую депрессию, был окончательно преодолен только к началу Второй мировой войны, когда масштабные военные заказы позволили создать в Америке новые рабочие места. Активное вмешательство правительства США в финансовый сектор в начале 1930-х гг. показало: государство может и должно регулировать экономику. Таким образом, именно в этот период образуется государственно-монополитический капитализм (ГМК).

Управляя кризисом

Тем не менее стратегия ГМК оказалась невостребованной: как только в экономике начался уверенный рост, ГМК меняли на либеральную и неолиберальную идеологию, в основе которой лежала идея о рыночном фундаментализме (как это произошло в 1950-ые и в 1980-ые). Результат не заставлял себя ждать. В 1973 году, когда после 10-летия бурного развития экономики индекс товарных цен повысился на 60 %, президент США Никсон был вынужден ввести регулирование цен на нефть. Что спровоцировало панику и отток капитала. Так начался самый крупный структурный кризис в истории экономики, ознаменовавший переход к по-

стиндустриальной эпохе. Примерно тоже самое произошло и два года назад. Баррель нефти стал стоить сумасшедшие деньги, и чтобы его купить, нужны были большие деньги, следовательно, большие кредиты. А когда американское правительство не поддержало авторитетнейший инвестиционный банк Lehmann Brothers — тогда всем всё стало понятно: ФРС США не способно выступить регулятором, реально не оценивает масштабы финансовых рисков и шаткость выросшей финансовой пирамиды.

Кризисы 1929-1933 гг., 1973-1975 гг. и современный кризис очень схожи между собой. Все они строятся на перепроизводстве, но в отличие от кризисов 19 века не материальном перепроизводстве, а перепроизводстве финансовых технологий. Мировая экономика всегда наступала на грабли своей безоглядной веры в саморегуляцию рынка, всесилия частной собственности и совершенно уж наивного мифа о том, что можно делать деньги из денег и таким образом вечно жить в кредит. Единственный выход из кризиса — выход, к которому прибегали всегда — возвращение ГМК во все уровни финансовой и банковской системы и, главное, опора на реальный сектор. Рынок, конечно, и сам может регулироваться, но только если считать, что кризис и рецессия и есть те самые регуляторы.

СТАНЕТ ЛИ РУБЛЬ ДОЛЛАРОМ?

Антон Павлов

НА ПОСЛЕДНИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ
ФОРУМАХ И САММИТАХ G8 И G20
РОССИЙСКИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫЕ
ДЕЯТЕЛИ НЕОДНОКРАТНО И СОВЕРШЕННО
НЕПРОЗРАЧНО НАМЕКАЛИ НА ТО, ЧТО
НУЖНО ИСКАТЬ НОВУЮ РЕЗЕРВНУЮ
ВАЛЮТУ. НО МОЖЕТ ЛИ РУБЛЬ СТАТЬ
АДЕКВАТНОЙ ЗАМЕНОЙ ИЛИ ХОТЯ БЫ
ОДНОЙ ИЗ АЛЬТЕРНАТИВ ДОЛЛАРУ?

К истокам проблемы

Понятие «резервная валюта» возникло в то время, когда мировая экономика отказалась от золотого стандарта. Официально это произошло только в 1922 году при создании Генуэзской валютной системы, хотя практика международных торговых операций показывала, что уже в конце 19 века глобальная экономика начала ориентироваться на крепкие национальные валюты. До Первой мировой войны гегемонией мировой валюты обладал английский фунт стерлингов. Но уже в течение 1920-х годов, когда тренды ослабевшей европейской экономики уступали аналогичным показателям в США, американский доллар вытеснил другие валюты в международных расчетах. Тотальное доминирование доллара приобрел сразу после Второй Мировой войны. В 1949, когда доля США в мировом промышленном производстве (без СССР) достигла 54,6%, в экспорте – 33%, в официальных золотых резервах – почти 75%, доллар был официально признан резервной валютой на Бреттон-Вудской конференции (где также были созданы МВФ и МБРР). Впоследствии, когда гегемония доллара пошатнулась (в период кризиса 1973-1975 гг.), в 1978 г. список мировых резервных валют пополнился — к доллару и фунту стерлингов примкнули французский франк, немецкая марка (с 1999 года замененные Евро) и японская иена. Тогда же было предложено отказаться от термина «резервная валюта» и использовать другой — «свободно используемая валюта» (freely usable currency). Так сложилась Ямайская мировая валютная система, действующая и по сей день.

Зачем это надо?

Когда разразился глобальный экономический кризис, стало ясно: Ямайская валютная система стала неэффективной как форма организации стабильных международных валютных отношений, поскольку она не способна обеспечить стабильность курса ведущих валют. Ее базовая концепция,

предполагавшая равномерный оборот в экономических зонах 4-х свободно используемых валют, оказалась не жизнеспособной, так как на практике происходит фактическая трансформация концепции в двувалютную систему в составе доллара и Евро. Сегодня ввиду усиления влияния стран БРИК в мировой экономике финансисты МВФ обсуждают формирование многовалютной системы с включением в нее также иены и, возможно, китайского юаня. И задача рубля — не пропустить возможность стать одной из новых мировых валют. Ведь одна из аксиом мировой экономики гласит: господство на мировом валютном рынке означает мировое господство.

Плати рублем

Несмотря на общепринятый скептицизм по отношению к рублю как сверхнациональной валюте, ряд аналитиков утверждают: рубль, при определенной экономической конъюнктуре, может стать одной из мировых валют. Стратегических направлений несколько, но при этом все предполагают выполнение условия *sine qua non* — российская экономика должна расти и диверсифицироваться. Первое направление — постепенное внедрение рубля в качестве валюты в экспортные операции. Иными словами, мы будем продавать газ странам Евросоюза не за доллары США, а за рубли. Тем самым рубль превратится в твердую валюту и сможет конкурировать с свободно используемыми валютами, так как станет гарантом устойчивой цены при расчетах за энергоносители. Это направление считается одним из самых эффективных среди российской политической элиты, но оно по-прежнему строится на позиции силы и безальтернативной стратегии по отношению к покупателю российского экспорта. К тому же использование рубля в расчетах содержит в себе и другую подоплеку — российские экспортёры предпочитают получать выручку в иностранных свободно конвертируемых валютах, так как они более устойчивы и менее подвержены инфляции

(например, за январь — август 2009 г. она составила 8,1% в России, тогда как в США за этот же период произошла дефляция около 1%, по данным www.inflationdata.com).

Хотя современное валютное законодательство России предусматривает возможность международных расчетов в рублях, это практикуется в экономике странами ЕврАЗЭС. В расчетах по их товарообороту с Россией рубль стал основной валютой. В 2006 г. на его долю приходилось около 80% количества международных платежей и 55% их суммы (остальные расчеты совершались в долларах и Евро), в меньшей степени рубль использовался в расчетах без участия России. Если рубль официально станет единой валютой стран ЕврАЗЭС, то его использование в их международных расчетах может снизить долю доллара и Евро. Но это возможно на основе успешного прохождения основных этапов экономической и валютной интеграции, как это случилось в Еврозоне.

Альтернативой этому направлению может также стать активизация использования рубля не в торговых, а в финансовых сделках. Так, в результате изменения соотношения сил между мировыми центрами и конкуренции их валют доля доллара на рынке евровалют снизилась с 80% в 1960-х гг. до 50% в начале 2000-х гг. Постепенно возраст удельный вес Евро. Следовательно, одной из предпосылок внедрения рубля в мировой оборот является формирование и расширение рынка евробюля.

Рублевая копилка

Еще одним стратегическим направлением вывода рубля в международные расчеты может стать механизм, при котором российская валюта использовалась бы в качестве международного средства накопления другими государствами. На сегодняшний день в этом статусе лидирует доллар США (67% в 2006 г.), Евро занимает уверенную вторую позицию — 25%, доля иены составляет всего 3,2%, а английского фунта стерлингов — 4,4%. Для этого хотя

бы надо, чтобы российские компании и банки перестали быть только иностранными заемщиками, а стали кредитовать зарубежный бизнес в рублях. Тогда, возможно, рубль укрепится на международном финансовом рынке.

И все-таки в ближайшей перспективе российский рубль вряд ли будет сильно востребован в качестве средства международных расчетов — финансовая система Россия еще слишком шаткая, а ее регулирование и развитость инфраструктуры недостаточны. И даже если рубль продолжит укрепляться на международном рынке и сможет бороться за статус резервной валюты после того, как Ямайскую систему окончательно расшатает глобальный кризис, соперничать ему придется с гораздо более уверенными иеной и юанем.





СОЧИ-ИТАЛИЯ: ПЕРСПЕКТИВЫ ОЛИМПИЙСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Лилия Жадейко,
руководитель пресс-службы ТПП г/к Сочи

РОССИЙСКУЮ ОЛИМПИЙСКУЮ
СТОЛИЦУ – ГОРОД СОЧИ – ВОТ УЖЕ
В ТРЕТИЙ РАЗ ПОСЕТИЛА ДЕЛЕГАЦИЯ
БИЗНЕСМЕНОВ ИЗ ИТАЛЬЯНСКОЙ
ПРОВИНЦИИ МАРКЕ. ЭТЫЙ ВИЗИТ
ОРГАНИЗОВАЛА СОЧИНСКАЯ
ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

Делегацию из Италии возглавил Марке Федерико Витали, Президент конфедерации провинции, которая объединяет более 3700 итальянских предприятий.

Как отмечали зарубежные партнеры, основная причина их визита – неподдельный интерес к олимпийскому городу и реализуемым там проектам.

Итальянские предприниматели презентовали свои компании, накопившие большой опыт в создании инфраструктуры олимпийских объектов.

Так, фирма «iGuzzini illuminazione» занимается изготовлением оборудования для городского освещения. На счету компании реализации многочисленные проектов как на территории Италии, так и за ее пределами. «iGuzzini» принимала участие во всех Олимпийских играх, начиная с 1992 года.

Поделилась своим опытом и компания «FAAM» - международный производитель систем накопления электроэнергии и экологически безопасных транспортных средств. Электромобили «FAAM» успешно использовались на Играх в Афинах, Пекине и Турине.

А вот группа компаний «Merloni» производит бытовую технику и системы по нагреву воды. Продукция фирмы известна под торговыми марками «Аристон», «Индезит» и «Шолтес». Системы по нагреву воды «Merloni» поставлялись на Олимпийские игры в Пекине.

В рамках делового визита итальянская делегация встретилась с руководством города Сочи, госкорпорации «Олимпстрой», а также с председателем и членами правления Сочинской Торгово-промышленной палаты. Главной темой обсуждения стало открытие в сентябре этого года итальянского Бизнес-центра при ТПП города Сочи.



ОЛИМПИЙСКАЯ БИЗНЕС-НЕДЕЛЯ

РОССИЙСКАЯ ОЛИМПИЙСКАЯ СТОЛИЦА –
ГОРОД СОЧИ – СТАЛА НАСТОЯЩЕЙ МЕККОЙ
ДЛЯ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ БИЗНЕСА.
НЕДАВНО В СОЧИ СОСТОЯЛАСЬ «БИЗНЕС-
НЕДЕЛЯ», ОРГАНИЗОВАННАЯ ТОРГОВО-
ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТОЙ ГОРОДА.
ВСЕМИРНО ИЗВЕСТНЫЙ КУРОРТ ПОСЕТИЛИ
ДЕЛЕГАЦИИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
ФРАНЦИИ, НИДЕРЛАНДОВ И КИПРА.

Лилия Жадейко,
руководитель пресс-службы ТПП г/к Сочи

Так, экономическая миссия представителей французских деловых кругов, включающая 22 компании, представила своим кубанским коллегам возможности сотрудничества в строительной и гостиничной отраслях.

Затем Сочи посетили бизнесмены из Нидерландов. Делегация объединила представителей 20 голландских компаний, специализирующихся в строительстве, портовом проектировании, архитектуре, создании инфраструктуры спортивных объектов, а также в энергосбережении. Презентацию голландских фирм провела глава Министерства международных и экономических связей Риа Вестендорп. А с приветственным словом к представителям бизнеса и власти обратился глава экономического отдела посольства Нидерландов в России Вилко Роггенкамп.

Участниками встречи также стали замдиректора представительства Оргкомитета Олимпийских Игр-2014 в городе Сочи Ефим Битенев, заместитель руководителя краевого департамента по реализации полномочий при подготовке Зимних Олимпийских Игр-2014 Валерий Ильюшенко и помощник

ПРЯМАЯ СВЯЗЬ: ГОЛОС РАЙОНА



заместителя главы города Сочи по строительству Андрей Коженов.

Завершилась «бизнес-неделя» визитом экономической миссии из Канады, которую возглавил торговый советник посольства Канады в РФ Стефан Миллар. В состав делегации вошли 30 компаний, занимающихся строительством и транспортировкой, информационными и коммуникационными технологиями, архитектурой, дизайном и «зелеными» технологиями.

Деловая часть миссии началась с пленарного заседания, на котором выступили вице-президент по экономике Государственной Корпорации «Олимпстрой» Александр Никонов и заместитель директора департамента тендеров Госкорпорации «Олимпстрой» Дмитрий Акатьев.

Затем состоялись деловые переговоры между канадскими и российскими бизнесменами.

В рамках «бизнес-недели» иностранные делегации посетили строящиеся Олимпийские объекты в Имеретинской низменности и на Красной поляне.

Программа «бизнес-недели» предоставила предпринимателям нашего края замечательную возможность лично познакомиться с представителями деловых кругов Нидерландов, Франции и Канады, обменяться опытом и установить новые перспективные деловые контакты, обсудить перспективы дальнейшего сотрудничества.



ПСИХОЛОГИЯ УСПЕШНОГО БИЗНЕСА — сегодня эта тема так же «на слуху» как и мировой финансовый кризис

ЕЖЕДНЕВНО МЫ СЛЫШИМ МАССУ ПРОГНОЗОВ ПО ПОВОДУ ТОГО, КАК ДОЛГО
МОЖЕТ ПРОДЛИТЬСЯ КРИЗИС И НАСКОЛЬКО ГЛУБОКО ЕГО «ДНО», КАК ПОВЕДУТ
СЕБЯ РЫНОК И ГОСУДАРСТВО... ТОЛЬКО САМЫЙ СТОЙКИЙ НЕ ВПАДЕТ В ПАНИКУ
ПОД ТАКИМ ИНФОРМАЦИОННЫМ ПРЕССИНГОМ!

Анна Серенко, Ейская МТПП

Однако сэр Уинстон Черчилль любил повторять: «Любой кризис - это новые возможности». Кризис стимулирует предпринимателей перестраивать свою работу, менять образ мышления, стремиться к созданию новых условий для реализации намеченных планов.

Но добиться положительного эффекта в нынешних жестких условиях можно одним путем – постоянно повышать свой профессиональный уровень.

Именно поэтому в Ейской торгово-промышленной палате появилась новая услуга для предпринимателей - организация и проведение обучающих, консультационных семинаров и тренингов.

ПРЯМАЯ СВЯЗЬ: ГОЛОС РАЙОНА



Первый такой тренинг — «Психология успешного бизнеса» — провела для ейских предпринимателей Наталья Белых, бизнес-тренер негосударственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Института управления, Бизнеса и Права», «Южно-российской школы инновационного бизнеса» Ростова-на-Дону.

Темы были более чем актуальны для новых экономических условий: правильный подбора персонала, эффективность продаж и услуг, достижение прибыли и как удовлетворить скрытые потребности клиента.

Приемы обучения использовались нестандартные: деловые игры, мозговой штурм, сказка-терапия, изучение способов привлечения денег.

Уже сегодня организационный отдел ЕМТПП готовит проведение нового семинара-тренинга. Вести его будет консультант тренингового центра «Альфа-Юг» Анжелика Чумакова. Участникам предлагается самим выбрать тему тренинга: «Что такое команда и как её создать», «Эффективная мотивация персонала» и «Переговоры без возражений и поражений. Искусство деловой коммуникации».

Подобные семинары-практикумы позволяют управленцам, специалистам компаний, линейным руководителям и менеджерам по персоналу превратить «узкие» места компании в «точки роста» прибыльности и конкурентоспособности своего бизнеса.



ЯЗЫКОМ ЦИФР

Пресс-служба
Выселковской ТПП

Накануне профессионального праздника комитет по торговле и общественному питанию при Выселковской торгово-промышленной палате обсудил состояние и перспективы развития торговли и общественного питания в районе. Заместитель председателя комитета, начальник отдела развития потребительской сферы и ценообразования администрации И. В. Кобыленко рассказал присутствующим о проблемах и динамичных процессах, наблюдаемых в отрасли.

Со слов И. В. Кобыленко, кризисные явления лишь немного затронули сферу торговли: объем оборота розничной торговли растет (830 млн. рублей за первое полугодие), продажа товаров на душу населения за шесть текущих месяцев составила 13,8 тыс. руб., а темп роста к аналогичному периоду прошлого года составил 101,5%, на 5,6 млн. увеличился объем инвестиционных вложений в сферу розничной торговли; доля налоговых поступлений в казну от предприятий розничной торговли — 9,5% и т. д. Это беспристрастный язык цифр, отражающий настоящее положение дел.

Однако настораживает тот факт, что количество предприятий общественного питания уменьшилось на десяток, соответственно снизился и оборот от оказания услуг против полугодовых показателей прошлого года более чем на миллион рублей. Качество обслуживания населения оставляет желать лучшего.

Одной из причин такого сбивания темпов, и далеко не последней, является низкий уровень подготовки обслуживающего персонала. Причем, как выяснилось из дальнейшего обсуждения данного вопроса, это является точкой преткновения и в розничной торговле. Сегодня продавец с хорошей профессиональной подготовкой — «на вес золота». Трудно найти квалифицированного работника торговли, но еще хлопотнее, сетуют предприниматели, уволить недобросовестного. Работодатель нередко становится заложником несовершенного законодательства. Члены комитета высказали пожелания, которые нашли отражение в вынесенном постановлении: Выселковская торгово-промышленная палата должна взять на себя функцию по ведению учета недобросовестных работников. Например, увольняет предприниматель за недобросовестную работу работника и тут же сообщает о данном инциденте в палату, и наоборот, нанимает специалиста и запрашивает соответствующие сведения об этом человеке. Таким образом, ВТПП служит своеобразным гарантом квалификации и порядочности принимаемых на работу специалистов. Возникает вопрос: как при этом избежать

необъективности работодателя? Ведь ни кто иной, как он дает увольняемому работнику характеристику и рекомендации?

Как правильно поступить? Выход из этой ситуации подсказал предприниматель А. Д. Адамия, который предложил:

— Целесообразным будет создание аттестационной комиссии, которая и будет определять профпригодность каждого работника. И поверьте, никто не опротестует увольнение продавца, не прошедшего аттестацию. Другое дело, что при этом могут возникнуть определенные сложности, как-то: надо создать, например, компетентную комиссию и т. д. Поэтому предлагаю организовать постоянно действующую аттестационную комиссию при Выселковской ТПП.

Председателю общественного комитета по торговле О. А. Зябловой дано поручение сформировать аттестационную комиссию для определения профессиональной пригодности наемных работников торговли, разработать Положение о работе комиссии и представить на утверждение на очередное правление Выселковской торгово-промышленной палаты. Рекомендовать предпринимателям сообщать об увольняемых работниках в комитет и давать уволенным характеристику.

Таким образом, ввести практику приема на работу по рекомендациям с предшествующего места работы или аттестационной комиссии.

О ходе реализации М294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора)» проинформировал заместитель прокурора И. В. Колесников, который еще раз напомнил предпринимателям о готовности прокуратуры встать на защиту их прав при условии, если они сами будут действовать в рамках законодательства. Обо всех несанкционированных проверках следует сообщать в прокуратуру или по «горячей линии» в Центр содействия развитию предпринимательства в районе при Выселковской ТПП.

Главный принцип работы – социальная ответственность

Пресс-служба ТПП г/к Геленджика

РАСШИРЕННОЕ ЗАСЕДАНИЕ ПРАВЛЕНИЯ СОСТОЯЛОСЬ В ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЕ ГОРОДА-КУРОРТА ГЕЛЕНДЖИКА.



Главная тема обсуждения — реализация Федерального закона «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при осуществлении государственного контроля (надзора) и муниципального контроля», постановления «О внесении изменений в некоторые акты Правительства РФ по вопросам совершенствования порядка технологического присоединения потребителей к электрическим сетям», а также проблемы налогообложения в сфере предпринимательства.

В совещании приняли участие представители администрации, городской Думы, контролирующих и надзорных органов.

Председатель Торгово-промышленной палаты Геленджика Дмитрий Попандопуло подчеркнул, что сегодня на федеральном и краевом уровнях самое пристальное внимание уделяется вопросам поддержки и развития малого и среднего бизнеса. Поэтому муниципальные чиновники, надзорные органы и общественные организации должны выработать единое направление действий по формированию условий для цивилизованной и эффективной работы предпринимательства.

Правление ТПП Геленджика обратилось к представителям прокуратуры города с просьбой последовательно защищать

законные интересы предпринимателей малого и среднего бизнеса при проведении проверок. Палата также выступила с предложением как можно более тесно сотрудничать в вопросах поддержания законности в сфере предпринимательства. Прокурор города поддержал инициативу Палаты и предложил по каждому факту нарушения закона в отношении предпринимателей обращаться непосредственно в прокуратуру города с подробным изложением обстоятельств дела.

Руководитель инспекции ФНС проинформировала участников о принятии в первом чтении Государственной Думой РФ проекта закона об отмене контрольно-кассового оборудования для организаций, являющихся плательщиками единого налога на вмененный доход, и о том, как его действие может отразиться на работе предпринимателей и организаций.

Подводя итоги заседания, председатель городской Думы Геленджика Б. Закарьянов отметил:

- Главный принцип деятельности власти, предпринимателей и общественных организаций должен оставаться неизменным. Это, прежде всего, — социальная ответственность. Работать необходимо в едином ключе. Закономерным итогом станет рост экономики муниципалитета и уровня жизни жителей.

СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ



ЦАРИЦА



Генеральный директор
ОАО СК "Царица"
Л.Н. Бондаренко

Из досье:

СК «Царица» входит в сотню лучших страховщиков России. По версии делового журнала «Эксперт» (№ 23, 15-21 июня 2009 г.) СК «Царица» является безусловным лидером на рынке агрострахования. В ее активе - 500 миллионов рублей уставного капитала, лицензии на 13 видов страхования и перестрахование; более 43 тысяч договоров с юридическими и физическими лицами; филиалы в 23 регионах страны.

ОПЕРАТИВНОЕ ПРЕВОСХОДСТВО – КАЧЕСТВО ЛИДЕРА

СК «Царица» приглашает бизнес-элиту к совместной работе

Топ-менеджеры крупных российских предприятий как никто другой знают цену времени. Им важно вместить в свой напряженный график многое: выполнить намеченные деловые планы, провести время с семьей, встретиться с друзьями, позаботиться о своем здоровье. Страховые компании, обладающие надежной репутацией и проверенные временем, помогут сэкономить силы.

Международная экономическая теория и практика выработала универсальный механизм защиты для бизнеса. Страховой полис – это способ обезопасить себя и свое предприятие от большого числа рисков – говорит генеральный директор страховой компании «Царица» Людмила Бондаренко.

— Страховые механизмы постепенно становятся неотъемлемой частью российской экономики, частью нового российского менталитета. Продолжать развитие в этом направлении — общая задача промышленников, коммерсантов, финансистов и страховщиков. Все в мире меняется с головокружительной скоростью. Постоянным остается лишь стремление к совершенствованию.

— Наша компания приветствует любые позитивные начинания, — продолжает Людмила Николаевна, — Всегда мы выбираем только самый созидательный путь. Мы не пойдем, например, на митинг «против войны», потому что само слово «война» нам чуждо, но пойдем на митинг «за мир».

У страховщиков России, по словам Людмилы Бондаренко, тесные партнерские связи, в отрасли действует несколько ассоциаций и союзов.

— Это не случайно. По сути, являясь конкурентами, мы все делаем общее дело, — объясняет руководитель, — Практически с нуля воссоздаем утерянную страховую культуру россиян. Учимся у зарубежных коллег. Организация, в состав которой одной из первых отечественных компаний вошла СК «Царица», объединяет 74 страны, тесно сотрудничает с ООН, «Юнеско» и «Евросоюзом». ICMF демонстрирует настоящую толерантность по отношению ко всем своим партнерам. И на наших, российских встречах, в докладах с трибун звучат не только цифры, доли и проценты рынка. Даже больше мы говорим о таких общечеловеческих, философских понятиях, как менталитет наших сограждан, миссия страховых компаний, их роль в развитии экономики. Правда, пока комплексное страхование, как личное, так и коммерческое, — удел самых продвинутых россиян. Большинство наемных топ-менеджеров и предпринимателей страхуют свой бизнес и жизнь не слишком системно, прикрывая лишь самые узкие места, в остальных полагаясь «на авось». Недострахование бизнеса приводит к тому,

что при наступлении чрезвычайных событий его финансовое положение значительно ухудшается, повышается вероятность банкротства. Недаром сейчас мы видим, как государство несет незапланированные расходы и возмещает убытки населению и предприятиям в результате техногенных аварий или стихийных бедствий. Подобная неопределенность и нестабильность создает дополнительную нагрузку на бюджеты всех уровней и ведет к замедлению темпов развития страны, — считает доктор экономических наук, заслуженный экономист России Людмила Бондаренко. — Экономический коллапс проверил большинство предпринимателей на прочность, заставил всерьез задуматься над эффективностью своего бизнеса, заняться его переформатированием. Он наглядно проиллюстрировал, кто на самом деле способен защитить свой бизнес. Кому удается реализовывать намеченную стратегию, выполнять взятые обязательства. Задача по внедрению механизмов защиты от неопределенности и рисков в деловую практику встает сейчас перед национальной экономикой в полный рост. В страховой компании «Царица» так определяют стратегическую задачу страховщиков на данном этапе: разработать и предложить рынку универсальные и индивидуальные страховые продукты с прицелом на будущее динамичное развитие, в сфере страхования имущества, профессиональной ответственности, жизни и здоровья трудовых коллективов, в сфере страхования отдельных видов рисков. Необходимо максимально быстро ориентироваться в рыночных условиях, стремясь не утратить лидерских позиций. И тогда к 2020 году россияне и национальная экономика в целом по уровню защищенности сравнятся с развитыми странами. Тогда будет достигнуты показатели, намеченные федеральной Стратегией развития страхового рынка, и уровень страховой защиты рисков, традиционно подлежащих страхованию в развитых странах, приблизится к 100%. Пока же в России страхуются 15-25% рисков, в большей степени за счет внедрения ОСАГО для автомобилистов. Следующее слово в создании системы национальной экономической безопасности - за бизнесом.

Инна Морозова



УЧРЕДИТЕЛЬНЫЕ ДОКУМЕНТЫ – В СООТВЕТСТВИЕ С НОРМАМИ ФЕДЕРАЛЬНОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

С 1 ИЮЛЯ 2009 ГОДА ВСТУПИЛ В СИЛУ ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ЗАКОН
ОТ 30 ДЕКАБРЯ 2008 Г. № 312-ФЗ «О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЙ В ЧАСТЬ
ПЕРВУЮ ГРАЖДАНСКОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ОТДЕЛЬНЫЕ
ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ АКТЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ»

Закон вносит многочисленные изменения в положения части первой Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ) и в Федеральный закон от 8 февраля 1998 года № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью» (далее – Закон об обществах с ограниченной ответственностью).

В целом вносимые изменения направлены на предупреждение злоупотреблений участников общества правами, связанными с отчуждением ими долей в уставном капитале общества с ограниченной ответственностью (далее – общество) и с выходом из состава участников общества, а также на предупреждение недобросовестного вхождения третьих лиц в состав участников общества.

Положения Закона уточняют права участников общества. Например, учредители (участники) получают возможность заключить договор об осуществлении прав участников общества (пункт 3 статьи 8 Закона об обществах с ограниченной ответственностью). Такой договор не является учредительным

документом общества. Введение в законодательство такой правовой конструкции способствует повышению доверия и предсказуемости в отношениях между участниками общества.

Кроме того, Закон расширяет права участников общества, связанные с куплей-продажей доли в уставном капитале. Например, пункт 4 статьи 21 новой редакции Закона об обществах с ограниченной ответственностью допускает возможность приобретения участниками доли по цене, отличной от цены предложения третьему лицу и заранее определенной уставом.

Обновлен порядок голосования участников общества по определенным вопросам. Так, решение об учреждении общества и утверждении его устава теперь должно приниматься только единогласно (пункт 3 статьи 11 Закона об обществах с ограниченной ответственностью). Избрание органов управления общества, образование ревизионной комиссии или избрание ревизора и утверждение аудитора осуществляются большинством (не менее трех четвертей) голосов от общего



числа голосов учредителей (пункт 4 статьи 11 Закона об обществах с ограниченной ответственностью).

Закон вносит изменения в перечень учредительных документов общества. Теперь учредительный договор не является учредительным документом. Согласно статье 12 Закона об обществах с ограниченной ответственностью единственным учредительным документом общества будет являться устав, который в отличие от учредительного договора не требует для своего изменения волеизъявления всех участников соответствующих правоотношений. Вместе с тем, это не означает, что учредительный договор теперь заключать не требуется. В соответствии с пунктом 5 статьи 11 Закона об обществах с ограниченной ответственностью учредители заключают в письменной форме договор об учреждении общества, определяющий порядок осуществления ими совместной деятельности по учреждению общества, размер уставного капитала, размер и номинальную стоимость доли каждого из учредителей, а также размер, порядок и сроки оплаты таких долей в уставном капитале.

Усовершенствован порядок оплаты доли в уставном капитале общества. Согласно пункту 3 статьи 16 Закона об обществах с ограниченной ответственностью в случае неполной оплаты доли в уставном капитале в течение установленного срока (не должен превышать одного года с момента государственной регистрации организации) неоплаченная часть доли переходит в собственность самого общества.

Устанавливается новый порядок перехода доли или части доли участника общества в уставном капитале к другим

участникам и третьим лицам. В частности, существенной новеллой является требование об обязательном нотариальном удостоверении сделки по отчуждению доли в уставном капитале общества (статья 93 ГК РФ, пункт 11 статьи 21 Закона об обществах с ограниченной ответственностью). Кроме того, правопреемство в отношении доли в уставном капитале общества возможно только в случае, когда это не противоречит его уставу (пункт 8 статьи 21 Закона об обществах с ограниченной ответственностью). Вышеуказанные нормы направлены на усиление контроля над участием в уставном капитале общества и предупреждение рейдерских захватов.

На борьбу с недобросовестным вхождением третьих лиц в капитал общества направлена новелла о ведении списка его участников с указанием сведений о каждом из них, о размере их долей (сведений об их оплате) (глава III.1 новой редакции Закона об обществах с ограниченной ответственностью). Общество обязано обеспечивать ведение и хранение указанного списка с момента государственной регистрации.

Кроме того, Законом вносятся юридико-технические изменения в ГК РФ и Закон об обществах с ограниченной ответственностью. Понятие «вклад в уставный капитал общества с ограниченной ответственностью» заменено понятием «доля в уставном капитале» (пункт 1 статьи 87 ГК РФ, пункт 1 статьи 2 Закона об обществах с ограниченной ответственностью), извещение участников общества о продаже доли с указанием условий ее продажи в новой редакции Закона об обществах с ограниченной ответственностью именуется «офертой» (пункт 5 статьи 21).

**ТПП КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ ОКАЗЫВАЕТ УСЛУГИ ПО ПРИВЕДЕНИЮ В
СООТВЕТСТВИЕ УЧРЕДИТЕЛЬНЫХ ДОКУМЕНТОВ ООО В СООТВЕТСТВИИ С
НОРМАМИ ВЫШЕАЗВАННОГО ЗАКОНА**



МАРКЕТИНГ: МОДА, НЕОБХОДИМОСТЬ ИЛИ СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ?

Материал подготовила Светлана Галаган

ОТВЕТ НА ЭТОТ ВОПРОС ИСКАЛИ УЧАСТНИКИ СЕМИНАРА, КОТОРЫЙ ОРГАНИЗОВАЛА И ПРОВЕЛА ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ.

Предметом оживленной дискуссии стало обсуждение того, чем же должна сегодня, в новых экономических условиях, заниматься служба маркетинга.

Также участники семинара пытались проанализировать, насколько ощутима польза от службы маркетинга. И за что, собственно, поощрять или наказывать сотрудников этой службы?

Подробно обсуждалось, как правильно организовать маркетинговую деятельность на предприятии.

Вместе с бизнесменами ответы на эти вопросы искал ведущий семинара - Сергей Муромцев, кандидат экономических наук, профессор кафедры маркетинга и менеджмента, консультант по управлению, бизнес-тренер, сертифицированный преподаватель российско-голландской программы по маркетингу «РИМА».

Прежде всего он дал четкое определение маркетинга как теоретической концепции, призванной решать проблемы эффективного достижения таких целей организаций,

как приспособление производства и сбыта продукции к требованиям рынка и осуществление комплекса мер воздействия на рынок с целью управления рыночными процессами и явлениями.

Сегодня маркетинговое управление — это концепция управления организацией, которая:

- фокусирует внимание на удовлетворении нужд и потребностей целевых потребителей путем создания максимальной потребительской ценности, эффективно используя и развивая стержневые компетенции;

- адекватно реагирует на вызовы внешней среды, своевременно проводя на базе разрабатываемой маркетинговой стратегии изменения, позволяющие организации сохранять рыночную ориентацию и создавать конкурентные преимущества;

- дает возможность организации выживать и развиваться в стратегической перспективе, достигая при этом поставленных перед ней целей.

ООО «СКВИД ТД» г. Краснодар, ул. Рашилевская, 321.

Тел.: +7 (861) 210-98-98, 210-98-38, 210-01-48.

e-mail: post@skwid.ru; www.skwid.ru



**Заместитель
генерального
директора
Торгового дома
«СКВИД»,
Людмила Родя**



Объединяем усилия

Международный экономический кризис все больше вынуждает людей задуматься над необходимостью осознания его истинных глубинных причин. Обострение кризисных проблем неизбежно подталкивает всех разумных людей к объединению усилий в поиске решений. Думаю, что Международный инвестиционный форум «Сочи-2009» станет «антикризисным штабом», местом встречи и открытого диалога политиков, руководителей законодательных и исполнительных органов власти, промышленников и предпринимателей, ученых и общественных деятелей, банкиров, и представителей международных инвестиционных компаний.

Концепция выхода из кризиса и дальнейшего экономического роста в стратегии грамотного ведения бизнеса, умения думать на перспективу, развиваться по пути уменьшения рисков для своего бизнеса, в том числе и уменьшения опасности получения убытков от обстоятельств не-преодолимой силы, хищения имущества компании, неправомерных действий ее сотрудников.

Торговый дом СКВИД – надежный партнер в плане обеспечения безопасности. В 1993 году мы стали пионерами в представлении новейших технологий охранных систем на Юге России. За 16 лет успешной работы компания приобрела устойчивую репутацию и доверие клиентов. Такие прочные позиции обеспечиваются благодаря качеству поставляемого оборудования, широкому спектру продукции, низким ценам, постоянному повышению квалификации сотрудников – как сво-

их, так и фирм-партнеров, широкой сети филиалов и магазинов Торгового Дома СКВИД в городах Краснодарского края и других регионов ЮФО.

Среди тех, кто постоянно сотрудничает с нашей организацией, государственные структуры, крупнейшие предприятия банковского сектора, нефтегазовой отрасли, туристического бизнеса, риэлта. Лидеры экономической отрасли понимают, что экономить на безопасности – значит, экономить на собственном будущем.

Сегодня Торговый Дом СКВИД предлагает широчайший ассортимент продукции от ведущих отечественных и зарубежных производителей – не только для организаций, но и для частных лиц. Мы занимаемся поставками систем охранно-пожарной сигнализации, пожаротушения, оповещения и трансляций, видео наблюдения, контроля и управления доступом, навигационными ГЛОНАСС/GPS системами мониторинга. Все это позволяет обеспечить безопасность как небольших магазинов или частного дома, так и крупных административных объектов.

Общеизвестно, для пессимиста стакан наполовину пуст, в то время, как оптимист уверен, что стакан наполовину полон. Вот и в кризисных обстоятельствах нужно найти в себе силы увидеть новый путь, новые возможности, новое решение. Оптимисты не только управляют направлением своего жизненного пути, но и заставляют планету вращаться. Поэтому пора примкнуть к лагерю вершителей собственных судеб, не ожидающих чудесного разрешения проблем, но активных и действующих!

В заключение хочу пожелать ТПП Краснодарского края и всем читателям Вестника успехов, удачи и безопасности! Не позволяйте кризису зародиться в Вашей душе.



ВСЕ НАЧИНАЛОСЬ С ЯРМАРОК

С ЧЕГО НАЧИНАЛАСЬ ЭКОНОМИКА НА ТЕРРИТОРИИ КУБАНСКОГО КАЗАЧЬЕГО ВОЙСКА

Освоение этого уголка земли началось в конце 18 века, когда в других регионах России существовала уже развитая для того времени промышленность. Казакам предстояло не только осваивать земли, но и налаживать производство, развивать земледелие, кустарное прои зводство, переработку сельхозпродукции, рыболовство, учиться торговать.

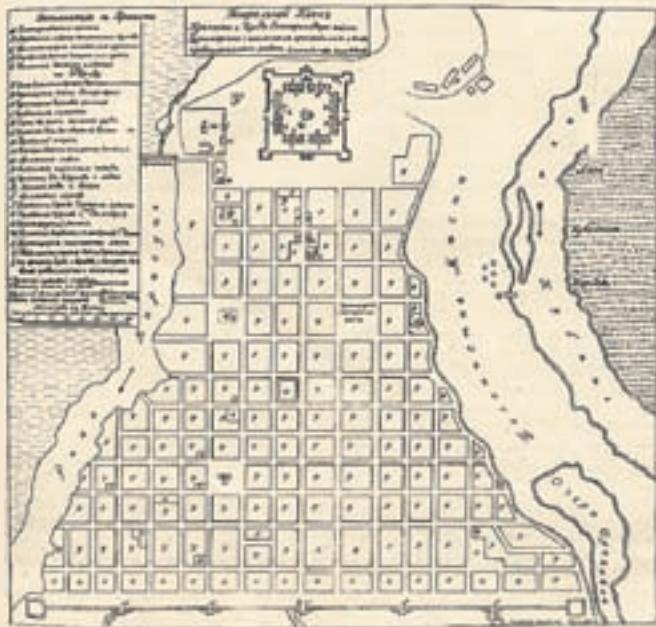
Уже в 1794 году, через два года после переселения запорожцев на Таманский полуостров Екатеринодаре, столице Кубанского войска, были учреждены ярмарки. Они проходили четыре раза в год и были приурочены к православным праздникам: 25 марта на Благовещение, в июне на Троицу, в августе в светлый праздник Преображения Господне и на Покров Пресвятой Богородицы 1 октября. Первое время они были скромными, немногочисленными. Торговля у казаков не считалась занятием престижным. Но ярмарки были необходимы для народа, занимавшимся натуральным хозяйством. Тем более, что основным долгом мужчин была служба, а не земледелие, ремесло или торговля.

Развивалась промысловая деятельность, заниматься которой можно было только получив специальные ежегодные

торговые документы. Они были нескольких видов: свидетельства купеческие 1 и 2 гильдии, на мелочный торг с полной и половинной пошлиной, на развозной и разносной торг, на мещанские промыслы, приказчики 1-го и 2-го класса. Бланки разре шительных документов выдавались в Екатеринодарском расходном отделении по соглашению со Ставропольской казенной палатой.

В «Очерках кустарного производства Северного Кавказа» О. В. Магграф писал, что здесь изготавливались в основном кустарные изделия для местного населения. Занимались промыслом семьями, не привлекая наемного труда, в качестве сырья использовали только то, что могло пригодиться из закромов подворья. Домашняя промышленность в первые десятилетия сыграла исключительное значение для экономического развития Кубани.

Однако местное население было обременено служилыми обязанностями, его основной задачей была охрана южных рубежей и потому кустарное и ремесленное производство развивалось не так стремительно. Широкое развитие началось во второй половине 19 века, когда на Кубань началось



БОГАТЕЙШИЕ ЗЕМЛИ ОСВАИВАЛИ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЫ, ПОЛУЧАЛИ БОГАТЫЕ УРОЖАИ.

массовое переселение иногородних крестьян. Решающее значение сыграли два судьбоносных документа: положение 1868 года «О заселении казаками и другими переселенцами предгорной западной части Северного Кавказа» и Указ 1868 года «О дозволении русским подданным невойскового сословия приобретать собственность в казачьих землях». О масштабах переселения красноречиво говорят две цифры: в 1861 году на Кубани было 5243 пришлых крестьянина, чуть больше одного процента. Через 20 лет их число увеличилось до 237 тысяч, что составляло почти 30 процентов населения территории Казачьего войска. С притока иногороднего населения начинается полномасштабное освоение региона.

Богатейшие земли осваивали земледельцы, получали богатые урожаи. Мукомольная отрасль была одной из ведущих. Первые мельницы были ручными. Потом появились конные, ветряные, водяные и паровые. Производство муки — одно из основных занятий местного населения — было рассчитано на удовлетворение собственных потребностей.

Сведения о их количестве в начале XIX века не сохранились. Эти данные не фиксировались, так как маленькие мукомольные производства выполняли функцию жизнеобеспечения.

Во второй половине XIX века в лидером по количеству мукомольных мельниц был Баталпашинский уезд. В 1873 году их было в уезде 705. Среди городов Кубанской области первенство принадлежало Ейску. В 1872 году в этом городке на берегу Азова было 112 ветряных мельниц, на которых вырабатывалось 24 тыс. пудов пшеничной муки и 16 тыс. пудов рожаной.

В 60-ые годы XIX века в Кубанской области появились первые паровые мельницы в станицах Крымской и Усть-Лабинской. В Екатеринодаре такое предприятие было открыто в 1864 году в восточной части города на берегу озера

Карасун. Мельница принадлежала О. А. Тараскевичу и дармштатскому подданному К. И. Тротнеру. В начале 70-ых годов здесь перемалывали 5 тыс. четвертей пшеничного зерна.

Паровые мельницы были дорогостоящим производством, на приобретение оборудования требовались немалые средства и поэтому их владельцами как правило были состоятельные люди — дворяне, иностранные подданные, купцы.

К концу 70-ых годов согласно общей ведомости о фабриках и заводах Кубанской области в регионе работали три паровые мельницы при винокуренных заводах: в станицах Крымской и Гостагаевской Темрюкского уезда. Последняя принадлежала генерал-майору Дмитрию Васильевичу Пиленко. В Екатеринодаре первую паровую мельницу открыли купцы первой гильдии Ф. В. Верхоглядов и П. И. Якунинский. Она называлась «первенцем кубанским».

Первые крупные ветряные мельницы появились на территории нынешней Кубани только в конце 70-ых годов. Известность за пределами Кубанской области приобрело мукомольное предприятие генерал-майора Ивана Федоровича Калиновича в ст. Кавказской. В 1878 году было произведено 100 тыс. четвертей муки на сумму 60 тысяч рублей. Ее покупали купцы Владикавказа, Пятигорска, Баку, Тифлиса. Так кубанская пшеница, точнее высочайшего качества мука, начинала завоевывать мировой рынок.

К концу 70-ых годов в Кубанской области было уже около трех тысяч разнотипных мельниц, владельцами которых нередко были и казаки.

По легенде приплывшие к берегам Тамани казаки с трудом вышли на берег. Им мешало великое множество скажочно крупной рыбы, плескавшейся в воде. Естественно рыболовство с первых же дней стало одним из основных промыслов казаков. Он не требовал инвестиций, говоря сегодняшним языком. Благоприятные природные условия, бас-



В КУБАНСКОЙ ОБЛАСТИ ПОЛУЧАЕТ РАЗВИТИЕ ПИВОВАРЕННЫЕ ЗАВОДЫ. ЭТО БЫЛИ ПРЕДПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ЗАВОДСКОГО ТИПА С СОВРЕМЕННЫМ ОБОРУДОВАНИЕМ.

нословно богатые рыбными запасами угодья. Что еще нужно для развития рыболовства в области.

Все рыболовецкие воды делились на две категории: Ачуевские рыбные ловли, входящие в «войсковую регалию», а также остальные воды, лов в которых могли производить все желающие казаки. Первые рыболовецкие предприятия Кубанской области были созданы в 1831 году. А в 1843 году ачуевский завод впервые был сдан в откуп войсковому старшине А. Л. Посполитаки. Он был крупнейшим предпринимателем Юга России, монополистом мануфактурной торговли, владел двумя почтовыми станциями по Таманскому и Ростовскому трактам. Интересно, что контракт, по которому Посполитаки взял Ачуевский рыболовный промысел в откупное содержание без торгов, за смешные 30 тысяч рублей в год, был составлен не в Сенате, как полагалось, а в Черноморской войсковой канцелярии. Его условия были крайне обременительными для войска и рыболовов. По контракту откупщик имел право забить все ерики, вытекавшие из Протоки, запрещалось отводить воду из Протоки и вытекающих из нее ериков. Словом до 1854 года Посполитаки был единственным хозяином всех рыболовных вод Черноморского казачьего войска. Он обещал организовать «образцовое хозяйство, какого само войско не могло организовать за предшествовавшие полстолетия». Не случилось, обещание не было выполнено.

В 1954 году Ачуевские воды за 50 тысяч рублей на откуп взял Керченский почетный гражданин Хаджопуло. Условия контракта для войска были более выгодными. Но, видимо, новый собственник был человеком невезучим. 15 августа 1855 года Ачуев был сожжен англо-французским флотом. На восстановление разрушенных строений средств не было и в конце концов Посполитаки вновь взял Ачуев на откуп.

К 1855 году осталось лишь 129 рыболовецких предприятий, из которых больше половины были собственностью А. Л. Посполитаки. Он имел постоянные конторы по сбыту рыбной продукции в Одессе, Керчи, Редут-Кале, Константинополе, Киеве, Орле, Курске, Белгороде, Таганроге, Ростове и других городах.

В середине XIX века энергично развивалась винокуренная отрасль. Первый завод, положивший начало развитию высокорентабельного производства, был построен в станице Лабинской Майкопского уезда в 1861 году. Через два года его выкупил К. И. Добрынин, а в 1877 году хозяином завода стал купец Леонидов. Здесь работало около ста человек, в том числе иностранные подданные. Это было крупное для того времени предприятие. Оно вырабатывало три миллиона градусов спирта на 240 тысяч рублей.

В 1868 году в ст. Тульской было основано еще одно винокуренное предприятие. Его хозяевами были купцы Шапошников и Рубан.

В 1870 году полковник кубанского казачьего войска Назаров вместе с Майкопским купцом Григорием Берберовым открыли необычное промышленное предприятие — винокуренный завод с водяной мельницей.

В эти же годы в кубанской области получает развитие пивоваренные заводы. По масштабам, доходности, технической оснащенности это производство, как и винокуренное, выделялось среди других отраслей кубанской индустрии. Это были предприятия только заводского типа с современным оборудованием.

Окончание Кавказской войны в 1864 году, реформы 60-70-х годов, строительство железных дорог, приток переселенцев создали благоприятные условия для экономического развития Кубанской области во второй половине XIX века.

ООО “ПИВОВАРЕННЫЙ ЗАВОД ХАДЫЖЕНСКИЙ”



Общество с ограниченной
ответственностью
**«ПИВОВАРЕННЫЙ ЗАВОД
ХАДЫЖЕНСКИЙ»**

Город Хадыженск стоит на склоне покрытых лесом гор. Благоприятный климат, живописная природа, создали Хадыженску заслуженную славу.

ООО «Пивоваренный завод Хадыженский» был основан в 1960 г. и входил в состав РПК «Апшеронский».

В процессе реорганизации Райпищекомбината «Апшеронский» в 1994 году было образовано самостоятельное предприятие.

Директор ООО «Пивоваренный завод Хадыженский» Сагарьян Анжела Валерьевна и весь коллектив предприятия неустанно борются за высокое качество пива. В век новых технологий и стремительного прогресса важно суметь сохранить продукт в натуральном виде.

На хадыженском пивоваренном заводе, применяя современную технологию приготовления янтарного напитка, следуют золотому правилу: качество и чистота продукта прежде всего. Поэтому в хадыженском пиве нет стабилизаторов, искусственных ферментов. Это настоящее живое пиво, для тех, кто ценит и понимает его, заботясь о своем здоровье.

«Хадыженское» пиво славится особым нежным вкусом и легкой хмельной горечью, для изготовления которого используется высококачественный солод и хмель.

ООО «Пивоваренный завод Хадыженский» выпускает:

- пиво «Хадыженское»,
- пиво «Борисовское», названное в память основателя бренда «Хадыженского» пива Сагарьяна Бориса Андреевича.

Это легкие, светлые сорта пива с нежным солодово-хмельным ароматом, сварены из отборного высококачественного солода и хмеля, на основе воды горных источников предгорий Кавказа.

Оба сорта хадыженского пива награждены золотыми медалями на международных выставках пива, а также неоднократно награждались почетными дипломами и благодарственными письмами за стабильно высокое качество пива.

Предприятие неоднократно награждалось почетными дипломами и благодарственными письмами администрации края за стабильно высокое качество выпускаемого напитка и производственные успехи.

В 2009 году завод получил высшую общесоюзную награду Союза Российской производителей пивобезалкогольной продукции «За развитие пивобезалкогольной отрасли России» — «Янтарная звезда».

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО «Сибирская лизинговая компания»

Лизинг и инвестиции.

430011, г. Саранск, ул. Степана Разина, 19.
121099, г. Москва, ул. Композиторская, 13.
тел. (495) 662-32-44, факс (499) 252-88-50
e-mail: ylk@ylcom.ru

ООО «Агентство оценки, экспертизы и консалтинга»

Оценка всех видов собственности: недвижимого имущества (зданий, сооружений, квартир, домовладений); земельных участков и объектов природопользования; всех видов промышленного оборудования и материалов; автомобильного и железнодорожного транспорта, специальной техники; речных, морских и воздушных судов; инвестиционных проектов; объектов интеллектуальной собственности; действующих предприятий (бизнеса); акций и долей в уставном капитале предприятий; **А также:** составление инвестиционных проектов и бизнес-планов; анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия; маркетинговые исследования.

г. Краснодар, ул. Красная, 182, оф.403
тел.: (861)268-66-00, 259-29-46, тел./факс: 253-72-55
e-mail: post2005@aoek.ru www.aoek.ru

Велнес клуб «Кристалл»

Центр велнес-диагностики, центр приема врачей: диетолога, эндокринолога, психолога, кардиолога, терапевта, физиотерапевта, невролога, мануального терапевта, врачей дерматокосметологов; тренажерный зал, залы групповых тренировок, студия индивидуальных тренировок; Плавательный бассейн и финская сауна; студии аппаратной и ручной косметологии по уходу за лицом и телом, инъекционная косметология; Spa-терма; ванна-экзотик, талассотерапия; аюрведа и тайский массаж, студия гидротерапии; студия ароматерапии; студии; русская баня, турецкая баня - хаммам, гидромассажный бассейн, душ Впечатлений, ледяной фонтан, массажный кабинет. Велнес кафе и фитнес-бар.

г. Краснодар, ул. Сормовская 108/2
тел: (861) 236 1 236, (861) 260 57 57
www.wellness-kristall.ru

Компания «Персоналити Л»

Компания «Персоналити Л» приглашает к сотрудничеству всех, кто заинтересован в профессиональном росте и обучении своих сотрудников, в развитии бизнеса.

Обучение : семинары, тренинги, модеративные сессии
Оценка персонала: психоанализ, ассессмент центры, «тайный покупатель»

Исследования: мотивации и удовлетворенности трудом, корпоративной культуры

г. Краснодар, ул. Леваневского,106, корпус Н, офис 7
тел/факс: 210-19-18
e-mail: info@personalityL.ru www.personalityL.ru

ООО «Бетонстройсервис»

Производство и продажа:

- бетона всех марок
- цементно-песчаного и известкового раствора
- керамзитобетона

Предоставление услуг:

- автобетононасоса (длина от 18 до 50 метров)
- 350001, г. Краснодар, ул. Вишняковой, 1
(территория Кубанского речного порта)
тел.: 270-06-65, тел./факс: 270-37-79
E-mail: koshurnikovaa@mail.ru

ООО «Научно-внедренческая фирма «БИОМЕР-С»

ресурсосберегающие и экологически безопасные системы (технологии и технические средства) сохранения и защиты запасов зерна, семян, комбикормов и зернопродуктов: Индикатор ИЗС-У для контроля зараженности зерна, семян и комбикормов — без отбора проб; Обеззараживание зерна, семян, комбикормов и зернопродуктов ОЗОНОМ

350039, Россия, г. Краснодар, ул. Вавилова 12, к. 36
тел./факс: (861) 228-02-56
моб.: (918) 234-01-79; (918) 048-98-74

ООО «Гамма-Виста»

Представительство Холдинговой Компании «Гамма» в Краснодаре предлагает широкий спектр курортных услуг.

Курортный комплекс «Гамма» расположен на Черноморском побережье В комплекс «Гамма» входят: отель «Гамма»****, оздоровительный комплекс «Гамма» *** и пансионат «Светлана» ***. Номера просторные, комфорtabельные. Все предусмотрено для релаксации. Здесь можно совместить морской отдых с горными прогулками, как следует прожариться на солнце или в солярии.

Качество наших услуг подтверждено сертификацией Международной системы менеджмента качества ISO 9000-2001.

350020, г. Краснодар, ул. Красная, 133, офис 26
тел/факс (861) 255-78-11, 279-68-15
e-mail: krasnodar@gamma-holding.ru www.gamma-holding.ru

ООО «КАПИТАЛ ТУР КРАСНОДАР»

Бронирование и продажа авиабилетов на регулярные рейсы российских и зарубежных авиакомпаний; организация чартерных авиарейсов, фрахтование самолетов бизнес-класса; бронирование гостиниц в России и за рубежом; продажа железнодорожных билетов по России, странам СНГ и Европы; организация VIP обслуживания в аэропортах;

Бизнес встречи-проводы в аэропортах (fast track); Аренда автотранспорта; организация трансферов, заказ такси; оформление въездных виз для российских граждан; организация корпоративных мероприятий, включая интенсивные поездки; организация участия в международных выставках; организация участия в конференциях и конгрессах в России и за рубежом; организация посещения событийных и культурно-зрелищных мероприятий; организация семинаров для специалистов с посещением предприятий; обслуживание делегаций и прием деловых партнеров в России и странах СНГ; организация отдыха сотрудников компаний

г. Краснодар, ул. Ленина, 50
тел./факс: (861) 267-35-53, 262-80-96
E-mail: krasnodar@capital-tour.ru www.capital-tour.ru

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО «Компания КМ»

Оснащение гостиничных номеров, холлов, офисов, баров и ресторанов. Широкий ассортимент мебели: спальные гарнитуры, кухни, столы и стулья из массива натурального дерева, гостиные, кабинеты, прихожие, шкафы-купе. Изготавливаем мебель на заказ по Вашим эскизам и размерам за 21 рабочий день. Наша мебель выполнена с использованием передовых разработок в мебельной индустрии, приносит уют и комфорт в помещение, сочетает простоту, изящество и способна прослужить Вам долгие годы.

350020, г. Краснодар, ул.Красных Партизан 499
тел. (861)210-33-63 ; (861)255-83-72
WWW.MAKMEBEL.RU E-mail: makmefel@bk.ru

ООО «Респект ПО»

Предлагает полный комплекс услуг по продаже настройке и сопровождению программ семейства 1С. Широкий выбор решений для вашего бизнеса. Специалисты компании аттестованы фирмой «1С» по всем компонентам учетных программ.

Компания имеет следующие статусы: 1С: Франчайзи; Кандидат в центр компетенции по производству; Кандидат в центр компетенции по строительству; Торговый партнер Microsoft; Партнер Лаборатория Касперского; ESET Corporate Partner

350075, г. Краснодар, ул.Стасова, д. 165
т/ф. (861) 231-21-18, 235-58-29
torg@respect-po.ru, respect_po@mail.ru
www.respect-po.ru

ООО «БВИ»

Мы работаем на рынке сырья для хлебопеков и кондитеров. Компания предлагает дрожжи, маргарин, сгущенное молоко, хлебопекарные смеси, солод, глазури, сливки, мак, изюм, арахис, фруктовые и молочно-шоколадные начинки, упаковочные материалы. Пеките добрый хлеб из нашего сырья!

350059, г. Краснодар, ул. Уральская, 71
тел: (861) 231-37-63; 234-10-66; факс: 231-28-25
http://www.bvikrasnodar.ru E-mail: bvi_krasnodar@mail.ru

ОАО «Ювмонтажавтоматика»

Прокладка наружных инженерных сетей электроснабжения до 35 кВ включительно и установка опор ЛЭП; Прокладка внутренних инженерных сетей электроснабжения до 1000 кВ включительно; Монтаж систем контроля и автоматики; Комплектация средствами автоматики; Изготовление щитов управления; Наладка и пуск в эксплуатацию систем контроля и регулирования; Профилактическое обслуживание технических средств и систем; Монтаж оборудования телемеханики; Монтаж электроосвещения; Монтаж электрических установок; Монтаж устройств электроосвещения для театрально-зрелищных и других спецзданий.

350075 г.Краснодар, ул.Селезнева,26/1
Тел. (861) 233-90-70 Факс (861) 233-84-98
E-mail: kras-uvma@list.ru www.UBMA.ru

ООО фирма «Март-Тур»

Существует с 1998 года. Деятельность – туризм Путевки в санатории и пансионаты Черноморского побережья, КМВ, Крыма, Абхазии, образовательные туры, отдых на лучших курортах Турции, Египта, индивидуальные и групповые туры по странам Европы, отдых на островах, экзотика, морские и речные круизы

350058, Краснодар, Ставропольская, 151
Тел 861 235-86-36, 233-71-70
Mart@mail.kuban.ru

ОАО СК «РОСНО»

Предлагает своим клиентам широчайший ассортимент страховых продуктов для физических и юридических лиц.

Филиал в г. Краснодаре: 350049, г. Краснодар,
ул. Красных партизан, 489
тел.: (861) 210 25 05, факс: (861) 210 25 15
www.rosno.ru

ООО «Вектор» Отель Red Royal

40 номеров высшей категории
3 зала для конференций по 40 мест
Бизнес-центр
Паркинг на 30 мест
Только в нашем отеле
SPA-центр
Ресторан европейской кухни «Рояль»
Аренда 3-местного вертолета, аренда 6-местного самолета.

г. Краснодар, ул. Красных партизан, 238
тел.: +7 (861) 215-01-01, 215-50-50,
www.redroyalhotel.com; e-mail redroyalhotel@mail.ru

ООО «Южная Аудиторская Компания»

Общий аудит, правовой аудит, проведение экспертиз с выдачей заключений эксперта; Финансовый анализ предприятия; Установка на ЭВМ лицензионных программ по финансовому анализу; Ведение бухгалтерского учета на предприятии; Составление учетной и налоговой политики; Консультационное обслуживание по бухгалтерскому учету, налогообложению, юриспруденции и другим направлениям (во время аудиторской проверки - бесплатно); Содействие по заполнению (набивке) деклараций и бухгалтерской отчетности; Составление бизнес-планов, комплексных программ по выведению из кризиса и ТЭО различной конфигурации и различной категории сложности; Специфические отраслевые (в том числе и маркетинговые) исследования, краткосрочные и долгосрочные прогнозы, пояснительные записки потенциальным инвесторам.

350075 г.Краснодар, ул.Селезнева,26/1
Тел. (861) 233-90-70 Факс (861) 233-84-98
E-mail: kras-uvma@list.ru www.UBMA.ru

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО Ап Лайн

Является единственным поставщиком в Краснодарском крае альтернативных картриджей (на базе оригинальных) «Green Planet». Картриджи лазерные и струйные оригинальные, тонеры и чернила, расходные материалы оптом и в розницу, дилерская система сотрудничества, гибкая система скидок.

Услуги: диагностика и ремонт оргтехники, заправка и восстановление картриджей.

г. Краснодар, ул. Красноармейская, 94.
тел.: +7 (861) 272-32-88, факс: +7 (861) 575-28-37
МТС моб: +7-988-410-66-65.

ООО «ПИЛИГРИМ»

Деловые поездки по различным видам бизнеса в США, Японию, Великобританию и др. страны.
Организация посещения и участия в различных международных выставках.
Туристские поездки по всему миру.
Организация корпоративных выездов по краю, России, за рубеж.

350072, Россия, г. Краснодар, 40 лет Победы, 33/9, 17
тел./факс: (861) 274-21-49, (861) 277-66-75
Моб.:+7 918 33-00-754
E-mail: piligrim-tour@mail.ru

ООО «Краснодарская ткацкая фабрика»

Динамично развивающаяся компания, имеет современное оборудование и высококвалифицированный персонал, производит текстильную продукцию, отвечающую самым высоким требованиям качества.
Предлагает услуги по изготовлению стеганой ткани и вышивки по ткани. Всегда в наличии большой выбор готовой продукции от элитной до эконом-класса.

350910, г. Краснодар ул. Криничная, 24
тел./факс: 237-57-23
e-mail: ofliyan@mail.ru

МУП «СНЕЖИНКА»

Основной вид деятельности – оказание прачечных услуг и услуг химчистки.
МУП «Снежинка» предоставляет качественные услуги по стирке и химчистке изделий; обеспечивает безупречное качество стирки, чистки изделий из меха, текстиля; производит мелкий ремонт одежды, чистку штор, жалюзи, ковров и пледов всех видов.
Наши принципы работы: профессионализм и доступность, гибкость и адаптация к нашим потребителям, использование новейших технологий.

350042, г. Краснодар, ул. Садовая, 163
Тел/факс: (861) 254-19-81, e-mail: snezinka@mail.ru

ООО «Регион-АгроКубань»

Региональный представитель компании «ФосАгро» - лидера по производству и реализации отечественных минеральных удобрений российским сельхозпроизводителям.
На сегодняшний день ООО «Регион-АгроКубань» является ведущей компанией по поставкам фосфорсодержащих и комплексных минеральных удобрений сельскохозяйственным производителям Кубани. За время работы сельхозпроизводителям поставлено более одного миллиона тонн минеральных удобрений.

350004, г. Краснодар, ул. Передерия, 71/1
Тел/факс: (861) 220-44-51, факс: (861) 221-43-32
e-mail: info@regionagrokuban.ru

ООО «Икс-Стиль»

Компания производит текстильные изделия в широком ассортименте. Продукция компании разнообразна по цветовой гамме и по ассортименту: подушки, одеяла, наматрасники, махровые изделия, пледы, постельное белье. Изделия выпускаются на современном оборудовании и отвечают всем требованиям, сертифицированы. Также является дилером Торгового Дома Даргез, крупнейшего производителя предметов домашнего текстиля европейского уровня качества.

350910, г. Краснодар, ул. Криничная, 24,
тел./факс: (861) 266-56-85
iks-stil@mail.ru

Межотраслевой учебный центр «Краснодарский»

Обучение проводится по следующим направлениям:

Преддипломная подготовка по промышленной безопасности: А; Б1; Б2; Б7; Б8; Б9; Б10. Повышение квалификации: сейсмостойкое строительство; охрана труда; оказание первой медицинской помощи в экстремальных ситуациях; повышение квалификации по курсу «Аттестация рабочих мест по условиям труда»; разработка и внедрение систем менеджмента качества. Обучение рабочих: машинисты грузоподъемных кранов; машинист подъемника (вышки); машинист экскаватора одноковшового; электрогазосварщик, газорезчик; промышленный альпинист; водитель погрузчика; дробильщик; оператор заправочной станции;

350059, г. Краснодар, ул. Уральская, 96
тел.: (861) 231-67-98, 234-53-37, 234-30-04
e-mail: muc_krasnodar@mail.ru

ООО «ЦЕНТР АУДИТА, КОНСАЛТИНГА И ЭКСПЕРТИЗ»

Аудит финансовой (бухгалтерской) отчетности; сопутствующие аудиту услуги; консалтинговые услуги; расчет и финансовая экспертиза экономического обоснования цен и тарифов на ЖКУ.

г. Краснодар, ул. Шоссе Нефтяников, 5/1,
этаж 2, офис 15
тел./факс: +7 (861) 215-42-61, 215-42-90
e-mail: akkako@mail.ru

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО «Планета»

Разработка:

Расчет платы за загрязнение окружающей природной среды. Проекта нормативов образования отходов и лимитов на их размещение. Экологическое обоснование деятельности по обращению с опасными отходами. Технического отчета по инвентаризации источников выбросов загрязняющих веществ в атмосферу. Проекта предельно-допустимых выбросов (ПДВ). Нормативов ПДС загрязняющих веществ, поступающих в водные ресурсы. Проект СЗЗ.
Россия, г. Краснодар, ул. Рашилевская, 72
тел. 274-71-40, факс 267-11-97

ООО «МАСТЕР»

Строительство бетонных чащ для бассейнов; Облицовка чащ бассейнов пленкой ПВХ, мозаикой, плиткой; Оснащение бассейнов оборудованием и аттракционами; Стационарные бассейны; Композитные, каркасные, SPA бассейны; русские бани; финские сауны; турецкие хамамы; инфракрасные кабины; ЛЕСТНИЦЫ: железобетонные каркасы, металлические каркасы, деревянные, металлические, стеклянные; ОГРАЖДЕНИЯ: кованые, деревянные, металлические, стеклянные, комбинированные. НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ
г. Краснодар, ул. Северная, 320/С, магазин «МАСТЕР»
т/ф 8 (861) 210-14-02, 272-65-01, 272-60-02
e-mail: mail@ikmmaster.ru
www.ikmmaster.ru

Предприятие «Пульсар»

Комплексные поставки профессиональной строительной химии, защитных и отделочных материалов; модифицирующие добавки в бетон, пластификаторы; гидроизоляция, герметики, огнезащитные покрытия; лаки, краски, растворители, шпатлевки, клей; ЛКМ для производства мебели и паркетных работ; жидкокерамическая теплоизоляция, полимерные полы

г. Краснодар, ул. Ростовское шоссе, 12/7
тел.: (861) 252-26-80, 252-26-84, тел./факс: 253-72-55
отдел продаж: (861) 252-26-77/78/79,
252-26-84/85/86, 252-41-54
e-mail: pulsar@mail.ru www.pulsarpk.ru

ООО «ВИП-Студия»

Комплексные дизайнерские услуги.
Дизайн интерьера; Дизайн экстерьера; Ландшафтный дизайн;
Архитектурное проектирование; Авторский надзор.
Комплексные рекламные услуги:
- разработка фирменного стиля,
- разработка и реализация рекламных кампаний,
- разработка и осуществление PR-кампаний,
- создание интернет-сайтов,
- графический дизайн в видеорекламе

Адрес: ул. Московская 59/1
Тел. 8 (988) 2-430-430

ООО «Световой дизайн»

Комплектация частных и общественных объектов мебелью, световым оборудованием, кухнями и техникой от среднего до премиум-класса европейских производителей.

Выполняем индивидуальные проекты с участием итальянских архитекторов «под ключ»

350020, г. Краснодар, ул. Бабушкина, 246.

Телефон: (861) 215-65-57, 259-35-89.

Факс: (861) 251-1403

e-mail: sd2005@list.ru

НП «Южный Бизнес Союз»

Электроматериалы; ручной инструмент; пресс-клещи; секторные и кабельные ножницы; концевые и пакетные выключатели; электрощитовое оборудование; автоматы серии MOELLER; арматура для СИП; установочные и распределительные коробки; светильники РКУ, ЖКУ, РСП, НСП, ЛПО, ЛВО; кабельно-проводниковая продукция.

350063, г. Краснодар, ул. Чехова, 2

тел.: +7(861) 267-54-37, 267-54-40

www.yugbiznes.ru

ООО «АТОН»

Одна из крупнейших инвестиционных компаний. Компания предлагает брокерское обслуживание на всех основных торговых площадках, интернет-трейдинг, доверительное управление, паи ПИФов и др. Мы предлагаем нашим клиентам оптимальные условия работы на фондовом рынке. Персональный подход и полноценная аналитическая поддержка позволяют нашим клиентам эффективно работать на рынке ценных бумаг.

Филиал в г. Краснодаре: ул. Тургенева, 85

Тел.: (861) 216-85-25, 216-85-26-

e-mail: krasnodar@aton-line.ru <http://www.aton.ru>

ОАО «НИПИГАЗПЕРЕРАБОТКА»

Полный комплекс проектных работ. Инженерно-изыскательские работы. Управление проектом. Научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы. Разработка, изготовление, поставка объектов переработки газа, установок, оборудования. Шефнадзор, шефмонтаж. Участие в пуске и вводе в эксплуатацию объектов разработки. В области сбора, подготовки, транспорта и переработки природного и нефтяного газа, подготовки и переработки нефти и конденсата.

РФ, 350000, г. Краснодар, ул. Красная, 118

Факс: (861) 275 05 70; 275 14 85,

тел. : (861) 255-76-11, 255-80-31

<http://www.kragaz.ru>

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ОАО КБ «Центр-инвест»

«Центр-инвест» предоставляет широкий спектр услуг для корпоративных клиентов, предпринимателей и населения Юга России в соответствии с международными стандартами современных банковских технологий. Акционерами банка являются Европейский Банк Реконструкции и Развития, Немецкая корпорация инвестиций и развития DEG, Erste Bank, Raiffeisenlandesbank и другие. Филиальная сеть банка «Центр-инвест» 133 филиала, дополнительных офисов и операционных касс в Краснодарском и Ставропольском краях Ростовской, Волгоградской областях.

350002, г.Краснодар, ул. Садовая, 113/1
тел. (861) 274-56-05, факс (861) 274-50-03
e-mail: krasnodar.kred@centrinvest.ru
www.centrinvest.ru

АКГ «Ваш Советникъ»

- Антикризисное управление
- Правовой консалтинг
- Покупка, продажа бизнеса
- Оценка стоимости
- Финансово-инвестиционный консалтинг
- Маркетинговые исследования и консалтинг
 - Управленческий консалтинг
 - Аудит и сопутствующие аудиту услуги

г. Краснодар, ул. Красная, 154, 4 этаж
тел./факс: +7 (861) 27 47 444
e-mail: info@vashsovetsnik.ru www.vashsovetsnik.ru

ООО «КраМус»

Предлагает полный ассортимент мебели корпусной на металлокаркасе:
-для дома, офиса, учебных заведений;
-для кафе, баров, ресторанов;
-для санаториев, гостиниц, военных учреждений.
Существует гибкая система скидок. Собственные производственные цеха предприятия оснащены современным высокотехнологичным оборудованием. Вся продукция сертифицирована.

г. Краснодар, ул. 40 лет Победы, 39/1
тел: 252-81-81, 8-928-239-69-88
Новороссийская, 172 тел: 239-68-41
e-mail:kramys@mail.ru www.kramys.ru

Компания «Партнер-Инвест»

Компания предоставляет весь спектр услуг на фондовом рынке: Бесплатное подключение к тортам через систему QUIK на ведущих российских биржевых площадках.
Маржинальное кредитование - операции с заемными ценными бумагами, денежными средствами.
Аналитическая и техническая поддержка. Получение в режиме online информации по состоянию активов и операций по счету, и т.д. Обучение и консультации для начинающих вкладчиков проводится БЕСПЛАТНО.

г. Краснодар, ул.Рашпилевская 144
Тел. 259-17-82 ; 8-909-45-418-45
Partnerinvest@mail.ru

ООО ЮгСтройПроект

Юридическое сопровождение строительства;
Подготовка документов для разрешения на строительство: сбор ТУ, согласование проектной документации, получение разрешения на строительство; Сдача в эксплуатацию;
Проектирование; Строительство.

350018, г.Краснодар, ул. Сормовская, 3, оф.1.
тел. (861) 234-49-41
E-mail: yugstroyproekt@mail.ru
www.ug-sp.ru

Комбинат Охранных Технологий

Качественная физическая охрана
Установка интеллектуальных охранных видеокомплексов
Установка охранных систем с возможностью вывода на центральный пункт наблюдения и вызова группы реагирования
продажа, установка и обслуживание систем видеонаблюдения и охранных пожарной сигнализации

г.Краснодар , ул.Мачуги,141
тел/факс: (861)266-07-30, моб. (918)227-71-79
www.kot-ohrana.ru e-mail: ohranaVR@gmail.ru

ОАО «Завод Мехпромстрой»

Является единственным на юге России производителем автогидроподъемников, строительного оборудования (в т.ч. штукатурных станций и растворонасосов), а также металлоконструкций различного назначения и сложности. Любая механическая обработка металлических деталей и форм. Кованые изделия.

г.Краснодар, проезд Репина,5. т/факс +7(861) 224-43-49,
+7(861)224-79-17
www.mehpromstroy.ru Новый сайт: www.gd-k.ru
E-mail: www.mehpromstroy@yandex.ru
info@mehpromstroy.ru

Негосударственный пенсионный фонд «Русь»

Негосударственный пенсионный фонд «Русь» успешно работает на рынке услуг пенсионного страхования с 2000 года и входит в четверку крупнейших пенсионных фондов РФ. Краснодарский филиал НПФ «Русь» работает в крае с 2004 года и является лидером по заключению договоров обязательного пенсионного страхования. Основные направления деятельности филиала — это реализация государственных программ обязательного пенсионного страхования и государственной поддержки формирования пенсионных накоплений по Краснодарскому краю.

г. Краснодар
Красноармейская 32, офис 702
тел. 274-90-90, 274-90-33

СИСТЕМА ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННЫХ ПАЛАТ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ



Абинская ТПП
тел.: +7 (861-50) 416-12;

Краснодарская ТПП
тел.: +7 (861) 268-22-13;

Анапская ТПП
тел.: +7 (86133) 4-68-65;

Апшеронская ТПП
тел.: +7 (861-52) 4-31-22,
2-38-25, 2-56-75;

Армавирская МТПП
тел.: +7 (861-37) 3-22-06,
4-09-66, 4-31-22;

Белоглинская ТПП
тел.: +7 (861-54) 7-32-19,

Белореченская ТПП
тел.: +7 (861-55) 2-65-39,
2-65-30;

Выселковская ТПП
тел.: +7 (861-57), 7-33-66,
7-35-81, 7-30-33;

Геленджикская ТПП
тел.: +7 (861-41), 7-00-18,
2-42-72;

ТПП г. Горячий Ключ
тел.: +7 (861-59) 4-34-07,
4-13-57;

Гулькевичская ТПП
тел.: +7 (861-60) 3-39-56;

Динская РТПП
тел.: +7 (861-62) 5-97-07;

Ейская МТПП
тел.: +7 (861-32) 2-66-00,
2-66-43;

Каневская МТПП
тел.: +7 (861-64) 7-30-77;

Крымская ТПП
тел.: +7 (861-31) 3-69-30;

Кореновская ТПП
тел.: +7 (861-42) 4-31-04,
4-53-51

Кропоткинская МТПП
тел: +7 (861-38) 7-28-85

7-71-40, 7-21-31;

тел.: +7 (861-47) 2-91-82,
2-40-62, 2-91-81;

Лабинская МТПП
тел.: +7 (861-69) 3-20-31,
3-29-31, 2-20-31;

Ленинградская ТПП
тел : +7 (861-45) 7-31-99:

Новороссийская ТПП
тел.: +7 (861-7) 61-00-59,
61 00 98, 61 00 29;

Павловская ТПП
тел.: +7 (861-91) 3-20-22;

Прим. -Ахтарская ТПП
тел.: +7 (861-43) 2-04-69;

Северская ТПП
тел.: +7 (861-66) 2-70-04;

ТПП г. Сочи
тел.: +7 (8622) 96-75-36,

Темрюкская ТПП
тел.: +7 (861-48) 5-27-58,

5-24-53;

тел. +7 (861-30) 4-03-33,
4-12-02;

тел.: +7 (861-96) 7-22-87,
3-38-97, 4-00-02, 5-04-85

Туапсинская ТПП
тел.: +7 (861-67) 2-45-54;

ВИЗИТНЫЕ КАРТОЧКИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО НПО «СИЛК»

Официальный представитель на территории ЮФО, ЗАО «Саяны-Элха», красноярского завода по производству стимулятора роста растений «Силк». Новейший биопрепарат СИЛК разработан рядом ведущих научно-исследовательских институтов и организаций Российской академии наук, Минсельхозпрода РФ, Минздрава РФ и Минпромнауки РФ. Препарат СИЛК представляет собой водную эмульсию, в состав которой входят, экстракт хвои, прилипатель и иные биологические добавки.

г. Краснодар, ул.2-ая линия Нефтяников д.2 оф.5,
тел. (861)225-44-19, (928)400-44-19, (918)46185-85,
e-mail: NPO.stilk@mail.ru www.silck.ru

ООО «Центральное юридическое агентство»

Налоговые споры: обжалование решений налоговых органов в арбитражных судах. Сопровождение уголовных дел по экономической и налоговой преступности. Правовое сопровождение инвестиционной деятельности. Создание, реорганизация и ликвидация ОО Все консультации по видам нашей деятельности и бесплатные.

г. Краснодар, 350063, ул. Красная, 16
Тел/факс (861)262-63-33
E-mail:uraspekt@yandex.ru

ЗАО «СОУД-Сочинские выставки»

Союз выставок и ярмарок СНГ и стран Балтии

г. Сочи, а/я 1286
тел./факс : (8622) 62-26-93, 62-10-26, 62-30-15, 62-31-79
моб. тел. +7/8622/31-88-89
e-mail: inna@soud.ru, http://www.soud.ru

ООО «ЭлитКОмфортСервис

Энергосберегающие технологии: воздушное отопление, тепловые насосы, кондиционирование, увлажнение, осушение и очистка воздуха. Автоматизация и диспетчеризация оборудования. Системы солнечного освещения Solatube®. Проектирование, поставка оборудования, монтаж, и сервисное обслуживание.

г. Краснодар, ул. Стасова 165, оф.
тел./факс +7 (861) 231-23-27, 231-23-2
www.ekos-info.ru e-mail: ekos@ekos-info.ru

Группа компаний «Авангард»

кадровое сопровождение бизнеса
связи с общественностью
маркетинговые коммуникации
юридическое сопровождение

ГК «Авангард» реализует проекты по всей территории РФ и в странах Восточной Европы. На Юге России филиалы «Авангарда» работают в Воронеже, Краснодаре, Сочи, Ростове-на-Дону, Ставрополе.

350002, г. Краснодар, ул. Северная, 357, офис 135, 139
тел/факс: +7(861) 274-62-34, 274-62-52
e-mail: avangard@gcav.ru
www.gcav.ru

ООО «Кубаньтехно»

Ламинаторы, переплетное оборудование и расходные материалы к ним; уничтожители бумаги; резаки; аксессуары для бейджей; оборудование и расходные материалы для изготовления сувениров. Оказываем следующие услуги: нанесение изображения на одежду; фото на кружках, чайных и кофейных парах, мозаике, ковриках для мыши; значки размером от 2 до 15 см! Металлические таблички, бейджи, часы, дипломы и сертификаты. Фотографии на металле!

350002, г. Краснодар, ул. Костылева, 179
тел.: +7 (861) 290-14-89, 259-81-77,
e-mail: info@kubantehno.ru www.kubantehno.ru

Группа компаний «Евромост»

Предлагает: охрану объектов недвижимости, внедрение и монтаж тревожной охранной пожарной сигнализации, спутниковый мониторинг автомобилей, груза граждан цифровое видеонаблюдение. Наша компания предлагает полный комплекс услуг по защите конфиденциальной информации, защитные голограммические технологии.

г. Краснодар, ул. Рашилевская 325\1
тел\факс 225-16-81,225-26-83
www.evromost.ru e-mail: office@evromost.ru

тел\факс 215-62-08
e-mail: lvp@evromost.ru

ООО «НОВОТЕХ»

НОВОЕ О ТЕХ , кто строит , продаёт , покупает НЕДВИЖИМОСТЬ.
любые операции с недвижимостью по Краснодарскому краю;
помощь в ипотеке ;
квартиры в новостройках ;
юридическое сопровождение сделок.

г. Краснодар, ул. Монтажников, 1
тел./факс: 8 (861) 2-738-738, 8 (918) 41-607-31
e-mail: novoteh_kuban@mail.ru

КРАСНОДАРСКИЙ ЦЕНТР МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ



International
Trade Center-Krasnodar,
OJSC invites foreign partners for
cooperation and offers rent of
offices.

Commissioning – first quarter,
2010

For more efficient business of
foreign companies on the territory
of Krasnodar Region the services
for accreditation of foreign
companies and firms
representatives and further
business supervision and support
are available.

ОАО «ЦМТ-Краснодар»
приглашает к сотрудничеству
иностранных партнеров и
предлагает им аренду
офисных помещений.

Сдача в эксплуатацию –
1 квартал 2010 года.

Для более эффективного
ведения бизнеса
зарубежными компаниями на
территории Краснодарского
края осуществляются услуги
по аккредитации
представительств
иностранных фирм и их
 дальнейшему бизнес-
 сопровождению.

За информацией обращаться по адресу:
350063, г. Краснодар, ул. Мира, 25
Тел.: 7 (861) 268-53-93, 267-23-06
E-mail: gaaz_2000@mail.ru, gaaz@tppkuban.ru,
VAF332@mail.ru

For detailed information please, contact us:
8, Mira str., Krasnodar 350063, Russia
Tel: 7 (861) 268-53-93, 267-23-06
E-mail: gaaz_2000@mail.ru, gaaz@tppkuban.ru,
VAF332@mail.ru

РАСПРОСТРАНЕНИЕ ЖУРНАЛА

Адресная рассылка руководителям предприятий — членам Торгово-промышленной палаты г. Краснодара и Краснодарского края — 2000 шт.

Торгово-промышленные палаты Краснодарского края:

Абинская ТПП (861-50)416-12
Анапская ТПП (861-33) 4-00-81
Апшеронская ТПП (861-52) 2-38-25
Армавирская МТПП (861-37) 322-06
Белоглинская ТПП (861-54) 73-219
Белореченская ТПП (861-55) 2-65-39
Выселковская ТПП (861-57) 7-33-66
ТПП города-курорта Геленджик (861-41) 3-47-15
Гулькевичский ТПП (861-60) 3-39-56
Ейская МТПП (861-32) 334-48
Каневская МТПП (861-64) 7-30-77
Кореновская ТПП (861-42) 457-51
Кропотинская МТПП (861-38) 7-71-40
Крыловская ТПП (861-61) 31-853
Крымская ТПП (861-31) 202-93
Курганинская ТПП (861-47) 2-40-62
Кущевская ТПП (861-68) 5-42-41
Лабинская МТПП (861-69) 3-2-31
Ленинградская ТПП (861-45) 731-99
Новороссийская ТПП (861 — 7) 61-00-59
Павловская ТПП (861-91) 5-7-04
Приморско-Ахтарске ТПП (861-43) 2-04-69

Северская районная ТПП (861-66) 2-70-04
Славянская МТПП (861-46) 2-16-05
Темрюкская ТПП (861-48) 5-27-58
Тимашевская ТПП (861-30) 4-03-33
Тихорецкая МТПП 9861-96) 5-38-97
ТПП г. Горячий Ключ (861-59) 413-57
ТПП г. Сочи (861-22) 967-536
ТПП Динского района (861-62) 59-707
Туапсинская ТПП (861-67) 2-45-54
Усть-Лабинская ТПП (861-35) 2-35-28

По департаментам администрации Краснодарского края
Законодательное собрание Краснодарского края
Администрация муниципального образования г. Краснодар
Городская дума г. Краснодара
Краснодарская таможня
Муниципальные образования Краснодарского края
Управление ФНС РФ по Краснодарскому краю
Журнал распространяется на российских форумах, выставках, конференциях, презентациях.

Журнал представлен на фирменных стойках по адресам:

Торгово-промышленная палата Краснодарского края, ул. Коммунаров, 8, ул. Мира, 25
Сбербанк, доп. офис № 8619/0133, ул. Трамвайная, 1/1

Сбербанк, доп. офис № 8619/0134, ул. Садовая, 112
Сбербанк, доп. Офис № 8619/0149, ул. Красных Партизан/ул. им. Котовского, 480/103
Сбербанк, доп.офис № 8619/04, ул. Рашилевская, 23
ОАО АКБ «УРАЛСИБ-ЮГ БАНК», ул. Красная, 152
КБ «КУБАНЬ КРЕДИТ», ул. Орджоникидзе, 46 / ул. Красноармейская, 32
Филиал ОАО Банк ВТБ в г. Краснодаре, ул. Красноармейская/Кузнецкая, д. 116/2
ООО АКБ «Росбанк», ул. Красная, 118
Бизнес клуб «ФОРМУЛА», ул. Красных Партизан, 236
Отель «Red Royal», ул. Красных Партизан, 236
Конференц-зал гостиницы «ТУРИСТ», ул. Кубанская Набережная, 5.
Кубанский филиал ОАО АКБ «РОСБАНК», ул. Красная, 118
АКБ «Ваш СоветникЪ», ул. Красная, 154
Бизнес-центр «Кавказ», ул. Коммунаров, 268
Бизнес-центр «Венский дом», ул. Рашилевская, 157
ОАО «Крайинвестбанк», ул. Мира, 25
Отель «Престиж», ул. Мира, 60
Отель «Платан Южный», ул. Октябрьская, 16
Audi Центр Краснодар, ул. Дзержинского, 231/2
Австрийские авиалинии

«ВЕСТНИК ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННОЙ ПАЛАТЫ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ РФ»

Учредитель Торгово-промышленная палата Краснодарского края
Главный редактор: Ю.Н. Ткаченко

Редакция:
Редактор: Светлана Галаган
Над номером работали: Наталья Чайка, Ани Асланян, Ирина Бирюкова, Виктор Сивченко, Виктория Вельможко, Мария Богатко, Анастасия Ней, Ольга Кириченко, Ольга Гааз, Татьяна Василевская.
Фото: Николай Буянов.
Корректура: Галина Андреева
Дизайн, верстка: Александр Захаров, Виталий Симагин

Адрес редакции: 350063, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Коммунаров, 8
Тел.: +7 (861) 268-12-83

e-mail: tppkuban@mail.ru,
pressa@tppkuban.ru, kontipress@rambler.ru
Август-Сентябрь № 4

Подписано в печать 11 сентября 2009 года, дата выхода 16 сентября 2009 года.

Тираж 15 000 экземпляров
Распространяется бесплатно
Издатель: Торгово-промышленная палата Краснодарского края

Адрес издателя:
350063, Краснодарский край, г. Краснодар, ул. Коммунаров, 8, тел.: +7 (861) 268-12-83
Отпечатано: _____

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ ФС 14-0709 от 05 июля 2007 года выдано Федеральной службой по надзору

за соблюдением законодательства в сфере массовых коммуникаций и охране культурного наследия.

Редакция не несет ответственности за содержание и достоверность информации, содержащейся в рекламных материалах.

Мнение редакции может не совпадать с мнением авторов.

При перепечатке материалов ссылка на журнал «Вестник Торгово-промышленной палаты Краснодарского края РФ» обязательна.

За дополнительной информацией и по вопросам размещения рекламы обращаться по тел.: +7 (861) 274-77-85, 268-12-83, e-mail: kontipress@rambler.ru
www.konti-press.ru



ЗАО «КубаньКабель Лтд»

- это высоковольтные кабельные системы и оборудование, комплексные решения в области поставки кабельной продукции любого объема.
- это 14 лет успешной работы, в основе которой:
 - богатейший опыт в поиске наиболее эффективных методов работы;
 - непрерывное совершенствование деятельности, путем выхода на новые рынки и усиление позиций на существующих;
 - поддержание высокого качества предлагаемой продукции;
- постоянное расширение номенклатуры кабельных изделий, проводов и сопутствующих товаров на территории Юга России, благодаря налаженным связям с ведущими производителями КПП;
 - гибкая ценовая политика;
 - индивидуальный подход;
 - наличие собственного склада продукции.

Реализация проектов 110 кВ «под ключ»

Монтаж инженерных сетей и систем (КЛ 10, 35, 110 кВ)

Кабели с изоляцией из сшитого полиэтилена на напряжение до 110 кВ

Кабельная арматура PFISTERER 110 кВ

Арматура и монтажный инструмент для самонесущих изолированных проводов

Термоусаживаемые кабельные муфты Raychem и Прогресс

www.viktan.ru

e-mail: info@viktan.ru

350058 г. Краснодар, ул. Старокубанская, 118

тел./факс: (861) 210-03-35, 231-51-17, 231-77-19, 231-51-12

e-mail: kubankab@yandex.ru

www.kubankabel.ru



КИНОСИТИ

Сеть Мультимедийных Образовательных Киноцентров «КИНО СИТИ» предлагает проект кинофикации городов Российской Федерации.

Мультимедийный образовательный киноцентр «КИНО СИТИ» - это современный Дворец Культуры в пошаговой доступности.

- Кинопоказ соответствующий мировым стандартам качества, цифровой кинопоказ, показ 3D фильмов.
- Премьеры отечественного и зарубежного кинематографа в день общемирового и общероссийского старта (одновременно со всей Россией).
- Уютное Фойе – место для проведения мероприятий: премьер, акций и городских праздников.
- На втором этаже кинотеатра - Интернет клуб с высокоскоростным доступом в Сеть, кружки, видеотека, электронная библиотека на электронных носителях.
- Цифровое и спутниковое оборудование даст широкие возможности для использования центра в образовательных целях.
- Детские художественные и мультипликационные студии города получат возможность устраивать фестивали и организовывать показы своих работ на «большом» экране.
- В помещениях мультимедийного центра планируется оборудовать детские игровые комнаты, детское кафе, танц-класс и другие кружки.

Проект КИНО СИТИ имеет огромное социальное значение, как центр культуры, досуга и образования.

Основная задача КИНО СИТИ стать популярным местом в центрах районного значения. В результате реализации проекта мы сможем получить обратную связь с молодежью и активным населением всей страны.

В рамках строительства сети мультимедийных киноцентров «КИНО СИТИ», меценатский проект «группа Непокоренных» планирует организовать широкую филиальную сеть мастерских для молодых художников из регионов.

В интернет-кафе будет оборудован читальный зал с доступом к информационным ресурсам – электронным библиотекам, виртуальному филиалу «Русского Музея». Помещения киноцентра идеально подходят для проведения конференций с применением современных технологий связи (телеомосты).

Рассматриваются возможные варианты не только нового строительства, но и дооборудования помещений существующих Домов Культуры и Киноцентров с дальнейшим подключением в единую сеть КИНО СИТИ.

Концепция предполагает строительство отдельно стоящего, двухэтажного модульного здания с подключением к городским коммуникациям. Размер земельного участка под строительство - 0,5 га. Подготовлена проектно-сметная документация для согласования.



Инициаторы проекта КИНОСИТИ



Эдуард Личутин.
Бизнесмен.



Федор Бондарчук.
Режиссер, актер.



Андрей Кончаловский.
Режиссер, сценарист.



Сергей Сельянов.
Режиссер, продюсер, режиссер.

195220, Санкт Петербург,
пр. Непокоренных, д.17, к. 4
тел +7 812 596 2940
info@kino-city.ru

www.kino-city.ru